

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

**Московский государственный университет экономики,
статистики и информатики**

**Московский международный институт эконометрики,
информатики, финансов и права**

**Галаева Е.В.
Корсакова А.А.
Марыганова Е.А.
Назарова Е.В.
Юрьева Т.В.**

МАКРОЭКОНОМИКА

**Под редакцией
Т.В. Юрьевой**

Москва 2003

УДК –330.101.541
ББК –65.012.2
Ю - 851

Галаева Е.В., Корсакова А.А., Марыганова Е.А., Назарова Е.В., Юрьева Т.В. Макроэкономика. Учебное пособие. / Московский международный институт эконометрики, информатики, финансов и права, - М., 2003. - 267 с.

© Галаева Е.В., 2003
© Корсакова А.А., 2003
© Марыганова Е.А., 2003
© Назарова Е.В., 2003
© Юрьева Т.В., 2003
© Московский международный институт эконометрики, информатики, финансов и права, 2003

Содержание

ГЛАВА 1. Введение в макроэкономику	6
1.1. Общество и экономика. Предмет и объект макроэкономики.....	6
1.2. Методы макроэкономического исследования.....	9
1.3. Модель макроэкономического кругооборота	13
ГЛАВА 2. Макроэкономическая политика в различных экономических системах	16
2.1. Понятие экономической системы.....	16
2.2. Классификация экономических систем	17
2.3. Виды и модели экономических систем.....	19
2.4. Этапы развития рыночной экономики	23
ГЛАВА 3. Собственность: сущность и формы	26
3.1. Сущность собственности.....	26
3.2. Право собственности	27
3.3. Многообразие форм собственности	29
3.4. Трансформация собственности.....	33
ГЛАВА 4. Основные макроэкономические показатели	38
4.1. Понятие и содержание системы национальных счетов	38
4.1.1. Система национальных счетов (СНС).....	38
4.1.2. Общие принципы построения СНС	41
4.1.3. Сводные счета внутренней экономики СНС	44
4.2. Система показателей экономических результатов в СНС	46
4.3. Валовой внутренний продукт и национальный доход	56
4.4. Пересчет показателя ВВП и его компонентов из текущих в постоянные цены	65
4.5. Методы расчета валового внутреннего продукта и национального дохода	67
4.5.1. Социально-экономическая сущность методов расчета показателя валового внутреннего продукта	67
4.5.2. Расчет валового внутреннего продукта и национального дохода производственным методом	67
4.5.3. Расчет ВВП и национального дохода распределительным методом	70
4.5.4. Расчет ВВП и НД методом конечного использования	72
4.5.5. Источники информации об использовании методов расчета ВВП и НД.	74
4.6. Развитие системы макроэкономических расчетов валового внутреннего продукта и национального дохода	77
ГЛАВА 5. Национальное богатство как потенциал функционирования экономической системы	82
5.1. Социально-экономическая сущность национального богатства	82
5.2. Система показателей, характеризующих национальное богатство ..	88
5.3. Накопление национального богатства	90
5.4. Стоимостная оценка национального богатства	91
5.5. Основной капитал в национальном богатстве	94
5.5.1. Социально-экономическая сущность основного капитала и основных фондов	94

5.5.2. Натурально-вещественная (видовая) классификация основных фондов.....	95
5.6. Оборотные фонды	109
5.6.1. Понятие и состав оборотных фондов как части национального богатства ..	109
5.6.2. Система показателей оборотных фондов	111
5.7. Характеристика природных ресурсов как части.....	114
ГЛАВА 6. Рынок благ	124
6.1. Понятие рынка благ	124
6.2. Потребительский спрос на рынке благ	125
6.3. Инвестиционный спрос	128
6.4. Спрос государства.....	130
6.5. Спрос иностранного сектора.....	131
ГЛАВА 7. Финансовый рынок.....	134
7.1. Денежный рынок в макроэкономике	134
7.2. Кредитный рынок.....	142
ГЛАВА 8. Рынок труда и его особенности.....	149
8.1. Понятие и основные категории рынка труда	149
8.2. Безработица, ее формы и последствия.....	153
8.3. Государственное регулирование рынка труда	156
ГЛАВА 9. Макроэкономическое равновесие	158
9.1. Понятие и виды макроэкономического равновесия.	158
9.2. Совокупный спрос и совокупное предложение.....	159
9.3. Основные модели макроэкономического равновесия.....	167
9.4. Модель равновесия «доходы-расходы»	169
9.5. Мультипликатор расходов. Принцип акселерации	172
ГЛАВА 10. Экономический рост	174
10.1. Понятие и типы экономического роста	174
10.2. Основные модели экономического роста.....	177
10.3. Последствия и регулирование экономического роста	179
ГЛАВА 11. Цикличность экономического развития	180
11.1. Основные характеристики цикла и кризиса	180
11.2. Типы циклов и виды кризисов.....	182
11.3. Антициклическая политика государства.....	184
ГЛАВА 12. Макроэкономическая политика государства	185
12.1. Государство как субъект экономики.....	185
12.2. Государственное регулирование экономики.....	188
12.3. Средства государственного регулирования экономики.....	194
ГЛАВА 13. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках.....	198
ГЛАВА 14. Бюджетно-налоговая политика	203
14.1. Понятие бюджетно-налоговой политики. Общая характеристика бюджетной системы РФ	203
14.2. Дискреционная фискальная политика	209
14.3. Автоматическая фискальная политика	214
14.4. Источники финансирования бюджетного дефицита.....	216
14.5. Государственный долг и способы его погашения	219

ГЛАВА 15. Денежно-кредитная политика государства.....	221
15.1. Общая характеристика кредитной системы страны	221
15.2. Инструменты кредитно-денежной политики	224
15.3. Передаточный механизм кредитно-денежной политики	230
ГЛАВА 16. Инфляция и безработица	233
16.1. Понятие инфляции	233
16.2. Социально-экономические последствия инфляции	237
16.3. Взаимосвязь инфляции и безработицы	239
ГЛАВА 17. Политика благосостояния населения.....	243
17.1. Доходы населения и их виды	243
17.2. Государственное регулирование доходов	246
17.3. Уровень жизни населения	248
ГЛАВА 18. Социальная защита населения	250
ГЛАВА 19. Мировое хозяйство и международные экономические	
отношения	254
19.1. Мировое хозяйство: сущность и возникновение	254
19.2. Международные экономические отношения	256
19.3. Краткосрочная модель открытой экономики	262
19.4. Глобальные проблемы человечества.....	265
Литература	267
Основная литература	267
Дополнительная литература.....	267

ГЛАВА 1. Введение в макроэкономику

1.1. Общество и экономика. Предмет и объект макроэкономики

В учебной, научной литературе, средствах массовой информации часто используется термин «общество». Следует отметить, что существует широкое и узкое понимание этого термина. Общество в широком смысле – это совокупность исторически сложившихся форм совместной деятельности людей. В узком смысле – определенный этап человеческой истории, определенная форма социальных отношений. Развитие общества, постоянное его воспроизводство осуществляется в единстве всех сфер общественной жизни и отношений. Среди этих отношений основополагающее место занимают экономические отношения, или экономика. На вопрос о том, что такое экономика, предлагается множество разных ответов. Рассмотрим некоторые из существующих определений.

Экономика – это совокупность экономических отношений между людьми, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления хозяйственных благ. Такой подход к экономике исходит из того, что она представляет собой процесс преобразования имеющихся в распоряжении общества отдельных хозяйственных ресурсов в продукцию, которая должна удовлетворять, как производственные, так и непроизводственные потребности общества и его членов.

Экономика – это совокупность отраслей и сфер деятельности. Данное определение подчеркивает, что экономика – это сложная отраслевая и межотраслевая экономическая система, где каждая сфера дополняет другую сферу, и лишь в единстве они обеспечивают нормальный ход воспроизводства, экономический прогресс общества. Своеобразие экономических процессов в отраслях хозяйства находит отражение в курсах отраслевых экономик.

Экономика – это способ организации хозяйственной деятельности. С этой точки зрения выделяют такие формы экономики, как традиционная, плановая, рыночная, переходная. Их анализ дается во втором разделе данного пособия.

Исходя из уровня экономического анализа, экономику можно подразделить на микроэкономику и макроэкономику.

Микроэкономика изучает индивидуальные решения фирм и домашних хозяйств в процессе их функционирования и взаимодействия на рынке.

Предметом макроэкономики являются экономические процессы на уровне общества, экономика рассматривается как единое целое. Кроме того, макроэкономикой изучаются некоторые вопросы, имеющие микроэкономический характер, но служащие основой для формирования макроэкономических концепций. К ним относятся, в частности, теория потребления и теория инвестиционных решений.

Макроэкономика как наука возникла примерно к середине XX века. Она была основана Джоном Мейнардом Кейнсом (1883-1946гг.). В своей книге «Общая теория занятости, процента и денег» он доказал возможность существования в рыночной экономике устойчивого состояния большой безработицы и недоиспользованных производственных мощностей. Он также обосновал необходимость государственного регулирования экономики, считая при этом, что правильная бюджетно-налоговая и кредитно-денежная политика государства может воздействовать на производство, сокращая тем самым безработицу и уменьшая продолжительность экономических кризисов.

Следует отметить, что первую попытку описания макроэкономических закономерностей предпринял представитель французской школы физиократов Франсуа Кенэ, в своей знаменитой экономической таблице (1758 г.). В XIX веке появились схемы простого и расширенного воспроизводства К. Маркса и теория общего равновесия Л. Вальраса. Наиболее существенный вклад в развитие макроэкономической науки внесли Р. Аллен, Дж. К. Гэлбрейт, Е. Домар, С. Кузнец, В. Леонтьев, Г. Мюрдаль, П. Самуэльсон, Я. Тинберген, И. Фишер, М. Фридмен, Э. Хансен, Р. Харрод. Существенные и международно-признанные результаты в макроэкономических исследованиях получены также отечественными учеными, среди которых следует прежде всего назвать Н.Д. Кондратьева и В.С. Немчинова.

Поскольку макроэкономическая теория имеет своей целью объяснение фактического состояния народного хозяйства, то она по природе своей носит позитивный характер и стремится освободиться от оценочных суждений. Она формулирует научные представления о функционировании экономической системы на национальном уровне.

Основные макроэкономические проблемы. В центре внимания макроэкономики находятся проблемы:

- экономического роста;
- общего экономического равновесия и условий его достижения;
- макроэкономической нестабильности, измерения и способов регулирования экономических процессов;
- измерения результатов национальной экономической деятельности и взаимосвязи между ними;
- оптимизации внешнеэкономических связей и отношений страны;
- анализа экономических циклов;
- эффективности макроэкономической политики государства.

Социально-экономическая политика как основа регулирования макроэкономических процессов. Объясняя экономические процессы и явления, макроэкономика дает определенные рекомендации по выработке вариантов макроэкономической политики

государства на основе анализа реальных экономических параметров. **Макроэкономическая политика** - это система мер и мероприятий, направленных на решение социальных и экономических проблем. Будучи нормативной, по своему характеру, макроэкономическая политика призвана опираться на выводы макроэкономической теории.

При разработке макроэкономической политики учитывается отечественный и зарубежный опыт, большое внимание уделяется не только экономической, но и социальной эффективности ее проведения. Макроэкономическая политика формируется с учетом как общеэкономических закономерностей развития, так и специфических условий каждой страны (региона, города).

В настоящее время макроэкономическая политика стран с развитой рыночной экономикой направлена на достижение следующих целей:

- обеспечение устойчивого роста экономики, позволяющего достичь более высокого жизненного уровня населения;
- повышение экономической эффективности на базе научно-технического прогресса;
- обеспечение высокой занятости (при небольшой вынужденной безработице), которая предоставит возможность всем индивидам реализовать свои производственные способности и получать доходы в зависимости от качества и количества затраченного труда;
- экономическая защищенность, гарантирующая достойное существование безработных, нетрудоспособных, престарелых и детей;
- экономическая свобода, предоставляющая экономическим субъектам возможность выбирать сферу деятельности и модель экономического поведения;
- экономическая безопасность, т.е. сохранение экономического равновесия;
- оптимальный платежный баланс, облегчающий достижение равновесия в международных товарных и денежных потоках, стабилизацию курса национальной валюты.

Макроэкономическая политика государства проводится Правительством и Центральным банком. Выделяются следующие инструменты макроэкономической политики: бюджетно-налоговая, денежно-кредитная, социальная и внешнеэкономическая. **Бюджетно-налоговая политика** предполагает использование налогов и государственных расходов с целью воздействия на экономику. Так, налоги уменьшают сумму денег, которую население расходует на покупку товаров и услуг, в результате чего сокращается совокупный спрос на блага. Повышение налогов на прибыль вызывает снижение стимулов у фирм к инвестированию в новые капитальные блага.

Денежно-кредитная политика представляет собой совокупность мероприятий центрального банка в области денежного обращения и кредита по воздействию на макроэкономический процесс. Особенностью денежно-кредитных методов является то, что с их помощью государство стремится воздействовать преимущественно на совокупное предложение. Например, политика дорогих денег повышает процентные ставки и снижает экономический рост. Основными направлениями государственной **социальной политики** выступают: социальная защита населения, государственная политика доходов, защита прав потребителей, защита окружающей среды, государственное регулирование рынка труда. Основной целью социальной политики является обеспечение более полного удовлетворения потребностей членов общества, рост уровня и качества их жизни. **Внешиэкономическая политика** включает в себя тарифы, квоты и др. инструменты регулирования, которые либо стимулируют, либо ограничивают экспорт и импорт.

1.2. Методы макроэкономического исследования

Как и в любой отрасли экономической теории, для макроэкономических исследований характерно применение комплекса методов. **Метод** – это совокупность приемов, способов, принципов, с помощью которых определяются пути достижения целей исследования. Их можно подразделить на общенаучные и специфические.

Общенаучные методы исследования включают:

- **метод научной абстракции.** Его суть сводится к выделению наиболее существенных сторон изучаемого явления и отвлечению от всего случайного и второстепенного. В процессе абстрагирования формулируются научные категории, например, деньги, инфляция, безработица, которые выражают сущностные характеристики исследуемых явлений;
- **анализ и синтез.** Анализ – это автономное рассмотрение частей единого целого. Синтез – соединение отдельных частей рассматриваемого явления в единое целое.
- **индукция и дедукция.** Индукция представляет собой движение мысли от фактов к обобщениям. Дедукция – это умозаключение, отражающее движение от общего к реальным экономическим фактам.
- **метод единства исторического и логического.** Принцип историзма предполагает, что динамику экономических процессов необходимо рассматривать в исторической последовательности. Однако, следуя в изучении за историческим процессом, необходимо освобождаться от исторической формы и от случайных моментов в ходе развития общественной жизни.

- **системно-функциональный анализ.** Его суть сводится к всестороннему изучению исследуемого объекта и выявлению взаимосвязей между процессами и явлениями. Функциональные зависимости могут описываться различными способами: формулами, графиками, таблицами.

Основными **специфическими методами** исследования в макроэкономике являются: агрегирование и моделирование.

Агрегирование – укрупнение экономических показателей посредством их объединения в единый общий показатель (создание *агрегатов*, совокупных величин).

Агрегированные величины характеризуют развитие экономики как единого целого: валовой продукт (а не выпуск отдельной фирмы), общий уровень цен (а не цены на конкретные товары), рыночная процентная ставка (а не отдельные виды процента), уровень инфляции, уровень занятости, уровень безработицы и т. д.

Макроэкономическое агрегирование распространяется на экономические субъекты и рынки. На макроуровне выделяют четыре сектора экономики: сектор домашних хозяйств, предпринимательский сектор, государственный сектор, иностранный сектор.

- *Сектор домашних хозяйств* является основным потребителем рыночных продуктов и собственником факторов производства. Он формирует предложение рабочей силы и спрос на блага. Взамен получает доход, часть которого потребляет, а часть сберегает.
- *Предпринимательский сектор* поставляет продукцию на рынок благ. Он предъявляет спрос на факторы производства и производит инвестирование.
- *Государственный сектор* производит общественные блага, взимает налоги, выплачивает трансферты, формирует предложение денег и создает условия для оптимального функционирования народного хозяйства.
- *Иностранный сектор* представляет собой совокупность экономических субъектов за границей и иностранных государственных институтов. Используется для определения состояния национального платежного баланса.

Множество микроэкономических рынков на макроуровне группируется в следующие типы:

- *рынок благ*, включающий в себя рынок товаров и услуг;
- *рынок факторов производства*, состоящий из рынка труда и рынка реального капитала;
- *финансовый рынок*, состоящий из рынка денег, кредитного рынка и рынка ценных бумаг.

Моделирование – это описание экономических процессов или явлений на формализованном языке с помощью математических символов и алгоритмов с целью выявления функциональных

зависимостей между ними. Процесс моделирования включает в себя следующие этапы:

1. Формулировка предмета и цели исследования.
2. Выделение в данной экономической системе представляющих интерес экономических объектов. Изучение объекта, в частности, как он функционирует, какие факторы оказывают влияние на его функционирование, каковы критерии его оптимизации.
3. Выявление наиболее важных характеристик каждого изучаемого экономического объекта. Описание взаимосвязей между ними.
4. Математическое моделирование. Перевод описательной модели на формальный математический язык.
5. Выбор метода решения и его получение.
6. Анализ решения. Проверка на соответствие реальному объекту.

Любая экономико-математическая модель абстрактна, имеет ряд допущений и упрощений, что ограничивает область ее применения. В то же время именно на основе экономико-математического моделирования можно получить достаточно полное представление о характере происходящих в экономике процессов, определить закономерности функционирования экономического объекта, сделать прогноз развития экономики, обосновать рекомендации по экономической политике. В макроэкономике используется множество экономико-математических моделей, которые могут быть классифицированы по различным критериям:

- по степени обобщения - абстрактно-теоретические и конкретно-экономические;
- по продолжительности анализируемых процессов — краткосрочные и долгосрочные. Краткосрочные модели допускают, что цены на некоторые товары не являются гибкими и не приспособляются к изменениям спроса. В долгосрочных моделях цены гибкие и реагируют на изменение спроса и предложения;
- по характеру взаимосвязей элементов — линейные и нелинейные.
- по степени охвата иностранного сектора — закрытые (представлена только национальная экономика) и открытые (учитывающие воздействия иностранного сектора на национальную экономику);
- с учетом фактора времени — статические и динамические. В статических моделях все экономические показатели привязываются к определенному моменту времени. В динамических моделях рассматривается временная взаимосвязь экономических показателей. Они предполагают учет таких проблем, как проблема вовлечения ресурсов, проблема

накопления, проблема внедрения достижений НТП, фактор времени, проблема альтернативности издержек.

Любая модель может быть представлена алгебраически, графически, в виде бухгалтерских записей и в таблично-матричной форме. Наиболее часто используются алгебраическая и графическая формы моделей.

Экономические переменные, величина которых задается до построения модели принимают за **экзогенные** (внешние). Макроэкономическая модель дает возможность определить **эндогенные** (внутренние) экономические переменные, величина которых устанавливается в процессе решения выдвинутой задачи. Задачей макроэкономики является объяснение развития эндогенных переменных при существующих экзогенных.

Обычно в качестве экзогенных параметров в макроэкономических моделях выступают государственные расходы, ставка налогообложения и величина предложения денег. К числу эндогенно определяемых параметров относятся объемы занятости и выпуска, уровни инфляции и безработицы и т.д.

Функциональные зависимости между экзогенными и эндогенными величинами бывают следующих видов:

- *поведенческие*, которые отражают предпочтения экономических субъектов. Примером такого рода зависимостей могут служить функции потребления или инвестиционного спроса;
- *технологические*, показывают технологические зависимости в экономике. Примером может служить производственная функция, показывающая связь между объемом и факторами производства;
- *дефиниционные*, отражают содержание явлений и их структуру. Например, определения совокупного спроса, безработицы, инфляции;
- *институциональные*, выражают зависимости, вытекающие из институционально установленных в экономике норм и правил. К их числу можно отнести функцию налоговых поступлений как зависимость от размера дохода и установленной налоговой ставки.

Потоки ресурсов и запасов. Наряду с классификацией экономических переменных на эндогенные и экзогенные в макроэкономике используется и другая группировка, связанная со способом измерения их во времени: переменные **запаса** и переменные **потока**.

Различие между переменными потока и переменными запаса состоит в том, что первые отражают передачу ценностей субъектами друг другу в процессе экономической деятельности,

вторые — накопление и использование ценностей субъектами. Переменные потока измеряются в единицу времени, как правило, в месяц, в квартал, в год. Переменные запаса могут быть измерены только в определенный момент времени, например, на начало или конец года. Так, инвестиции являются потоковыми величинами, а накопленный в результате капитал — запасом. Бюджетный дефицит — потоковая величина, а государственный долг представляет собой запас.

Между запасами и потоками в экономике существует взаимосвязь: потоки вызывают изменения в запасах. Однако при определенных обстоятельствах показатели запасов и потоков могут изменяться независимо друг от друга.

1.3. Модель макроэкономического кругооборота

В результате взаимодействия макроэкономических субъектов между ними формируются взаимосвязи, определяющие устойчивые закономерности развития всей национальной экономики. Анализ этих взаимосвязей проводится на базе общей модели кругооборота продуктов и доходов. **Модель народнохозяйственного кругооборота** отображает устойчивые реальные и денежные потоки между экономическими субъектами. В теории макроэкономики различают три модели кругооборота:

- *модель кругооборота в закрытой экономике без участия государства и иностранного сектора.* Эта модель охватывает только два сектора: частные домашние хозяйства и предпринимательский сектор.
- *модель кругооборота с участием государства.* Государство влияет на кругооборот благ в обществе посредством заказов предпринимательскому сектору, выступает в качестве производителя благ, оказывает поддержку домашним хозяйствам и бизнесу и получает от них налоги.
- *модель кругооборота в открытой экономике.* Данная модель предусматривает участие иностранного сектора. Иностранный сектор связан с экономической системой тремя способами: через импорт товаров и услуг, через экспорт товаров и услуг и через международные финансовые операции.

На рис.1.1 схематично представлена модель народнохозяйственного кругооборота с участием всех четырех макроэкономических субъектов: домашних хозяйств, фирм, государства и заграницы. Взаимосвязь государства, домашних хозяйств, фирм и иностранного сектора осуществляется через рынок благ, факторов производства и финансовый рынок.

На рынке факторов производства встречаются домохозяйства и фирмы. Фирмы реализуют по рыночным ценам блага, произведенные с помощью приобретенных у домохозяйств факторов производства, и получают от их продажи доход в размере Y .

Так как все полученные фирмами доходы без остатка распределяются на факторные доходы, то от продажи факторов производства домашние хозяйства получают доход в размере Y .

С полученного дохода домашние хозяйства уплачивают государству налоги в размере T . Располагаемый доход $(Y-T)$ распределяют на потребление (C) и сбережение (S) .

Государство взимает с домашних хозяйств налоги в размере T , и осуществляет государственные закупки в размере G .

Взаимоотношения национальной экономики с иностранным сектором отражаются на рынке благ через показатель чистого экспорта $(NE = E - Z)$ и на рынке капитала через показатель чистого экспорта капитала $(NKE = KE - KZ)$.

Взаимосвязь между потоками расходов и доходов отражается в бюджете каждого макроэкономического субъекта. Бюджет будет сбалансирован, если суммарные значения указанных потоков будут равны между собой. На основе схемы, представленной на рис.1.1, составим бюджеты четырех макроэкономических субъектов.

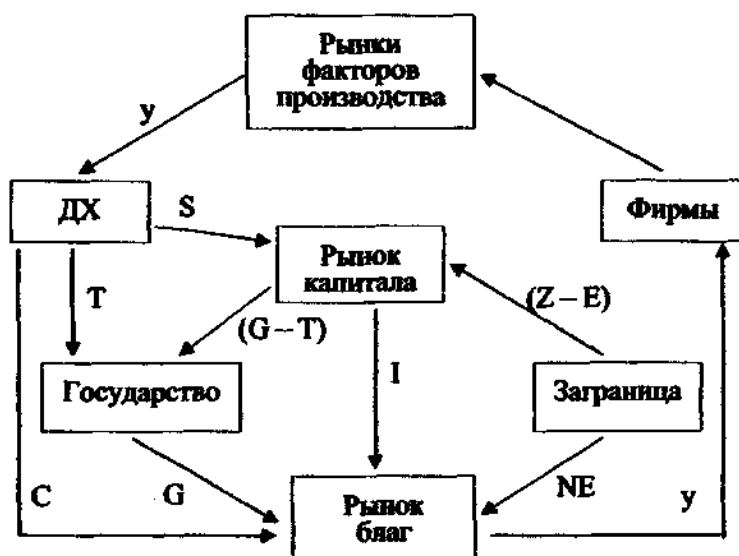


Рис. 1.1 . Народнохозяйственный кругооборот

В целях упрощения допустим, что экспорт и импорт осуществляется непосредственно между фирмами, в результате отечественные фирмы формируют предложение как отечественных, так и импортных благ.

Бюджет домашнего хозяйства: $Y = C + T + S$.

Бюджет фирмы: $Y + Z = C + I + G + E$.

Бюджет государства: $G = T + (G - T)$, где $(G - T)$ - дефицит государственного бюджета.

Бюджет иностранного сектора: $Z = E + (Z - E)$, где $(Z - E)$ – чистый импорт, финансируемый притоком капитала.

Исходя из равенства национального продукта и национального дохода, имеем: $C + I + G + (E - Z) = C + T + Z$.

Преобразовав уравнение получим: $I + (G - T) = S + (Z - E)$.

Если бюджет не сбалансирован, то у данного экономического субъекта произошло изменение в составе имущества. Если бюджет сбалансирован, то весь произведенный национальный продукт будет потреблен.

ГЛАВА 2. Макроэкономическая политика в различных экономических системах

2.1. Понятие экономической системы

Определение экономической системы. Понятие «система» является одним из важнейших понятий всех наук, а также любых видов практической деятельности. Оно указывает на то, что все предметы, процессы, явления в мире взаимосвязаны, взаимодействуют, влияют друг на друга. Существует множество различных определений системы. Наиболее распространенным является следующее.

Система — это упорядоченное множество элементов (компонентов), находящихся во взаимной связи, зависимости и взаимодействии друг с другом и на этой основе образующих целостное единство. Система обладает определенными свойствами и признаками:

- система состоит из определенного множества элементов; при этом каждый элемент в рамках конкретной системы есть также система;
- система — это упорядоченное множество взаимосвязанных и взаимодействующих между собой элементов;
- система — целостное единство элементов на основе ее главной цели.

Понятие «система» используется при характеристике как природного мира, так и общества. В рамках последнего, важное место отводится экономической системе.

Экономическая система — это целостное единство производителей и потребителей, находящихся между собой во взаимной связи и взаимодействии.

Экономику отдельной страны можно охарактеризовать как систему взаимозависимых процессов. Каждый из ее элементов существует потому, что получает что-либо от другого компонента. Прямая взаимозависимость между элементами экономической системы проявляется всякий раз, когда, например, продукт одного производителя становится затратами другого: уголь - продукт угледобывающей промышленности - является ресурсом для электроэнергетики. Химическая промышленность использует уголь не только в качестве сырья, но и косвенно в виде электроэнергии.

Элементы экономической системы. Определяющими частями любой экономической системы являются такие сферы деятельности, как производство, распределение, обмен и потребление.

Производство - решающая сфера экономической системы, поскольку именно здесь создается множество разнообразных благ, удовлетворяющих потребности человека.

Распределение — это система, определяющая, кому достанутся результаты производства, кто станет их собственником. Отношения распределения играют существенную роль в определении материального

положения различных слоев общества, формировании социального партнерства, росте эффективности экономики.

Обмен основан на общественном разделении труда. Эта стадия предполагает обмен деятельностью между участниками экономики.

Потребление — это конечная цель любой экономической системы. Потребление находится в прямой зависимости от производства, но в то же время оказывает на него активное воздействие.

Любая экономическая система сталкивается с необходимостью решения определенных экономических вопросов: что производить? сколько? как? для кого? (Рис. 2.1).

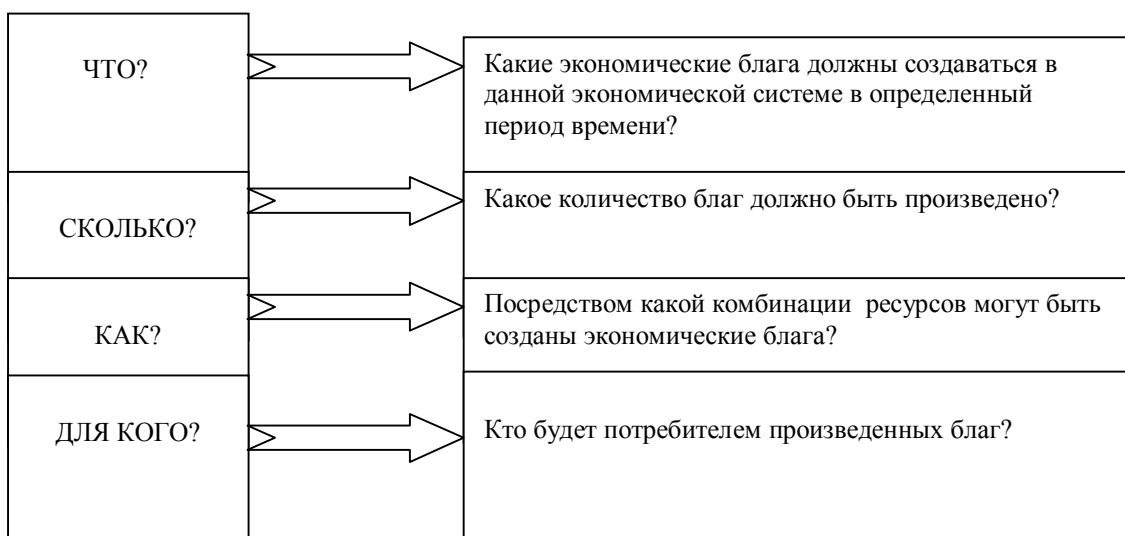


Рис. 2.1. Основные вопросы экономики

Функционирование экономической системы нацелено на выполнение следующих важнейших экономических задач:

- формирование и обеспечение работоспособности экономики;
- координация всех видов экономической деятельности;
- реализация социальных целей.

В зависимости от содержания того или иного элемента, особенностей его взаимосвязи с другими элементами, решения основных экономических вопросов, а также достижения целей экономические системы могут быть дифференцированы на различные виды.

2.2. Классификация экономических систем

Многообразие экономических систем. Экономические системы находятся в постоянном движении и развитии. На смену одной экономической системы приходит другая. В результате этих процессов осуществляется естественное историческое развитие общества. Надо отметить, что среди ученых не существует единого мнения

относительно периодизации исторического развития общества. Это объясняется тем, что учеными используются различные критерии при характеристике этого процесса.

Формационный подход. В соответствии с формационным подходом историческое развитие общества сводится к смене одной общественно-экономической формации другой, более прогрессивной. Основоположниками формационного подхода являются марксисты. История развития общества, согласно этому подходу, — это пять общественно-экономических формаций: первобытнообщинная, рабовладельческая, феодальная, капиталистическая и коммунистическая, состоящая из двух стадий: социализма и коммунизма. В основе каждой формации лежит определенный способ производства, представляющий единство производительных сил и производственных отношений.

В настоящее время формационный подход не находит широкого круга сторонников в научном мире. Это связано с тем, что в ряде стран, прежде всего азиатских, эта классификация вообще не применима к процессу исторического развития. Более того, за пределами формационного подхода остается человек с его потребностями и ценностями. Все это обуславливает поиск новых критериев, посредством которых можно провести анализ общественного развития.

Стадийный подход. Этот подход возник в рамках «исторической школы» - одного из направлений экономической мысли XIX в Германии. В XX веке теорию «стадий экономического роста» развил американский ученый Уолтер Ростоу. По его мнению, общество в своем развитии проходит пять стадий: традиционное общество (примитивная техника, преобладание сельского хозяйства в экономике, господство крупных землевладельцев); переходное общество (централизованное государство, предпринимательство); стадия «сдвига» (промышленная революция); стадия «зрелости» (НТР, господство городского населения); стадия «массового потребления» (приоритетная роль сферы услуг, производства потребительских товаров). Основным фактором развития общества, как считают сторонники теории «стадий», являются производительные силы. Эта концепция по экономическому содержанию близка к теории К. Маркса.

Цивилизационный подход. Название этого подхода происходит от латинского слова «*civilis*» - «гражданский, общественный». Суть цивилизационного подхода заключается в том, что историческое движение общества рассматривается как развитие различных этапов (циклов) цивилизации.

На основе циклического подхода осуществляются различного рода классификации. Наибольший интерес представляет теория циклического развития общества, смены цивилизаций. В соответствии с этой концепцией, в общественном развитии выделяется семь цивилизаций: неолитическая, которая длилась 30—35 веков (в России

20—30 столетий); восточно-рабовладельческая — 20— 30 столетий в мире (в России — 15—16); античная — 12—13 веков в мире (в России 11—12); раннефеодальная — 7 столетий в мире (в России — 7 столетий); преиндустриальная — 4,5 столетия в мире (в России — 2,5); индустриальная — соответственно 2,3 и 1,5 столетия; постиндустриальная — 1,3 столетия в мире (в России — 1,4).

Цивилизационный подход рассматривает развитие общества как естественный, эволюционный процесс. В центре внимания рассматриваемой теории находится человек с его постоянно растущими потребностями, научные, экономические, культурные ценности.

Информационный подход. Современная экономическая мысль (Дж. Гэлбрейт, Р. Арон и др.) на основе такого критерия, как уровень развития техники, выделяет индустриальное, постиндустриальное, неоиндустриальное (информационное) общество. В соответствии с этим критерием наиболее развитые страны представляют информационное общество. Высший уровень развития науки и техники, использование информационных технологий позволяют обеспечить не только экономический рост, стабильность цен и полную занятость, но и эффективную систему социальной защиты населения, экологической безопасности и пр.

Организационный подход. Классификация экономических систем на основе способа организации хозяйственной деятельности учитывает следующие признаки:

- форма собственности на факторы производства;
- кто и как принимает основные экономические решения;
- способ координации экономической деятельности;
- мотивы, стимулирующие ведение экономической деятельности.

Эти критерии позволяют выделить следующие экономические системы: традиционная экономика, плановая экономика, рыночная экономика, переходная экономика. В настоящее время такая классификация экономических систем является наиболее распространенной.

2.3. Виды и модели экономических систем

Традиционная экономика. Одним из видов экономических систем является традиционная экономика. *Традиционная экономика* — это экономика, в которой традиции и обычаи определяют практику использования ресурсов. Для стран с традиционной экономикой характерно существование различных форм хозяйствования, основанных на разных формах собственности. Во многих случаях сохраняется общинная форма собственности, предполагающая натурально-общественные формы хозяйствования. Для традиционной экономики характерно также наличие мелкой частной собственности. Она является фундаментом развития мелкотоварного производства. К

его типичным представителям относятся крестьянские хозяйства, ремесленники.

Основные экономические решения в традиционной экономике принимаются по-разному в зависимости от того или иного уклада. В рамках натурально-общинного уклада ключевые экономические решения принимаются небольшой группой лиц (совет старейшин) или одним человеком (глава рода, племени). Крестьяне, ремесленники осуществляют такие решения самостоятельно.

В традиционной экономике существуют разные стимулы к ведению экономической деятельности. Натурально-общинный уклад базируется на материальных стимулах к труду, связанных в основном с необходимостью удовлетворения жизненных элементарных потребностей. Мелкотоварное производство ориентируется на превышение доходов над расходами. Однако с учетом того, что в большинстве случаев оно основано на личном труде крестьян, ремесленников, размеры возможного дохода не так значительны.

Традиционная экономика основана на отсталой технике, господстве ручного труда, сельскохозяйственном производстве. Использование передовых технологий, распространение новой информации сдерживаются сложившимися в обществе традициями, обычаями.

Плановая экономика. Другим видом экономической системы является плановая экономика. ***Плановая экономика*** - экономика, при которой экономические ресурсы составляют государственную собственность, а направление и координация экономической деятельности осуществляются посредством централизованного планирования, управления и контроля.

При плановой экономике основные экономические решения принимаются централизованно соответствующими органами государственной власти (министерствами, комитетами, комиссиями).

Исходя из основных задач, стоящих перед экономикой страны, разрабатываются планы социально-экономического развития. Посредством их достигаются сбалансированность и координация экономической деятельности, обеспечивается достижение приоритетных целей социально-экономической политики. Различают два вида плановой экономики: демократическая плановая экономика и командная плановая экономика.

Демократическая плановая экономика предполагает обязательное господство государственной собственности на экономические ресурсы. Планирование, как правило, носит общий характер и не предусматривает детальной разработки экономических показателей. Их выполнение обязательно лишь для государственных организаций. Для остальных участников экономики плановые показатели имеют лишь рекомендательный характер. Элементы демократической плановой экономики успешно применяются многими развитыми странами

рыночной экономики (Франция, Германия), а также некоторыми развивающимися странами.

Командная плановая экономика представляет более жесткую модель экономики. Она в течение нескольких десятилетий господствовала в бывшем СССР, а также в ряде стран Восточной Европы, Азии. В условиях командной плановой экономика национальное хозяйство приходит в движение на основе централизованного планирования и управления. Поэтому непосредственные производители ограничены в принятии экономических решений. Сбалансированность экономики достигается исключительно административными методами (приказами, распоряжениями). Планы носят директивный характер, то есть выступают как законы, обязательные к выполнению. В результате непосредственные исполнители не имеют материальной заинтересованности в конечных результатах своего труда. Все эти факторы сдерживают рост качества продукции, производительности труда и введение инноваций.

При командной экономике производители не имеют возможности выбирать поставщиков сырья, оборудования, а также самостоятельно осуществлять сбыт продукции. В свою очередь, потребители ограничены в выборе предлагаемых продуктов. Итогом всего этого является отсутствие конкуренции, которая вынуждала бы всех участников экономического процесса действовать эффективно и ответственно.

Рыночная экономика. В настоящее время рыночная экономика является одним из наиболее распространенных видов экономической системы. ***Рыночная экономика*** - это экономика, основанная на эквивалентных товарно-денежных отношениях, господстве частной формы собственности на экономические ресурсы, свободной конкуренции производителей и граждан.

Основные экономические решения принимаются самостоятельно производителями и потребителями. Первые на свой страх и риск принимают решения о том, какие продукты производить, в каком количестве, посредством какой техники и для кого. Вторые самостоятельно делают выбор, какую продукцию приобретать и у каких производителей.

Сбалансированность экономики достигается посредством рыночного механизма. Его основными элементами являются спрос и предложение. С учетом их соответствия формируются цены на продукты. Уровень цены является сигналом для увеличения или сокращения производства.

Рыночная экономика неразрывно связана с экономической самостоятельностью производителей, что заставляет их работать эффективно, с большей ответственностью. Это способствует внедрению достижений науки и техники в экономику, экономии ресурсов,

повышению квалификации работников и т. д. Производители товаров имеют прямую экономическую заинтересованность в конечных результатах труда.

Рыночная экономика как система имеет длительную историю. Она сформировалась в XVIII веке, однако за последующий период не могла не видоизмениться. В своем естественном историческом развитии рыночная экономика проходит следующие этапы: классический капитализм, смешанная экономика, социальная рыночная экономика.

Переходная экономика. *Переходная экономика* - экономика, находящаяся в процессе перехода (трансформации) от одной экономической системы к другой. В настоящее время в большинстве постсоциалистических стран происходит переход от командной плановой экономики к рыночной экономике. Вместе с тем переходная экономика не есть продукт конца XX века. Например, экономика ведущих ныне стран в конце XVIII — первой половине XIX веков являлась также переходной. В этот период в указанных странах осуществлялся переход от традиционной экономики к рыночной экономике. Аналогичный процесс протекал в России в 1861—1913 годах.

Характерной чертой переходной экономики является одновременное существование экономических отношений старой системы и новых, присущих зарождающейся системе. Для экономики переходного типа характерно наличие разных типов хозяйствования. Ей также свойственно обострение социально-экономических отношений, которое уменьшается по мере создания новой экономической системы. Продолжительность переходного периода зависит от уровня развития общества, исторических традиций и т. д.

В России на рубеже 80—90-х годов XX века начался переход от командной плановой экономики к рыночной экономике. В отличие от ряда восточноевропейских постсоциалистических стран Россия была наименее подготовлена к такой трансформации. Это объясняется действием следующих факторов:

- отсутствие частной собственности, легального частного сектора;
- чрезмерная роль государства в экономике, что на практике привело к ее огосударствлению;
- отсутствие предпринимателей, потеря духа предпринимательской инициативы у населения;
- господство в экономике сверхмонополий;
- неэффективная структура национальной экономики (доминирующая роль военно-промышленного комплекса, второстепенное отношение к развитию отраслей социальной сферы, а также отраслей, создающих потребительские блага);

- низкое качество многих видов продукции, не позволяющее им конкурировать с аналогичными зарубежными продуктами;
- негативное отношение большей части населения к рыночным отношениям, предпринимателям;
- неподготовленность людей к существованию в условиях рыночной экономики.

В настоящее время Россия является страной с переходной экономикой, что признается рядом ведущих международных организаций. Сформирован частный сектор экономики, растет доля лиц, занятых на предприятиях и организациях негосударственной формы собственности.

2.4. Этапы развития рыночной экономики

Классический капитализм. Классический капитализм существовал в развитых ныне странах с XVIII века до первых десятилетий XX века. Классический капитализм характеризуется следующими признаками:

- наличие частной собственности на экономические ресурсы;
- свободная конкуренция, обеспечивающая беспрепятственный вход на рынок, перелив капитала из одной отрасли экономики в другую;
- наличие множества независимых производителей, самостоятельно решающих: какие продукты производить, в каком количестве, посредством каких технологий и кому их реализовывать;
- наличие множества независимых потребителей, принимающих самостоятельный выбор: какую продукцию покупать и у каких товаропроизводителей;
- личная свобода всех участников рынка (включая рабочую силу), которая позволяет предпринимателю определять сферу бизнеса, а работнику свободно перемещаться на рынке труда;
- стихийный характер установления цен под влиянием спроса и предложения;
- эквивалентный обмен по стоимости;
- ориентация предпринимателей на максимизацию прибыли, заставляющая их экономить ресурсы, внедрять новую технику, поддерживать рабочую силу в нормальном состоянии.

Таким образом, классический капитализм стихийно развивается на основе частной собственности и не предусматривает государственного регулирования экономики. Классический капитализм обеспечил существенное развитие оборудования, механизмов, самого человека. Однако в начале XX века его хозяйственный механизм уже не соответствовал новым потребностям. Поэтому в большинстве развитых стран классический капитализм трансформировался в смешанную экономику.

Смешанная экономика (современный капитализм). Под *смешанной экономикой* понимается экономика, функционирующая на базе рыночного механизма и государственного регулирования экономики. Характерной чертой смешанной экономики является наличие наряду с частным государственным сектором, активное участие государства в регулировании экономической деятельности. Такое изменение роли государства вызвано, прежде всего, необходимостью развития инфраструктуры, научно-техническим прогрессом. В середине XX века экономике потребовался качественно новый тип работника, обладающий высоким образовательным, профессиональным, культурным уровнем. Реализация этих задач в смешанной экономике возлагается на государство.

Государственное регулирование экономики дает возможность скорректировать спрос и предложение на макроуровне. Большая роль в достижении сбалансированности экономики отводится государственным программам развития отдельных отраслей, регионов. В странах со смешанной экономикой существенное внимание уделяется развитию человека, его потребностей, социальной защите.

Социальная рыночная экономика. Само понятие «социальная рыночная экономика» появилось в Германии. Здесь же были разработаны основные направления концепции социальной рыночной экономики. Поэтому понятие «социальная рыночная экономика» уже многие десятилетия ассоциируется прежде всего с Германией. Однако это не значит, что социальная рыночная экономика свойственна лишь одной стране. Это продукт естественного исторического развития общества, присущий всем странам рыночной экономики.

Социальная рыночная экономика - это наиболее развитая форма рыночной экономики, в которой принцип свободы, рыночного хозяйствования сочетается с социальным порядком и социальным прогрессом. Особое внимание следует обратить на то, что социальная рыночная экономика, несмотря на социальную ориентацию хозяйства, является рыночной экономикой.

Немецкий ученый Х.Ламперт, определяя сущность социальной рыночной экономики, подчеркивает, что эта модель экономики представляет синтез гарантированной государством свободы, экономической свободы и идеалов социального государства, связанных с социальной защищенностью и социальной справедливостью.

Термин «социальная экономика» означает, что:

- рыночная экономика ориентирована на решение как экономических, так и социальных целей;
- рыночная экономика ограничивается там, где она неэффективна и может привести к социально нежелательным результатам.

Социальная рыночная экономика функционирует на основе экономического и социального порядков.

Экономический порядок — это правила, регулирующие организационное строение экономики, происходящих в ней процессов, а также совокупность институтов, ответственных за управление ею и придание экономике определенной организационной формы.

Экономический порядок включает:

- порядок, регулирующий право собственности;
- конкурентный порядок;
- денежный порядок;
- финансовый порядок;
- налоговый порядок;
- порядок, регулирующий внешнеэкономическую деятельность.

Социальный порядок — это совокупность институтов и норм, определяющих социальное положение граждан и отдельных групп населения, а также социальные отношения между членами общества.

Социальный порядок охватывает:

- порядок в сфере труда;
- порядок в системе социальной защиты населения;
- имущественный порядок;
- жилищный порядок;
- экологический порядок и т. д.

Социальной рыночной экономике присущи различные модели, обусловленные национальной спецификой. Различают немецкую, шведскую, голландскую, японскую и другие модели социальной рыночной экономики.

стран, стран с переходной экономикой.

ГЛАВА 3. Собственность: сущность и формы

3.1. Сущность собственности

Отношения собственности. Собственность занимает господствующее положение в системе общественных отношений. Отношения собственности определяют характер производства, распределения, обмена и потребления благ. Собственность во многом определяет социальную структуру общества, положение отдельных слоев населения, характер стимулов трудовой деятельности. Именно поэтому эволюционное или революционное преобразование экономических систем всегда начинается с отношений собственности.

В экономической мысли существуют различные подходы к пониманию собственности. Длительное время преобладала концепция, определяющая собственность как отношение к вещи. В настоящее время в экономической литературе утвердилось следующее определение собственности. **Собственность** — это система отношений между людьми, характеризующая форму присвоения благ: в первую очередь - форму присвоения факторов производства.

Следует различать собственность как экономическую категорию и юридическое право собственности. Первое выражает отношения собственности, возникающие между людьми в процессе общественного производства. Собственность как юридическая категория лишь констатирует эти отношения с помощью особых юридических норм, правил и процедур.

Субъекты и объекты собственности. *Субъекты собственности* представляют лица, которые вступают в отношения собственности (физические и юридические лица, государство). *Объекты собственности* объединяют то, по поводу чего возникают отношения собственности (природные ресурсы, здания, сооружения, оборудование, ценные бумаги, деньги, результаты интеллектуального труда и т. д.).

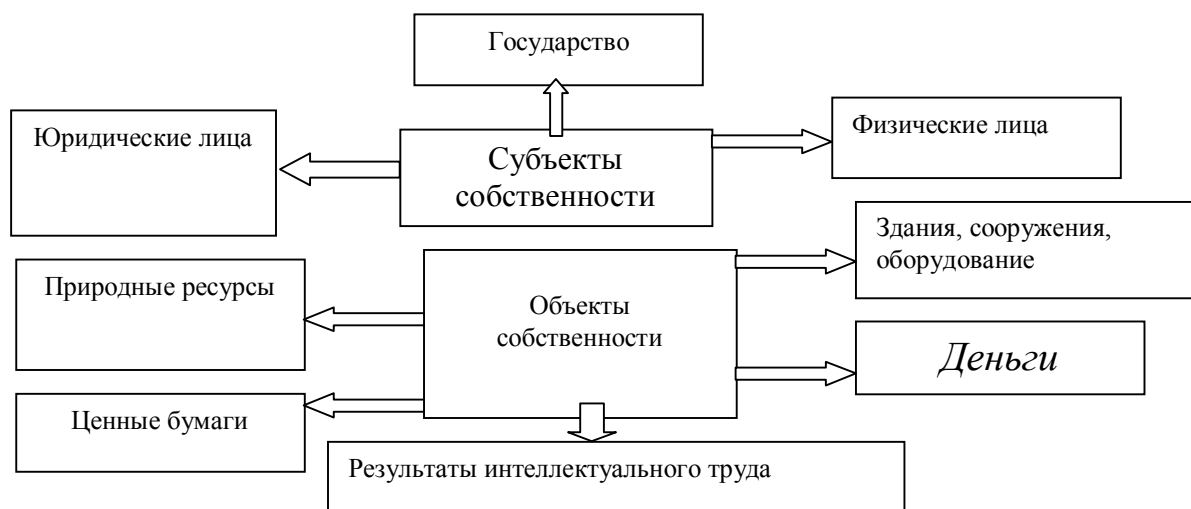


Рис.3.1.Субъекты и объекты собственности

В условиях рыночной экономики в собственности граждан и юридических лиц может находиться любое имущество, за исключением отдельных его видов, которое в соответствии с законом не может принадлежать гражданам или юридическим лицам. Количество и стоимость этого имущества не ограничиваются.

3.2. Право собственности

Понятие права собственности. *Собственность* — обладание исключительными правами, определяющими владение, исключение и ограничение доступа, передачи, контроля и ответственности за то, чем владеешь. Очень важным вопросом является определение собственника и предоставление ему реального права собственности. Только в этом случае собственник может получать выгоду от экономической эксплуатации объекта собственности.

Право собственности включает целый комплекс (или «пучок») прав. К наиболее важным правам относится: право владения; право пользования и право распоряжения.

Право владения — это фактическое обладание имуществом и удержание его в собственном владении. Без этого права все остальные права собственности не могут быть реализованы.

Право пользования — возможность эксплуатации имущества, извлечения из него полезных свойств и (или) получения от него доходов.

Право распоряжения — возможность собственника по своему усмотрению и в своих интересах совершать действия, определяющие юридическую судьбу имущества. Это право определяет возможность реально распоряжаться объектами собственности. В практической деятельности существуют такие виды распоряжений как продажа; дарение; обмен; передача по наследству; сдача в аренду; залог и др.

Важным элементом отношений собственности являются отношения приобретения и прекращения права собственности. Право собственности может возникнуть следующим путем:

- в результате изготовления новой вещи субъектом собственности для себя;
- получения дохода, продукции от использования имущества;
- договора купли-продажи, мены, дарения или иной сделки об отчуждении этого имущества;
- внесения полного паевого взноса членами жилищного, жилищно-строительного, дачного, гаражного или иного потребительского кооператива и т. д.

Права собственности прекращаются при:

- отчуждении собственником своего имущества другим лицам;
- отказе собственника от права собственности;
- гибели или уничтожения имущества.

Право собственности предполагает, что собственник несет определенную ответственность за принадлежащее ему имущество. Собственник осуществляет все расходы, связанные с содержанием принадлежащего имущества.

Право собственности может принадлежать одному лицу (собственнику) или группе лиц — общая (коллективная) собственность (рис. 3.2).

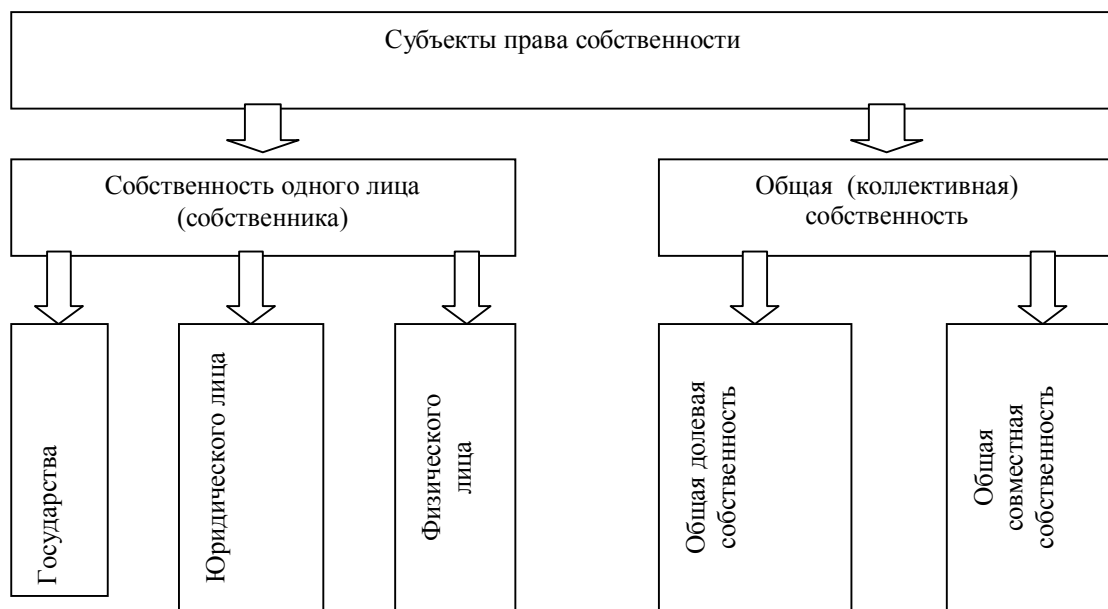


Рис.3.2 Субъекты права собственности

Право собственности одного лица (собственника) означает, что имущество, находящееся в собственности этого лица, принадлежит ему на праве индивидуальной собственности. В этом случае собственник самостоятельно решает вопросы, связанные с отношением владения, пользования и распоряжения имуществом.

Право общей собственности означает, что имущество, находящееся в собственности двух или нескольких лиц, принадлежит им на праве общей собственности. В рамках общей собственности различают общую долевую и общую совместную собственность.

Право долевой собственности предполагает, что имущество двух или нескольких лиц находится в общей собственности с определением доли каждого из собственников в праве собственности. Распоряжение имуществом, находящимся в долевой собственности, осуществляется по соглашению всех ее участников. В то же время участник долевой собственности вправе по своему усмотрению передать, подарить, завещать, отдать в залог свою долю.

Доходы от использования имущества, находящегося в долевой собственности, поступают в состав общего имущества и распределяются

между участниками долевой собственности соразмерно их долям (если не предусмотрено иное).

Право общей совместной собственности означает, что имущество двух или нескольких лиц находится в общей собственности без определения доли каждого из собственников в праве собственности. Участники совместной собственности владеют и пользуются общим имуществом сообща. Распоряжение имуществом ведется с согласия всех участников.

Доверительное управление имуществом (траст). Собственник может сам управлять своим имуществом или передать его в доверительное управление. Доверительный управляющий обязан осуществлять управление имуществом в интересах собственника или указанного им третьего лица. Передача имущества в доверительное управление не влечет перехода права собственности на него к доверительному управляющему. Объектом доверительного управления являются предприятия, отдельные объекты, относящиеся к недвижимому имуществу, ценные бумаги и т. д.

3.3. Многообразие форм собственности

Частная собственность. Фундамент современной рыночной экономики составляет частная собственность. Собственники объектов частной собственности самостоятельно принимают основные экономические решения, обладают полной экономической свободой.

Субъектами частной собственности являются граждане и (или) юридические лица. Объектом частной собственности может быть любое имущество. В условиях рыночной экономики верхний предел частной собственности количественно не может быть ограничен.

Частная собственность способствует тому, что экономическая деятельность ведется эффективно и ответственно. Обеспечивается экономная эксплуатация объектов частной собственности, принимаются меры к ее приумножению.

В настоящее время многие экономисты подразделяют частную собственность на индивидуальную и коллективную собственность.

Индивидуальная собственность — это такой вид собственности, когда право собственника на имущество принадлежит одному лицу. Субъектом индивидуальной собственности может быть как физическое, так и юридическое лицо. В индивидуальной (личной) собственности граждан могут находиться денежные средства, ценные бумаги, транспортные средства, жилье, предметы домашнего обихода и т. д.

Юридические лица, функционирующие на основе индивидуальной собственности, наиболее эффективны в сфере услуг (парикмахерские, кафе, ремонтные мастерские и т. п.). Как правило, такие юридические лица достаточно легко учредить, их собственники обладают значительной свободой действий. В то же время индивидуальным

предприятиям и организациям присущи и некоторые недостатки: ограниченность финансовых средств, полная финансовая и юридическая ответственность и др.

Коллективная собственность — это такая собственность, когда право собственности принадлежит группе лиц. Наиболее распространенными формами коллективной собственности являются кооперативная, партнерская и акционерная собственность.

Кооперативная собственность - это собственность лиц, объединивших свои средства для ведения совместной деятельности. Кооперативная собственность возникает в результате денежных и иных имущественных взносов лиц (членов кооператива), доходов, полученных от реализации продукции.

Партнерская собственность возникает, когда право собственности принадлежит двум и более лицам. Она образуется в результате добровольных взносов (денежных или иных) участников партнерства. Предприятия, основанные на партнерской собственности, легко учредить. Они обладают широкими финансовыми возможностями. Вместе с тем партнерство может иметь сложности в управлении (несовпадение экономических интересов участников). Сохраняется риск распада фирмы, действующей на базе партнерской собственности.

Акционерная собственность образуется в результате выпуска и реализации акций. Держатели акций относятся к субъектам акционерной формы собственности. Акционерная собственность — наиболее совершенная, гибкая форма собственности. Она возникает из непосредственных потребностей общественного производства. Акционерная собственность создает широкие возможности для привлечения капитала, расширения базы собственников, привлечения последних к управлению. В то же время заинтересованность держателей акций является частичной или ограниченной. Держатели акций имеют относительную заинтересованность в функционировании акционерного капитала в целом. Она ограничена объемом акций, принадлежащих каждому из акционеров. Существуют организационные и финансовые сложности учреждения предприятий, функционирующих на акционерной собственности.

Государственная собственность. В современной экономике наряду с частной собственностью существует государственная собственность. **Государственная собственность** — это имущество, принадлежащее на праве собственности государству. В Российской Федерации различают две формы государственной собственности:

- федеральная собственность (собственность Российской Федерации в целом);
- собственность субъектов Российской Федерации (республик, краев, областей, городов федерального назначения, автономных областей, автономных округов).

В России в соответствии с п. 4 ст. 214 Гражданского кодекса имущество, находящееся в государственной собственности, закрепляется за государственными организациями во владение, пользование и распоряжение.

Установление государственной собственности позволяет обеспечить единое централизованное регулирование процесса создания и распределения важнейших благ с соответствующим выделением необходимых ресурсов. Этим создаются предпосылки равных возможностей для различных субъектов экономики.

Вместе с тем государственной собственности присущи и определенные недостатки. К ним относятся неизбежная ограниченность средств, направляемых государством на создание экономических благ, бюрократический стиль управления, незаинтересованность в использовании новых достижений науки и техники, отсутствие стимулов к рациональному использованию ресурсов, росту качества продукции. Все это приводит к тому, что государственные организации оказываются часто менее эффективными по сравнению с аналогичными частными структурами.

В ряде стран в качестве одной из форм государственной собственности выступает **муниципальная (коммунальная) собственность**. В России муниципальная собственность на законодательном уровне рассматривается как самостоятельная форма собственности. К муниципальной собственности относится имущество, принадлежащее на праве собственности городским и сельским поселениям, а также муниципальным образованиям. Субъектами муниципальной собственности являются органы местного самоуправления. К объектам муниципальной собственности относятся средства местного бюджета, жилищный фонд, предприятия торговли и бытового обслуживания, транспорт, промышленные и иные предприятия, организации социальной сферы и т. д. Имущество, находящееся в муниципальной собственности, закрепляется за муниципальными предприятиями и организациями во владение, пользование и распоряжение.

Иные формы собственности. В современной экономике помимо основных форм собственности существуют и другие, производные формы собственности. К ним относится иностранная собственность, смешанная собственность, интеллектуальная собственность и др.

Под **иностранной собственностью** понимается имущество, принадлежащее на праве собственности иностранным лицам: физическим и юридическим лицам, государствам, международным организациям.

Смешанная собственность – собственность, основанная на сочетании разных форм собственности (с участием иностранной собственности или нет).

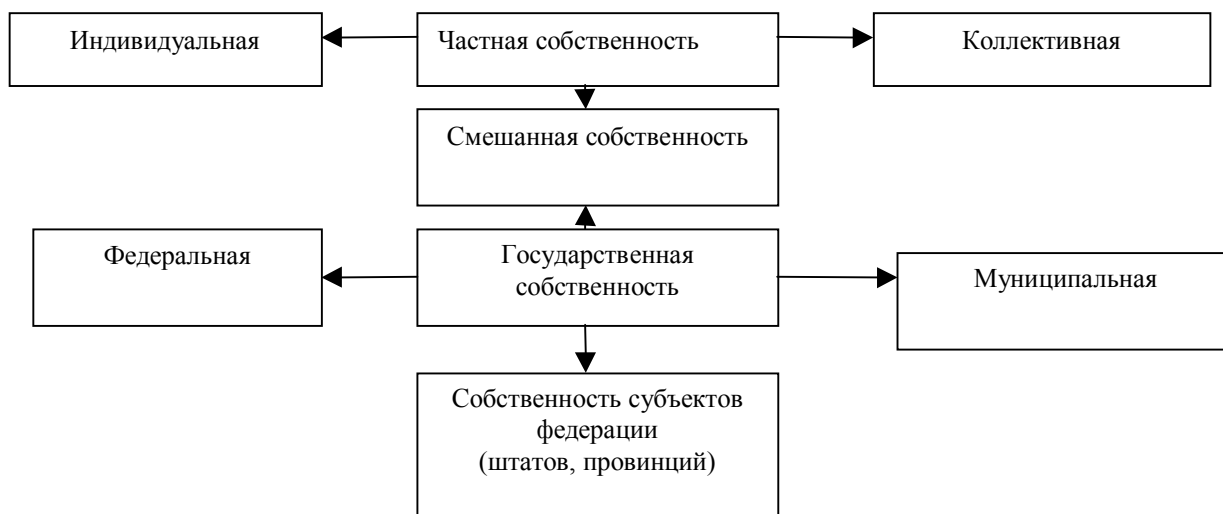


Рис. 3.3. Формы собственности в современной экономике

В современной экономике, функционирующей на основе информационных технологий, большую роль играет **интеллектуальная собственность**. Объектами интеллектуальной собственности являются результаты интеллектуального труда. Это — открытия, изобретения, полезные модели, промышленные образцы, программы для ЭВМ и другие продукты, а также произведения искусства.

Права интеллектуальной собственности защищены особыми законами. В России к ним относятся Федеральные законы: «Об авторском праве и смежных правах», «О правовой охране программ для электронных вычислительных машин» «О правовой охране топологий интегральных схем», «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров», «Патентный закон Российской Федерации».

Таким образом, современная рыночная экономика предполагает многообразие форм и видов собственности. Это многообразие позволяет более эффективно использовать преимущества той или иной формы собственности и в то же время корректировать возможные отрицательные социально-экономические последствия.

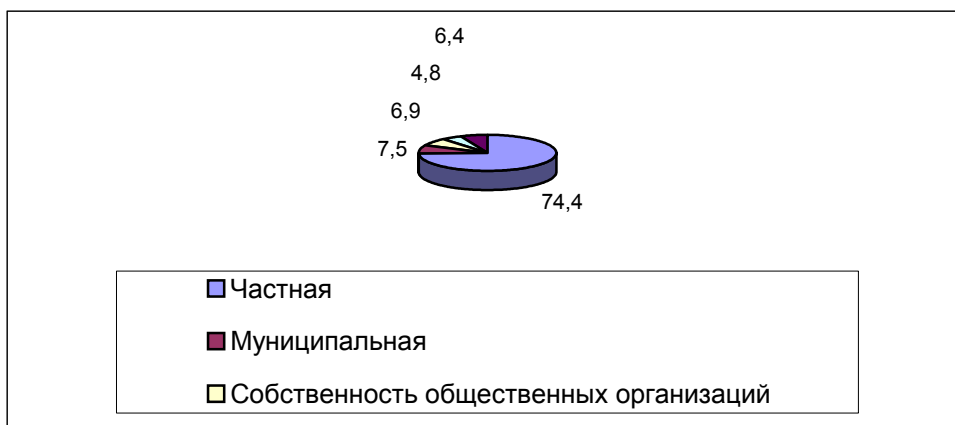


Рис.3.4. Число предприятий и организаций по формам собственности в РФ (на 1 января 2000 г., в процентах к итогу)

3.4. Трансформация собственности

Изменение форм собственности. Экономическое развитие общества в ряде случаев делает необходимым переход (трансформацию) одной формы собственности в другую. В условиях рыночной экономики трансформация видов и форм собственности возможна в результате осуществления национализации и приватизации. Переход от одной формы собственности к другой может происходить эволюционным или революционным (насильственным) путем.

Национализация. Процесс превращения частной собственности в государственную собственность называется ***национализацией***. Национализация может осуществляться различными путями: через безвозмездную экспроприацию; полный или частичный выкуп.

Наибольшего размаха национализация достигла в бывшем СССР. С октября 1917 г. в нашей стране началась ускоренная ликвидация частной собственности. Национализация осуществлялась методом полной и безвозмездной конфискации имущества.

В последующем в процессе дальнейшего обобществления экономика превратилась в огосударвленную экономику. Огосударвление экономики — это выполнение государством чрезмерных, несвойственных ему функций. Огосударвление экономики привело к тому, что советская экономика стала неэффективной. В результате возникла объективная необходимость в проведении процесса ***разгосударствления экономики***. Разгосударствление означает передачу части функций государства в сфере хозяйственного управления предприятиям (организациям). В то же время разгосударствление не предполагает смены формы собственности.

Мировая практика свидетельствует, что национализация присуща и странам рыночной экономики. Она проводится в основном посредством выплаты денежных средств владельцам частных предприятий и организаций. Примером такой национализации может служить национализация частных предприятий в 30-х годах XX века в Великобритании, Франции и других странах, а также национализация ряда отраслей в Великобритании в 1945—1951 гг. В частности, за 1945—1948 гг. в Великобритании были национализированы Английский банк, угольная промышленность, телеграфная и радиосвязь с заграницей, электроэнергетическая промышленность и транспорт, черная металлургия. В начале 80-х гг. во Франции было национализировано 9 промышленных групп и 36 частных банков.

В настоящее время в Гражданском кодексе Российской Федерации зафиксировано, что национализация в нашей стране может производиться только на основании закона с возмещением стоимости национализированного имущества и других убытков (п. 2 ст. 235, ст. 306 ГК РФ).

Приватизация. *Приватизация* — это передача объектов государственной собственности другим субъектам экономики (гражданам, предприятиям, организациям).

Приватизация предполагает смену формы собственности, переход от государственной к иным формам собственности (частной, смешанной). Объектами приватизации могут быть крупная промышленность, мелкие и средние предприятия промышленности и торговли, предприятия сферы услуг, жилищный фонд, жилищное строительство, предприятия сельского хозяйства и т. д. После приватизации имущество может стать собственностью отдельных граждан, банков, предприятий, акционерных обществ и т. д.

Масштабы приватизации в конкретной стране зависят от ряда факторов (экономических, политических). Существенное значение придается масштабам национализации в предыдущий период. В странах, где метод национализации применялся редко (США, ФРГ, Япония), приватизация большого размаха не приобрела. Напротив, в тех странах, где процесс национализации проводился активно (Великобритания, Франция), приватизация осуществляется в широких масштабах.

В мировой практике известны две формы проведения приватизации:

- продажа государственного имущества;
- бесплатная передача государственного имущества.

Денежная приватизация получила достаточно широкое распространение в странах рыночной экономики, а также в некоторых

странах с переходной экономикой. К наиболее распространенным способам приватизации в денежной форме относятся: полная продажа государственных предприятий частным лицам, допуск частного капитала в государственный сектор, продажа акций предприятий всем желающим, купля-продажа по конкурсу или на аукционах и т. д.

Конкурс (коммерческий) — продажа государственных и муниципальных предприятий, а также активов ликвидированных предприятий при согласии покупателей на выполнение определенных условий. Победитель конкурса — участник, предложивший максимальную цену и согласившийся выполнить поставленные условия.

Инвестиционный конкурс проводится аналогично коммерческому конкурсу. При подведении итогов инвестиционного конкурса учитываются объем и (или) сроки инвестиций в объект приватизации — в дополнение к выполнению (или взамен) инвестиционной программы продавца.

Коммерческий и инвестиционный конкурсы могут проводиться путем открытых торгов (проводятся аукционистом в присутствии претендентов) или закрытых торгов (закрытого тендера), когда предложения подаются в запечатанных конвертах.

Аукцион — продажа предприятий и их активов на открытых торгах без выполнения каких-либо условий. Покупатель, предложивший максимальную цену, становится собственником.

Выбор способов приватизации зависит от целого комплекса факторов (политических, юридических, институциональных и других).

Денежная приватизация позволяет получить дополнительный источник формирования доходов государственного бюджета, решить проблему его дефицита, повысить эффективность экономики в целом. Практически во всех развитых странах рыночной экономики проводимая приватизация способствовала сокращению государственного сектора экономики, росту производительности труда, модернизации производства. В целом все эти меры содействовали росту эффективности национальной экономики. Так, в 80-е годы в Великобритании было приватизировано более 30% всех государственных корпораций. В результате этих мер число занятых в государственном секторе сократилось с 2 млн. до 700 тыс. человек. В процессе приватизации удалось добиться сокращения персонала, увеличения производительности труда, более широкого использования достижений науки и техники. Приватизация, проведенная во Франции в середине 80-х годов, распространилась на конкурентные предприятия. Это позволило продавать предприятия по рыночным ценам, что способствовало значительному пополнению государственного бюджета.

В некоторых странах Восточной Европы (Венгрия, бывшая ГДР) также преобладала денежная форма приватизации.

Ряд стран Восточной Европы осуществили приватизацию путем бесплатного и уравнительного распределения среди взрослого населения специальных чеков, купонов. Этот метод приватизации применялся в Чехословакии, частично в Болгарии, Румынии, Польше.

В России приватизация осуществляется в два этапа:

I этап — чековый (ваучерный): 1992 — первая половина 1994 гг.;

II этап — денежный: с 1 июля 1994 г.

На первом этапе приватизации использовались различные методы. Малые предприятия (магазины, рестораны, кафе, предприятия службы быта) переходили в частные руки в основном посредством продаж на аукционе или по конкурсу. Средние и крупные предприятия были приватизированы преимущественно через акционирование.

В процессе первого этапа приватизации определенное пополнение получил государственный бюджет. Приватизационные чеки, имея номинальную стоимость в 10 рублей, предоставлялись населению за 25 рублей. Надо отметить, что чековая приватизация не сделала основную массу населения собственниками. Поскольку чеки не были именными, то они сосредоточились в руках незначительной части общества. К тому же в большинстве случаев собственники акций не смогли в полной мере реализовать право собственности.

Второй этап приватизации имеет иной качественный характер. Теперь объекты государственной собственности переходят в частные руки по рыночным ценам. Средства, полученные от продажи принадлежащего государству имущества, поступают в консолидированный бюджет Российской Федерации. Данные, приведенные в таб.3.1. характеризуют результаты приватизации в России за 1993-1997 гг. Всего за 1993-1997 гг. изменили форму собственности 129,5 тыс. предприятий (объектов).

Вместе с тем надо отметить, что в ряде отраслей экономики приватизация носит ограниченный характер. В первую очередь это касается отраслей социальной сферы. Это объясняется большой социальной значимостью конечных результатов деятельности данной сферы экономики.

Таблица 3.1.

Структура приватизированных предприятий (объектов) по формам собственности и способам приватизации в Российской Федерации в 1993-1997 г.г.

	1993	1994	1995	1996	1997
Число приватизированных предприятий (объектов)- всего	42924	21905	10152	4997	2743
в том числе по формам собственности: ¹					
федеральная	7063	5685	1875	928	374
субъектов РФ	9521	5112	1317	715	548
муниципальная	26340	11108	6960	3354	1821
Структура приватизированных предприятий (объектов) по способам приватизации, в процентах к итогу:	100	100	100	100	100
акционирование	31,1	44,8	27,7	22,5	18,1
продажа на аукционах	6,3	4,4	4,2	3,9	5,5
коммерческий конкурс	30,4	24,0	15,9	8,9	9,6
инвестиционный конкурс	1,3	1,2	1,1	0,7	0,5
выкуп арендованного имущества	29,5	20,8	29,8	32,1	14,6
продажа имущества ликвидируемых, ликвидированных предприятий и не завершенных строительством объектов	0,4	1,5	4,2	5,7	9,1
продажа недвижимости	-	-	15,4	22,9	38,5
продажа земли	-	-	0,6	1,5	2,6
прочие	1,0	3,3	1,1	1,8	,5

В отдельных странах происходит *реприватизация* — возврат национализированной собственности прежним собственникам. Реприватизация происходила в 80-е годы в ряде стран Западной Европы. В 90-е годы в некоторых странах Восточной Европы.

¹ на дату приватизации

ГЛАВА 4. Основные макроэкономические показатели

4.1. Понятие и содержание системы национальных счетов

Национальное счетоводство — система ведения первичного, оперативного бухгалтерского учета и статистики, охватывающая все виды экономической деятельности, основанная на единстве методологических принципов и завершаемая на макроуровне и на уровне секторов построением системы национальных счетов.

4.1.1. Система национальных счетов (СНС)

Система национальных счетов (СНС) — балансовый метод взаимосвязанной комплексной характеристики экономических процессов и их результатов. Единство методологии обеспечивает сводимость, сопоставимость показателей всех счетов, информация которых дополняет друг друга, создавая в совокупности сводную картину функционирования экономики.

Система национальных счетов может быть определена и как система взаимосвязанных статистических показателей и классификаций, представленная в виде определенного набора счетов и таблиц, характеризующих результаты макроэкономической деятельности.

Базирующаяся на национальном счетоводстве, СНС охватывает деятельность всех институциональных единиц и хозяйствующих субъектов всех форм собственности; учитывает все операции с произведенными и непроизведенными, финансовыми и нефинансовыми, материальными и нематериальными активами.

В основе СНС лежит система обобщающих макроэкономических показателей функционирования экономики на различных стадиях воспроизводственного процесса: производства продуктов и услуг; образования, распределения, перераспределения и конечного использования доходов (в счетах потоков); использования валового сбережения на накопление различных активов (в счетах накопления); внешнеэкономических связей (в счетах «остального мира») и на других стадиях экономической деятельности.

На основе системы показателей СНС характеризует экономические процессы и их результаты, отражает взаимосвязи между этими процессами. Таким образом, СНС - своеобразная модель экономики, используемая для комплексного исследования экономической деятельности страны, ее регионов и секторов на основе взаимосвязанных балансов (счетов), отражающих потоки движения продуктов и их финансовых эквивалентов между экономическими агентами в процессе совершения ими различных экономических операций.

Представляя собой статистическую модель рыночной экономики, СНС с успехом используется для выработки экономической политики, анализа результатов ее реализации и оценки эффективности, а также для моделирования, прогнозирования и управления экономикой в 155 странах мира, а с 1993 г. и в России.

В отечественной экономической практике накоплен значительный опыт использования балансового метода для характеристики макроэкономических процессов и их результатов на основе разработки отчетных и плановых балансов народного хозяйства (БНХ). Однако между методологиями составления БНХ и СНС имеются существенные различия, анализ которых позволяет отдать предпочтение именно системе национальных счетов как методу, наиболее отвечающему потребностям развития рыночной экономики.

В отличие от БНХ, дававшего количественную характеристику процесса воспроизводства материальных благ в соответствии с марксистско-ленинской концепцией расширенного воспроизводства, базой для разработки СНС служит концепция хозяйственного кругооборота по замкнутой системе на основе жесткой увязки показателей, обеспечивающих балансовое равенство совокупных доходов и расходов по секторам и экономике в целом. Рассматривая процесс воспроизводства как процесс создания не только материальных благ, но и услуг, СНС отдает предпочтение характеристике его финансового аспекта.

Национальные счета обеспечивают получение развернутой и взаимосвязанной информации по системе макроэкономических показателей, что усиливает их роль как информационной системы в анализе экономических процессов.

Методология СНС определяет границы экономического производства, факторы, образующие стоимость, счета и макроэкономические показатели, в обобщенном виде характеризующие потоки товаров, услуг и доходов; все активы и пассивы хозяйствующих субъектов; все аспекты экономического процесса и его результаты. Это позволяет считать СНС самой развитой информационной системой в мире, представляющей характеристику экономических процессов на макроуровне, увязку с важнейшими показателями экономической статистики.

СНС содержит следующие основные консолидированные счета, разрабатываемые в текущих ценах.

I. Счета внутренней экономики:

а) счет производства продуктов и услуг;

б) счета образования и распределения доходов:

- счет образования доходов;
- счет распределения первичных доходов;
- счет вторичного распределения доходов;
- счет перераспределения доходов в натуральной форме;
- сводный счет распределения доходов;

в) счета использования доходов:

- счет использования валового располагаемого дохода;
- счет использования скорректированного располагаемого дохода;

г) счета накопления:

- счет операций с капиталом (счет капитальных затрат);
- финансовый счет;

д) счет товаров и услуг.

II. Счета внешнеэкономических связей («остального мира»):

- субсчет текущих операций;
- субсчет капитальных затрат.

Каждый счет, входящий в систему, представляет собой баланс, т.е. равенство между объемом тех или иных ресурсов и их использованием, достигаемое путем расчета балансирующей статьи, за исключением счетов, сбалансированных по определению. Балансирующая статья каждого счета имеет самостоятельное значение в характеристике результатов изучаемых экономических процессов; она также используется для увязки каждого предыдущего счета с последующим. В совокупности балансирующие статьи счетов представляют собой систему макроэкономических показателей результатов, каждый из которых имеет самостоятельное значение в экономическом анализе. Таким образом, на основе взаимосвязанной системы показателей, объединенных в счета и составляемых в определенной последовательности, соответствующей этапам воспроизводственного цикла, удастся получить взаимосвязанную комплексную количественную характеристику экономических процессов и результатов функционирования экономики.

Для экономики в целом предусматривается составление всех счетов. Они образуют сводные счета и отражают, с одной стороны, отношения между экономикой страны и остальным миром, а с другой — отношения между секторами внутренней экономики и взаимосвязь между различными показателями системы.

Для каждого сектора внутренней экономики предусматривается составление набора счетов.

Счета представляют собой систему именно потому, что они, во-первых, взаимосвязаны между собой, во-вторых, строятся по единому методологическому принципу, в-третьих, содержат систему взаимосвязанных показателей, исчисленных по единым методологическим принципам.

Показатели в счете отражают операции, каждая из которых — это стоимостной поток между институциональными единицами. В соответствии со стадиями воспроизводственного цикла, в которых они осуществляются, операции могут быть производственными, распределительными, обменными или операциями потребления и сбережения.

Таким образом, в СНС отражается сквозное движение стоимости продуктов и услуг через все стадии воспроизводственного цикла — от производства до конечного потребления и накопления. Система завер-

шается построением балансовых таблиц, отражающих итоговое изменение национального богатства в результате труда в данном году, и межотраслевого баланса производства и использования продукции и услуг.

4.1.2. Общие принципы построения СНС

Основные принципы составления национальных счетов таковы:

- счета строятся по принципу бухгалтерского учета, что выражается в двойном отражении в СНС каждой операции, один раз — в разделе «Использование» предыдущего счета и второй раз — в разделе «Ресурсы» последующего счета (что соответствует бухгалтерскому принципу записи операции в дебете одного счета и в кредите другого счёта-корреспондента). Каждая статья того или иного счета имеет корреспондирующую статью в другом счете, что обеспечивает дополнительный контроль достоверности отражаемой в счетах информации и увязывает счета;
- счета имеют форму «Т», состоят из двух частей (разделов); при этом ресурсы по образующим их компонентам отражаются с правой стороны, составляя колонку «Ресурсы», а их использование показывается в левой части, в колонке «Использование»;
- национальные счета строятся в определенной последовательности, соответствующей последовательности воспроизводственного цикла;
- счета являются регистрацией (отражением) всех экономических потоков в форме балансов. С их помощью характеризуется деятельность экономических агентов системы по осуществлению операций;
- в соответствии с принципом двойной записи, принятым в системе, итоги операций ресурсов и использования счета балансируются или по определению, или с помощью балансирующей статьи, которая сама по себе важна в экономическом анализе и служит для перехода к следующему счету. Балансирующие статьи счетов, обеспечивающие баланс (равенство) правой и левой частей счета, рассчитываются как разность между суммой показателей ресурсов и их использования. Поэтому СНС рассматривается как балансовый метод. Балансирующая статья предыдущего счета, отраженная в разделе «Использование», служит исходным показателем раздела «Ресурсы» последующего счета (см. схему взаимосвязи счетов). Этим достигаются увязка счетов между собой и преобразование их в систему. Балансирующие статьи — не операции, которые можно наблюдать, а расчетные категории, предназначенные не только для обеспечения сбалансированности между объемами ресурсов и их использованием в каждом счете (для арифметического равенства двух частей счета), но и для характеристики результатов соответствующего экономического процесса, отражаемого данным счетом, и представляющие собой важнейшие макроэкономические показатели экономического развития.

Так, балансирующей статьей счета «Производство», отражающей результат экономической деятельности по производству продуктов и услуг и связанных с ним затрат, является валовой внутренний продукт (для каждой отрасли экономики — валовая добавленная стоимость), полученный как разность объема ресурсов, показанных в правой части счета, и их использования, отраженного в левой части.

В табл. 4.1 отражены балансирующие статьи сводных счетов внутренней экономики.

Табл. 4.1.

Балансирующие статьи сводных счетов внутренней экономики.

Счет	Балансирующая статья
Производства	Валовой внутренний продукт \валовая добавленная стоимость\
Образования доходов	Валовая прибыль или валовый смешанный доход
Распределения первичных доходов	Валовой национальный доход \сальдо первичных доходов\
Вторичного распределения доходов	Валовой национальный располагаемый доход
Использование доходов	
Счет операций с капиталом	Валовое национальное сбережение
	Чистое кредитование \+/: чистое заимствование \-/\

Единство принципов составления всех счетов проявляется в наличии системы взаимосвязанных классификаций основных единиц, секторов и т.п., что обеспечивает получение сводной количественной характеристики всех экономических процессов, в совокупности отражающих функционирование экономики в целом.

Основные методологические принципы национального счетоводства обеспечивают получение на базе СНС характеристик реальной ситуации в экономике, сопоставимость получаемой информации на межстрановом и международном уровнях.

Последовательность составления, состав счетов, их содержание, методика исчисления балансирующих статей представлены в таблице 4.2.

Таблица 4.2.

Сводные счета системы национальных счетов России.

Использование	Ресурсы	Методика расчета балансирующих статей
1. СЧЕТ ПРОИЗВОДСТВА		
Промежуточное потребление <div>ВВП в рыночных ценах</div>	Выпуск в основных ценах Налоги на продукты Субсидии	$\text{ВВП в рыночных ценах} = \text{Выпуск в основных ценах} + \text{налоги на продукты} - \text{субсидии} - \text{промежуточное потребление}$
2. СЧЕТ ОБРАЗОВАНИЯ ДОХОДОВ		
Оплата труда Налоги на производство и импорт <div>Валовая прибыль</div>	<div>ВВП в рыночных ценах</div> Субсидии на производство и импорт	$\text{Валовая прибыль (ВП)} (\text{валовые смешанные доходы}) = \text{ВВП в рыночных ценах} + \text{субсидии на производство и импорт} - \text{оплата труда} - \text{налоги на производство и импорт}$
3. СЧЕТ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПЕРВИЧНЫХ ДОХОДОВ		
Доходы от собственности, переданные "остальному миру" <div>Сальдо первичных доходов (валовой национальный)</div>	<div>Валовая прибыль</div> Оплата труда Чистые налоги на производство и импорт Доходы от собственности, полученные от "остального мира"	$\text{Сальдо первичных доходов (валовой национальный доход)} = \text{Валовая прибыль} + \text{оплата труда} + \text{налоги на производство и импорт} - \text{субсидии на производство и импорт} - \text{доходы от собственности, полученные от «остального мира»} - \text{доходы от собственности, переданной «остальному миру»}$
4. СЧЕТ ВТОРИЧНОГО РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ДОХОДОВ		
Текущие трансферты, переданные "остальному миру" <div>Валовой национальный располагаемый</div>	<div>Сальдо первичных доходов (валовой национальный доход)</div> Текущие трансферты, полученные от "остального мира"	$\text{Валовой национальный располагаемый доход} = \text{Сальдо первичных доходов} + \text{текущие трансферты, полученные от «остального мира»} - \text{текущие трансферты, переданные «остальному миру»}$

5. СЧЕТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВАЛОВОГО НАЦИОНАЛЬНОГО РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА		
Расходы на конечное потребление В том числе: домашних хозяйств; госучреждений; некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства <div>Валовое национальное сбережение</div>	<div>Валовой национальный располагаемый доход</div>	Валовое национальное сбережение = = Валовой национальный располагаемый доход – расходы на конечное потребление
6. СЧЕТ ОПЕРАЦИЙ С КАПИТАЛОМ		
Капитальные трансферты, переданные "остальному миру", Валовое накопление основного капитала Изменение запасов <div>Чистое кредитование (+) или чистое заимствование (-)</div>	<div>Валовое национальное сбережение</div> Капитальные трансферты, полученные от "остального мира"	Чистое кредитование (+) (чистое заимствование (-))
7. ФИНАНСОВЫЙ СЧЕТ		
Приобретение финансовых активов	<div>Чистое кредитование</div>	

4.1.3. Сводные счета внутренней экономики СНС

Каждый счет отражает определенный процесс экономической деятельности. В системе счетов отражается взаимосвязь между начальным формированием ресурсов, движением доходов, их использованием и конечными финансовыми результатами деятельности.

Счета можно разделить на счета текущих операций и счета накоплений. К первым относятся те, в которых отражаются операции, полностью заканчивающиеся в текущем году: счета производства, образования, распределения и использования доходов. Ко вторым относятся счета операций с капиталом, финансовые счета, балансы активов и пассивов. Ряд счетов начинается со **счета производства**. Результатом производства является выпуск товаров и услуг. Разница между выпуском и промежуточным потреблением называется

добавленной стоимостью и представляет собой сумму первичных доходов, созданных в экономике в результате производства.

Счета доходов — центральные в системе счетов, они связывают результат производства с процессами капиталообразования и изменения финансовых активов и пассивов. Счета доходов, как упоминалось выше, делятся на три группы. Смысл этого разделения — в выделении трех основных этапов кругооборота доходов: образования, распределения и перераспределения, а также использования на потребление и сбережение. Все эти процессы исследуются не только в целом для экономики, но и по институциональным секторам.

Задача первой группы счетов доходов — выделить все доходы, связанные с производством, которое, конечно, понимается в широком смысле. Уже валовая добавленная стоимость представляет собой сумму доходов — оплату факторов производства, предоставленных в распоряжение внутренней экономики, плюс налоги на производство и продукты — доходы государства. В первом счете — **счете образования доходов** — эта сумма делится на три части: оплата труда наемных работников — трудовые доходы, налоги на производство и сумма остальных факторных доходов, которые представляют собой прибыль, а для сектора домашних хозяйств — смешанный доход.

В следующем счете первой группы — **счете распределения первичных доходов** — происходит выделение остальных факторных доходов — доходов от собственности (проценты, дивиденды, рента, нераспределенная прибыль и т.д.). Сальдо первичных доходов, формирующееся как балансирующая статья данного счета и как основной итог этой первой группы счетов, представляет собой распределение валовой добавленной стоимости в соответствии с предоставленными факторами по институциональным секторам. В счете отражаются первичные доходы — доходы от прямого и косвенного участия в производстве трех групп производителей:

- населения — оплата труда наемных работников, доходы от собственности, предпринимательский (смешанный) доход;
- предприятий и организаций — прибыль;
- государства — налоги на производство и импорт.

Свое сальдо первичных доходов добавляет и сектор «остальной мир».

Счет вторичного распределения доходов показывает перераспределение первичных доходов, т.е. то, как различные трансферты изменяют сальдо первичных доходов, перераспределяя доход в соответствии с текущей социально-экономической политикой государства, как формируется располагаемый доход.

Завершает группу счётов доходов **счет использования доходов**. Он показывает, какая часть дохода, находящаяся в распоряжении домашних хозяйств, органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства,

использована на потребление и сбережение. У остальных секторов располагаемый доход равен сбережению (только у пенсионных фондов и страховых компаний имеют место поправки).

Соотношение между потреблением и накоплением является важнейшей характеристикой развития экономики. Конечное потребление в этом счете характеризуется как расходы на него. И этим оно отличается от фактического потребления.

Поправка на перераспределение социальных трансфертов в натуре позволяет выявить те расходы, которые производят сектора органов государственного управления и некоммерческих организаций в пользу индивидуальных домашних хозяйств. Эта поправка к располагаемому доходу фиксируется в отдельном счете перераспределения доходов в натуре. Фактическое потребление, в том числе индивидуальное (домашних хозяйств) и коллективное (органов государственного управления), фиксируется в последнем счете доходов — счете использования скорректированного располагаемого дохода.

Счет операций с капиталом отражает использование валового национального сбережения на прирост материальных и нематериальных активов, показывает, что для экономики в целом сбережение равно капиталовложениям, т.е. валовому накоплению нового основного капитала и изменению запасов материальных оборотных средств. **Финансовый счет** показывает, как на чистые кредиты или чистые долги влияет приобретение или ликвидация финансовых активов. В этом счете нет конечной балансирующей статьи. Чистое приобретение финансовых активов должно быть равно чистому приобретению финансовых обязательств. Тем самым заканчивается вся цепь операций, которая началась с производственной деятельности в счете производства. Своеобразной сводной таблицей является **счет товаров и услуг**. Как и все счета, он состоит из двух частей, однако все его статьи перенесены из других счетов. Он характеризует общий объем ресурсов, складывающихся из выпуска продуктов и услуг и импорта, и их использование на потребление — промежуточное и конечное, накопление основного и оборотного капитала, экспорт. Счет не имеет балансирующей статьи, он сбалансирован по определению.

4.2. Система показателей экономических результатов в СНС

Системой называют набор показателей, которые взаимосвязаны, и рассчитываются на основе единых методологических принципов, дополняют друг друга и ориентированы на достижение цели исследования, в данном случае — на характеристику результатов экономической деятельности.

Система показателей экономической деятельности, используемая в международной статистической практике и разрабатываемая в системе национальных счетов, отражена в таблице 3.3.

Таблица 4.3.

**Показатели экономической деятельности
и методика их расчета в СНС**

№ п/п	Показатель	Условное обозначение	Алгоритм расчета
1	Выпуск	В	$V = B(\Pi) + B(Y)$
2	Промежуточное потребление	ПП	
3	Валовая добавленная стоимость	ВДС	$ВДС = B - ПП + ЧНП + ЧНИ$
4	Валовой внутренний продукт	ВВП	$ВВП + \sum ВДС = \sum B - \sum ПП + \sum ЧНП + \sum ЧНИ = \sum ВДС_0 = \sum ВДС_c$
5	Налог на добавленную стоимость	НДС	
6	Чистые налоги на бизнес	ЧНИ	
7	Чистые налоги на продукты	ЧНП	
8	Конечное потребление	КП	$КП = ВНРД - ВНС$
9	Чистый внутренний продукт	ЧВП (НД)	$ЧВП = ВВП - ПОК$
10	Национальный доход	НД	$НАД = ПД + СФД$
11	Потребление основного капитала	ПОК	
12	Первичные доходы	ПД	
13	Валовая прибыль экономики из нее отраслей секторов	ВПЭ ВПЭ _о ВПЭ _с	$ВПЭ = \sum ВП_0 - \sum ВП_c = ВВП - ОТ - ЧНП - ЧНИ$ $ВПЭ = ЧПЭ_0 + ПОК_0$ $ВПЭ = ЧПЭ_c + ПОК_c$
14	Чистая прибыль экономики	ЧПЭ	$ЧПЭ = (B - ПП) - (ОТ + ЧН + ПОК)$
15	Национальный располагаемый доход	НРД	$НРД = ВНРД + ЧТТ$
16	Валовой национальный располагаемый Доход	ВНРД	$ВНРД = \sum ВРД_c = ВНС + КП$
17	Валовой располагаемый доход секторов	ВРД _с	
18	Чистый национальный располагаемый Доход	ЧНРД	$ЧНРД = ВНРД - ПОК$
19	Валовой национальное сбережение	ВНС	$ВНС = ВНРД - КП$
20	Чистые текущие трансферты из-за Границы	ЧТТ	
21	Сальдо факторных (первичных) доходов с Остальным миром	СФД	
22	Оплата труда наемных работников	ОТ	
23	Чистые налоги на производство	ЧНП	

Основным макроэкономическим показателем результатов функционирования экономики в статистике многих стран, а также международных организаций (ООН, ОЭСР, МВФ, МБРР) является **валовой внутренний продукт (ВВП)**, который используется при

международных сопоставлениях и при расчетах общественной производительности труда и других показателей экономической эффективности. Это центральный показатель системы национальных счетов, характеризующий конечный результат производственной деятельности экономических единиц — резидентов на экономической территории страны за тот или иной период.

ВВП представляет собой валовую стоимость всех продуктов и услуг, созданных на территории данной страны в течение определенного срока, за вычетом стоимости их промежуточного потребления. Он является основным в системе показателей экономических результатов, характеризует конечный результат производственной деятельности на экономической территории страны за тот или иной период в сфере как материального производства, так и нематериальных услуг.

Система показателей экономической деятельности на уровне макроэкономики включает:

- выпуск (В);
- валовой внутренний продукт (ВВП);
- чистый внутренний продукт (ЧВП);
- национальный доход (НД);
- валовой национальный располагаемый доход (ВНРД);
- чистый национальный располагаемый доход (ЧНРД);
- валовую прибыль экономики (ВПЭ);
- чистую прибыль экономики (ЧПЭ);
- валовое национальное сбережение (ВНС);
- чистое национальное сбережение (ЧНС).

Каждому из основных макроэкономических показателей СНС, как правило, соответствует аналог, рассчитанный на уровне отдельных отраслей, секторов экономики или конкретного производителя, хозяйствующего субъекта:

- выпуск (В);
- валовая добавленная стоимость (ВДС);
- чистая добавленная стоимость (ЧДС);
- прибыль валовая (ПВ);
- прибыль чистая (ПЧ);
- чистый смешанный доход (ЧСД);
- предпринимательский доход (ПД) и др.

К *первичным доходам* относятся доходы от прямого и косвенного участия в производственной экономической деятельности: оплата труда, прибыль, налоги на производство, доходы от собственности (проценты, дивиденды, рента и др.).

Доходы от собственности включают доходы, получаемые или выплачиваемые институциональными единицами в связи с предоставлением в пользование финансовых активов, земли и других

нефинансовых непроизводственных активов (недра и другие природные активы, патенты, лицензии и т.п.).

Валовая прибыль представляет собой ту часть добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников, чистых налогов на производство и импорт. Эта статья измеряет прибыль (или убыток), полученную от производства, до учета доходов от собственности.

Чистая прибыль экономики представляет собой показатель макроэкономической прибыли, рассчитываемый как разность между валовой прибылью экономики (ВПЭ) и потреблением основного капитала (ПОК):

$$\text{ЧПЭ} = \text{ВПЭ} - \text{ПОК}.$$

Для некорпоративных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, где члены домашних хозяйств могут производить неоплачиваемые трудовые затраты, данная статья содержит элемент вознаграждения за работу, который не может быть отделен от дохода владельца или предпринимателя. В этом случае статья называется смешанным доходом.

Потребление основного капитала представляет собой уменьшение стоимости основного капитала в течение отчетного периода в результате его физического и морального износа и случайных повреждений.

Кроме того, ЧПЭ может быть исчислена как разность между валовой добавленной стоимостью (ВДС), определенной как разница между выпуском (В) и промежуточным потреблением (ПП), и суммой оплаты труда (ОТ), включая отчисления на социальное страхование, чистых налогов на производство (ЧН) и потребления основного капитала (ПОК).

$$\text{ЧПЭ} = (\text{В} - \text{ПП}) - (\text{ОТ} + \text{ЧН} + \text{ПОК}).$$

Располагаемый доход представляет собой доход, которым институциональная единица располагает для конечного потребления и сбережения. Он равен сальдо первичных доходов минус доходы, переданные в качестве текущих трансфертов, плюс полученные текущие трансферты. Сумма располагаемых доходов всех институциональных единиц-резидентов равна валовому национальному располагаемому доходу.

Располагаемый национальный доход (РНД) в рыночных ценах представляет собой ЧНД плюс чистые текущие трансферты из-за границы (ЧТТ) (т.е. дарения, пожертвования, гуманитарная помощь, а также аналогичные перераспределительные поступления из-за границы за вычетом аналогичных трансфертов, переданных за границу):

$$\text{РНД} = \text{ЧНД} + \text{ЧТТ}.$$

Располагаемый национальный доход измеряет сумму доходов, которую резиденты страны могут использовать либо для конечных потребительских расходов, либо для сбережения. Конечные потребительские расходы включают расходы на приобретение товаров и услуг домашними хозяйствами. К ним относятся и конечные

потребительские расходы органов государственного управления и частных некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Валовой национальный располагаемый доход (ВНРД) равен ВВП в рыночных ценах плюс (минус) чистое сальдо между национальной экономикой и «остальным миром» по налогам на производство и импорт, субсидиям, оплате труда, доходам от собственности и предпринимательскому доходу, операциям страхования от несчастных случаев и другим текущим трансфертам. Валовой национальный располагаемый доход измеряет реальный доход, который используется для конечного потребления и сбережения нации, т.е. является источником всех доходов, потребления и сбережения, необходимых для дальнейшего развития экономики и увеличения национального богатства.

Количественная связь между важнейшими показателями новой СНС — валовым внутренним продуктом, валовым национальным доходом и валовым национальным располагаемым доходом представлена в следующей схеме:

А. ВВП.

Б. Первичные доходы, полученные резидентами данной страны из-за границы (доходы от собственности, оплата труда, налоги на производство).

В. Первичные доходы, выплаченные за границу.

Г. ВНД ($A + B - B$).

Д. Сальдо текущих трансфертов, полученных резидентами данной страны из-за границы (гуманитарная помощь, подарки родственникам и т.д.).

Е. ВНРД ($G + D$).

Чистый национальный располагаемый доход (ЧНРД) представляет собой разность между ВНРД и потреблением основного капитала:

$ЧНРД = ВНРД - ПОК$.

Сбережение (Сб) — часть ВНРД, которая не входит в конечное потребление товаров и услуг. По экономическому смыслу эта статья соответствует сложившемуся в отечественной практике показателю «Накопление».

Сбережение — категория, отражающая ту часть располагаемого дохода, которая осталась после вычета расходов на конечное потребление. Оно определяется как разность между суммой текущих доходов (D_T) и суммой текущих расходов (P_T):

$Сб = D_T - P_T$.

Сбережение является источником финансирования капитальных затрат: капитального строительства, приобретения основных фондов, нематериальных активов (патентов, лицензий и т.п.), а также прироста финансовых активов. В его объем также входит чистое сальдо (положительное или отрицательное), которое представляет собой разницу между

изменениями страховых резервов в пенсионных фондах отечественных домашних хозяйств, находящихся в зарубежных страховых организациях, и изменениями страховых резервных фондов иностранцев, находящихся в отечественных страховых организациях.

Сбережение — один из важных показателей экономических результатов. Наличие валового сбережения свидетельствует о том, что процесс воспроизводства был расширенным, что не все доходы использованы на потребление. Его объем определяет возможности роста накопления национального богатства в результате труда данного года.

Валовое сбережение (накопление) как элемент ВВП включает:

- валовое накопление основного капитала — основных фондов;
- прирост (изменение) запасов материальных оборотных средств;
- чистое приобретение ценностей (ювелирных изделий, антиквариата, картин и т.п.).

Ценности — это предметы, обладающие способностью сохранять стоимость в течение длительного времени, например, произведения искусства, ювелирные изделия и др.

Накопление может быть исчислено и на чистой основе, т.е. за вычетом потребления основных фондов.

Валовое сбережение (накопление) показывает объем полученных резидентами товаров и услуг, произведенных, но не потребленных в текущем периоде. Это сбережение до вычета потребления основного капитала.

Валовое национальное сбережение (ВНС) равно сумме валовых сбережений всех секторов (BC_C):

$$ВНС = BC_C.$$

Чистое национальное сбережение (ЧНС) равно разности между ВНС и потреблением основного капитала:

$$ЧНС = ВНС - ПОК.$$

В новой методологии СНС 1993 г. в состав валового накопления (сбережения) включена новая статья, ранее не учитываемая при расчете этого показателя, — затраты на приобретение ценностей.

Валовое накопление (ВН) основного капитала представляет собой вложение институциональными единицами-резидентами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем их использования в производстве. Валовое накопление основного капитала включает следующие компоненты:

- приобретение новых и сохранение существующих основных фондов за вычетом выбытия;
- затраты на улучшение произведенных материальных активов;
- расходы в связи с передачей права собственности на произведенные активы.

Валовое сбережение (накопление), рассматриваемое как превышение располагаемого дохода над расходами на потребление, не

следует смешивать с приростом денежной наличности и денежных вкладов, называемым в отечественной практике иногда сбережениями. В действительности этот прирост может быть связан лишь с изменением формы активов, например, продажа акций, облигаций, материальных активов может иметь своим результатом прирост денег, однако к сбережению в понимании СНС это не относится.

Как уже говорилось, валовое накопление включает три элемента: валовое накопление основных фондов (ВНОФ), прирост материальных оборотных средств (ПМОС) и чистые покупки ценностей (ЧПЦ). Следовательно, валовое накопление представляет собой сумму:

$$ВН = ВНОФ + ПМОС + ЧПЦ.$$

Чистые покупки ценностей определяются как стоимость их приобретения за вычетом их продаж. При этом на уровне экономики в целом покупки и продажи существующих ценностей взаимно погашаются, не отражаясь на их наличном объеме. В объеме валового накопления должно также учитываться внешнее сальдо покупок ценностей, т.е. объем чистых приобретений импортируемых ценностей.

В СНС 1993 г. изменился состав валового накопления основных фондов за счет включения в него следующих статей:

- затрат на приобретение программных средств для компьютеров;
- расходов на геологоразведку;
- стоимости оригиналов литературных и художественных произведений;
- расходов органов государственного управления на покупку товаров и услуг для военных нужд (обороны).

Это расширение трактовки содержания валового накопления основных фондов, увеличивающих при прочих равных условиях не только объем валового накопления в целом, но и объем ВВП, следует принимать во внимание при изучении динамики указанных показателей, что требует предварительного их приведения к сопоставимому виду.

В СНС предусмотрен также показатель капитальных затрат, который кроме упомянутых ранее элементов включает покупку земли и других произведенных активов.

Особого упоминания заслуживает трактовка в счетах некоторых показателей, связанных с внешнеторговой деятельностью, а именно валового выпуска внешней торговли и налога на импорт. Общий подход к определению этих категорий в счетах состоит в следующем. *Валовой выпуск внешней торговли* принимается равным издержкам обращения внешнеторговых организаций плюс нормальная прибыль, остающаяся у них после передачи в бюджет доходов, возникающих за счет разницы между внутренними и мировыми ценами. Эти передачи доходов отражаются в счетах как *налог на импорт*.

Сальдо внешней торговли представляет собой разницу между экспортом и импортом товаров и услуг.

Сальдо по текущему счету операций с другими странами представляет собой сальдо текущих доходов, полученных из-за границы (оплата труда, доходов от собственности, трансфертов).

Таковы основные показатели СНС, исчисляемые для экономики в целом, которые предстоит внедрить в регулярную практику стран СНГ уже в ближайшие годы. Однако надо отметить, что современная СНС — это счета и показатели не только для экономики в целом, но и для отдельных секторов экономики.

Аналитические возможности, задачи и основные направления анализа СНС. Анализ является заключительным этапом всякой экономической работы. Наличие в СНС огромного объема взаимосвязанной информации обеспечивает возможность проведения комплексного анализа. Исследование обобщающих экономических показателей в их взаимосвязи позволяет получить комплексную статистическую характеристику экономических процессов, сделать обоснованные выводы об эффективности экономической политики и принимать своевременные меры для корректировки экономической деятельности и внешнеэкономических связей.

Переход к СНС расширяет возможности анализа в силу ряда причин.

Во-первых, отмечается большая полнота охвата объекта: помимо характеристики процесса производства материальных благ (продуктов) в СНС отражается и процесс производства нематериальных услуг.

Во-вторых, расширяется число групп экономических агентов. Домашние хозяйства, некоммерческие организации, их обслуживающие, финансовые и нефинансовые корпорации — новые субъекты анализа отечественной экономики. Деление экономики на секторы позволяет проанализировать движение потоков доходов в экономической жизни страны в увязке с факторами производства.

В-третьих, повышаются возможности анализа финансовых потоков наряду с традиционным анализом материально-вещественных потоков, технико-экономических аспектов производства.

Анализ национальных счетов в динамике обеспечивает выявление наиболее общих закономерностей, взаимосвязей и пропорций в экономическом развитии страны.

Систематизация анализа вызывает необходимость разработки его основных направлений. В зависимости от целей и задач анализ может осуществляться в разных направлениях:

- анализ показателей отдельных счетов всей системы исходя из их содержания;
- анализ показателей счетов в их сочетании друг с другом и с использованием дополнительно рассчитанных на этой основе показателей;
- анализ показателей СНС в динамике с целью выявления основных тенденций изменения не только объемов самих

макроэкономических показателей, но и их соотношений, их структуры и пропорций. Это направление анализа связано с необходимостью переоценки показателей СНС различных лет в сопоставимые (неизменные) цены; анализ показателей СНС России и стран СНГ, а также стран с развитой рыночной экономикой с целью оценки вклада России в развитие мировой экономики;

- характеристика отдельных экономических процессов, отражаемых в СНС: распределения и перераспределения доходов; использования доходов на потребление и сбережение, накопления и т.п.;

- анализ развития отдельных секторов экономики, осуществляемый на основе разработки СНС по секторам, с целью выявления вклада отдельных секторов в социально-экономическое развитие России;

- анализ СНС в разрезе отраслей производства товаров и услуг с целью выявления их вклада в экономические результаты, оценка уровня их развития и изменения в динамике; анализ изменения отраслевой структуры экономики под влиянием экономической политики и рыночных отношений. Характеристика прироста национального богатства страны и ее социально-экономического потенциала на основе информации СНС об использовании результатов труда данного года.

Основные задачи анализа включают:

- характеристику важнейших пропорций и результатов экономической деятельности в разрезе секторов и отраслей экономики;

- отражение объемов валового выпуска и промежуточного потребления по отраслям и секторам экономики и по формам собственности;

- анализ процесса формирования валовой добавленной стоимости в отраслях и секторах экономики и образования валового внутреннего продукта;

- изучение процесса образования доходов в экономике: по труду, от капитала и смешанных доходов;

- исследование процесса использования доходов в экономике и образования конечных доходов отраслей и секторов;

- характеристику финансовых потоков между отечественными и зарубежными экономическими агентами; изучение роли иностранных источников финансирования капиталовложений страны;

- анализ конечного потребления в экономике с выделением потребления домашних хозяйств, государственных учреждений и некоммерческих организаций, обслуживающих население;

- оценку валовых и чистых сбережений как важнейшего источника финансирования капиталовложений; определение способности к финансированию (или потребности в финансировании) секторов и отраслей экономики;

- исследование процесса использования валовых и чистых сбережений на финансирование прироста основного капитала и прочих запасов;

- характеристику межотраслевых и межрегиональных экономических взаимосвязей;

- анализ внешнеэкономических связей;

- оценку и анализ эффективности функционирования экономики, отдельных экономических процессов и секторов. На основе системы макроэкономических показателей СНС и их соотношений можно проанализировать практически все основные экономические процессы, протекающие в экономике. В счетах отражаются результаты всех видов экономической деятельности — производства материальных благ, производства услуг (рыночных и нерыночных, материальных и нематериальных). Это предопределяет развитие одного из основных направлений анализа результатов экономики — исследования структуры ВВП и других показателей в группировке на производство товаров и услуг, а также в разрезе отраслей и секторов экономики, что позволяет оценить структуру экономики, ее результативность, выявить вклад каждой отрасли, сферы деятельности и сектора экономики.

На основе изучения отраслевой структуры можно определить характер развития экономики страны (индустриальный, аграрно-индустриальный, аграрный), факторы роста макроэкономических результатов и степень влияния экстенсивных и интенсивных факторов на развитие экономики.

Отражение в отдельных счетах различных стадий воспроизводственного цикла позволяет проанализировать основные экономические соотношения и пропорции между производством и потреблением; потреблением и накоплением (потреблением производственным и конечным); первичными, вторичными и располагаемыми доходами; производством товаров и производством услуг.

В странах с развитой рыночной экономикой производством различного рода услуг занято 2/3 активного населения. В ВВП США услуги составляют около 75%. В ВВП России доля услуг в действующих ценах превысила 50%.

СНС дает возможность выявить роль финансово-кредитного механизма в распределении и перераспределении доходов, формировании конечных доходов; влияние налогового бремени на конечные доходы; роль внешнеэкономической деятельности в экономике и в формировании доходов. Составление счета «Переоценки» позволит изучить все явления и процессы, отражаемые в СНС, в динамике (в сопоставимых ценах), выявить влияние инфляции на объем и соотношение показателей и структуру экономических результатов.

Наконец СНС позволяет дать оценку эффективности общественного производства на основе расчета показателей затратноотдачи (затратоемкости), материалоотдачи (материалоемкости), прибыльности,

зарплатоемкости и др. Привлечение данных о численности занятых в экономике, об объеме основных и оборотных фондов обеспечит комплексный анализ эффективности экономической деятельности.

4.3. Валовой внутренний продукт и национальный доход

Задачи исследования валового внутреннего продукта и национального дохода состоят в том, чтобы на основе системы показателей дать характеристику основных результатов экономического процесса, определить размеры и структуру конечного продукта, темпы экономического роста, показать распределение доходов, масштабы перераспределительных процессов.

Система национальных счетов как система *статистических показателей* формировалась и развивалась на основе статистики продукта и дохода. Продукт и доход — взаимоувязанные категории, несмотря на то, что каждая имеет самостоятельное значение. Продукт в широком смысле слова означает результат экономической деятельности с точки зрения создания потребительной стоимости, а доход отражает процесс распределения стоимости в связи с созданием потребительной стоимости. При этом надо иметь в виду, что определение продукта и дохода на макро- и микроуровне не совсем совпадают. Другими словами, такие макроэкономические показатели, как валовой внутренний продукт и национальный доход, не представляют собой простую сумму определяемых на уровне хозяйствующих субъектов соответственно в одном случае показателей продукта, а в другом — дохода. Различие подходов обусловлено разными задачами экономического анализа, хотя в отдельных случаях для комплексного анализа воспроизводственных процессов оба подхода могут друг друга дополнять.

Статистика валового внутреннего продукта и национального дохода базируется прежде всего на современных концепциях производственной сферы деятельности (границ производства). Трактовка границ производства носит исторический характер: со временем она становится все более расширительной (от физиократов к Смигу и Марксу и, наконец, к современным представлениям о сфере производства). В условиях рыночных отношений как исторически опробованной формы организации общественного производства сфера производства представляется деятельностью, в результате которой образуется экономическое благо. Сфера производства — синоним понятия «общественное производство».

В международных стандартах с 1993 г. общественное производство интерпретируется как симбиоз открытой («прозрачной») экономики и теневой экономики. В том случае, если деятельность в домашних хозяйствах по производству экономических благ достаточно интегрирована с экономической деятельностью основных производящих институциональных единиц (предприятий и других хозяйствующих

субъектов), она рассматривается как составная часть общественного производства. Национальная экономика состоит из рыночного сектора и нерыночной сферы деятельности.

Экономическое благо принимает форму продукта (товара) или услуги. **Продукт** можно назвать изделием, получаемым из исходного сырья (материала) и имеющим самостоятельную потребительскую ценность. **Услуга** — это экономическое благо, не имеющее натурально-вещественной формы, при этом процесс производства совпадает с процессом потребления. Не включаются в сферу производства:

- владение активами (даже если это приносит доход);
- результаты естественного роста растений и животных, происходящего без участия человека.

По практическим соображениям в сферу общественного производства современная статистика включает производство продуктов (как в товарной, так и в нетоварной форме) и рыночных услуг всеми институциональными единицами и производство нерыночных услуг всеми институциональными единицами, кроме домашних хозяйств (в последнем случае исключение из правила делается в отношении жилищных услуг, оказываемых владельцами домов (квартир) для собственного потребления).

Такие услуги, оказываемые домашними хозяйствами самим себе, как приготовление пищи, воспитание детей, уход за больными и престарелыми, уборка и ремонт жилья, ремонт домашнего имущества, транспортных средств, принадлежащих хозяйствам, перевозка членов домашних хозяйств и домашнего имущества, находятся за границами сферы производства. Вместе с тем, производство домашними хозяйствами сельскохозяйственной, промышленной и строительной продукции (независимо от того, принимают ли результаты такой деятельности товарную или нетоварную форму), все платные услуги, оказываемые населением (наемная прислуга, репетиторство, наемные няни, садовники, шоферы, частная практика — врачебная, юридическая и т.п.), а также указанные выше условно исчисленные услуги домовладельцев самим себе интерпретируются как производственная деятельность.

В отечественной экономической практике результаты производственной деятельности принято делить на:

- товары (продукты, принимающие форму товара или не принимающие форму товара);
- услуги материального характера (так называемые материальные услуги);
- услуги нематериального характера (так называемые нематериальные услуги).

В аналитических целях, а также с целью обеспечения согласования (для построения динамических рядов макропоказателей) с прошлыми макроэкономическими расчетами, производившимися в концепции баланса народного хозяйства, нередко выделяют две группы равноправных

отраслей: сферу материального производства (материальное производство) и сферу нематериальных услуг.

К отраслям материального производства можно отнести:

- промышленность;
- сельское хозяйство;
- лесное хозяйство;
- рыбное хозяйство;
- строительство;
- транспорт;
- торговлю и общественное питание;
- материально-техническое снабжение;
- заготовки;
- информационно-вычислительное обслуживание;
- операции с недвижимым имуществом;
- общую коммерческую деятельность по обеспечению функционирования рынка;
- геологию и разведку недр, геодезическую и гидрометеорологическую службы;
- прочие виды деятельности сферы материального производства.

Сфера нематериальных услуг включает:

- жилищное хозяйство;
- коммунальное хозяйство;
- бытовое обслуживание населения предприятиями сферы нематериальных услуг (в экономической литературе и экономических документах нормативного характера данная позиция называется неточно: непроизводственные виды бытового обслуживания населения);
- здравоохранение, физическую культуру и социальное обеспечение;
- народное образование;
- культуру и искусство;
- науку и научное обслуживание;
- финансы, кредит, страхование, пенсионное обеспечение;
- управление;
- общественные объединения.

Применительно к сфере материального производства прежде всего для отраслей, где создается продукция в натурально-вещественной форме, в рамках действовавшей системы учета (баланса народного хозяйства) для уровня предприятий (или отраслевых групп предприятий) статистиками была сформирована система показателей продукции, включающая: валовой оборот; валовую продукцию; товарную продукцию; реализованную продукцию; конечную продукцию; чистую продукцию. Для макроуровня существовали следующие показатели: валовой общественный продукт (как сумма валовой продукции предприятий материального производства); конечный общественный продукт (валовой общественный продукт за вычетом внутриотраслевого и меж-

отраслевого оборота); национальный доход (валовой общественный продукт *минус* материальные затраты).

Валовой оборот — это сумма продукции, произведенной за определенный период во всех подразделениях, входящих в состав производственного объекта, независимо от направления ее фактического использования, формы и степени готовности.

Валовая продукция — показатель, характеризующий объем производства во всех отраслях материального производства. Для хозяйствующего субъекта валовая продукция равна разнице между валовым оборотом и внутрипроизводственным оборотом.

Товарная продукция — часть продукции, произведенной в рамках производственного объекта, которая реализована или предназначена к реализации на сторону. Товарная продукция равна разнице между валовой продукцией и изменением остатков незавершенного производства.

Реализованная продукция — это та продукция, которая оплачена покупателем в рассматриваемом периоде.

Конечная продукция — часть валовой продукции отрасли за вычетом стоимости предметов труда, произведенных отраслью и потребленных как в данной отрасли, так и в других отраслях материального производства в рассматриваемом периоде.

Чистая продукция — вновь созданная стоимость как разница между валовой продукцией и стоимостью затрат (сырье, материалы, топливо и энергия, комплектующие изделия и т.п., использованные в производственном процессе, и амортизация основных фондов, применяемых в материальном производстве).

Несмотря на то, что данная система показателей в явном виде в современной статистике валового внутреннего продукта и национального дохода не востребована, сама логика координации между показателями (разумеется, на основе теоретических концепций СНС) интересна в аспекте формирования целой гаммы показателей с целью совершенствования и углубления анализа результатов производственной деятельности. Современная система стоимостных показателей продукции не столь обширна, как прежняя, но более универсальна, носит сквозной характер. Для микро- и макроуровня — это прежде всего выпуск (валовой выпуск), валовая добавленная стоимость, чистая добавленная стоимость. Только для экономики в целом — валовой внутренний продукт, чистый внутренний продукт.

Выпуск (валовой выпуск) — это стоимость товаров и услуг, являющихся результатом производственной деятельности хозяйствующих субъектов-резидентов за рассматриваемый период. Выпуск включает:

- товары и услуги, поставленные другим экономическим единицам;

- продукцию, произведенную для собственного конечного потребления или накопления;
- некоторые услуги, производимые для собственного конечного потребления.

Различают два типа выпуска: рыночный и нерыночный.

Рыночный выпуск включает товары и услуги:

- реализуемые по экономически значимым ценам;
- обмениваемые по бартеру на другие товары (услуги) или на активы;
- предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме;
- поставляемые другим структурным подразделениям того же предприятия, находящимся на самостоятельном балансе или являющимся отдельными учетными единицами. Например, семена и корма, произведенные и потребленные внутри сельскохозяйственных предприятий, уголь, использованный на шахтах при производстве угольных брикетов, материалы, использованные для строительства хозяйственным способом, продукты питания, переданные подсобными хозяйствами предприятий в принадлежащие им столовые, детские и подростковые оздоровительные учреждения, дома отдыха. Кроме того, в рыночный выпуск входит готовая продукция и незавершенное производство, поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителей и предназначенные для рыночного использования.

Нерыночный выпуск включает товары и услуги:

- производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления (сельскохозяйственные и другие продукты, произведенные и использованные фермерами, личными подсобными хозяйствами; строительство хозяйственным способом);
- предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения, другим единицам (бесплатное образование и медицинское обслуживание, услуги государственного управления и др.).

В нерыночный выпуск входят также готовая продукция и незавершенное производство, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Рыночный выпуск рекомендуется оценивать в **основных ценах**. Основная цена — цена, по которой производитель реализует товары и услуги, исключая любые подлежащие уплате налоги на продукты и включая субсидии на продукты. Товары и услуги, произведенные для собственного конечного потребления или накопления, оцениваются в основных ценах на аналогичные рыночные товары и услуги.

Нерыночные услуги органов государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства,

оцениваются исходя из текущих затрат этих организаций, включая потребление основного капитала (основных фондов) — амортизацию.

Валовая добавленная стоимость рассчитывается как разность между выпуском и промежуточным потреблением.

Промежуточное потребление — это стоимость товаров (за исключением инвестиционных) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров и услуг. Промежуточное потребление включает:

- затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов, продуктов питания, медикаментов, канцелярских принадлежностей, спецодежды и т.п.;
- оплату работ и услуг, представленных другими единицами и отдельными лицами (ремонт, услуги транспорта, связи, вычислительных центров, коммунальные услуги, рекламные расходы, услуги банков, страхования, юристов, консультантов и др.);
- расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц.

Чистая добавленная стоимость равняется валовой добавленной стоимости за вычетом потребления основного капитала (основных фондов), т.е. за вычетом амортизационных отчислений.

На макроуровне система показателей продукции завершается показателем валового внутреннего продукта (ВВП), характеризующим конечный результат экономической деятельности в стране. Теоретически более адекватной характеристикой результатов экономической деятельности является **чистый внутренний продукт** (ЧВП) (ВВП минус амортизационные отчисления за рассматриваемый период).

Во-первых, ВВП это показатель производственного продукта, но лишь в той мере, в какой он представляет собой стоимость *произведенных конечных товаров и услуг*.

Во-вторых, ВВП — это *внутренний* продукт, потому что он произведен *резидентами*. К резидентам относятся все экономические единицы (предприятия, учреждения, организации и домашние хозяйства), независимо от их национальной принадлежности и гражданства, имеющие экономический интерес на экономической территории данной страны. Подразумевается, что они занимаются производственной деятельностью или являются потребительскими единицами (проживают на экономической территории страны) длительное время (не менее года). Экономическая территория страны представляет собой территорию, административно управляемую правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться. В отличие от географической территории она не включает территориальные анклавов других стран (посольства, военные базы и т.н.), но содержит аналогичные анклавов данной страны, расположенные на территории других стран.

В-третьих, ВВП исчислен *до вычета потребления основных фондов* (основного капитала). Определение величины потребления основных фондов требует достаточно сложных расчетов на основе детальной информации о вложениях в основной капитал, сроках службы и износе основных фондов за длительное время, что пока не всем странам по силам. Кроме того, даже те страны, которые производят такие расчеты, используют неодинаковые методические приемы расчетов. Короче говоря, данные по ВВП (а не по ЧВП) более доступны и сравнимы между странами (и между территориями внутри страны). Поэтому показатель ВВП получил более широкое распространение, чем ЧВП.

Система **показателей доходов** в современной экономической статистике базируется на концепции, обоснованной известным английским экономистом Дж. Хиксом. Ее суть состоит в следующем: доход следует определять как максимальную сумму, которую можно израсходовать на потребление в течение некоторого периода, и в то же время сохранить в конце этого периода капитал, который был вначале. Другими словами, определение доходов должно указывать, сколько граждане могут потратить на потребление, не делая при этом себя беднее.

Во-первых, не всякая сумма поступивших денег является доходом. Например, та часть выручки, которую необходимо истратить на возмещение понесенных расходов на средства производства, не есть доход (с концептуальных макроэкономических позиций). Или другой пример: кто-то продал свою квартиру, а вырученные деньги положил в банк и живет на проценты. В этом случае поступление денег от реализации квартиры нельзя считать доходом, так как имеет место смена формы активов (вместо материального актива — финансовое требование). К доходам следует, однако, отнести **проценты, полученные по депозиту**. Если далее предположить, что деньги от реализации квартиры израсходованы на покупку потребительских товаров и услуг, то и в этом случае дохода нет, так как доход равен сумме потребительских расходов и сбережения (сбережение — это приростная характеристика). Здесь на величину потребительских расходов уменьшится величина сбережения. И чисто арифметически доход будет равняться нулю.

Во-вторых, размер сбережения нельзя приравнять к сумме прироста денежной наличности, депозитов в банке и других финансовых активов, так как увеличение финансовых активов может быть результатом смены формы активов или принятых финансовых обязательств, а не результатом сбережения. Сбережение — это разница между располагаемым доходом и расходами на потребление. Оно может быть использовано для финансирования приобретения и нефинансовых активов.

В-третьих, прирост капитала, вызываемый случайными причинами (например, инфляцией или ростом стоимости активов, скажем, повыше-

нием стоимости земли в результате проведения магистральной автодороги), не должен рассматриваться как доход.

Итак, доходом не может быть изменение стоимости активов, обусловленное инфляцией или другими факторами, не связанными с производством, а также прирост стоимости имущества в результате передачи права собственности, продажи, приватизации и т.п. В соответствии с таким подходом стоимость произведенной продукции и соответствующая величина созданных доходов не включают так называемую холдинговую прибыль, которая представляет собой прирост стоимости активов в результате инфляции во время нахождения на складе запасов сырья (в дальнейшем переработанного в продукцию) или готовой продукции.

На макроуровне сводный показатель доходов — это валовой национальный доход (ВНД), равный сумме ВВП и сальдо первичных доходов, поступающих из-за границы. Если бы экономика рассматриваемой страны была закрытой, то ВВП равнялся бы ВНД, а ЧВП равнялся бы чистому национальному доходу (ЧНД). В случае открытости экономики такого рода равенства были бы случайными, так как потоки первичных доходов, приходящие в страну и уходящие из нее, как правило, не совпадают. Для развитых стран поступление первичных доходов из-за рубежа в виде оплаты труда, процентов, дивидендов, реинвестированных доходов от прямых зарубежных инвестиций обычно больше, чем обратный поток в другие страны. Для развивающихся стран наблюдается обратная тенденция. Примерно такая же тенденция характерна для России и других стран СНГ.

Система показателей доходов наряду с показателем национального дохода (валового и чистого) включает также и другие показатели, характеризующие взаимосвязанные аспекты распределения, перераспределения и образования конечных доходов, главные из которых:

- первичные доходы;
- текущие трансферты в денежной форме;
- социальные трансферты в натуральной форме;
- располагаемый доход;
- скорректированный располагаемый доход;
- реальный располагаемый доход.

Первичные доходы представляют собой доходы, поступающие хозяйствующим субъектам как компенсация за факторы производства. Таким образом, это, прежде всего, оплата труда, прибыль, смешанный доход, доходы от собственности. Но концепция первичных доходов шире традиционной интерпретации факторных доходов. Это связано с переходом в СНС ООН версии 1993 г. с факторной стоимости на рыночные цены при исчислении национального дохода. А рыночные цены (цены конечного покупателя) включают чистые налоги на

продукты (косвенные налоги за вычетом субсидий на продукты). Отдельными специалистами указанная составляющая национального дохода в современной методологии интерпретируется как поступления в порядке первичного распределения органами государственного управления.

Текущие трансферты в денежной форме отражают перераспределительные процессы непосредственно в денежной форме. Они осуществляются в виде текущих налогов на доходы и собственность, выплат из госбюджета на социальные нужды, страховых премий и возмещений и т.п.

Социальные трансферты в натуральной форме представляют собой перераспределение национального дохода в пользу населения посредством предоставления бесплатных социально-культурных услуг (нерыночные услуги в области здравоохранения, образования и т.д.). Социальные трансферты, в отличие от текущих трансфертов в денежной форме, — это движение дохода только в одну сторону — от институциональных единиц типа учреждений общего государственного управления (государственных бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, к институциональным единицам, рассматриваемым в секторе «Домашние хозяйства». Что касается текущих трансфертов в денежной форме, то в современной экономике они имеют место для каждого сектора: одни — как односторонний платеж, другие — как односторонние поступления. Так, для домашних хозяйств пособие — это одностороннее поступление, не связанное с экономической деятельностью индивидуума, личный же подоходный налог, напротив, является односторонним конфискационным (т.е. без непосредственной компенсации) изъятием дохода.

Располагаемый доход определяется суммированием первичных доходов и сальдо текущих трансфертов в денежной форме. Для экономики в целом (национальный располагаемый доход) и для каждого сектора (располагаемый доход сектора национальной экономики) он в окончательном виде складывается из расходов на конечное потребление и из сбережения. Сбережение представляет ту часть располагаемого дохода, которая остается после расходов на конечное потребление. Для экономики в целом — это национальное сбережение. Следует иметь в виду, что такие секторы национальной экономики, как «Нефинансовые предприятия» и «Финансовые учреждения», по определению рассматриваются как группы институциональных единиц в качестве производителей товаров и услуг и не имеют расходов на конечное потребление. Следовательно, для них располагаемый доход равен сбережению.

Скорректированный располагаемый доход образуется за счет располагаемого дохода и полученных (переданных) социальных трансфертов. Так как для домашних хозяйств социальные трансферты

могут быть только как плюс (получение), а для секторов общего государственного управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, только как минус (передача), то в целом по экономике скорректированный располагаемый доход равен располагаемому доходу (располагаемому национальному доходу).

Категория «Скорректированный располагаемый доход» важна для более комплексной характеристики уровня жизни населения, так как позволяет дополнительно учесть те компоненты благосостояния населения, которые связаны с предоставлением бесплатных услуг. Это особенно важно принимать во внимание в период коммерциализации услуг и уменьшения объемов нерыночных услуг для населения.

Показатель располагаемого дохода домашних хозяйств, скорректированный на индекс потребительских цен, называется **реальным располагаемым доходом**, который используется для характеристики изменения уровня жизни населения во времени, т.е. в динамике.

4.4. Пересчет показателя ВВП и его компонентов из текущих в постоянные цены.

В СНС ООН 1993 г. проводится различие между показателем физического объема продукции и показателем дохода в реальном выражении. В первом случае речь идет о показателе в постоянных ценах, предназначенном для характеристики изменений физического объема произведенной или использованной продукции. Во втором случае правильнее говорить о показателе в постоянных ценах, применяемом для реального измерения изменения покупательной способности. В профессиональной литературе по проблемам исчисления макроэкономических показателей в постоянных ценах указывается на возможность того, что при определенных ситуациях индекс физического объема ВВП и индекс покупательной способности национального дохода будут иметь противоположные тенденции к изменению. Например, это возможно, при прочих равных условиях, если индекс цен на импортируемую продукцию окажется выше индекса цен на экспортируемые товары. Таким образом, пересчет макроэкономического показателя в постоянных ценах для характеристики динамики физического объема экономического явления целесообразен, к примеру, для показателя ВВП.

Для исчисления ВВП и его компонентов в постоянных ценах существуют следующие методы:

- дефлятирования с помощью индексов цен;
- двойного дефлятирования;
- экстраполяции показателей базисного периода с помощью индексов физического объема;
- переоценки по элементам затрат.

Метод дефлятирования с помощью индексов цен применяется чаще для исчисления ВВП в постоянных ценах как суммы компонентов его конечного использования (в случаях, когда эти компоненты имеют рыночную оценку). Несмотря на то, что с точки зрения теории приоритет в международных методологических рекомендациях отдан индексу Фишера (как индексу цен, так и индексу физического объема), на практике допускается использование как индекса Ласпейреса, так и индекса Пааше. В российской статистике в настоящее время в качестве метода исчисления динамики цен применяется формула Ласпейреса (в качестве весов используются данные базисного периода).

Метод двойного дефлятирования применяется для исчисления в постоянных ценах добавленной стоимости — основного компонента ВВП (определенного производственным методом). Этот метод состоит в последовательном дефлятировании сначала выпуска, затем промежуточного потребления. Добавленная стоимость в постоянных ценах оценивается как разность определенных в постоянных ценах выпуска и промежуточного потребления.

Метод экстраполяции показателей базисного периода с помощью индексов физического объема применяется обычно в расчетах отдельных компонентов ВВП в постоянных ценах упрощенными методами (когда отсутствует информация о ценах и есть данные об изменении объемов выпуска продукции или оказанных услуг).

Согласно *методу переоценки по элементам затрат*, показатели в постоянных ценах исчисляются путем дефлятирования элементов затрат. Последний метод служит главным образом для переоценки в постоянных ценах показателей стоимости нерыночных услуг (управления, бесплатного здравоохранения, бюджетной науки и т.д.).

На основе данных о ВВП и его компонентах в постоянных ценах определяются экономический рост, колебания экономической конъюнктуры, реальные изменения в структуре производства и конечного использования продукта, изменение отдельных сторон в уровне жизни. При сопоставлении индексов объема ВВП с индексами реальных изменений других показателей анализируется динамика производительности труда, эффективности использования экономических ресурсов и факторов, воздействующих на эффективность общественного производства.

4.5. Методы расчета валового внутреннего продукта и национального дохода

4.5.1. Социально-экономическая сущность методов расчета показателя валового внутреннего продукта

Валовой внутренний продукт — один из наиболее важных показателей макроэкономики, отражающий конечный результат экономической деятельности в целом по стране. Сфера экономической деятельности — это производство экономических благ, независимо от того, принимают ли результаты такой деятельности форму материального продукта или форму услуги. Есть еще один критерий — отнесение или неотнесение деятельности к общественному производству. Существуют такие масштабы деятельности по производству экономических благ, которые позволяют рассматривать ее в интеграции с общественным производством. Кроме того, в последней версии международных стандартов по национальным счетам (СНС ООН 1993 г.) установлено, что производство охватывает также теневую экономику (производство товаров и услуг, запрещенных законом; производство лицами, не имеющими право осуществлять данный вид деятельности; производство, скрываемое или преуменьшаемое с целью утаивания доходов). Величина ВВП служит основной составляющей показателя валового национального дохода. Как было сказано выше, ВНД определяется посредством прибавления к ВВП сальдо первичных доходов, поступающих из-за границы. Если бы экономика страны была закрытой, то ВВП равнялся бы ВНД (из-за отсутствия потоков первичных доходов из-за рубежа и за рубежом). В случае открытости экономики совпадение исходящих и входящих потоков первичных доходов могло происходить чисто случайно, как правило, они не совпадают. Если исключить из ВНД потребление основных фондов (амортизацию) за рассматриваемый период, то получим показатель чистого национального дохода (или, проще говоря, — национального дохода (НД)).

Традиционно оценка ВВП и национального дохода производится тремя методами — производственным, распределительным и методом в конечного использования.

4.5.2. Расчет валового внутреннего продукта и национального дохода производственным методом

Определение ВВП и НД посредством суммирования добавленной стоимости (с дополнительными коррективами, вызванными переходом от основных цен к ценам конечного покупателя (конечного использования, конечного потребления, рыночным ценам)) **называется производственным методом.**

Общая схема такова:

ВВП = Валовая добавленная стоимость + Налоги на продукты и импорт - Субсидии на продукты и импорт.

Национальный доход = ВВП - Потребление основных фондов (амортизация) + Сальдо поступлений первичных доходов из-за рубежа.

Как отмечалось ранее, выпуск (валовой выпуск) товаров и услуг представляет собой стоимость материальных благ или услуг, являющихся результатом производственной деятельности хозяйствующих субъектов, точнее, единиц-резидентов, за рассматриваемый период. В соответствии с принятой в СНС трактовкой границ производственной деятельности выпуск включает:

- товары и услуги, поставленные другим единицам, не являющимся их производителями;
- товары, произведенные для собственного конечного потребления, а именно услуги по проживанию в собственном жилище и домашние услуги, оказываемые оплачиваемой домашней прислугой.

Современная отраслевая классификация, используемая в российской статистике, в частности для макроэкономических расчетов, хотя и приближена к международным стандартам, является модернизацией еще дореформенного общесоюзного классификатора отраслей народного хозяйства (ОКОНХ).

Кроме того, выпуск подразделяется на рыночный и нерыночный.

Методология исчисления показателей выпуска (в значительной мере) и промежуточного потребления (в определенной мере) — стоимости используемых для эксплуатационных, производственных нужд материальных ресурсов (без инвестиционных товаров) и оплачиваемых услуг — зависит от характера деятельности и степени «рыночности» производства. Можно выделить такие группы сфер деятельности: отрасли, где непосредственно производятся материальные блага; отрасли сферы обращения; сфера рыночных услуг, в том числе финансовых услуг; сфера нерыночных услуг.

Некоторые особенности исчисления показателя «выпуск» покажем применительно к отдельным отраслям экономики.

Промышленность, в такой же мере, как и сельское хозяйство, и строительство, — типичная отрасль сферы деятельности, где производится продукт в непосредственно натурально-вещественной форме. *Выпуск промышленной продукции* включает готовую продукцию, реализуемые полуфабрикаты и работы промышленного характера, изменение запасов полуфабрикатов и незавершенного производства.

Для большой группы хозяйствующих субъектов сектора нефинансовых предприятий *валовой выпуск* (ВВ) определяется по следующей принципиальной формуле:

ВВ = R + Прирост запасов

где R — стоимость реализованной продукции.

Прирост запасов — здесь имеется в виду прирост запасов готовой, но не реализованной продукции, а также прирост незавершенного производства (в отраслях с достаточно длительным циклом производства).

В условиях инфляции прирост определяется так:

$$S = L - M$$

где L — стоимость продукции, направленной в запасы в течение периода, в ценах на момент направления товаров в запасы;

M — стоимость товаров, изъятых из запасов, по ценам на момент изъятия товаров из запасов.

Торговля — одна из отраслей сферы обращения. Выпуск торговли измеряется величиной торговой оценки (реализованного наложения), представляющей собой разницу между стоимостью реализованных товаров в продажных и покупных ценах за вычетом налога на добавленную стоимость (НДС). По элементам стоимости валовой выпуск рассчитывается как сумма издержек обращения и прибыли (валового дохода) торгующих организаций; оплата наемного транспорта при этом не исключается. Выпуск по внешнеторговым организациям определяется так же, как и по организациям внутренней торговли. Он не включает сумму разниц между ценами на экспортную и импортную продукцию на внутреннем и внешнем рынках, вносимую непосредственно в государственный бюджет государственными внешнеторговыми организациями, которую рассматривают в СНС как чистые налоги на импорт.

Рыночный выпуск услуг, как правило, приравнивается к выручке от оказания услуг.

По особым правилам определяется валовой выпуск банков и страховых компаний.

Валовой выпуск банков складывается из выручки за непосредственно оказываемые услуги и косвенно измеряемые услуги финансового посредничества (КИУФП). Последние определяются в виде разницы между процентами полученными и процентами выплаченными.

Валовой выпуск страховых компаний ($ВВ_{\text{стр. комп.}}$) исчисляется по формуле:

$$ВВ_{\text{стр. комп.}} = СП - СВ + Q - N$$

где $СП$ — страховые премии;

$СВ$ — страховые возмещения;

Q — проценты, полученные страховыми компаниями от инвестированных страховых технических резервов в ценные бумаги или другие ликвидные финансовые инструменты;

N — прирост технических страховых резервов.

Нерыночный выпуск услуг определяется как сумма эксплуатационных (текущих) затрат. Эта сумма складывается из

затрат на приобретение товаров и услуг для промежуточного потребления, оплаты труда, прочих налогов на производство, потребление основного капитала (основных фондов).

Как указывалось, валовая добавленная стоимость — основная составляющая валового внутреннего продукта. Валовая добавленная стоимость определяется как разница между валовым выпуском и промежуточным потреблением. Промежуточное потребление представляет собой затраты хозяйствующих субъектов на приобретение материальных ресурсов (без инвестиционных) и услуг (транспортных, юридических, финансовых и т.д.) *для текущих производительных целей*.

Если из суммарного выпуска (всех отраслей экономики) вычесть общий размер промежуточного потребления, то получим показатель валовой добавленной стоимости для экономики в целом. Так как этот показатель определяется в основных ценах, то для измерения валового внутреннего продукта в ценах конечного использования (в ценах конечного покупателя, в рыночных ценах) к величине валовой добавленной стоимости добавляются налоги на продукты и услуги за вычетом субсидий также на продукты и услуги (включая импортные). Разница между ценами на экспортную и импортную продукцию на внутреннем и внешнем рынках, вносимую в государственный бюджет *государственными* внешнеторговыми организациями, рассматривается в СНС как чистые налоги на импорт и также входит в цену конечного использования.

4.5.3. Расчет ВВП и национального дохода распределительным методом

При определении **распределительным методом** в ВВП включаются следующие виды первичных доходов, распределенных производственными единицами-резидентами: оплата труда наемных работников; чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии на производство и импорт); валовая прибыль / валовой смешанный доход.

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной и натуральной форме, *которое должно быть выплачено* работодателем наемному работнику за работу, выполненную за отчетный период. Она складывается из двух компонентов:

- заработной платы;
- отчислений работодателей на социальное страхование.

Заработная плата охватывает все виды заработков, включая различные премии, надбавки, начисленные в денежной или натуральной формах, независимо от источника финансирования, т.е. за счет себестоимости и прибыли, а также денежные суммы, начисленные работникам в соответствии с законодательством за непроработанное время (ежегод-

ный отпуск, праздничные дни и т.п.). Заработная плата учитывается до вычета налогов и других удержаний, взимаемых с наемных работников. Отчисления на социальное страхование производятся работодателями для обеспечения наемным работникам в будущем права на получение социальных пособий. Различают фактические платежи, производимые работодателями третьей стороне, т.е. в организации социального страхования населения) и условно исчисленные отчисления на социальное страхование (эквивалент социальным пособиям — выплаты предприятий *непосредственно* их работникам, бывшим работникам или их иждивенцам, имеющим на это право, за счет своих средств). Фактические отчисления работодателей на социальное страхование включают начисления на фонд заработной платы по всем видам социального страхования. К ним относятся также *обязательные* отчисления работодателей на медицинское страхование и расходы предприятий по оплате услуг поликлиник по договорам, заключенным с органами здравоохранения на предоставление своим работникам медицинской помощи.

Условно исчисленные отчисления на социальное страхование оцениваются на практике как сумма фактически выплаченных работодателями в текущем периоде социальных пособий (например, выходное пособие при прекращении трудового договора; надбавки к пенсиям; стипендии студентам и учащимся, направленным предприятиями на обучение).

Налоги на производство и импорт — это обязательные безвозмездные невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производственных единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства. К первому виду указанных налогов относятся НДС, акцизы, налоги на продажи, налог с оборота, налоги на отдельные виды услуг, прибыли фискальных монополий, налоги на импорт, экспорт, таможенные пошлины. Ко второму — налоги на землю, средства производства или рабочую силу.

Субсидии на производство и импорт — это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство предоставляет предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства для проведения определенной экономической и социальной политики. К ним, в частности, относятся регулярные возмещения предприятиям из государственного бюджета постоянных убытков, возникающих в результате того, что продажная цена на производимую продукцию устанавливается ниже средних издержек производства, или выплаты в связи с применением труда особого контингента лиц (подростков, инвалидов).

Валовая прибыль /валовой смешанный доход — часть валовой добавленной стоимости, которая остается у производителей после

вычитания расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и оплатой налогов на производство и импорт. Рассматриваемый показатель учитывает прибыль (убыток), полученную до расчета доходов от собственности. Валовой смешанный доход — это доход мелких индивидуальных предпринимателей от личных подсобных хозяйств населения. Валовая прибыль и валовой смешанный доход определяются балансовым методом. Этот метод расчета ВВП имеет вспомогательный характер.

При расчете национального дохода распределительным методом производится суммирование указанных видов первичных доходов, только по прибыли и смешанным доходам делается корректировка на потребление основных фондов (амортизацию), а также сальдо поступлений первичных доходов из-за рубежа.

4.5.4. Расчет ВВП и НД методом конечного использования

При расчете ВВП методом **конечного использования** суммируются следующие компоненты: конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта-импорта и услуг.

Конечное потребление товаров и услуг охватывает расходы на конечное потребление домашних хозяйств — резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы учреждений общего государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств включают:

- расходы на покупку потребительских товаров и услуг;
- потребление товаров и услуг, полученных в натуральной форме, в форме оплаты труда, подарков и т.п.;
- потребление товаров, произведенных домашними хозяйствами для собственного конечного потребления;
- услуги по проживанию в собственном жилище и услуги оплачиваемой домашней прислуги.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления (бюджетных организаций) и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, определяются следующим образом:

- выпуск, т.е. результат деятельности указанных институциональных единиц;
- *минус* поступления этим учреждениям от продажи товаров и услуг по рыночным ценам и от частичного возмещения потребителями их стоимости;
- *плюс* стоимость потребительских товаров и услуг, купленных указанными учреждениями у рыночных производителей для передачи домашним хозяйствам бесплатно или по льготным ценам;

- *плюс* возмещение расходов домашних хозяйств на приобретение товаров и услуг за счет государственных фондов социального страхования (возмещение инвалидам стоимости приобретения автомобилей и др.).

Для характеристики конечного потребления, с точки зрения того, кто фактически потребляет товары и услуги, используется показатель фактического конечного потребления. Для экономики в целом фактическое конечное потребление равно сумме расходов на конечное потребление тех институциональных единиц, которые рассматриваются и как потребители, и как производители (домашние хозяйства, учреждения общего государственного управления, некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства).

Валовое накопление представляет собой чистое приобретение (приобретение за вычетом выбытия) резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в текущем периоде, но не потребленных в нем. Валовое накопление включает: валовое накопление основного капитала (основных фондов); изменение запасов материальных оборотных средств; чистое приобретение ценностей (предметы, приобретаемые для сохранения стоимости, — драгоценные металлы и камни, кроме монетарного золота, а также золота и камней, предназначенных для промышленного использования; ювелирные изделия; антиквариат; коллекции и т.д.).

Валовое накопление основного капитала определяется как приобретение активов за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов. Приобретение активов включает покупки, бартер, получение капитальных трансфертов в натуральной форме, производство основных фондов для собственного использования, капитальный ремонт. В валовое накопление основного капитала входят также затраты на улучшение непроизведенных активов и расходы в связи с передачей права собственности на непроизведенные активы (земля, недра, патенты, лицензии и т.п.).

Изменение запасов материальных оборотных средств (ЗМОС) — это изменение стоимости производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции, предназначенной для реализации, и товаров для перепродажи. Изменение стоимости ЗМОС должно определяться как разница между поступлениями продукции в запасы и изъятиями из них, при этом продукция должна оцениваться в рыночных ценах, действующих соответственно в момент поступления или изъятия (а не так, как в бухгалтерском учете, — на момент оприходования).

Сальдо экспорта и импорта товаров и услуг охватывает экспортно-импортные операции данной страны со всеми странами.

Экспорт и импорт товаров представляют собой стоимость вывезенных из страны или ввезенных в страну (пересекающих государственную границу) товаров. Стоимостная оценка объема экспорта и импорта в целом по стране *для макроэкономических*

расчетов в рамках СНС определяется в ценах FOB (для экспорта и импорта) или франко-граница страны экспортера. Кроме экспорта и импорта товаров, учитываемых статистикой внешнеэкономической деятельности, экспорт и импорт товаров в СНС включают товары, поставляемые в порядке оказания безвозмездной (гуманитарной) помощи и в качестве дара, товары неорганизованной торговли, посылки, имущество мигрантов.

Экспорт и импорт услуг охватывают транспортные услуги, туризм, коммуникационные услуги, строительные, страховые, финансовые, компьютерные и информационные услуги, рекламу, бухгалтерский учет, управленческое консультирование и другие виды услуг.

Национальный доход определяется суммированием всех указанных компонентов, только накопление определяется на чистой основе (т.е. из валового накопления вычитается потребление основных фондов) и добавляется сальдо поступлений первичных доходов из-за рубежа.

4.5.5. Источники информации об использовании методов расчета ВВП и НД.

На этапе перехода к рыночной экономике существенно меняются принципы и содержание статистического наблюдения, а следовательно, информационная база макроэкономических расчетов. На стадии экспериментальных расчетов первых блоков СНС (конец 80-х — начало 90-х годов) информационной базой послужили в первую очередь статистические и бухгалтерские отчеты, показатели выпуска и затрат, которые применялись в дореформенный период при составлении баланса народного хозяйства. В качестве прямых источников информации для расчета сводных показателей СНС использовались:

- отчет о числе предприятий, численности занятых и продукции промышленности по отраслям;
- отчет о себестоимости промышленной продукции;
- годовые отчеты сельскохозяйственных предприятий, данные о производственно-техническом обслуживании сельского хозяйства;
- данные статистики капитального строительства об объемах капитальных вложений по отраслям;
- отчет подрядных строительных организаций о себестоимости строительно-монтажных работ;
- отчет о себестоимости геолого-разведочных работ;
- отчет о вводе в действие индивидуальных жилых домов;
- ежегодные переписи скота;
- отчет о жилищном фонде;
- отчет о доходах и расходах жилищного хозяйства (типа муниципального);

- данные статистики торговли о розничном товарообороте и об объеме реализации платных услуг;
- отчеты о продажах и ценах на городских (колхозных) рынках;
- отчеты о численности, фонде заработной платы (фонде оплаты труда), фонде материального поощрения, премиях и вознаграждениях рабочих и служащих;
- отчет о числе кооперативов и основных показателях их деятельности по видам;
- данные бюджетных обследований домашних хозяйств.

Для макроэкономических расчетов была востребована (а сейчас получила широкое распространение) статистика финансов предприятий (хозяйствующих субъектов) об использовании прибыли предприятий, социальных выплатах.

В реализации программы внедрения СНС в отечественную статистическую практику большое значение имела ведомственная статистика. В частности, оценки показателей нерыночных услуг, услуг финансового сектора экономики, образования, первичного и вторичного распределения доходов, внешнеэкономических связей производились на основе:

- отчета об исполнении государственного бюджета (данные о направлении расходов, налогах, субсидиях, других платежах);
- отчета об основной деятельности Госстраха (данные о страховых платежах, страховых возмещениях и текущих затратах);
- сводного отчета Государственного банка (данные о процентах уплаченных и полученных, об оплате услуг банков и текущих затратах);
- отчета об исполнении бюджета социального страхования (данные о стоимости путевок на лечение и отдых, содержании санаториев и профилакториев, общеоздоровительных лагерей, о расходах на содержание аппарата);
- информации об экспорте и импорте товаров и услуг. Процессы разгосударствления и приватизации, бурное развитие частного предпринимательства, которое сопровождалось резким увеличением числа как зарегистрированных, так и незарегистрированных предприятий, включая малые и неакционерные хозяйственные единицы, находящиеся в семейной собственности, рост теневой экономики и незаконных операций обусловили дальнейшие изменения в существующих процедурах и методах сбора и обобщения данных, необходимость в разработке новых источников информации с использованием новых методов.

В существующие внешние и внутренние источники данных, применяемые при разработке основных счетов СНС, исчислении ВВП, входят: общегосударственный регистр предприятий и организаций; отчетность предприятий; ведомственная статистика (административные источники); переписи и обследования.

Общегосударственный регистр предприятий и организаций (ОГРПО) — инструмент получения минимума информации в условиях

перехода от сплошной отчетности преимущественно к несплошным формам статистического наблюдения, причем не только в режиме текущей статистики. По каждой единице собираются сведения о местоположении, отнесении к определенной отрасли, размере (количество занятых или объем продукции), а для предприятий, состоящих из нескольких предприятий меньшего размера, — ряд учетных данных, имеющихся на уровне подчиненных предприятий. Общегосударственный регистр становится базой для экономических переписей и выборочных обследований. Последние будут использоваться для получения детальной (один раз в 5 - 7 лет) или оперативной информации, необходимой прежде всего для расчета показателей, характеризующих деятельность малого бизнеса, а также для оценки теневой экономики.

Отчетность предприятий — это важный источник информации, необходимой для расчета ВВП, других показателей СНС. В этой связи центральными являются показатели, отражающие финансовую деятельность предприятий (организаций). Это, прежде всего, отчет о затратах на производство и реализацию продукции (работ, услуг) и отчет по отдельным показателям финансовой деятельности (по большой группе предприятий и организаций, за исключением малых предприятий, бюджетных организаций, банков, фермеров; по последним разработаны специальные формы отчетности). Отчетность предприятий — базовый массив информации для расчетов макроэкономических показателей (круг охвата — средние и крупные предприятия, предприятия отраслей материального производства и нефинансовых платных услуг).

Ведомственная статистика (административные источники) охватывает отчетность органов государственного управления, отчетность Центрального банка, таможенную статистику, а также статистику ряда других ведомств.

Данные об исполнении государственного бюджета используются для расчета нерыночных услуг, оказываемых учреждениями общего государственного управления. Отчетность Центрального банка содержит информацию о денежных агрегатах, деятельности банковского сектора, статистике платежного баланса. Последние два блока информации необходимы в расчетах ВВП и его модификаций (в части секторов «Финансовые учреждения», «Остальной мир»).

Таможенная статистика, наряду с данными о платежном балансе, в настоящее время является источником информации об экспортно-импортных операциях, используемой при исчислении ВВП производственным, распределительным и методом конечного использования. Основным источником данных для таможенной статистики внешней торговли служат в свою очередь таможенные декларации по экспорту и импорту товаров.

Данные налоговой статистики используются практической статистикой для расчета добавленной стоимости по отдельным видам услуг (в основном мелких институциональных единиц — юридических и физических). Оценки объема платных услуг получаются из агрегированных данных, представленных службам налоговым ведомством, и из экспертных оценок, основанных на косвенной информации об услугах (например, о количестве юристов, численности детей дошкольного возраста, объемах сбыта строительных материалов и оборудовании бытового назначения).

Институциональные изменения в экономике и внедрение СНС в статистическую практику обусловили необходимость преобразований в статистическом наблюдении. Появились новые объекты статистического наблюдения (биржи, страховые организации, инвестиционные фонды, государственные внебюджетные фонды и т.д.), новые переписи или всесторонние обследования (ежегодные переписи общественных организаций; единовременные обследования структуры издержек производства и сбыта сельскохозяйственных предприятий и предприятий, которые оказывают услуги сельскохозяйственным предприятиям; обследование запасов на крупных промышленных предприятиях с целью оперативной оценки изменения величины запасов; перепись предприятий розничной торговли и других предприятий, которые занимаются розничной торговлей в качестве неосновного вида деятельности). Таким образом, составление СНС и, в частности, расчет ВВП возможны на основе объединения информационных массивов текущей статистики и обследований, а в перспективе — на базе системных экономических переписей.

4.6. Развитие системы макроэкономических расчетов валового внутреннего продукта и национального дохода

Развитие системы макроэкономических расчетов ВВП и национального дохода имеет место при разработке межотраслевого баланса по методологии СНС (МОБ СНС). МОБ СНС является частью СНС. Он детализирует счета товаров и услуг, производства и образования доходов, отражает процессы, происходящие на нынешнем этапе развития экономики, позволяет производить системный счет основных показателей СНС и анализ взаимосвязей между отраслями экономики, выявлять главные экономические пропорции, изучать структурные сдвиги и особенности ценообразования в экономике и др.

Схема МОБ СНС соответствует известной открытой статистической модели, в которой выделяют три основные части (квадранта): I квадрант — промежуточное потребление, II — конечный продукт, III — добавленная стоимость.

Таблица 4.4.

Выпуск Затраты		Промежуточное потребление	Конечное использование			Всего использовано
		Отрасли экономики	Конечное потребление	Валовое накопление	экспорт	
Промежуточные затраты	отрасли	I квадрат	II квадрат			
Валовая добавленная стоимость		III квадрат	×	×	×	
Импорт			×	×	×	
Всего ресурсов						

В I квадранте, представляющем собой «шахматную таблицу», отражается промежуточное потребление в отраслях экономики. В нем раскрываются количественные взаимосвязи между отраслями. В подлежащем и сказуемом I квадранта представлены группы однородных продуктов и услуг (отрасли МОБ). В графах по каждой отрасли показаны затраты на производство продукции, работ, услуг (стоимость сырья, материалов, топлива, энергии, услуг), а в строках — распределение продукции между отраслями экономики.

Во II квадранте по строкам показывается конечное использование товаров и услуг. Столбцы представляют собой категории конечного использования: конечное потребление (расходы на потребление домашних хозяйств, органов государственного управления, некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства); валовое накопление (валовое накопление основного капитала, изменение запасов материальных оборотных средств, чистое приобретение ценностей); экспорт товаров и услуг.

В III квадранте представлена стоимостная структура ВВП. Столбцы соответствуют отраслям экономики, а строки — основным стоимостным компонентам валового внутреннего продукта (оплата труда наемных работников, валовая прибыль, валовой смешанный доход, налоги и субсидии, связанные с производством; потребление основного капитала, налоги и субсидии на продукты).

Таким образом, если рассматривать данные баланса по вертикали, то в каждой графе отражается стоимостной состав валового выпуска отраслей экономики в разрезе элементов промежуточного потребления (I квадрант) и добавленной стоимости (III квадрант). Сумма валового выпуска и импорта составляет стоимостную оценку ресурсов отраслей. По горизонтали показываются направления использования продукции каждой отрасли: на производственные цели (с разбивкой по отраслям), на конечное потребление, на накопление, на экспорт.

Для каждой отрасли экономики общий объем использованных ресурсов равен общему объему располагаемых ресурсов.

МОБ составляется по «чистым» отраслям, которые представляют собой совокупность однородных продуктов и услуг.

Разработке межотраслевого баланса предшествует составление таблиц «Ресурсы товаров и услуг» и «Использование товаров и услуг». Эти таблицы являются промежуточным звеном между исходными статистическими данными и показателями выходной таблицы межотраслевого баланса. Вместе с тем они имеют и самостоятельное значение: на их основе анализируются структура производства, формирования ресурсов, производственные взаимосвязи, стоимостной состав продукции отраслей и др.

Таблица «Ресурсы товаров и услуг» показывает формирование ресурсов товаров и услуг за счет отечественного производства и импорта и основные компоненты образования цены их конечного потребления.

Общие итоги выпуска отраслей в основных ценах определяются в соответствии с методологией расчетов показателей производства. В той части таблицы, которая отражает состав производства по группам товаров и услуг, в подлежащем показаны группы однородных продуктов, сказуемом — отрасли (группы предприятий, относящихся к одному коду ОКОНХ). В графах таблицы даны объемы продукции, выпущенной в различных отраслях экономики.

Итоги по строкам таблицы характеризуют общий объем производства групп продуктов (объем производства по «чистой» отрасли), по графам — общий объем производства отраслей экономики (объем производства по «хозяйственной» отрасли). По диагонали таблицы показывается объем выпускаемой продукции, соответствующей профилю предприятий данной отрасли. Соотношение объемов продукции, соответствующей профилю предприятий, и объемов продукции «хозяйственной» отрасли показывает уровень специализации предприятий данной отрасли.

Таблица 4.5

Ресурсы товаров и услуг

	Итого ресурсов в ценах покупателей	Торгово- транспортная наценка	Налоги на продукты	Субсидии на продукты	Итого ресурсов в основных ценах	Выпуск отраслей в основных ценах		Всего по экономике	Корректировки по импорту, СИФ/ФОВ	импорт
						Рыночные	Нерыночные			
						отрасли	отрасли			
А	1	2	3	4	5			
Товары и услуги (по группам продуктов) Корректировки по импорту, СИФ/ФОВ Прямые покупки резидентов за границей										

Таблица 4.6.

Использование товаров и услуг

	Итого использование в ценах покупателей	Промежуточное потребление отраслей		Всего по экономике	Расходы на конечное потребление	Валовое накопление	Экспорт
		Рыночные	Нерыночные				
		отрасли	отрасли				
А					
Товары и услуги (по группам продуктов) Прямые покупки резидентов за границей Прямые покупки нерезидентов на внутреннем рынке ИТОГО использование в ценах покупателей		I квадрат			II квадрат		
Итого валовая добавленная стоимость (ВВП)	×	III квадрат					
ИТОГО выпуск	×						

Таблица «Использование товаров и услуг» содержит информацию о видах использования товаров и услуг, а также о структуре затрат по отраслям. Схема этой таблицы аналогична схеме межотраслевого баланса, т.е. в ней выделяются три квадранта: промежуточное потребление (I), конечное использование (II) и компоненты добавленной стоимости (III). Отличие данной таблицы от таблицы межотраслевого баланса состоит в том, что по графам квадранта I показываются общие затраты на производство отраслевой и неотраслевой продукции. В таблице межотраслевого баланса квадрант I строится по принципу «продукт на продукт», в таблице использования — «продукт на отрасль». В межотраслевом балансе объем располагаемых ресурсов каждой «чистой» отрасли (итог по графам I и III квадрантов) равен объему использованных ресурсов этой же отрасли (итогу по строкам I и II квадрантов). Таблица «Использование товаров и услуг» по сравнению с таблицей межотраслевого баланса имеет большие преимущества с точки зрения возможностей использования имеющейся первичной статистической информации.

Как известно, при оценке товаров и услуг в СНС используются три основных вида цен: основные цены, цены производителей, цены покупателей. Между ними существует следующая взаимосвязь:

цена покупателей

минус торгово-транспортная наценка, налог на добавленную стоимость и налоги на импорт — получается:

цена производителя

минус налоги на продукты плюс субсидии на продукты — получается:

основная цена.

При разработке МОБ используются смешанные цены. Промежуточное потребление оценивается в ценах покупателей (конечного потребления) без вычитаемого налога на добавленную стоимость. Иными словами, текущие затраты предприятий и организаций на приобретение товаров и услуг показаны в размере их фактической стоимости, входящей в издержки производства, включая наценки торговли, материально-технического снабжения, заготовок, транспортные расходы, невычитаемый НДС и налоги на импорт.

При оценке конечного использования товаров и услуг (кроме экспорта) используются цены покупателей, включая налог на добавленную стоимость. Экспорт товаров и услуг оценивается в текущих внешнеторговых ценах, пересчитанных по курсу национальной валюты к доллару по курсу Центрального банка.

Валовой выпуск отраслей, используемый в качестве контрольных итогов, оценивается в основных ценах (т.е. с учетом субсидий на продукты, но без налогов на продукты).

Информационной базой для разработки отчетного межотраслевого баланса производства и использования продукции и услуг являются: единовременное выборочное обследование результатов экономической деятельности хозяйствующих субъектов всех отраслей экономики; регулярная статотчетность; отчет об исполнении консолидированного бюджета России; данные национальных счетов в разрезе отраслей экономики, а также отдельные блоки информации из отчетности министерств и ведомств.

Обследованию подлежат предприятия, организации и учреждения независимо от их организационно-правовой формы и формы собственности (кроме совместных предприятий), состоящие на хозяйственном расчете, имеющие самостоятельный баланс и являющиеся юридическими лицами.

Методы отбора предприятий и организаций для проведения обследования состава затрат на производство в отраслях экономики определяются с учетом их специфических особенностей. Централизованно проводится отбор предприятий по отраслям промышленности, науке и транспорту; децентрализованно, через региональные управления статистики, — по строительству, сельскому хозяйству, отраслям сферы обращения, нематериальных услуг, прочим отраслям экономики.

ГЛАВА 5. Национальное богатство как потенциал функционирования экономической системы

5.1. Социально-экономическая сущность национального богатства

Национальное богатство (НБ) — важнейшая социально-экономическая категория, используемая для оценки экономического потенциала и уровня экономического развития страны.

Национальное богатство было одним из первых макроэкономических показателей, определяемых экономической наукой. Оценки национального богатства были произведены рядом европейских экономистов, еще в XVII в. Показатели богатства служили для измерения накопленных результатов предшествовавших циклов производства, оценки уровня экономического развития и мощи государства.

Однако в понятии и методологии исчисления НБ до последнего времени не было единообразия, что затрудняло международные сопоставления. В состав показателей богатства в отдельных странах включали разные компоненты, исходя из конкретных задач и возможностей. Были попытки включить в состав национального богатства и население. Полученные показатели, естественно, отличались по своему составу, по элементам, были несопоставимы при международных сравнениях. Подобные различия обуславливают необходимость уточнения состава НБ по компонентам. Исходным моментом является определение НБ как экономической категории и объекта макроэкономического и статистического изучения.

В отечественной экономической практике национальное богатство долгое время определялось как совокупность материальных благ, накопленных трудом всех предшествовавших поколений (национальное имущество), а также разведанных и вовлеченных в экономический оборот природных ресурсов.

В настоящее время международный стандарт СНС (1993 г.) рекомендует использовать единую классификацию основных элементов активов НБ и методику их исчисления в секторах экономики и стране в целом. Стандартизированная методика позволяет агрегировать значения соответствующих показателей активов отдельных стран в региональные и мировые итоги, обеспечивает сравнительный анализ НБ разных стран. В соответствие с ней можно дать следующее определение НД.

Национальное богатство — это совокупность накопленных материальных и нематериальных активов, созданных трудом всех предшествовавших поколений, принадлежащих стране или ее резидентам и находящихся на экономической территории данной страны и за ее пределами (национальное имущество), а также разведанных и вовлеченных в экономический оборот природных и других ресурсов.

В определении подчеркивается следующее:

- национальное богатство — моментный показатель, что отличает его от других макроэкономических показателей;
- по источникам происхождения НБ состоит из двух частей — произведенных активов и национального имущества;
- в его составе учитываются не только материальные, но и нематериальные (финансовые и нефинансовые) активы;
- компоненты национального богатства, принадлежащие России, могут располагаться как на ее экономической территории, так и за ее пределами;
- имеет место юридическая форма существования НБ: в его объем входит как государственное, так и негосударственное имущество, принадлежащее отдельным физическим и юридическим лицам — резидентам.

НБ — собственный капитал — разность между стоимостью всех активов и всех обязательств.

В Методических положениях по статистике Госкомстата РФ национальное богатство определяется как совокупность ресурсов страны, (*экономических активов*), создающих необходимые условия производства товаров, оказания услуг и обеспечения жизни людей. Оно состоит из экономических объектов, существенным признаком которых является возможность получения их собственниками экономической выгоды. Для экономических активов (ЭА) характерны следующие признаки:

- в отношении их институциональные единицы осуществляют права собственности — индивидуально или коллективно;
- собственники ЭА получают экономическую выгоду в результате владения ими или использования их в течение определенного времени.

Таким образом, национальное богатство как объект изучения и экономическая категория призвано отразить накопление не только материальных, но и нематериальных финансовых и нефинансовых активов у юридических (предприятий и организаций) и физических лиц (отдельных граждан), а, следовательно, у страны в целом.

Важной частью национального богатства является **национальное имущество** — результат накопления собственного капитала — материальных и нематериальных, финансовых и нефинансовых активов у юридических и физических лиц в отраслях и секторах экономики страны и ее регионов. Отдельно учитываются потребительские товары длительного пользования, прямые иностранные инвестиции и золотой запас. В состав национального имущества входит и личное имущество населения (жилищные и производственные постройки, бытовые предметы длительного пользования и запасы потребительского назначения), методология оценки которого еще полностью не разработана, и информация о котором дается справочной.

В настоящее время Государственное агентство по статистике публикует следующую информацию о национальном богатстве (рис. 5.1).

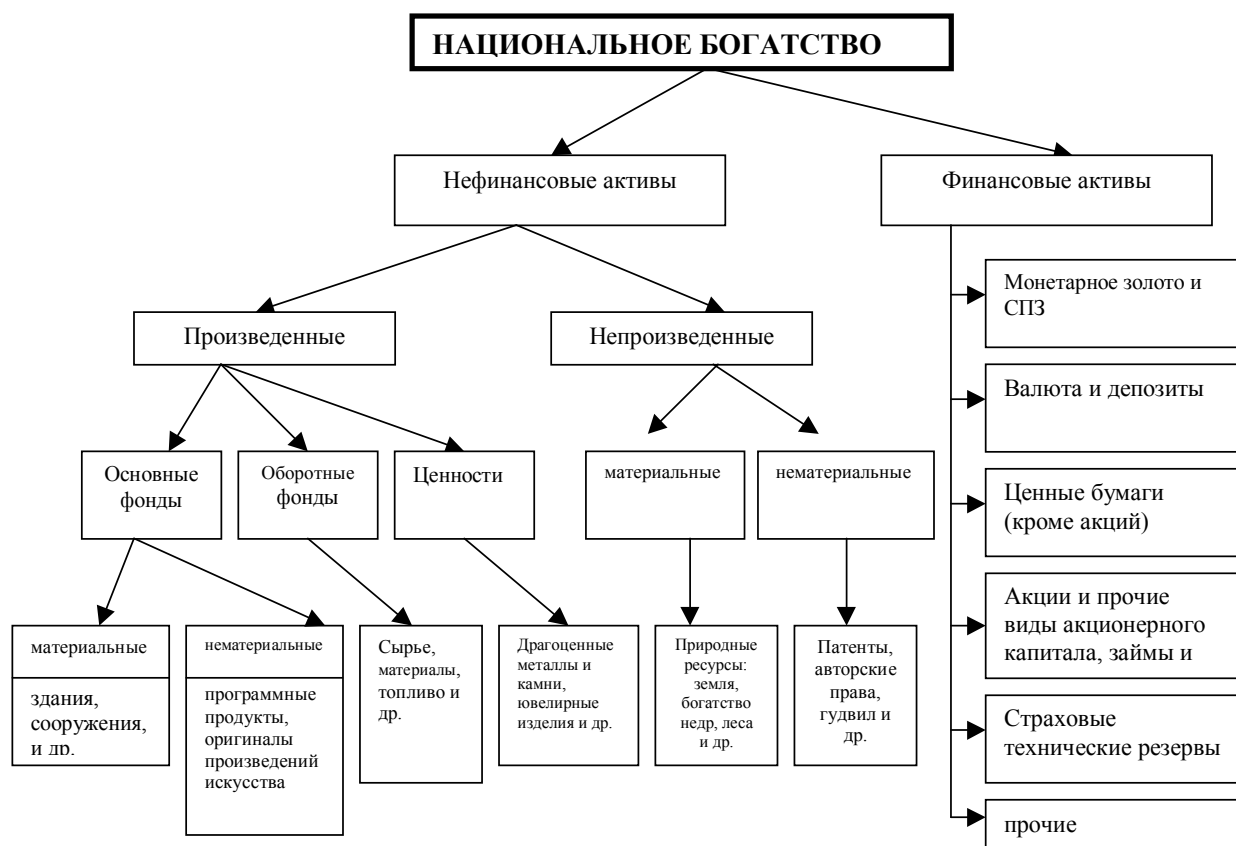


Рис. 5.1. Состав национального богатства

В национальное богатство включаются следующие экономические активы:

- произведенные нефинансовые активы;
- непроизведенные нефинансовые активы;
- финансовые активы.

Нефинансовые активы в зависимости от их происхождения подразделяются на произведенные в результате производственной деятельности и на непроизведенные — дары природы.

Произведенные нефинансовые активы — это накопленные активы, созданные в результате труда всех предшествующих поколений.

В их состав входят:

- основные фонды (основной капитал);
- оборотный капитал; - запасы материальных оборотных средств, резервы и др.;
- ценности.

Произведенные нефинансовые активы — это основные фонды, функционирующие в отраслях, производящих товары и услуги, запасы

материальных оборотных средств, резервы и запасы различного назначения, имущество населения и ценности.

Непроизведенные нефинансовые активы включают активы, которые не являются результатом производства, но используются в этом процессе. Они делятся на материальные и нематериальные.

К *непроизведенным материальным активам* относятся природные активы — земля, недра, естественные биологические ресурсы, водные ресурсы под землей и др. Непроизведенные нефинансовые активы не являются результатом производства и состоят из культивируемых, воспроизводимых и разрабатываемых невозпроизводимых природных ресурсов, а также некоторых нематериальных активов; они могут быть как материального (запасы природных ресурсов), так и нематериального характера (патенты, лицензии, имидж, репутация фирмы).

Содержание указанных групп активов определяется соответствующими классификациями.

В классификации активов новой СНС проводится различие между: финансовыми и нефинансовыми активами; произведенными и непроизведенными активами; материальными и нематериальными активами. Ниже приводится классификация активов в агрегированной форме, принятая в СНС.

Состав экономических активов

1. Нефинансовые активы.

1.1. Произведенные активы.

1.1.1. Материальные активы.

1.1.1.1. Основные фонды.

1.1.1.2. Материальные оборотные средства.

1.1.1.3. Ценности.

1.1.2. Нематериальные активы (основные фонды).

1.1.2.1. Затраты на геологоразведку.

1.1.2.2. Средства программного обеспечения.

1.1.2.3. Оригиналы художественных и литературных произведений.

1.2. Непроизведенные активы.

1.2.1. Материальные активы.

1.2.1.1. Земля.

1.2.1.2. Полезные ископаемые.

1.2.2. Нематериальные активы (лицензии, патенты и т.д.).

2. Финансовые активы (монетарное золото, специальные права заимствования, денежная наличность, депозиты, акции и другие ценные бумаги, займы и т.д.).

3. Все активы (1 + 2).

Применяемое в международной практике понятие «основной капитал» по сравнению с понятием «основные фонды», используемым в отечественной практике, является более обобщающим, объединяющим совокупность воспроизводимых материальных и нематериальных акти-

вов. Главными критериями отнесения этих активов к основному капиталу служат функционирование их более года и многократное участие в производстве материальных благ и услуг.

Основной капитал включает произведенные материальные и нематериальные активы. Материальная часть основного капитала — это **основные фонды**, участвующие в процессе производства многократно и переносящие свою стоимость на изготавливаемые с их помощью продукт или услугу по частям, по мере износа. Именно многократное или продолжительное использование есть критерий определения основного капитала.

Собственный капитал — это разность между стоимостью всех активов и стоимостью всех обязательств на конкретный момент. Именно он и составляет национальное богатство.

Поскольку в СНС все виды деятельности по производству продуктов и услуг являются производственными, то и весь основной капитал трактуется как производственный.

Материальный основной капитал — это основные фонды в традиционной для отечественной практики концепции, т.е. в материальной форме. В соответствии с рекомендациями ООН к СНС 1993 г. в состав этой части основного капитала входят также все сооружения и объекты двойного назначения — военного и гражданского (например, аэродромы, доки, дороги, госпитали).

Нематериальный основной капитал включает компьютерное программное обеспечение, геолого-разведочные работы, оригиналы литературных и художественных произведений и т.п.

При оценке основного капитала на конкретный момент каждый актив и каждое обязательство (например, секторов экономики) должны идентифицироваться по имеющейся классификации таких ресурсов.

Запасы материальных оборотных средств — все товары, имеющиеся в данное время у хозяйственных единиц, не включенные в валовое накопление основного капитала, а именно:

- производственные запасы;
- незавершенное производство;
- готовая продукция;
- товары для перепродажи;
- государственные материальные резервы.

В СНС покупка ценностей отражается не как расход на потребление, а как приобретение отдельной категории активов. Запасы драгоценных металлов и камней и других дорогостоящих активов, предназначенных для обработки на данном предприятии, включаются в состав материальных оборотных средств и не входят в ценности.

Ценности — средства сбережения, состоящие из дорогостоящих запасов товаров длительного пользования, которые не изнашиваются, как правило, не используются для потребления или в производстве и стоимость которых со временем не уменьшается. Они включают: драго-

ценные металлы и камни, антикварные изделия, коллекции и произведения искусства.

В состав нефинансовых произведенных активов входит и **домашнее имущество**, которое выделяется в отечественной статистической практике справочно.

Первые два типа произведенных нефинансовых активов (за исключением нематериального основного капитала) по своему составу в основном соответствуют показателям национального богатства, которые рассчитываются отечественной статистикой и могут использоваться для перехода к исчислению НБ по стандарту СНС.

Некоторые ресурсы природного происхождения не рассматриваются в СНС как экономические активы, так как на них не распространяются права собственности или владение ими при существующем уровне технологии, цен и экономической инфраструктуры не приносит экономической выгоды (воздушное пространство, океаны, не открытые или открытые, но недоступные для разработки полезные ископаемые и т.д.).

Непроизведенные нематериальные активы представляют собой юридические формы, которые составляются в связи с процессом производства и периодически переходят от одних институциональных единиц к другим (авторские права, лицензии, торговые знаки и т.п.).

Нематериальные активы в национальном богатстве — важная и наименее исследованная в отечественной статистической практике часть национального богатства. Следует отметить, что понятие нематериальных активов в составе ресурсов экономического потенциала шире, чем в национальном богатстве. Все нематериальные активы можно условно разделить на две группы: нематериальные активы, носителями которых являются люди; нематериальные активы, которые составляют условия осуществления экономической деятельности.

К первой группе относятся уровень образования и культуры населения, его здоровье, талант артистов и спортсменов, изобретателей и деятелей искусства и т.д. Эта часть активов учитывается при оценке социально-экономического потенциала, а в состав национального богатства не включается. Однако данный вопрос остается дискуссионным, и имеются предложения по учету указанной группы нематериальных активов в составе «человеческого капитала».

Во вторую группу включаются экологическая обстановка, система государственного управления, международная ситуация, политическая стабильность, криминогенная обстановка. Сюда же относятся различные документы, которые выступают как представители отдельных элементов экономического потенциала.

Классификация **финансовых активов** определена Общероссийским классификатором финансовых активов (ОКФА).

Большинство финансовых активов представляют собой финансовые требования, которые дают право их владельцу-кредитору на

получение платежа или серии платежей от другой хозяйственной единицы — должника, в соответствии с контрактом между ними. Такие требования погашаются внутри страны должником обязательств по контракту; помимо этого кредитор может получить проценты, обусловленные условиями контракта, под доход от собственности. Таким образом, в составе активов как элементы национального богатства остаются только активы и сальдо взаимных расчетов с другими странами.

Помимо финансовых требований финансовые активы представлены в формах монетарного золота, специальных прав заимствования, распределяемых Международным валютным фондом как средство платежа; акций корпораций и некоторых платежных документов.

Что же касается ценных бумаг, векселей, лотерейных билетов, сертификатов, документов на право собственности, то они выступают как представители экономического потенциала. Их стоимость не является постоянной — она зависит от степени их доходности и может быть определена по курсу, по которому они котируются в финансовых учреждениях.

Расширение понятия и состава национального богатства как экономической категории и объекта статистического наблюдения в соответствии с рекомендациями ООН к СНС 1993 г. поставило перед статистической наукой и практикой ряд методологических и организационных проблем. Продолжается разработка более полной характеристики НБ. Возродилась идея включения в состав НБ так называемого человеческого капитала. МВФ произвел экспериментальные расчеты НБ разных стран с учетом этого компонента, что внесло существенные изменения в ранжирование стран по объему НБ. Видимо, поиск в этом направлении будет продолжаться. Однако пока этот вопрос остается дискуссионным; общепринятой методики расчета человеческого фактора пока нет.

5.2. Система показателей, характеризующих национальное богатство

Национальное богатство как комплексная экономическая категория характеризуется системой статистических показателей. В ней выделяются следующие подсистемы показателей:

- объема НБ в целом и его компонентов;
- состава и структуры НБ;
- состояния отдельных компонентов НБ;
- простого и расширенного воспроизводства НБ и его компонентов;
- использования национального богатства;
- эффективности использования национального богатства;
- динамики национального богатства.

Всесторонняя характеристика национального богатства предполагает объединение его показателей в различные группы (рис.5.2).

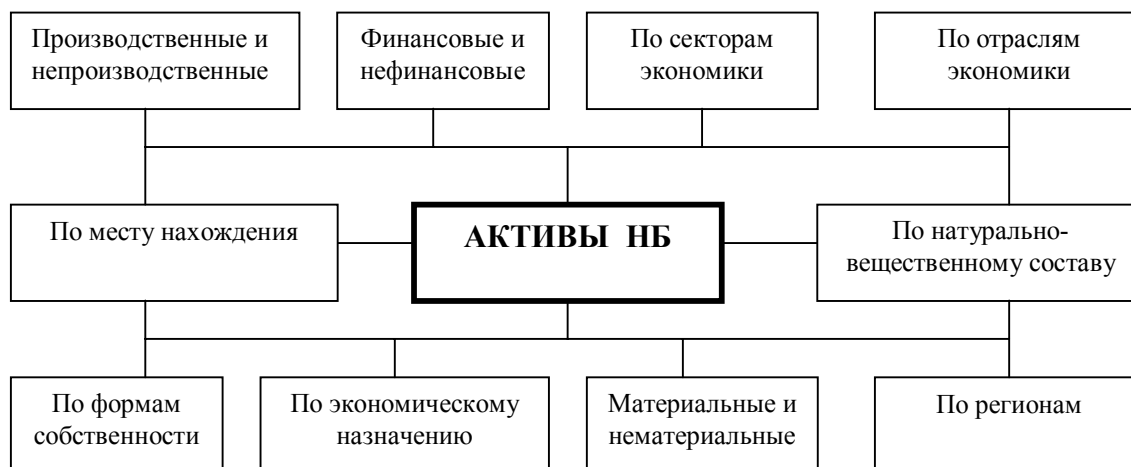


Рис. 5.2. Группировка активов национального богатства

Каждая группировка показателей национального богатства имеет самостоятельное значение в экономическом анализе. Например, группировка НБ по его местонахождению позволит выявить объем и состав активов НБ России и ее резидентов, расположенных за пределами ее экономической территории, т.е. на экономической территории других стран.

Наряду с названными наиболее общими группировками при характеристике каждого отдельного компонента НБ используются специфические группировки, например, при характеристике основных фондов осуществляется их деление на активные и пассивные, новые и бывшие в эксплуатации, а при анализе оборудования оно делится на установленное и неустановленное, действующее и бездействующее.

Наиболее специфической является группировка национального богатства на активы произведенные и непроизведенные. Эта группировка позволяет оценить степень развития экономики: преобладание удельного веса национального имущества в объеме национального богатства свидетельствует о более высоком уровне экономического развития. Значительный удельный вес природных ресурсов (непроизведенных активов) в составе богатства характеризует потенциальные возможности развития.

Важное значение в экономическом анализе имеет группировка НБ по секторам, отраслям экономики, формам собственности и регионам, позволяющая не только исследовать структуру НБ, но и определить потенциал развития. Это свидетельствует о значимости показателей активов, из которых образуется собственный капитал секторов, отраслей и регионов экономики, и из которого в свою очередь складывается национальное богатство (национальный капитал) страны.

5.3. Накопление национального богатства

Основным источником пополнения национального имущества является валовое накопление основного капитала. Оно представляет собой увеличение средств, вложенных хозяйственной единицей в продукты и объекты длительного пользования сроком службы более одного года, с учетом стоимости относящихся к ним услуг.

Накопление (прирост) национального богатства характеризуется показателями валового национального сбережения и его использования, отражающими вклад труда данного года в прирост национального богатства.

Накопление компонентов НБ трактуется в счете операций с капиталом как расходы на приобретение капитальных активов, т.е. размер прироста основного капитала определяется величиной капитальных вложений. Последние включают в себя расходы на новое строительство и приобретение машин и оборудования, а также на капитальный ремонт зданий, сооружений, машин и оборудования.

В Методических указаниях Госкомстата РФ указано, что **валовое накопление** основного капитала представляет собой вложение резидентными единицами средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве. Валовое накопление основного капитала включает следующие элементы: приобретение за вычетом выбытия новых и существующих основных фондов; затраты на улучшение произведенных материальных активов; расходы в связи с передачей права собственности на произведенные активы.

В новой версии СНС в состав валового накопления включена статья «Затраты на приобретение ценностей», т.е. предметов, обладающих способностью сохранять стоимость в течение относительно длительного времени, например немонетарного золота, картин, ювелирных изделий. Таким образом, валовое накопление в новой версии СНС состоит из следующих элементов: валового накопления основных фондов, прироста материальных оборотных средств; чистых покупок ценностей. Кроме того, имеются изменения в отражении расходов на оборону, относимые на расходы товаров и услуг для военных нужд, которые ранее учитывались как промежуточное потребление. В новой версии СНС расходы на строительство военных аэропортов, верфей, дорог, зданий и других объектов, которые могут быть использованы и для гражданских нужд, относятся к накоплению основных фондов.

5.4. Стоимостная оценка национального богатства

Правильное определение объема национального богатства и его составляющих зависит не только от четкого учета его компонентов и методики их расчета, но и от правильности их стоимостной оценки.

Объем НБ определяется, как правило, в стоимостном выражении. Исключение составляет характеристика произведенных активов — природных ресурсов. Стоимостная оценка земли и других произведенных природных богатств в практике российской статистики до сих пор не проводилась.

Национальное богатство исчисляется в действующих (текущих) ценах, что обеспечивает оценку его реального объема в условиях современного ценообразования и увязку с другими макроэкономическими показателями. Это позволяет произвести анализ с позиций оценки влияния: экономических результатов на прирост национального богатства; объема и структуры национального богатства на результаты функционирования экономики.

Важным моментом при определении общего объема национального богатства является правильная оценка его элементов. Эта проблема в отечественной статистике достаточно актуальна и обусловлена в значительной мере отсутствием практики расчета и методологии оценки тех элементов богатства, которые никогда не оценивались, так как были государственной собственностью (земля и природные ресурсы) и не являлись объектами купли-продажи.

Существует несколько видов оценки элементов НБ: по исторической (учетной) стоимости, по стоимости замены (восстановительная стоимость) и по рыночной стоимости. Расчет может производиться в двух вариантах: по полной стоимости и по стоимости за вычетом износа. Полная стоимость отражает объем общих затрат на приобретение конкретных элементов богатства. Стоимость за вычетом износа показывает их оставшуюся стоимость на момент учета.

Выбор метода оценки для каждого элемента богатства диктуется реальной экономической ситуацией, задачами исследования и имеющейся статистической информацией. В международной статистической практике для оценки стоимости основного капитала применяются: историческая (учетная) стоимость (при оценке основных фондов она называется первоначальной стоимостью); стоимость замены (восстановительная); субъективная балансовая стоимость; рыночная стоимость.

Историческая (учетная) стоимость соответствует первоначальной, которая применяется и в российской статистике. Она отражает стоимость основных фондов в момент ввода их в эксплуатацию, включая стоимость самих фондов, а также их транспортировки и монтажа на месте эксплуатации. Эта стоимость

также называется балансовой, так как по ней основной капитал зачисляется на баланс предприятия.

Стоимость замены основных фондов отражает восстановительную стоимость, применяемую в российской статистике. Она представляет собой стоимость воспроизводства основного капитала в современных условиях и зависит от динамики цен на отдельные элементы основного капитала. Определяется в результате проведения переоценки основного капитала.

Субъективная балансовая стоимость основного капитала базируется на оценке его владельцем. Она рассчитывается как капитализированная стоимость будущих доходов, которые можно получить в процессе эксплуатации основного капитала вплоть до момента его выбытия. Определение субъективной стоимости требует точного прогноза многих экономических факторов. Субъективная стоимость является базой для определения рыночной стоимости.

Реальная **рыночная стоимость** основного капитала определяется только при условии равенства спроса и предложения, иначе она не отражает действительную его стоимость. Тем не менее рыночная стоимость имеет важное значение в экономике, особенно для тех элементов капитала, для которых не существует других видов оценки (земля, природные ресурсы, предметы искусства, компьютерное программное обеспечение и др.).

Оценка основных фондов — в период инфляции наиболее точным показателем является восстановительная стоимость.

Оценка оборотных фондов, резервов и запасов — рассчитывается в ценах, действовавших на конец периода, определяемых на основе балансов предприятий и организаций, в которых отражаются результаты переоценки запасов. Эта же позиция имеется в СНС.

Оценка земли и природных ресурсов. Очевидно, что все попытки дать так называемую экономическую оценку земле и природным ресурсам оказались бессмысленными. Земля и природные ресурсы не являются плодом человеческого труда, поэтому для них не существует никаких видов оценки, кроме рыночной стоимости. Все остальные виды оценки недостаточно обоснованны и не могут быть использованы в экономических расчетах.

Рыночная цена зависит от большого количества факторов: соотношения спроса и предложения на землю; экономической ситуации в стране (чем хуже ситуация, тем выше цена на землю); земельного законодательства (отсутствие частной собственности на землю не позволяет ее оценить и приводит зачастую к ее бесхозяйственному использованию); месторасположения и размеров участка; рельефа и качества почвы; климата; близости коммуникаций; возможности продажи земли иностранцам и т.д.

В рыночной экономике применяются следующие виды оценки земли:

- рыночная цена земельного участка;
- рыночная цена хозяйства (кроме стоимости земли, которая включает стоимость строений и улучшений — ирригационных сооружений и т.д.);

- арендная цена, которая определяется либо доходностью земель, либо стоимостью услуг, которые они предоставляют.

Что касается природных ресурсов, то, будучи собственностью государства, они не имеют рыночной цены. В западной экономике при их оценке исходят из:

- стоимости разведки и добычи;
- оптовых цен, действующих в экономике;
- стоимости концессии (сдачи государством месторождения полезных ископаемых в эксплуатацию частным лицам и организациям). Все три вида оценки этого элемента экономического потенциала являются заниженными, что вызывает необходимость разработки реальных видов оценки природных ресурсов.

Оценка нематериальных активов — представляет собой наиболее сложную проблему при определении величины НБ. В российской статистике до сих пор не было опыта проведения подобных оценок.

Что касается ценных бумаг (акций, облигаций, векселей, лотерейных билетов, сертификатов, документов на право собственности), то они выступают как представители экономического потенциала. Их стоимость не является постоянной — она зависит от степени доходности и может быть определена по тому курсу, по которому они котируются в финансовых учреждениях.

При оценке изобретений, патентов, лицензий, знаний, дипломов, как правило, принимают во внимание их экономическую эффективность. Особую сложность представляет определение амортизации этих элементов. Считается, например, что срок службы фундаментальных разработок равен 38 годам, прикладных — 12 годам. Около 1/3 всех патентов в бывшем СССР охраняются законом в течение 5 лет. Поэтому в качестве амортизационного можно принять срок, в течение которого в каждом конкретном случае охраняется патент. Срок амортизации знаний и дипломов считается равным периоду между двумя повышениями квалификации.

Особую проблему при изучении динамики всех компонентов национального богатства составляет задача их переоценки из действующих цен в сопоставимые, принятые за базу сравнения, для устранения влияния инфляции, роста цен. Это требует совершенствования методологии переоценки всех элементов национального богатства в сопоставимые цены.

5.5. Основной капитал в национальном богатстве

5.5.1. Социально-экономическая сущность основного капитала и основных фондов

С переходом отечественной статистики к международной методологии в практику статистики национального богатства вместе с понятием основных фондов вводится более широкое понятие — «основной капитал», объединяющее воспроизводимые и невоспроизводимые материальные и нематериальные активы. Одним из главных критериев отнесения этих активов к основному капиталу является многократное их участие в производственном процессе при создании материальных благ или услуг, функционирующих более года.

Основной капитал — это произведенные материальные и нематериальные активы; материальная часть основного капитала — основные фонды, участвующие в процессе производства постоянно или многократно и переносящие свою стоимость на изготавливаемые с их помощью продукт или услугу по частям, по мере износа. Именно многократное или продолжительное использование, а не долговечность является критерием определения основного капитала. Некоторые продукты, например уголь, могут храниться очень долго, но используются только один раз и поэтому не относятся к основному капиталу. Вместе с тем деревья и животные, которые культивируются с целью производства фруктов или молочных продуктов, и некоторые нематериальные продукты, такие, как программное обеспечение и оригиналы художественных произведений, классифицируются как основной капитал. В СНС весь капитал трактуется как производственный, потому что сама трактовка производственной деятельности очень широка и включает производство продуктов и услуг.

Материальный основной капитал включает основные фонды в традиционной для отечественной практики концепции, т.е. в материальной форме (см. натурально-вещественную классификацию основных фондов). **Нематериальный основной капитал** включает компьютерное программное обеспечение, геолого-разведочные работы, оригиналы литературных и художественных произведений и т.п.

Основные фонды народного хозяйства, являясь материальной частью основного капитала, составляют значительную часть национального богатства страны и оказывают большое влияние на результаты финансово-экономической деятельности предприятий.

Под основными фондами в статистике понимают совокупность произведенных материально-вещественных ценностей — средств труда, которые многократно участвуют в процессах производства продукции и услуг, при этом не меняют своей натуральной формы, не входят вещественно в результат труда и переносят свою стоимость на изготавливаемый продукт (услугу) не сразу, а по частям, по мере износа.

Оборотные фонды, в отличие от основных, принимают участие в одном производственном цикле, сразу перенося свою стоимость на изготавливаемый продукт и видоизменяясь в процессе труда. В случае, когда средства труда имеют стоимость менее ста минимальных окладов или срок их службы менее года, то их, как правило, относят не к основным, а к оборотным фондам (инструмент, инвентарь и т.д.). Кроме того, в сельском хозяйстве, например, взрослый рабочий или продуктивный скот относится к основным фондам, а молодежь — к оборотным.

В отечественной статистике до перехода ее к международной методологии все основные фонды делились на производственные и непроизводственные. С переходом к методологии СНС и признанием производственного характера сферы услуг все основные фонды считаются производственными. Однако одни из них участвуют или предназначены к участию в производстве продуктов, другие функционируют в сфере производства услуг.

5.5.2. Натурально-вещественная (видовая) классификация основных фондов

Основные фонды различаются по видам, их роли в производственном процессе, конструктивным особенностям, происхождению и другим признакам. Разнообразие видов основных фондов, длительность их функционирования и массовость использования обуславливают необходимость разработки их единой натурально-вещественной классификации, утверждаемой централизованно. Данная классификация составляет основу учета, статистической характеристики основных фондов, начисления амортизации, осуществления капитальных вложений и воспроизводства основных фондов.

Классификационной единицей основных фондов, как и единицей их учета, является инвентарный объект, под которым понимается законченное устройство со всеми приспособлениями и принадлежностями или отдельный, конструктивно обособленный предмет, предназначенный для выполнения определенных самостоятельных функций, или же обособленный комплекс конструктивно сочлененных предметов, представляющих единое целое и совместно выполняющих определенную работу.

В настоящее время действует следующая **типовая классификация основных фондов**:

- здания — архитектурно обособленные объекты, создающие условия для труда, жилья, социально-культурного обслуживания населения и хранения материальных ценностей;
- сооружения — инженерно-строительные объекты, создающие условия для осуществления процесса производства путем выполнения тех или иных технических функций, не связанных с изменением

предмета труда, или для осуществления различных непроеизводственных функций;

- передаточные устройства, при помощи которых производится передача электрической, тепловой и механической энергии от объекта к объекту;

- машины и оборудование, преобразующие энергию, материалы и информацию, в частности:

- силовые машины, преобразующие один вид энергии в другой;
- рабочие машины и оборудование, непосредственно воздействующие на предмет труда или участвующие в технологическом процессе производства продукции;

- измерительные и регулирующие приборы, устройства и лабораторное оборудование;

- вычислительная техника;

- транспортные средства — средства передвижения, предназначенные для перемещения людей и грузов;

- инструменты общего назначения — немеханизированные и механизированные орудия ручного труда сроком службы более года и стоимостью более ста минимальных окладов;

- производственный и хозяйственный инвентарь — предметы, служащие для охраны труда, облегчения производственных операций и хранения материалов;

- скот рабочий и продуктивный (рабочий скот — лошади, волю, верблюды, ослы и др., продуктивный скот — коровы, быки-производители и т.д.);

- многолетние насаждения — искусственные многолетние насаждения, независимо от их возраста;

- прочие основные фонды — библиотечные фонды, музейные ценности, экспонаты животного мира в зоопарках и другие объекты, не вошедшие ни в одну из предыдущих групп.

Основные фонды как комплексная экономическая категория могут быть всесторонне охарактеризованы с помощью метода группировок.

При характеристике функциональной роли основных фондов в процессе производства важна их группировка на **активные и пассивные**. К **активным фондам** относятся рабочие и силовые машины и оборудование, а также любые средства труда, воздействующие на предмет труда или контролирующие процесс производства, — измерительные и регулирующие устройства и приборы, производственный инструмент, транспортные средства, отдельные виды сооружений (например, элеваторы, гостиницы (в туризме)). Основные фонды, создающие условия для труда, но не оказывающие на его результат активного влияния, относятся к **пассивной части** (здания, сооружения и т.п.). Увеличение доли активной части основных фондов в их общем объеме свидетельствует о наращивании производственного потенциала.

Группировка размещения основных фондов *по регионам* используется для характеристики их производственного потенциала и национального богатства, сосредоточенного на их территории.

В соответствии с Общероссийским классификатором видов экономической деятельности, продукции и услуг осуществляется классификация основных фондов *по видам экономической деятельности и по отраслям*. Эта классификация используется при характеристике потенциальных возможностей отраслей экономики, а в сопоставлении с показателями результатов производственной деятельности позволяет рассчитать показатели фондоотдачи и фондоемкости, т.е. оценить эффективность использования основных фондов. Классификация включает следующие виды деятельности и отрасли:

- сельское хозяйство, охота и лесоводство;
- рыболовство;
- горнодобывающая промышленность и разработка карьеров;
- обрабатывающая промышленность;
- электроэнергетика, газо- и водоснабжение;
- строительство;
- оптовая и розничная торговля;
- гостиницы и рестораны;
- транспорт, складское хозяйство и связь;
- финансовое посредничество;
- деятельность по операциям с недвижимым имуществом; деятельность исследовательская и коммерческая;
- государственное управление и оборона;
- образование;
- здравоохранение и социальные услуги;
- деятельность по предоставлению коммунальных услуг;
- деятельность по ведению частных хозяйств;
- деятельность экстерриториальных организаций и органов.

Разработка показателей основных фондов в соответствии с методологией системы национальных счетов по *секторам* экономики является новым направлением в отечественной практике и дает дополнительную информацию для анализа.

Классификация основных фондов *по формам собственности* в условиях проводимых реформ имеет особое значение с точки зрения раздела этой важной части национального богатства между различными собственниками. В соответствии с принятым 30 марта 1999 г. Госстандартом России Общероссийским классификатором форм собственности на территории России основные фонды могут быть отнесены к:

- российской собственности;
- государственной собственности, в том числе, к:
 - а) федеральной собственности;

б) собственности субъектов Федерации (областей и республик в составе РФ);

- муниципальной собственности;
- собственности общественных объединений (организаций);
- частной собственности;
- смешанной российской собственности (без иностранного участия);
- российской собственности в составе смешанной собственности с иностранным участием;
- иностранной собственности.

Эта классификация в сочетании с результатами функционирования предприятий и организаций разных форм собственности позволяет оценить эффективность той или иной формы собственности, определить потенциальные производственные возможности и техническую оснащенность предприятий разных форм собственности.

Виды оценки основных фондов. В связи с тем что основные фонды функционируют длительное время (средний срок службы основных фондов промышленности — 50 лет), одновременно существует несколько видов их оценки, в значительной мере определяемых совокупностью факторов: годом введения в действие, инфляционными процессами, степенью физического и морального износа, изменением в технологии и стоимости их воспроизводства и др.

Существуют следующие виды оценки основных фондов в зависимости от срока службы и от состояния:

- полная первоначальная стоимость, т.е. стоимость нового объекта в условиях производства того времени, когда он был изготовлен, введен в действие;
- полная восстановительная стоимость, т.е. стоимость воспроизводства каждого объекта основных фондов в современных условиях его производства;
- первоначальная стоимость за вычетом износа (остаточная);
- восстановительная стоимость за вычетом износа.

Полная первоначальная стоимость (балансовая) основных фондов определяется фактической суммой, уплаченной за каждый данный объект при его строительстве или приобретении, которая включает также расходы на транспортировку и монтаж. В нее входят затраты, связанные с расширением и модернизацией средств труда в процессе их эксплуатации. Если основные средства приобретены с рассрочкой платежа или в кредит, то в первоначальную стоимость включаются и суммы процентов, уплачиваемые поставщикам.

По полной первоначальной стоимости основные фонды зачисляются на баланс основной деятельности предприятия. Ее величина остается неизменной в течение всего срока функционирования

объекта до момента очередной переоценки основных фондов, после которой они учитываются на балансе по современной восстановительной стоимости. Этот вид оценки применяется при определении величины налога на собственность и начислении амортизационных отчислений.

Затраты на создание и приобретение средств труда производятся в разное время, при разных условиях производительности труда, что приводит к различию первоначальной стоимости объектов, одинаковых по своим потребительским свойствам.

Основные фонды, учтенные по полной первоначальной стоимости, выражаются в ценах приобретения, т.е. в текущих ценах, которые изменяются во времени, особенно при высокой инфляции. Это существенно затрудняет изучение динамики основных фондов и их воспроизводства, делает несопоставимыми показатели, полученные в результате соотношения стоимости основных фондов с объемом продукции или полученной прибылью.

Таким образом, неоднородность первоначальной стоимости с точки зрения несопоставимости цен приводит к тому, что данный вид оценки непригоден для сопоставления объемов основных фондов.

Полная восстановительная стоимость определяется затратами, которые необходимы для воспроизводства основных фондов в новом виде при выполнении переоценки. В этом случае устраняется несопоставимость цен, что позволяет создавать единообразные экономические условия на всех предприятиях при определении сумм амортизации, уточнении норм амортизационных отчислений, изучении объемов основных фондов и их динамики.

Восстановительная стоимость совпадает с первоначальной в момент ввода основных фондов в действие. В дальнейшем различие величин первоначальной и восстановительной стоимостей зависит от изменения цен на отдельные элементы основных фондов. Обычно, чем больше разрыв между вводом в действие и определением восстановительной стоимости основных фондов, тем больше разница между величинами их оценок. При этом величина восстановительной стоимости может быть как больше, так и меньше первоначальной в случае снижения в современных условиях стоимости воспроизводства рассматриваемого вида основных фондов.

Первоначальная стоимость за вычетом износа (остаточная) соответствует полной первоначальной стоимости за вычетом суммы износа, образовавшейся к данному моменту, т.е. части стоимости, которая была перенесена на продукцию в ходе функционирования основных фондов.

Сумму износа, необходимую для определения остаточной стоимости, показывают в пассиве бухгалтерского баланса; остаточную стоимость основных фондов приводят в годовом отчете.

Восстановительная стоимость за вычетом износа соответствует сумме, на которую может быть оценен каждый объект в современных условиях воспроизводства с учетом его фактической изношенности на момент переоценки основных фондов. Поэтому износ является важным фактором, изменяющим состояние основных фондов, сведения о котором необходимы для правильного расчета нормативов амортизационных отчислений.

Первоначальная стоимость за вычетом износа отражает стоимость основных фондов в первоначальной оценке после определенного периода функционирования с учетом физического и морального износа.

Восстановительная стоимость за вычетом износа отражает реальную стоимость основных фондов после определенного периода их функционирования с учетом физического и морального износа. Другими словами, она отражает стоимость воспроизводства в современных условиях оставшейся после определенного периода функционирования части основных фондов.

Если первоначальная стоимость наличных основных фондов относится к разным годам их ввода в действие и часто несопоставима, то восстановительная стоимость, определяемая на основе проведенной переоценки основных фондов, относится к одному и тому же году переоценки, а потому является единой и сопоставимой для фондов производства разных лет. Она более точно характеризует состояние основных фондов и их реальную стоимость, т.е. заключенный в них потенциал. Для расширенного воспроизводства, правильного исчисления затрат на производство продукции и определения результатов хозяйственной деятельности предприятий необходима единообразная оценка основных фондов. С течением времени изменяются условия их воспроизводства, происходят значительные сдвиги в экономической ситуации. В результате образуются расхождения между первоначальной и восстановительной стоимостью основных фондов. Чтобы устранить различия в стоимостной оценке, необходимо проводить переоценку основных фондов. Оценка и сопоставление объемов основных фондов целесообразно осуществлять на основе их восстановительной стоимости, полученной в результате переоценки.

Показатели простого и расширенного воспроизводства основных фондов

Воспроизводство основных фондов может быть простым и расширенным.

Простое воспроизводство основных фондов предполагает их воспроизводство в прежнем объеме, неизменном масштабе как в целом, так и по частям, а также их поддержание в работоспособном состоянии в течение всего срока службы.

Основной характеристикой **расширенного воспроизводства**, принятой в статистике, является накопление, прирост основных фондов

за тот или иной период, как правило, за год. Некоторые специалисты считают целесообразным принимать во внимание не только прирост физического объема основных фондов, но и улучшение их качества. В соответствии с этим можно признать расширенным и воспроизводство фондов в объеме, равном выбывшим вследствие ветхости и износа, в том случае, если вновь введенные фонды (пусть даже в том же объеме) более производительны, технологичны, менее энергоемки и обладают качествами, лучшими по сравнению с выбывшими фондами.

В системе показателей простого воспроизводства основных фондов важная роль принадлежит оценке износа основных фондов (потребления основного капитала), характеризуемого в отечественной статистике показателями амортизации. **Амортизация** — денежное выражение износа, отражающего перенос стоимости основных фондов на изготавливаемый продукт (услугу).

Различаются две формы износа: физический и моральный. **Физический износ** основных фондов — это снашивание средств труда вследствие производственного потребления (деформация деталей и конструкций, усталость материала и т.д.) и под влиянием сил природы (коррозия металла, выветривание каменных материалов и т.п.). Размер физического износа орудий труда зависит прежде всего от продолжительности их использования во времени и интенсивности их работы.

В статистике степень физического износа отдельных объектов устанавливается двумя способами. В основу первого положено допущение, что физический износ происходит пропорционально сроку службы объекта или произведенному с его участием объему продукции (работ). Второй способ — это экспертная оценка физического износа каждого объекта основных фондов по техническому состоянию его узлов и конструкций. Экспертная оценка дает более правильное представление о физическом износе основных фондов, но это большая и сложная работа, обычно проводимая только при переоценке основных фондов.

Помимо физического, основные фонды подвергаются и **моральному износу**. Различают два вида морального износа:

- моральный износ первого вида — вследствие удешевления производства действующих основных фондов;
- моральный износ второго вида — в результате изобретения и внедрения в производство новых, более совершенных средств труда. О моральном износе первого вида можно судить по изменению действующих цен на однотипные машины и оборудование или по отклонению их восстановительной стоимости от первоначальной. Однако при этом необходимо учитывать, что изменение цен может быть вызвано экономической ситуацией, инфляцией, спадом производства.

Степень и интенсивность морального износа второго вида представлены показателями, отражающими изменение технико-экономических характеристик новых, более совершенных объектов основных фон-

дов по сравнению с действующими — старыми. В основу метода вычисления этих показателей положено допущение о том, что степень морального износа второго вида (как и утрачиваемая вследствие этого стоимость) пропорциональна изменению мощности, производительности или экономичности новых объектов основных фондов по сравнению со старыми. Величина утрачиваемой стоимости вследствие морального износа второго вида может быть определена как разность между полной восстановительной стоимостью и восстановительной стоимостью основных фондов с учетом морального износа второго вида.

Амортизационный фонд отражает совокупную стоимость основных фондов, которую надо перенести на изготавливаемый продукт или услугу за весь срок их службы, т.е. сумму, которая к моменту выбытия основных фондов обеспечила бы возможность их воспроизводства. Объем амортизационного фонда (АФ) рассчитывается по формуле

$$АФ = ПВ + КР + М + Л,$$

где ПВ — полная восстановительная стоимость основных фондов;

КР — стоимость капитального ремонта в течение амортизационного периода;

М — стоимость модернизации в течение амортизационного периода;

Л — ликвидационная стоимость основных фондов за вычетом расходов на их демонтаж.

Отношение объема амортизационного фонда к сроку службы основных фондов в годах составит **объем ежегодных амортизационных отчислений**:

$$ЕА = АФ / t,$$

где ЕА — годовая сумма амортизации;

t — продолжительность амортизационного периода в годах.

Процентное отношение объема ежегодных амортизационных отчислений к полной восстановительной или первоначальной (ПП) стоимости называется нормой амортизации (НА):

$$НА = ЕА / ПВ \cdot 100\%.$$

Абсолютную **сумму износа** можно определить как разность между полной (П), первоначальной или восстановительной, и остаточной (О), первоначальной с учетом износа или восстановительной с учетом износа, стоимостью. Отношение суммы износа основных фондов (И) к их полной стоимости представляет собой **коэффициент износа**:

$$K_{и} = И / О.$$

Он характеризует долю той части стоимости основных фондов, которая перенесена на продукт.

Обратным показателем является **коэффициент годности** ($K_{г}$), равный отношению остаточной стоимости к полной стоимости:

$$K_{г} = О / Л,$$

или разности между единицей или ста процентами и коэффициентом износа, выраженным соответственно в относительной величине или в процентах.

Сумма коэффициентов годности и износа равна 1 ($K_g + K_i = 1$) или 100%.

Коэффициент годности характеризует неизношенную часть основных фондов, т.е. долю их стоимости, которая еще не перенесена на продукт.

Износ основных средств исчисляют в течение нормативного срока их службы (эксплуатации) или срока, за который балансовая стоимость основных фондов будет полностью включена в издержки производства.

При начислении износа пользуются «Едиными нормами амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов народного хозяйства СССР», утвержденными Постановлением Совета Министров № 1072 от 22.10.1990 г., которые дифференцированы по группам и видам основных средств. При этом для каждого вида фондов устанавливается единая норма амортизации, независимо от того, в какой отрасли они используются.

Форма амортизации, которая исходит из предположения о том, что процесс износа основного капитала происходит равномерно в течение всего срока службы, называется линейной. При этом величина ежегодных амортизационных отчислений остается постоянной. Исключение делается только для тех основных средств, которые функционируют в столь разных условиях, что возникают значительные изменения срока их службы и размера затрат на капитальный ремонт. В этом случае устанавливаются специальные поправочные коэффициенты.

Таким образом, в отечественной экономической практике применяются в основном линейные методы начисления амортизации, которые отличаются простотой расчетов и одинаковой величиной ежегодных амортизационных отчислений в фонд. Однако они не отражают реальный процесс износа основного капитала. В мировой практике линейная амортизация применяется редко. Кроме того, в условиях инфляции использование линейной формы начисления амортизации экономически нецелесообразно. Поэтому в российскую практику предполагается ввести методы ускоренной (уменьшающейся, т.е. нелинейной) амортизации: метод постоянного процента, кумулятивный метод или метод, рекомендуемый новой СНС (амортизационный фонд каждого года определяется путем умножения стоимости за вычетом износа (остаточной стоимости) на начало года на величину, равную $(2/n)$, где n — срок службы фондов).

В мировой экономической практике применяются три вида амортизации:

- линейная (постоянная);
- возрастающая (замедленная);
- уменьшающаяся (ускоренная).

Наиболее распространенными являются методы ускоренной и замедленной амортизации.

Возрастающая (замедленная) амортизация весьма точно отражает реальный процесс потребления основного капитала. Она имеет место, если величина годового амортизационного фонда с течением времени возрастает. По одному из методов замедленной амортизации годовой фонд можно рассчитать следующим образом:

$$EA = \frac{V_1 r}{(1 + r)^{n-t+1} - 1}$$

где EA — ежегодный амортизационный фонд;

V — полная первоначальная стоимость основных фондов на начало

первого года;

r — ставка учетного процента;

n — срок службы основного капитала (в годах) — расчетный.

Этот способ правомерен только в отношении основных фондов, которые конкурентоспособны и не имеют аналогов. В условиях инфляции он применяется редко, так как ведет к потерям.

В западных странах чаще применяются различные методы ускоренной амортизации. К ним относится метод постоянного процента:

$$EA = V_1 r (1 - r)^{t-1},$$

где V — стоимость за вычетом износа на начало года

r — величина постоянного процента, который утверждается министерством финансов (от 50 до 70%).

Ускоренная амортизация — один из факторов экономического роста.

Амортизация является категорией, отражающей объективный процесс простого воспроизводства средств труда в натуре. В то же время реновационный фонд может быть одним из источников расширенного воспроизводства, так как основные фонды в течение всего срока их функционирования не требуют замены на новые фонды такого же вида. Реализуемая же в цене продукта часть их стоимости высвобождается из производственного процесса в виде свободных денежных средств, которые поступают на финансирование капитальных вложений и используются на расширение основных фондов.

Балансовый метод изучения воспроизводства основных фондов. Полное представление о процессе воспроизводства основных фондов можно получить на основе балансового метода. В зависимости от цели исследования в практике статистики составляются балансы основных фондов двух видов: по полной первоначальной (балансовой) или полной восстановительной стоимости и по стоимости с учетом износа, (первоначальной или восстановительной). Балансовый метод позволяет охарактеризовать процесс воспроизводства основных фондов по стоимости и натурально-вещественному составу и проанализировать

их динамику в течение года (или за ряд лет при условии сопоставимости цен). Баланс по полной первоначальной или восстановительной стоимости характеризует названные процессы с позиции изменения количества (физического объема) основных фондов, а баланс по стоимости с учетом износа — изменение их стоимости с учетом физического состояния. Этот баланс характеризует процесс воспроизводства физического объема основных фондов.

Для характеристики изменения в течение года стоимости основных фондов разрабатываются балансы основных фондов по остаточной стоимости (первоначальной или восстановительной с учетом износа). В них все показатели основных фондов (кроме ввода в действие) учитываются по стоимости с учетом износа, а также отражаются два дополнительных показателя: капитальный ремонт (+) и амортизация (-).

В отличие от баланса основных фондов по полной стоимости, отражающего процесс воспроизводства основных фондов в их физическом объеме, баланс основных фондов по стоимости за вычетом износа (остаточной стоимости) призван охарактеризовать изменение в течение года реальной стоимости фондов не только под влиянием ввода в действие и выбытия по ветхости и износу, но и с учетом частичного восстановления их стоимости путем капитального ремонта и с учетом амортизации. Таким образом, к вышеприведенной схеме баланса основных фондов добавляются еще два показателя: капитальный ремонт и амортизация. При этом все показатели баланса (за исключением показателя ввода в действие) оцениваются по остаточной стоимости.

Баланс основных фондов по остаточной стоимости тесно связан с балансом капитальных вложений, отражающим процесс выделения и степень освоения капитальных вложений на капитальное строительство и капитальный ремонт в течение года.

В балансе капитальных вложений отражаются наличие капитальных вложений на начало и конец года и их изменение в течение года под влиянием выделения новых вложений и их освоения; ввод в действие основных фондов и законченный капитальный ремонт. Последние два показателя означают, что средства, выделенные на эти цели, освоены; одновременно на эту величину увеличиваются основные фонды в балансе основных фондов.

Переоценка основных фондов. Основные фонды в балансах предприятий в результате изменения с течением времени цен на оборудование и стоимости строительно-монтажных работ получают смешанную оценку, что вызывает определенные трудности в исчислении норм амортизации, сопоставлении объемов основных фондов. Смешанная оценка (т.е. оценка основных фондов в разные периоды их ввода в действие) неблагоприятно сказывается также на определении себестоимости продукции, поскольку амортизация является одной из ее составных частей.

Переоценка основных фондов призвана дать оценку основных фондов по единым ценам, действующим на данный момент и создает экономически равные предпосылки формирования этих фондов для предприятий, работающих в разных производственно-технических условиях. Это мероприятие позволяет более точно определять размеры налога на имущество предприятий, амортизационных отчислений и себестоимости продукции с учетом реальной и единообразной оценки основных фондов. В результате переоценки выясняется величина восстановительной стоимости основных фондов в современных условиях, а также степень их физического и морального износа. Однако смешанный характер оценки основных фондов устраняется только на данный момент. Изменение экономической ситуации и ввод в действие новых основных фондов, учитываемых по первоначальной стоимости, требуют периодического проведения указанного мероприятия.

В условиях высокой инфляции первоначальная стоимость основных фондов является не реальной, а условной оценкой собственности; это касается основных фондов не только государственных, но и негосударственных форм собственности (коллективной, частной, акционерной и т.д.). Инфляция значительно углубляет разрыв в оценке основных и оборотных фондов, финансовых и других активов, и единовременная переоценка основных фондов в определенной мере позволяет устранить эту деформацию, решить ряд первоочередных экономических задач, непосредственно связанных с отношениями собственности.

Таким образом, в современной экономической ситуации переоценка основных фондов дает следующие преимущества:

- каждый субъект собственности получает достоверную информацию о размере своего имущества в стоимостном выражении, что крайне важно для объективной оценки уставного капитала и производственного потенциала, обеспечения гарантий в экономических отношениях с партнерами, банками, инвесторами, страховыми компаниями и т.д.;

- выравнивается оценка как основных, так и оборотных фондов, а новый масштаб цен становится всеобъемлющим. Это является необходимым условием формирования рынка товаров, фондов, кредита и т.д. Без единовременной переоценки переход к новому масштабу цен невозможен, поскольку пока не существует фондового рынка, не срабатывает рыночный механизм оценки;

- процесс воспроизводства основных фондов в государственном и негосударственном секторах приобретает реальное экономическое значение. У собственника, не осуществившего переоценку, стоимость основных фондов будет во много раз занижена против восстановительной, во столько же раз будут занижены амортизационные отчисления на полное восстановление и капитальный ремонт. Субъекты собственности окажутся в различных режимах воспроизводства:

ограничение источников воспроизводства у одних субъектов собственности, наличие средств для инвестиций, нормального воспроизводства, своевременного обновления фондов — у других;

- становится возможным объективно оценить амортизационную составляющую в структуре рыночной цены и соответственно обеспечить эквивалентность обмена между товаропроизводителями различных форм собственности.

Уровень оценки основных фондов через амортизацию непосредственно влияет на издержки производства и на цену продажи товара, так как рыночная цена формируется на базе издержек производства товаропроизводителей, выпускающих основную массу продукции данного вида.

Порядок проведения переоценки основных фондов определяется постановлением Правительства «О переоценке основных фондов (средств) в Российской Федерации», обязывает провести по состоянию на определенную дату переоценку основных фондов всеми предприятиями и организациями независимо от форм собственности. Методологические положения переоценки разрабатывались Госкомстатом совместно с Минэкономки, Минфином и согласовывались с Госкомимуществом России.

Для определения восстановительной стоимости при переоценке учитываются изменения сметных норм, цен и тарифов в строительстве за длительный, например двадцатилетний, период, а также индексы цен на отдельные виды оборудования, машин и транспортных средств.

Программой переоценки предусматривается возможность получения данных по комплексу взаимосвязанных показателей в разрезе отраслей, территорий, видов фондов, уровня их концентрации, степени износа. В связи с завершившимся процессом приватизации в программу переоценок последних лет включались также вопросы, связанные с формой собственности и возможностью приватизации основных фондов.

Задачи и цели переоценки определяются на основе документа «Порядок проведения переоценки основных фондов в Российской Федерации» и состоят в:

- создании для предприятий и организаций необходимых условий формирования обоснованных фондов денежных средств на обновление основных фондов;

- создании экономически обоснованной исходной стоимостной базы для оценки имущества на государственных предприятиях и в организациях.

Для реализации поставленных задач устанавливается следующий порядок:

- переоценку основных фондов проводят все предприятия и организации на территории РФ независимо от видов деятельности и форм собственности;

- переоценке подлежат здания (кроме жилых), сооружения, передаточные устройства, машины, оборудование, транспортные средства и другие виды основных фондов, независимо от степени износа, как действующие, так и находящиеся в консервации, резерве, или запасные, в незавершенном строительстве, сданные в аренду, подготовленные к списанию. Основные фонды, сданные в аренду, переоцениваются арендодателем;

- исходными данными для переоценки основных фондов являются полная балансовая стоимость основных фондов, определяемая по результатам инвентаризации по состоянию на 01.01.1992 г., и коэффициенты пересчета балансовой стоимости основных средств в восстановительную стоимость;

- основные фонды переоцениваются по восстановительной стоимости.

Использование метода непрерывной инвентаризации. Важнейшим показателем, характеризующим использование основного капитала, является потребление основного капитала, которое трактуется в СНС как уменьшение текущей стоимости этого капитала, связанное с физическим и нормальным моральным износом, а также повреждением в результате стихийных бедствий. Потери основного капитала, вызванные войной или стихийными бедствиями, в состав потребления основного капитала не включаются. В СНС исчисляются показатели потребления как материального основного капитала, так и нематериального основного капитала. Для достижения сопоставимости показателя потребления основного капитала с показателями выпуска продуктов, услуг и промежуточного потребления необходимо рассчитывать стоимость потребления основного капитала не по первоначальной (учетной) стоимости, а в ценах текущего периода.

Потребление основного капитала выражается уменьшением суммы будущих доходов владельца от эксплуатации. Эта сумма зависит от прибыли, которую владелец рассчитывает получить в дальнейшем от использования основного капитала. Следует подчеркнуть, что потребление основного капитала не включает ухудшение произведенных материальных активов (земли, минеральных, лесных, водных ресурсов). Что касается объектов, построенных для улучшения земли (мелиоративные, дренажные, оросительные системы, волнорезы), а также коммуникаций, то по ним рекомендуется определять потребление основного капитала. При этом необходимо учитывать не только физический, но и моральный их износ. К тому же в условиях современного научно-технического прогресса моральный износ имеет более важное значение, чем физический.

К обычным повреждениям основного капитала в результате несчастных случаев относятся потери из-за аварий, пожаров, штормов и т.д. Вероятность таких потерь учитывается при расчете среднего срока службы основного капитала. **Недоамортизированная стоимость основ-**

ного капитала, выбывшего досрочно по указанным причинам, отражается в составе потребления основного капитала.

В некоторых странах для оценки основного капитала и построения его динамических рядов используют методы косвенных расчетов. Наиболее распространенным является метод **непрерывной инвентаризации**. При этом основной капитал трактуется как сумма накопленных капиталовложений всех предыдущих лет за вычетом стоимости выбывшего капитала.

Практическое применение этого метода бывает затруднено из-за следующих причин:

- даже в наиболее развитых странах отсутствуют данные о капиталовложениях и выбытии основного капитала в период до II мировой войны. В то же время удельный вес этого капитала был довольно высоким;
- невозможно использовать данные о ежегодных амортизационных отчислениях, так как они не отражают реального износа капитала. Выше было сказано, что чаще используются различные методы ускоренной амортизации, которые искажают реальный процесс износа и выбытия основного капитала;
- отсутствие точной индексации цен на элементы основного капитала и др.

Несмотря на эти недостатки, метод непрерывной инвентаризации широко применяется для построения динамических рядов капиталовложений и основного капитала.

5.6. Оборотные фонды

5.6.1. Понятие и состав оборотных фондов как части национального богатства

Оборотные фонды — важная часть национального богатства страны, его наиболее мобильный, постоянно возобновляемый элемент. Они являются материальной частью оборотных средств производителей, в состав которых входят также нематериальные активы.

В соответствии с действующим международным стандартом СНС-93 при исчислении показателей оборотных средств рекомендуется пользоваться категориями «запасы» и «ценности». В отечественной статистике до сих пор существует понятие «материальные оборотные средства и запасы» — оборотные фонды. Помимо этого имеется также понятие «оборотные средства», в которое входят материальные оборотные средства и запасы вместе с финансовыми средствами. Последняя категория больше соответствует определению, принятому СНС-93, но в российской статистике она все же характеризует оборотные средства сферы материального производства, что неполно характеризует данный элемент национального богатства.

Между объемами оборотных средств и основного капитала имеется определенное соотношение. В большинстве стран выявлено, что при нормальном экономическом развитии удельный вес оборотных средств составляет обычно 20—30% всей стоимости произведенного капитала. Причем существует тенденция некоторого понижения удельного веса оборотных средств по мере ускорения их оборачиваемости и сокращения издержек на производство товаров и оказание услуг, а в случае менее эффективного использования производительного капитала или сдельных его частей — тенденция повышения удельного веса оборотных средств. Так, в США за последние пять лет удельный вес оборотного капитала сократился на 5 процентных пунктов; во Франции удельный вес оборотного капитала несколько выше, чем в США, но соотношения частей производительного капитала примерно одинаковые. Аналогично положение с оборотным капиталом в Германии, Японии и ряде других стран, в которых принимались меры по повышению степени использования производительного капитала. В России еще в 1991 г. оборотные средства составляли 23% от всех производственных фондов, с 1996 г. — менее 3%.

Таким образом, есть основания полагать, что между основными фондами и оборотными средствами в целом существует определенная экономическая зависимость, и статистика призвана ее отражать в соответствующих стоимостных показателях.

В Методологических положениях по статистике Госкомстата РФ было определено, что в оборотные фонды включаются производственные запасы (сырье, материалы, топливо, запчасти, инструменты, хозтовары, семена, посадочные материалы, корма и фураж, животные на откорме, молодняк животных и др.), незавершенное производство, запасы готовой продукции у производителей, товары для перепродажи и материальные резервы.

Особенность этой части фондов состоит в том, что они участвуют в одном производственном цикле, видоизменяют свою натурально-вещественную форму, и их стоимость полностью входит в стоимость изготавливаемых из них продукции и услуг.

Производственные запасы включают готовую продукцию, находящуюся на складах производителей, а также запасы товаров у потребителей, предназначенных либо для производственного потребления, либо для перепродажи без дальнейшей переработки.

Незавершенное производство представляет собой продукцию, обработка которой в пределах данного предприятия не закончена. Наибольший объем незавершенного производства наблюдается в отраслях с длительным циклом производства: в строительстве, сельском хозяйстве, тяжелой промышленности, в производстве кинофильмов и т.д.

Готовая продукция состоит из продуктов, обработка которых в пределах данного предприятия закончена, и они могут быть использованы либо для конечного потребления, либо для дальнейшей переработки на других предприятиях. Например, металл является готовой продукцией для металлургического предприятия, а для металлообрабатывающего предприятия он служит сырьем. Моментом готовности продукции в промышленности служит принятие его ОТК, а в строительстве — подписание акта сдачи-приемки объекта заказчиком и подрядчиком.

Товары для перепродажи — это товары, приобретенные с целью дальнейшей их продажи без дополнительной обработки. К ним относятся главным образом запасы торговых предприятий и организаций. При этом хранение, упаковка, сортировка, транспортировка товаров не включаются в состав производственных операций, так как продукция не подвергается трансформации.

Запасы материальных оборотных средств состоят из запасов продукции, которая еще находится в распоряжении производителей до того, как она будет далее переработана, продана, доставлена другим единицам или использована иными способами, а также запасов продукции, приобретенной у других единиц и предназначенной для использования в производственном процессе в составе промежуточного потребления или для перепродажи для дальнейшей переработки.

Ценности — это дорогостоящие товары длительного пользования, они состоят из драгоценных металлов и камней, ювелирных изделий, произведений искусства и т.д.

Особым видом запасов материальных оборотных средств являются **государственные резервы**. Они включают запасы средств производства и предметов потребления, предназначенных для использования в чрезвычайных обстоятельствах (война, стихийные бедствия, крупные катастрофы и т.д.).

5.6.2. Система показателей оборотных фондов

В статистике оборотных фондов используются показатели: наличия и состава оборотных фондов; пополнения и выбытия оборотных фондов; оборачиваемости заключенных в них оборотных средств; обеспеченности ими производственного процесса и др.

Наличие оборотных фондов характеризуется натуральными и стоимостными, моментными и интервальными показателями. Натуральные показатели служат для характеристики обеспеченности оборотными средствами, изменения их запасов. Стоимостные показатели широко используются для сводной характеристики оборотных фондов, исследования оборачиваемости заключенных в них оборотных средств.

Моментные показатели имеют большое значение для изучения динамики и структуры оборотных фондов, характеристики обеспеченности ими производства. Они лежат в основе расчета интервальных показателей. Интервальные показатели используются для характеристики изменения оборотных фондов, их оборачиваемости, расчета средней величины (по формуле простой или взвешенной средней хронологической) и т.д.

Состав оборотных фондов исследуется методом группировок: по натурально-вещественному составу, отраслям и секторам экономики, регионам, формам собственности, источникам финансирования и др.

Изменение объема оборотных фондов характеризуется показателями их **пополнения и выбытия**. Пополнение осуществляется за счет как собственного производства, так и приобретения со стороны. Показатели выбытия отражают использование оборотных фондов в процессе производства, а также в результате чрезвычайных обстоятельств (убыль от стихийных бедствий и др.). Разность между пополнением и выбытием отражает изменение оборотных фондов за период (прирост или сокращение).

Изменение запасов в течение данного периода рассчитывается как разница между запасами, существующими на конец и начало периода. В состав прироста оборотных фондов включаются:

- запасы сырья и материалов;
- изменение остатков незавершенного производства;
- изменение запасов готовой, но нереализованной продукции;
- прирост других запасов (например, приобретенных для перепродажи товаров).

Очень важно, чтобы и на начало, и на конец периода оборотные средства были оценены в одних и тех же ценах, лучше — в средних ценах данного периода. В противном случае возникает эффект, который называется в СНС **холдинговой прибылью**. Проблема оценки успешно решается на основе балансов предприятий и организаций, в которых есть специальная позиция «переоценка запасов», позволяющая рассчитать стоимость в ценах, действовавших на конец периода. Эта же позиция имеется в СНС.

Запасы товаров оцениваются по ценам покупателей (конечного потребления), если они находятся у потребителей или у предприятий оптовой и розничной торговли, и по основным ценам, если они находятся у производителей.

Общий объем изменения запасов материальных оборотных средств складывается из: прироста материальных оборотных средств, прироста государственных материальных резервов, прироста незавершенного строительства (оплаченного заказчиком). Затем вносится стоимостной корректив для обеспечения оценки прироста запасов в средних ценах года.

Весьма важной является характеристика обеспеченности процесса производства продукции и услуг оборотными фондами. Одно из главных назначений оборотных средств — обеспечение ими производственного процесса. Недостаточность в обеспечении оборотными фондами и средствами, как показывает практика, служит причиной потерь производственного потенциала в целом, заключенного в основных материальных и трудовых ресурсах.

Показатель обеспеченности производства запасами рассчитывается в днях обеспеченности ($O_{\text{дн}}$) как отношение объема фактических запасов материальных ценностей (З) к среднедневной производственной потребности в них ($\Pi_{\text{п}}$):

$$O_{\text{дн}} = З / \Pi_{\text{п}}$$

Ускорение оборачиваемости оборотных средств — важный фактор наращивания заключенного в них экономического потенциала. **Оборачиваемость оборотных средств** характеризуется следующими показателями: числом оборотов фондов за период (коэффициент оборачиваемости — $K_{\text{обор}}$); средней продолжительностью одного оборота; коэффициентом закрепления.

Коэффициент оборачиваемости, измеренный количеством оборотов, является обобщенным показателем использования оборотных средств. Он показывает, какой объем произведенной (Π) или реализованной (P) продукции приходится на 1 рубль оборотных фондов, сколько раз в течение периода обернулся в производстве средний остаток оборотных средств (З):

$$K_{(\text{обор})} = P / З \quad \text{или} \quad K_{(\text{обор})} = \Pi / З$$

Средняя продолжительность одного оборота в днях ($D_{\text{н}}$) рассчитывается путем деления числа календарных дней в периоде (D) на число оборотов оборотных фондов за этот период ($K_{\text{обо}}$). Причем число дней в году принимается равным 360, в квартале — 90, в месяце — 30:

$$D_{\text{н}} = D / K_{(\text{обор})}$$

Коэффициент закрепления ($K_{\text{зак}}$) оборотных фондов (средств) представляет собой величину, обратную количеству оборотов (исчисляется в рублях). Он отражает среднюю стоимость запасов оборотных фондов, приходящуюся на рубль реализованной продукции или услуг. На основе этого показателя можно определить дополнительную потребность в оборотных фондах ($D_{\text{Потр.}}$) в зависимости от изменения объема реализации продукции и услуг:

$$D_{\text{Потр.}} = K_{\text{закр}} \cdot ДР,$$

где $ДР$ — предполагаемое (планируемое) изменение объема реализованной продукции и услуг.

При увеличении оборачиваемости оборотных средств (числа оборотов) часть оборотных средств высвобождается. Сумму оборотных средств, которая может быть высвобождена в результате ускорения оборачиваемости, определяют как разность между фактической суммой оборотных средств (C) в отчетном периоде и расчетной их суммой в ба-

зисном периоде, скорректированной на индекс стоимости реализованной продукции:

Изменение оборачиваемости непосредственно влияет на потребность в оборотных фондах и средствах. Целесообразно определять экономию или перерасход оборотных фондов (средств), имевших место в результате ускорения или замедления их оборачиваемости. Экономия оборотных фондов, достигнутая в результате ускорения их оборачиваемости, определяется как разность между фактической среднегодовой стоимостью оборотных фондов отчетного периода и отношением стоимости реализованной продукции отчетного периода к числу оборотов оборотных фондов базисного периода.

Характеристика использования оборотных фондов основана на показателях уровня удельного расхода сырья, материалов, топлива и других видов оборотных средств на единицу продукции или услуг, определяемого как отношение общего их расхода на количество выпущенной продукции или услуг.

На макроуровне эффективность использования оборотных фондов оценивается показателями материалоемкости производства или материалоотдачи:

$$ME = \text{ВВП} / \text{Об.Ф}$$

или

$$MO = \text{Об.Ф} / \text{ВВП}$$

где ME — материалоемкость производства; MO — материалоотдача;

Об.Ф — среднегодовой объем оборотных фондов; ВВП — валовой внутренний продукт.

5.7. Характеристика природных ресурсов как части национального богатства

Важным компонентом национального богатства являются природные ресурсы. В отечественной практике в состав национального богатства включаются учтенные, разведанные и вовлеченные в экономический оборот природные ресурсы. В версии СНС-93 природные ресурсы учитываются в национальном богатстве как непроектируемые активы.

Под **учтенными** понимаются природные ресурсы, зарегистрированные статистикой на конкретную дату.

Вовлеченными в экономический оборот считаются природные ресурсы, которые выступают в качестве действующих производительных сил, функционирующих средств производства, используемых для производства продукции и услуг.

Природные ресурсы (лес, вода, земля, полезные ископаемые, дикие животные и т.д.) являются составной частью экономического потенциала страны, они во многом определяют ее место в международном разделении труда. По мере расширения масштабов

производства их роль в экономике возрастает, что приводит к их истощению.

В действующей Конституции и Гражданском кодексе РФ (ч.1) предусматривается многообразие форм собственности на землю и другие природные ресурсы. Вместе с тем в природопользовании следует исходить прежде всего из интересов государства, всего общества, что предполагает необходимость его государственного регулирования, укрепления государственной собственности на природные ресурсы.

В законе РФ «О недрах» (новая редакция 1995 г.) определено, что недра в границах территории Российской Федерации, включая подземное пространство, содержащиеся в недрах полезные ископаемые, энергетические и иные ресурсы являются государственной собственностью. Добытые же из недр ископаемые и иные ресурсы, согласно условиям лицензии, могут находиться в федеральной государственной собственности, собственности субъектов РФ, муниципальной, частной и иных формах собственности. Участки недр федерального назначения выделяются особо.

Основные классификации и группировки в статистике природных ресурсов. Природные ресурсы, их потенциал и возможности его реализации классифицируются и группируются по разным признакам:

- возобновляемые и невозобновляемые;
- произведенные (дары природы) и произведенные (созданные человеком);
- по компонентам (видам) — водные, лесные, минеральные и др.;
- по назначению (преимущественному использованию) — экономические, оздоровительные (социально-гигиенические) и др.;
- по регионам;
- разведанные и потенциальные;
- по степени разведанности;
- формам собственности и др.

Наиболее специфичной для статистики природных ресурсов является группировка их на возобновляемые и невозобновляемые.

Возобновляемые природные ресурсы поддаются восстановлению и воспроизводству. К ним относят водные, лесные ресурсы, атмосферный воздух, животный и растительный мир. Возможность их воспроизводства ставит перед статистикой задачу характеристики этого процесса и его результата. Кроме того, возможность воспроизводства определенной части ресурсов предопределяет необходимость еще одной их группировки: на дары природы (естественные природные ресурсы — произведенные активы) и на созданные человеком элементы искусственной природной среды — произведенные активы.

Невозобновляемые природные ресурсы не поддаются воспроизводству и возобновлению в течение многих поколений. Наличие невозобновляемых ресурсов (земли, минеральных и других

ресурсов) ставит перед статистикой задачу оценки рациональности их использования.

Группировка ресурсов на возобновляемые и невозобновляемые несколько условна, с развитием производительных сил и технических возможностей представление об их возобновляемости меняется. Так, намытые из моря острова делают дискуссионным утверждение о невозобновляемости земельных ресурсов.

При изучении отдельных видов природных ресурсов используется ряд группировок, специфичных для того или иного их вида. Так, в общем объеме запасов минеральных ресурсов (полезных ископаемых) выделяются запасы геологические и разведанные, вовлеченные в экономический оборот, и т.д.

Охрана природных ресурсов — комплекс международных, национальных и региональных административно-хозяйственных, политических и общественных мероприятий по сохранению физических, химических и биологических параметров функционирования природных систем в необходимых, с точки зрения человека, пределах, а также по рациональному использованию, предотвращению загрязнения и других видов деградации компонентов окружающей среды, воспроизводству и восстановлению природных ресурсов. В словаре терминов по охране природных ресурсов, подготовленном Американским обществом по охране земельных ресурсов, охрана ОС трактуется как защита, улучшение и рациональное использование природных ресурсов в соответствии с принципами, обеспечивающими их наиболее высокую экономическую и социальную эффективность.

Окружающая среда — это географическое положение, рельеф, климат, ископаемые, почвы, леса, воды, которые являются общим условием развития производства и жизнедеятельности. При этом производство представляет собой процесс постоянного взаимодействия человека и природы, в котором общество подчиняет себе силы природы и использует природные ресурсы для удовлетворения потребностей.

Биосфера — область активной жизни, охватывающая нижнюю часть литосферы, в которой происходит совокупная деятельность живых организмов (в том числе человека).

Атмосфера Земли — газовая среда вокруг Земли.

Гидросфера — совокупность всех водных объектов земного шара: океанов, морей, рек, озер, водохранилищ, болот, подземных вод, ледников и снежного покрова.

Литосфера — внешняя сфера твердой Земли, включающая земную кору и часть верхней мантии.

Кризис российской экономики препятствует развитию безотходных технологий, созданию индустрии экологического назначения (строительству очистных и других сооружений). Финансовое неблагополучие многих предприятий тормозит внедрение таких экономических рычагов рационализации природопользования, как

взимание платы за использование природных ресурсов, за загрязнение окружающей среды. Кроме того, вследствие кризисного состояния экономики у государства нет средств на предоставление субсидий и налоговых льгот для поощрения экологически чистых технологий и производств.

Природно-ресурсный потенциал и факторы его сохранения. Природно-ресурсный потенциал — это часть социально-экономического потенциала, так же как природные ресурсы — часть национального богатства.

От сохранения природных богатств и рационального их использования зависит не только дальнейшее развитие мировой экономики, но и сама жизнь всего человечества. Россия считается одной из богатейших стран мира как по набору природных компонентов, так и по объемам их запасов: по лесным ресурсам, разведанным запасам многих полезных ископаемых, размеру среднегодового речного тока, площади пашни. Вместе с тем запасы, сосредоточенные в ее европейской части, в значительной мере истощены, их геологическое положение значительно ухудшилось. Богатство природы стало одной из причин нерационального использования природных ресурсов и в ряде случаев варварского к ним отношения.

Богатство природных ресурсов России и определяет природно-ресурсный потенциал.

Природно-ресурсный потенциал — способность всех компонентов природных ресурсов страны, региона, мира (с учетом их состояния, месторасположения, условий залегания и других характеристик) обеспечивать собственное воспроизводство и восстановление, производство продуктов и услуг, поддержание соответствующих условий жизнедеятельности населения.

В данном определении подчеркивается, что природно-ресурсный потенциал характеризуется не арифметической суммой природных ресурсов, а их способностью (возможностью), которую надо оценить. Эта способность оценивается с позиции обеспечения:

- условий жизни людей;
- условий деятельности людей (производственной и непроизводственной);
- естественного воспроизводства и восстановления природных компонентов.

Вся история человечества связана с реализацией природно-ресурсного потенциала. И если раньше природно-ресурсный потенциал в основном обеспечивал потребности и условия развития человеческого общества, то в последние десятилетия масштабы ущерба, наносимого природе, столь велики, что это приводит к неуклонному снижению природно-ресурсного потенциала планеты. Воспрепятствовать этому процессу помогут точная оценка природно-ресурсного потенциала, определение факторов его наращивания, снижения размеров наносимого

ущерба и степени влияния человеческой деятельности на состояние окружающей среды.

Природно-ресурсный потенциал определяется следующими факторами: наличием и объемом тех или иных видов природных ресурсов на территории страны или региона; их сочетанием, сбалансированностью, качественным состоянием, геологическим расположением, а также рациональностью природопользования; удельным весом отходов и конечного продукта в объеме изъятых у природы ресурсов.

Факторами сохранения и наращивания природно-ресурсного потенциала являются:

- воспроизводство и восстановление природных ресурсов;
- замена традиционных видов природных ресурсов нетрадиционными, относимыми в разряд «неисчерпаемых» (солнечная энергия, энергия приливов и отливов, внутриземное тепло и др.);
- использование искусственно создаваемых заменителей вместо природных;
- внедрение безотходных технологий и др.

Особенность проблемы наращивания природно-ресурсного потенциала в настоящее время состоит в том, что темпы роста использования природных богатств значительно превышают возможность их воспроизводства и восстановления. В решении этой проблемы человечество возлагает надежды на технический прогресс. Сохранение природно-ресурсного потенциала и его воспроизводство в определенной мере обеспечиваются созданием заповедных территорий, которые позволяют не только охранять флору и фауну, но и осуществлять научно-исследовательскую работу по сохранению генетического кода планеты, а также по созданию новых видов растений и животных.

Заповедники — уникальные или наиболее типичные для географических зон участки территории, изъятые из хозяйственного пользования для сохранения и изучения природного комплекса. Целью заповедников служит также восстановление и разведение ценных животных и растений.

Природные национальные парки — участки территории, образуемые для сохранения природных комплексов, имеющих особую экологическую, историческую и эстетическую ценность в силу благоприятного сочетания естественных и культурных ландшафтов, и используемые в рекреационных, просветительных, научных и культурных целях.

Площадь охотничьих угодий — земли, занятые лесом, водой и сельхозугодьями, которые служат местом обитания диких зверей и птиц и могут быть использованы для ведения охотничьего хозяйства.

Заповедно-охотничьи хозяйства — участки территории, предназначенные для сохранения и восстановления диких животных. В отдельных случаях допускается и строго регулируется охота.

Все перечисленные территории объединяет то, что они специально созданы и существуют для сохранения природно-ресурсного потенциала и его наращивания.

Природно-ресурсный потенциал определяется наличием природных ресурсов, в состав которых входят:

- водные ресурсы — водные пространства, используемые или пригодные к использованию в качестве источника водоснабжения, гидроэнергии, а также как транспортные водные магистрали;
- земельные ресурсы, используемые или предназначенные для использования в сельском хозяйстве, под строения в селах и городах; земли, занятые полезными ископаемыми, под железными, шоссейными дорогами и другими сооружениями, парки, скверы и др.;
- минеральные ресурсы (полезные ископаемые) — минеральные вещества, используемые в экономике с достаточной эффективностью в естественном виде или после переработки (железо, марганец, хром, свинец, редкие и благородные металлы и др.);
- энергетические ресурсы — энергия в природе в форме запасов полезных ископаемых (уголь, нефть), гидроэнергии, ветроэнергии и т.п.

Природно-ресурсный потенциал определяется не только наличием и объемом природных ресурсов, но и их качеством.

Увеличение экономического потенциала минеральных запасов связано с решением следующих проблем: повышения эффективности затрат на развитие минерально-сырьевой базы; снижения капиталоемкости и фондоемкости горнодобывающей промышленности; развития безотходных технологий; снижения материалоемкости общественного производства; повышения действенности мероприятий по охране и рационализации использования минеральных ресурсов. Такая система мер обеспечит ускорение и повышение эффективности общественного производства и сохранение природных ресурсов, предотвращение загрязнения окружающей среды.

Реализация природно-ресурсного потенциала зависит от многих факторов: степени разведанности и вовлеченности в экономический оборот природных ресурсов; условий их залегания и возможности извлечения; потребности в тех или иных видах ресурсов; возможности замены природных ресурсов искусственно созданными заменителями, т.е. от развития научно-технического прогресса, расширяющего возможности не только воспроизводства, но и реализации указанного потенциала.

Природоохранная деятельность и ее результаты. Экологический кризис характеризуется тем, что индустриальное потребление различных видов природных ресурсов входит в противоречие со способностью природы к самовосстановлению. Это требует выработки экономического механизма природопользования, который обеспечит выполнение следующего условия:

$$(a + b) S < P,$$

где a и b — расход природных ресурсов на одного человека для его личных и производственных нужд;

P — воспроизводимый потенциал природных ресурсов;

S — численность населения.

Суть экологического кризиса в нашей стране состоит в том, что сформировавшаяся вследствие преимущественно экстенсивного развития экономики технология производства пришла в неразрешимое противоречие с возможностями природы к самовосстановлению и воспроизводству.

Природоохранная деятельность — процесс сохранения, восстановления и воспроизводства природно-ресурсного потенциала, который должен быть важнейшим компонентом хозяйственной деятельности в целом.

Развитие природоохранной деятельности — необходимая предпосылка выхода из кризисной ситуации в экологии. Природоохранную деятельность часто понимают в довольно узком смысле — как ликвидацию уже нанесенного природе ущерба (улавливание, очистка и т.п.). Однако в современных условиях содержание и направление деятельности по охране природы и сохранению природно-ресурсного потенциала значительно расширились. С целью сохранения этой части национального богатства в процессе природопользования необходимо определить:

- соответствие имеющихся на планете (в стране, регионе) природных ресурсов, их геологического положения и состояния целям и желаемым темпам экономического развития;
- возможность развития того или иного производства в зависимости от состояния окружающей среды;
- изменение темпов роста экономики в связи с ограничением некоторых ресурсов;
- ограничение потребления некоторых природных ресурсов в интересах будущих поколений;
- влияние загрязнения окружающей среды на дальнейшее развитие экономики;
- основные стратегические пути решения экономических и экологических проблем;
- возможности разведки природных ресурсов и влияние НТП на этот процесс;
- возможности замены традиционных видов топлива, энергии и других природных ресурсов нетрадиционными и т.п.

В развитых странах значительная часть указанных проблем уже решается с помощью безотходных технологий. В других случаях возможны ограничение или отказ от производства и потребления тех или иных товаров.

Природоохранная деятельность включает целый комплекс направлений и мероприятий:

- обеспечение сохранности природных ресурсов и предотвращение загрязнения их компонентов;
- ликвидацию негативных воздействий человеческой деятельности на окружающую среду;
- воспроизводство компонентов природных ресурсов; восстановление природных ресурсов;
- рационализацию использования сырьевых и других природных ресурсов, обеспечивающую их минимальное потребление в производстве;
- минимизацию отходов производства и потребления, их полную утилизацию и оптимальное, экологически приемлемое размещение производства в природной среде;
- охрану уникальных природных комплексов от уничтожения, загрязнения и других видов деградации.

Главными направлениями природоохранной деятельности, обеспечивающими кардинальное решение многих проблем, являются предотвращение деградации природной среды путем развития безотходных технологий и экологически чистых производств, а также удовлетворение потребностей в природных ресурсах на основе производства заменителей природных материалов, использования нетрадиционных и неисчерпаемых видов энергии.

Результаты природоохранной деятельности имеют свою специфику, и их определение необходимо прежде всего для оценки эффективности производимых затрат экологического назначения, а также для выявления позитивного антропогенного влияния на окружающую среду. Характеристика этих результатов — особая методологическая проблема статистики. Она предполагает также наличие четкой классификации всех направлений природоохранной деятельности. Специфика данной деятельности, во-первых, состоит в том, что эффект от нее, как правило, носит комплексный характер, т.е. выражается в достижении экологических, экономических и социальных последствий, четкое определение которых не всегда возможно. Во-вторых, экологический эффект часто сопровождает проведение тех или иных экономических мероприятий, и его также трудно учесть.

Рационализация природопользования требует четкой организации сбора, обработки и анализа статистической информации. В развитых странах создаются новые информационные центры, в которых действует специальная система обработки и хранения данных для выдачи информации потребителям как государственного, так и частного сектора. В статистической науке и практике выделилась самостоятельная отрасль статистики — статистика окружающей среды.

Система показателей статистики природных ресурсов. В статистике природных ресурсов применяются следующие показатели:

- показатели наличия, использования, загрязнения и охраны всех компонентов и ресурсов (водных, лесных, земельных, атмосферного воздуха, заповедников и других охраняемых территорий, растительного и животного мира);

- состояния природно-ресурсного потенциала и всех его составляющих (воздушного бассейна, водных, лесных, минеральных ресурсов, флоры и фауны и др.);

- качества компонентов природной окружающей среды и ее изменения;

- степени воздействия на состояние природных ресурсов различных видов деятельности;

- эффективности мероприятий, проводимых для нейтрализации отрицательного антропогенного воздействия на среду обитания;

- образования, улавливания, утилизации, уничтожения и захоронения промышленных и бытовых отходов;

- эффективности авансированных и текущих затрат, связанных с охраной природных ресурсов и рационализацией природопользования.

Показатели статистики можно объединить в подсистемы. Каждая подсистема состоит из взаимосвязанных групп показателей, специфичных для того или иного компонента ОС и для каждого изучаемого процесса.

Значительная часть всех показателей статистики природных ресурсов измеряется преимущественно в натуральных и условно-натуральных единицах, что позволяет избежать искажающего влияния инфляции при изучении их в динамике, но исключает обобщение.

Применение стоимостных измерителей обеспечивает обобщение, получение общего объема этой части национального богатства, что необходимо для сопоставлений с другими показателями функционирования экономики. Однако их использование предполагает решение проблемы стоимостной оценки природных ресурсов, учета изменения цен и переоценки показателей в сопоставимые цены при изучении их в динамике.

Показатели качества природных ресурсов специфичны для каждого вида природных ресурсов, что вызвано особенностями самих ресурсов. Так, при загрязнении компонентов природных ресурсов используются показатели предельно допустимой концентрации загрязнения (ПДК) и предельно допустимых норм выбросов и сбросов, захоронения твердых отходов, а также остатков вредных веществ в воде, почве, воздухе.

Качество среды характеризуется, как правило, показателями численности и распространенности источников ее загрязнения (число автомобилей на 1000 жителей, на 1 км территории; объемы выбросов в атмосферу или сброса в водные источники загрязняющих веществ и т.д.). Для оценки качества среды широко используются средние и относительные показатели уровня качества (содержание вредных веществ и

бактерий в воздухе, воде, почве, растениях). Кроме того, определяют разовые и среднесуточные концентрации вредных веществ, а также приходящиеся на единицу массы или объема ресурсов ОС.

Проблема стоимостной оценки природных богатств. Природные ресурсы в составе национального богатства учитываются в натуральном выражении. В отечественной статистике решение проблемы методологии стоимостной оценки ПР связывают с развитием рыночных отношений. До недавнего времени природные ресурсы находились в собственности у государства и поэтому не имели рыночной цены.

В западной экономике для оценки ПР применяются:

- показатели стоимости разведки и добычи;
- оптовые цены, действующие в экономике;
- показатели стоимости концессии (когда государство сдает месторождения полезных ископаемых в эксплуатацию частным лицам и организациям).

Все три вида оценки признаются заниженными, в связи с чем требуется разработка реальных способов оценки природных ресурсов. Так, был предложен, затратный метод, при котором величина экономической оценки природных ресурсов увязывалась с затратами на освоение природных ресурсов. Затратный принцип положен в основу действующей системы платы за природные ресурсы. Уровень платы определяется исходя из расходов на разведку полезных ископаемых, ведение лесного хозяйства и др. Однако отечественная практика платного природопользования, а также проведенные эксперименты свидетельствуют о неэффективности данного подхода, так как принципиальных изменений в использовании ресурсов и снижении их потерь не произошло.

Для характеристики природных ресурсов — этой важной части национального богатства, в значительной мере определяющей социально-экономический потенциал страны, необходимо учитывать не только наличие природных ресурсов, но и их состояние, рациональность использования.

Очевидно, что все методы оценки земли и других природных ресурсов несовершенны. Земля и природные ресурсы не являются плодом человеческого труда, поэтому для них не существует никаких видов оценки, кроме рыночной стоимости. Все остальные виды оценки имеют искусственный характер и не могут быть использованы в экономических расчетах.

ГЛАВА 6. Рынок благ

6.1. Понятие рынка благ

Реализация человеческих потребностей является целью любой экономики. Потребности можно подразделить на многие виды: биологические, социальные, экономические. Большую роль в развитии общества играют экономические потребности - потребности необходимые для сохранения, жизнедеятельности и развития субъектов экономики. Удовлетворение экономических потребностей осуществляется с помощью благ. Существующее множество благ условно можно разделить на **«даровые» и экономические**. Первые создаются природой, вторые являются результатом хозяйственной деятельности людей. Экономические блага обладают следующими свойствами: полезностью, что означает удовлетворение экономических потребностей людей, и ресурсоемкостью, которая характеризует затраты, необходимые для создания экономических благ.

Для проведения классификации **экономических** благ необходимо определить критерии их разграничения. Первым таким критерием является вещественный признак. В соответствии с *вещественными признаками* экономические блага делятся на **материальные и нематериальные** блага. Материальные блага объединяют продукты, которые находятся в вещественной форме, в частности, продукты питания, одежду, станки, оборудование, жилые постройки и т.д. Нематериальные блага характеризуются невещественной формой существования. Они представлены, прежде всего, услугами. Услуги могут быть коммуникационными, распределительными, деловыми, общественными, социальными. Следующим критерием разграничения экономических благ является место их создания. *Место создания* позволяет подразделить экономические блага на **внутренние** (отечественные) и **внешние** (блага, произведенные за границей). В зависимости от *особенностей функционального назначения* в общественном производстве экономические блага делятся на **производственные** и **потребительские**. К производственным благам относятся станки, сырье, материалы, деловые услуги и т.д. Потребительские блага – продукты труда, поступающие в личное потребление. Примером потребительских благ являются продукты питания, предметы культурно-бытового назначения, услуги образования, культуры, туризма и т.д. Экономические блага в зависимости от *характера потребления* (индивидуальное или коллективное) классифицируются на **частные и общественные** блага. Частные экономические блага предоставляются потребителям с учетом индивидуального спроса. В условиях рыночной экономики они создаются для типичных покупателей-потребителей и включают в себя продовольственные, промышленные продукты (одежда, мебель), а также

услуги (бытовые, жилищного хозяйства, пассажирского транспорта, здравоохранения, физической культуры и спорта и др.). Общественные блага не являются однородной совокупностью. Их можно подразделить на *чисто общественные и частично общественные*. К первой группе относятся блага, которые создаются и реализуются на основе общественных потребностей, независимо от индивидуального спроса каждого из членов общества (дороги, мосты, охрана общественного порядка, услуги государственной администрации и т.д.). Вторая группа включает блага, производство и потребление которых определяется как индивидуальным спросом потребителей, так и потребностями общества в целом. Это услуги образования, здравоохранения, социального обеспечения и др.

Экономические блага реализуются под воздействием спроса и предложения на **рынке благ**. Этот рынок является центральным звеном макроэкономики. *Покупателями* на рынке благ являются следующие макроэкономические субъекты:

- домашние хозяйства, которые формируют потребительский спрос (C);
- предприниматели, формирующие спрос на инвестиции (I);
- государство, которое покупает продукцию, изготовленную в частном секторе, для производства общественных благ и образования государственных инвестиций за счет государственных расходов (G);
- иностранный сектор, который зависит от соотношения цен на отечественные и импортные товары и от обменного курса национальных валют. Сектор за граница создает спрос на чистый экспорт, который равен разнице экспорта и импорта ($NE = E - Z$).

Таким образом, все четыре макроэкономических субъекта формируют совокупный спрос и его структуру: $AD = C + I + G + NE$.

6.2. Потребительский спрос на рынке благ

Спрос домашних хозяйств доминирует на рынке благ. Он представляет собой индивидуальное и совместное использование потребительских благ, направленное на удовлетворение потребностей людей. В стоимостном выражении – это сумма денег, которая тратится населением на приобретение товаров и услуг. На объем потребления оказывают влияние следующие факторы:

- доход от производственной деятельности;
- налоги и трансфертные платежи;
- размер имущества;
- доход от собственности;

- степень дифференциации населения по уровню доходов и размеру имущества;
- численность населения.

В зависимости от значимости фактора, можно построить разные виды функции спроса домашних хозяйств на рынке благ. Функция спроса домохозяйств на рынке благ получила название «**функции потребления**». Рассмотрим некоторые из них.

Кейнсианская концепция потребительского рынка базируется на так называемой гипотезе абсолютного дохода. В соответствии с этой гипотезой потребление домашних хозяйств зависит от абсолютной величины их текущего дохода. Распределение дохода на потребление и сбережение зависит от предпочтений потребителя. Дж. М. Кейнс сформулировал так называемый основной психологический закон, согласно которому потребители склонны увеличивать свое потребление с ростом доходов, но не в той мере в какой растет доход. Реакцию потребителя на изменение дохода выражают **предельная склонность к потреблению и предельная склонность к сбережению**.

Величина предельной склонности к потреблению ($C_y = \Delta C / \Delta y$) показывает, на сколько увеличится потребление при увеличении текущего дохода на единицу и находится в пределах от 0 до 1, т.е. $0 < C_y < 1$. С ростом дохода предельная склонность к потреблению падает.

Отсюда следует, что расширение производства потенциально содержит в себе возможность возникновения перепроизводства, так как уменьшение доли потребления в располагаемом доходе означает, что домохозяйствами потребляется все меньшая часть произведенной продукции.

Таким образом, кейнсианская функция потребления имеет следующий вид:

$$C = C_0 + C_y y; \quad C_0 > 0,$$

где C_0 - величина автономного (независимого от текущего дохода) потребления (при $y = 0$ автономное потребление осуществляется за счёт сокращения имущества, которое зависит от изменения процентной ставки и от инфляционных ожиданий).

В соответствии с **гипотезой относительного дохода Дж. Дьюзенбери** потребление отдельного домашнего хозяйства (C_j) определяется покупками его ближайших соседей, т.е. не его абсолютным доходом (y^i), а отношением его дохода к среднему доходу (\bar{y}) того социального слоя, к которому принадлежит данный субъект. Формально это выглядит так:

$$C_t^i / y_t^i = a_0 + a_1 y_t^i / y_t^i; \quad a_0 > 0; \quad a_1 > 0,$$

где a_0 - величина автономного потребления;

a_1 - величина предельной склонности к потреблению.

Если растёт доход i -го субъекта, то его средняя норма потребления снижается; если доход растёт у всех в одинаковом темпе, то доля потребления в доходе у субъекта не меняется. Кроме того, Дьюзенбери включил в число аргументов функции потребления привычку субъекта к достигнутому уровню потребления, в результате чего изменение в потреблении не находится в постоянной пропорции к доходу в коротком периоде.

Теория перманентного дохода М. Фридмена объясняет поведение потребителей в зависимости от постоянного (перманентного) дохода. Под *перманентным доходом* (y_P) понимается средневзвешенная величина из всех доходов, (в частности, по акциям, облигациям, недвижимости и «человеческого капитала») ожидаемых субъектом в будущих периодах. Согласно этой гипотезе субъекты формируют доход в зависимости не от текущего, а от постоянного дохода. Это позволяет им обеспечить равный уровень потребления на протяжении жизни.

В целях упрощения возьмём только два периода с доходами y_1 и y_2 . Тогда $y_P = y_1 + \theta(y_2 - y_1) = \theta y_2 + (1 - \theta)y_1$; $0 < \theta < 1$, где θ - доля приращения дохода в будущем, присоединяемая к текущему доходу.

Если текущий доход растёт, то перманентный тоже растёт, но с меньшей скоростью. Параметр весов (θ) принимает большее значение тогда, когда доход растёт устойчиво, чем тогда, когда уровень дохода колеблется.

В соответствии с гипотезой перманентного дохода

$$C_t = C_t(y_P) = C_y \theta y_t + C_y (1 - \theta) y_{t-1}.$$

Из уравнения видно, что при повышении дохода в текущем году на единицу потребление увеличится на $C_y \theta$ единиц в текущем году и ещё на $C_y(1 - \theta)$ единиц в следующем году.

Современная концепция потребления различает три вида функции потребления: краткосрочную, долгосрочную и функцию потребления с учётом разных доходов населения (подходную).

Краткосрочное потребление описывается кейнсианской функцией потребления: $C = C_0 + C_y y$.

Долгосрочная функция потребления имеет вид: $C = C_y y$, эмпирически подтверждённый С. Кузнецом.

При анализе *подходной функции потребления*, домохозяйства страны разбивают на группы по величине располагаемого дохода в данный период времени и изучают взаимосвязь потребления и дохода для различных групп населения. Чем выше доход домохозяйств, тем меньше тратится денег на текущее потребление и больше на накопление, т.е. предельная склонность к потреблению уменьшаются с ростом

дохода. Каждой функции потребления соответствует своя *функция сбережений*. Функция сбережений выводится посредством вычитания из функции располагаемого дохода функции потребления.

Если $C = C_0 + C_y y$, то $S = -C_0 + (1 - C_y) y = -C_0 + S_y y$,
где $S_y \equiv \Delta S / \Delta y$ - предельная склонность к сбережению.

Предельная склонность к сбережению дополняет предельную склонность к потреблению до 1.

Так как $\Delta y = \Delta C + \Delta S$, то $1 = S_y + C_y$.

При $y < y_0$ потребление превышает доход и поэтому сбережение - величина отрицательная. При $y = y_0$ доход целиком расходуется на текущее потребление и сбережение равно нулю. Если $y > y_0$, часть располагаемого дохода сберегается.

Неоклассическая концепция потребления рассматривает доход для домашних хозяйств эндогенным параметром. Экономический субъект сам определяет, какова будет величина его дохода. При этом он распределяет календарное время на рабочее и свободное, исходя из критерия максимизации полезности.

Таким образом, сколько времени экономический субъект посвятит труду, столько при сложившейся оплате труда и заданной доходности имущества составит его доход. Распределение дохода между текущим потреблением и сбережением осуществляется субъектом на основе учета степени предпочтения им текущего потребления будущему и сложившейся ставки процента.

6.3. Инвестиционный спрос

Инвестиции – долгосрочные вложения государственного или частного капитала в различные отрасли экономики как внутри страны, так и за ее пределами. В макроэкономике под инвестициями понимают реальные вложения капитала в производство какой-либо продукции. *Реальные инвестиции* подразделяются на производственные (здания, оборудование), инвестиции в запасы (сырье, материалы) и инвестиции в жилищное строительство.

Если исключить инвестиции, идущие на возмещение потребленного капитала, то оставшиеся чистые инвестиции могут носить либо автономный, либо индуцированный характер.

Инвестиции называются индуцированными, если причиной их осуществления является устойчивое увеличение спроса на блага.

Чтобы определить объем инвестиций, обеспечивающий необходимое расширение производственной базы, необходимо знать приростную капиталоемкость продукции (χ). Этот показатель позволяет определить, сколько единиц дополнительного капитала требуется для производства дополнительной единицы продукции. Чтобы при данной

приростной капиталоемкости увеличить, производство с y_{t-1} до y_t необходимы индуцированные инвестиции в размере:

$$I^{ин} = \chi (y_t - y_{t-1}).$$

Таким образом, индуцированные инвестиции являются функцией от прироста национального дохода. Коэффициент приростной капиталоемкости называют также *акселератором*.

Если в текущем году размер национального дохода сокращается по сравнению с предыдущим годом ($y_t < y_{t-1}$), то индуцированные инвестиции принимают отрицательное значение. Практически это означает, что из-за сокращения производства предприниматели частично или полностью не восстанавливают изношенный капитал. Отсюда следует, что объем отрицательных инвестиций не может превысить размер амортизации.

Инвестиции, осуществление которых не является следствием роста национального дохода, получили название **автономных**. Причинами появления автономных инвестиций являются внешние факторы, такие как: скачкообразность технического прогресса, изменение вкусов, прирост населения, расширение внешних рынков. Источником финансирования – государственные расходы, внешние займы.

Особенности инвестиций заключаются в следующем:

во-первых, они обеспечивают экономический рост;

во-вторых, инвестиции являются самой неустойчивой частью совокупного спроса.

Специфика воздействия инвестиций на экономическую конъюнктуру состоит в том, что в момент их осуществления возрастает спрос на блага, а предложение благ увеличится лишь через некоторое время (когда в действие вступят новые производственные мощности).

Кейнсианская концепция спроса на инвестиции предполагает, что, вкладывая средства в инвестиционный проект, предприниматель должен учесть потенциально возможный процент на вложенные средства и степень риска. Оценить поток дохода от инвестиционного проекта Дж. М. Кейнс предлагает при помощи дисконтирования.

Дисконтная ставка R представляет собой меру предпочтения экономическим субъектом нынешней ценности будущей. Каждый индивидуум имеет свою дисконтную ставку. Если дисконтная ставка некоторого субъекта меньше ставки процента, выплачиваемого по облигациям, то данный субъект приобретает облигации и наоборот.

Пусть некоторый инвестиционный проект требует вложений K_0 в текущем периоде и обещает дать в следующих трех периодах соответственно P_1, P_2, P_3 чистого дохода. Тогда инвестор сочтет данный проект экономически целесообразным, если

$$K_0 < P_1/(1 + R) + P_2/(1 + R)^2 + P_3/(1 + R)^3.$$

При заданных P_i величина суммы их дисконтированных значений зависит от величины R . Значение R , которое превращает данное неравенство в равенство, называется **предельной**

эффективностью капитала (R^*). Инвестиционный спрос связан с отбором инвестиционных проектов по критерию доходности. Инвестиционный проект будет приносить максимальный доход, если R^* самая большая.

Кроме доходности вариантов капиталовложений инвестор должен учитывать *степень риска* каждого из них. **Инвестиционный спрос** будет тем выше, чем меньше текущая ставка процента. Инвестиционный спрос можно представить формулой:

$$I^a = I_i (R^* - i),$$

где I_i - предельная склонность к инвестированию.

Предельная склонность к инвестированию показывает, на сколько единиц увеличатся инвестиции в случае снижения ставки процента на один пункт.

Неоклассическая концепция спроса на инвестиции, исходит из того, что предприниматели прибегают к инвестированию с целью доведения объёма имеющегося у них капитала до оптимальных размеров. Зависимость объёма инвестиций от размера функционирующего капитала можно представить формулой:

$$I_t^a = \beta (K^* - K_t); \quad 0 < \beta < 1;$$

где I_t^a - объём автономных инвестиций в период t ;

K_t - объём капитала существующий на начало периода t ;

K^* - оптимальный объём капитала;

β - коэффициент, характеризующий меру приближения существующего объёма капитала к оптимальному за период t .

Оптимальным является такой размер капитала, который при существующей технологии обеспечивает максимальную прибыль.

6.4. Спрос государства

Экономическая активность государства в отличие от деятельности хозяйствующих субъектов не имеет чётко выраженного критерия оптимальности. В связи с этим трудно выделить главные факторы, определяющие объём государственных расходов. Поэтому при макроэкономическом моделировании G рассматривается как экзогенная величина.

Функция спроса государства на рынке благ может быть описана уравнением:

$$G_t = \text{const.}$$

Кроме прямого воздействия государства на рынок благ через их покупку оно косвенно влияет на совокупный спрос посредством налогов и займов.

С изменением величины налогов меняется размер располагаемого дохода, следовательно, и потребительский спрос домашних хозяйств. Операции государства на рынке ценных бумаг отражаются на уровне реальной ставки процента и как следствие на инвестиционном спросе предпринимателей.

6.5. Спрос иностранного сектора

Спрос иностранного сектора на рынке благ зависит от соотношения цен на отечественные и заграничные товары и обменного курса национальных валют. Оба эти фактора объединяются в показателе **«реальные условия обмена»** (terms of trade). Он показывает, сколько денег страна может получить в обмен на единицу своего блага, и рассчитывается по формуле:

$$\theta = P / eP^z,$$

где P , P^z - уровни цен соответственно внутри страны и за ее пределами; e - обменный курс национальной валюты.

Когда θ растёт, то говорят, что реальные условия обмена страны улучшаются, так как за единицу отечественного блага можно получить больше иностранных денежных единиц. Однако для заграницы это означает подорожание товаров из данной страны, и экспорт последней при прочих равных условиях сократится. Функцию спроса заграницы на рынке благ некоторой страны (или функцию экспорта этой страны) можно представить в виде уравнения:

$$E = E_0 + g \theta,$$

где E_0 - величина экспорта, автономная от θ , т.е. определяемая другими факторами;

g - **предельная склонность к экспорту**, характеризует реакцию экспорта на изменение θ .

В дальнейшем примем, что $\theta = const$, т.е. величина E выступает как экзогенный параметр.

Заграница не только покупает, но и продаёт блага на рынке данной страны. В моделях, предназначенных для определения условий достижения равновесия в национальной экономике (внутреннего равновесия), в целях упрощения предполагается, что объём предложения заграницы на национальном рынке благ совершенно эластичен, т.е. при данном уровне цен заграница удовлетворяет любой объём спроса жителей данной страны на импортные товары. Для упрощения принимается также, что импортируются только потребительские товары.

Объём спроса домашних хозяйств на импортные товары определяется теми же факторами, что объём спроса на отечественные блага. Поэтому **кейнсианская функция импорта** имеет вид: $Z(y) = Z_y y$, где Z_y - **предельная склонность к потреблению импортных благ**, показывающая, насколько единиц увеличится спрос на импорт при увеличении располагаемого дохода на единицу.

В соответствии с **неоклассической концепцией** импорт является убывающей функцией от ставки процента:

$$Z(i) = bi,$$

где $b < 0$ - параметр, показывающий, на сколько единиц сократится импорт, если ставка процента возрастет на один пункт.

Проведённый анализ процесса формирования спроса на рынке благ показал, что в настоящее время существуют **две основные версии** его обоснования:

кейнсианская

$$y^D = C(y_+) + I(R^*_+, i_-) + G + NE(\theta_-, y_-);$$

неоклассическая

$$y^D = C(i_+) + I(r_+, i_-) + G + NE(\theta_-, i_+),$$

где $NE = E - Z$ - чистый экспорт.

Наличие в кейнсианской функции совокупного спроса в числе аргументов дохода от производства порождает так называемый **мультипликационный эффект**: рост совокупного спроса под воздействием, какого либо экзогенного импульса, является стимулом к увеличению производства, а рост производства, повышая доходы, в свою очередь увеличивает спрос, и т.д. Так в специфике построения функций спроса на блага уже проявляется главное *концептуальное различие* двух школ по вопросу о роли спроса и предложения в формировании экономической конъюнктуры. Кейнсианцы решающим фактором считают совокупный спрос, неоклассики - предложение.

Принцип построения кривой совокупного спроса на рынке благ аналогичен принципу, применяемому на микроуровне: спрос характеризует желание купить то или иное количество товара при данном уровне цен. Чем выше уровень цен, тем ниже совокупный спрос. Поэтому кривая совокупного спроса AD имеет отрицательный наклон. Зависимость размера совокупного спроса на рынке благ от изменения уровней цен представлена на рис.6.1.

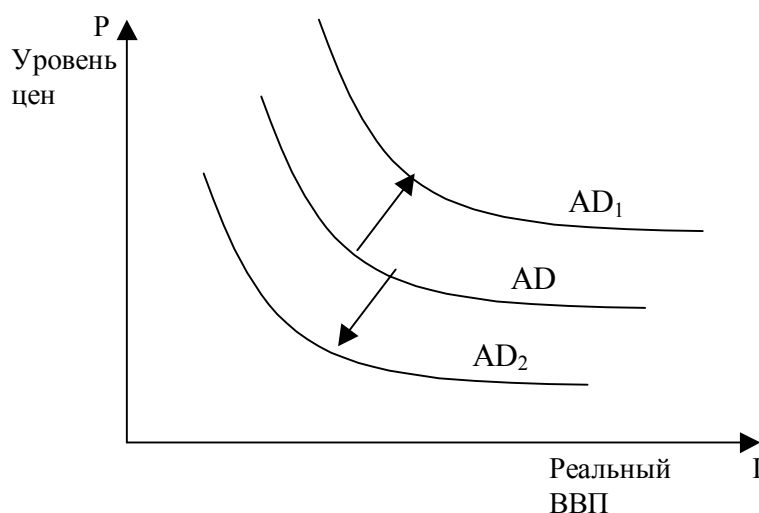


Рис.6.1. Кривая совокупного предложения

При этом точки кривой AD показывают тот реальный ВВП, который будет куплен всеми субъектами национальной экономики во всех секторах национального хозяйства при данном уровне цен.

Факторы совокупного спроса. К факторам, влияющим на изменение совокупного спроса можно отнести цену и ряд неценовых факторов, в частности: демографические процессы, географические особенности, национальные и исторические традиции, имущественную дифференциацию населения, изменение реального дохода, налоговую политику государства, приобретение новых технологий, колебания курсов национальных валют и др.

Так, увеличение размера реального дохода или потребительские ожидания по увеличению размера дохода могут привести к увеличению совокупного спроса. Ожидаемый потребителем инфляционный рост цен и повышение уровня налогов приводят к снижению совокупного спроса. Задолженность потребителей, например, связанная с приобретением товаров в кредит, также изменяет объём совокупного спроса: высокий уровень задолженности потребителя может заставить его снизить текущие расходы, чтобы выплатить долги, а это в свою очередь уменьшит объём совокупного спроса.

Увеличение инвестиционных расходов бизнеса приводит к увеличению совокупного спроса, и наоборот, уменьшение таких расходов способствует его сокращению. Причинами увеличения размеров инвестиций могут служить: снижение процентной ставки, налогов, ожидаемый рост прибыли, приобретение новых технологий (что снижает издержки и увеличивает прибыль) и резервные мощности предприятия (увеличение избыточных мощностей на предприятии будет сокращать инвестиционные расходы).

ГЛАВА 7. Финансовый рынок

7.1. Денежный рынок в макроэкономике

Понятие и функции денег. *Деньги* являются неотъемлемой и существенной частью финансовой системы. Главное свойство денег – это их ликвидность. **Ликвидность** денег означает способность денег участвовать в немедленном приобретении товара или услуги.

Как **экономическая категория** деньги представляют собой *меру стоимости* (используются для измерения и сравнения стоимостей товаров и услуг), *средство обращения* (выступают в роли посредника при обмене товаров), *средство платежа* (используются при продаже товаров в кредит), выполняют *накопительную функцию* (представляют собой актив, который сохраняется после реализации товаров и обеспечивает их покупательную способность в будущем) и функцию *мировых денег* (функционируют как всеобщее платежное средство при расчетах по международным балансам).

Деньги находятся в постоянном движении между потребителями, хозяйствующими субъектами и органами государственной власти. Денежный поток, при котором движение денег связано с выполнением их функций, представляет собой денежное обращение. **Денежное обращение** осуществляется в наличной и безналичной формах. **Налично-денежное обращение** – это движение наличных денег в сфере обращения. Наличные деньги используются для оплаты товаров, работ, услуг, для расчетов по выплате заработной платы, премий, пособий, по выплате страховых обязательств, на оплату командировок и т.п. **Безналичное обращение** – это движение стоимости без участия наличных денег. В зависимости от экономического содержания различают две группы безналичного обращения: по товарным операциям и по финансовым обязательствам. К первой группе относятся безналичные расчеты за товары и услуги, ко второй – платежи в бюджет и во внебюджетные фонды, погашение банковских ссуд, уплата процентов за кредит, расчеты со страховыми компаниями. Значение безналичных расчетов состоит в том, что они ускоряют оборачиваемость средств, сокращают абсолютную величину наличных денег в обороте, сокращаются издержки на эмиссию и доставку наличных денег. Важнейшим количественным показателем денежного обращения является денежная масса.

Денежная масса - это совокупность покупательных и платежных средств, обслуживающих хозяйственный оборот и принадлежащих физическим и юридическим лицам, а также государству. На величину денежной массы влияют два фактора: количество денег в обращении и скорость их оборота. *Количество денег в обращении* определяется государством, исходя из потребностей товарного оборота и дефицита Федерального бюджета. На *скорость обращения денег* влияют

длительность технологических процессов (тяжелая промышленность или легкая), структура платежного оборота (соотношение наличных и безналичных денег), уровень развития кредитных операций и взаиморасчетов, уровень процентных ставок за кредит, использование электронных технологий в банковском деле.

Денежные агрегаты. Для анализа изменений, происходящих в процессе движения денег, используют денежные агрегаты. Центральный банк РФ ведет расчеты следующих денежных агрегатов:

Агрегат М0 = наличные деньги в обращении;

Агрегат М1 = М0 + средства на расчетных, текущих и специальных счетах предприятий и организаций + средства страховых компаний + депозиты населения до востребования в Сбербанке и в коммерческих банках;

Агрегат М2 = М1 + срочные вклады населения в Сбербанке;

Агрегат М3 = М2 + сертификаты и облигации госзайма.

В макроэкономическом анализе чаще других используются агрегаты М1 и М2. Иногда выделяется М0, а также показатель QM («квазиденьги», т.е. сберегательные и срочные депозиты) как разность между М2 и М1.

Спрос на деньги. Предложение денег. На денежном рынке сделки совершаются с краткосрочными финансовыми средствами. Он представлен учетным, межбанковским и валютным рынками. К *учетному рынку* относят рынок, на котором основными инструментами являются казначейские и коммерческие векселя. *Межбанковский рынок* – часть рынка ссудных капиталов, где временно свободные денежные ресурсы кредитных учреждений привлекаются и размещаются банками между собой, преимущественно в форме межбанковских депозитов на короткие сроки. *Валютные рынки* обслуживают международный платежный оборот, связанный с оплатой денежных обязательств юридических и физических лиц разных стран.

Как всякий рынок, денежный рынок характеризуется спросом на деньги и предложением денег. **Спрос на деньги** – это общая потребность рынка в деньгах. Проявляется в том случае, если отдается предпочтение наличным деньгам по сравнению с другими активами, например, ценными бумагами, недвижимостью. Спрос на деньги зависит от уровня цен, объема производства, скорости обращения денег.

Существуют три подхода к объяснению **спроса** на деньги: классический, монетаристский, кейнсианский.

Классическая количественная теория денег определяет спрос на деньги с помощью уравнения обмена:

$$MV=PQ,$$

где М - количество денег в обращении;

V – скорость обращения денег;

P – уровень цен;

Q – объем выпуска.

Приведенное выше уравнение обмена связывают с именем американского экономиста Ирвинга Фишера. Однако, используется и другая форма этого уравнения, так называемое кембриджское уравнение:

$$M=kPQ,$$

где $k=1/V$ – величина, обратная скорости обращения денег.

Коэффициент k показывает долю номинальных денежных остатков (M) в доходе (PQ).

Монетаристская концепция объясняет спрос на деньги в рамках общей теории оптимизации имущества экономических субъектов. При формировании «портфеля» финансовых ресурсов экономические субъекты включают в него кроме наличных денег облигации, акции, векселя, срочные депозиты, иностранную валюту и т.д. Их состав должен быть таким, чтобы обеспечить владельцу «портфеля» максимальный доход при минимальном риске. Спрос на деньги ставится в зависимость от дохода на акции, облигации, общего богатства индивида. Учитывается также и влияние инфляции. Таким образом, спрос на деньги – функция следующих параметров:

$$MD=f$$

(r_s , r_b , π , W),

где r_s – предполагаемый доход на акции;

r_b – предполагаемый доход облигации;

π - ожидаемый уровень инфляции;

W – совокупное богатство.

Кейнсианская теория спроса на деньги – теория предпочтения ликвидности – выделяет три мотива, порождающие спрос на деньги: транзакционный мотив, мотив предосторожности, спекулятивный мотив.

Транзакционный мотив - потребность в деньгах для осуществления покупок и платежей. Транзакционный спрос зависит от уровня доходов и не зависит от ставки процента.

Мотив предосторожности – хранение определенной суммы наличности на случай непредвиденных обстоятельств в будущем.

Спекулятивный мотив – спрос на деньги как на имущество. Спекулятивный мотив зависит от ставки процента.

Таким образом, спрос на деньги по Кейнсу – функция двух переменных:

а) дохода (Y);

б) процентной ставки (r).

$$MD=f(Y, r).$$

Различают номинальную и реальную ставку процента. **Номинальная ставка** – это ставка, назначаемая банками по кредитным операциям. **Реальная ставка** процента отражает реальную покупательную способность дохода, полученного в виде процента.

Связь номинальной и реальной ставки процента описывается уравнением Ирвинга Фишера:

$$I = r + \pi,$$

где I – номинальная ставка процента;

π - темп инфляции;

r – реальная ставка процента.

Общий спрос на деньги определяют как сумму спроса на деньги для совершения сделок и спроса на деньги со стороны активов. Спрос на деньги (MD) для сделок представлен на рис.7.1:

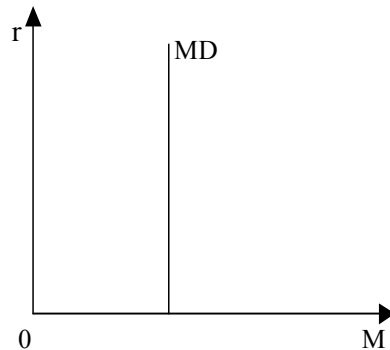


Рис.7.1. Транзакционный спрос на деньги

Спрос на деньги со стороны активов (рис.7.2):

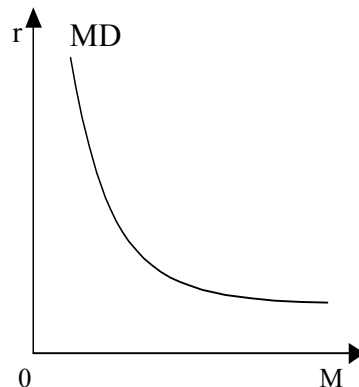


Рис.7.2. Спекулятивный спрос на деньги

Кривая общего спроса на деньги (рис.7.3) параллельна кривой спроса со стороны активов, но сдвинута вправо по оси абсцисс на величину спроса на деньги для сделок:

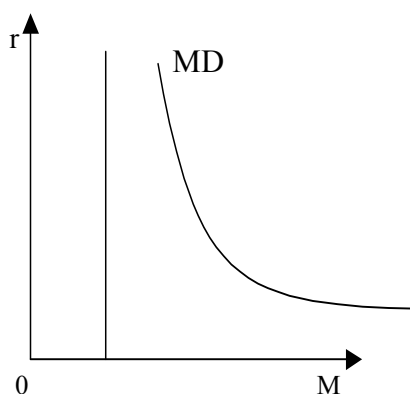


Рис.7.3. Общий спрос на деньги

Предложение денег — количество денег, находящихся в обращении, за пределами банковской системы. Предложение денег во всех странах регулируется центральными и коммерческими банками.

Предложение денег включает в себя наличные деньги и депозиты:

$$MS = C + D,$$

где MS — предложение денег;

C — наличные деньги;

D — депозиты до востребования.

Современная банковская система — это система с частичным резервным банковским покрытием. Частичное резервное банковское покрытие означает, что часть своих депозитов банки хранят в виде резервов, а остальные используют для выдачи ссуд и других активных операций. Банки обладают способностью увеличивать предложение денег. Процесс эмиссии платежных средств в рамках системы коммерческих банков получил название *кредитной мультипликации*. Рассмотрим условный пример, показывающий процесс создания денег коммерческими банками (КБ).

Допустим, в КБ А поступил депозит в размере 100000 руб. наличными. При норме обязательных резервов $rr = 10\%$ банк перечислит на свой счет в ЦБ 10000 руб., а оставшиеся 90000 руб. могут быть предоставлены в ссуду. Взяв эту сумму денег, фирмы, граждане используют их на оплату товаров, услуг, выплату заработной платы и т.д. Получатели денег затем переводят их на свои банковские счета, допустим, в банк Б. Получается, что 90000 руб., на которые банк А выдал ссуды, вновь оказались на депозите. Банк Б перечислит в ЦБ на свой расчетный счет 9000 руб. обязательных резервов, а 81000 руб. пополнит обязательные резервы и т.д. Движение денег из банка в банк будет происходить, уменьшаясь, каждый раз на 10%.

В конце процесса предел расширения банковских депозитов будет выглядеть следующим образом:

$$100 \text{ тыс.} + 90 \text{ тыс.} + 81 \text{ тыс.} + 72,9 \text{ тыс.} + \dots = 100 \text{ тыс.} (1 + 0,9 + 0,9 + 0,9 + \dots) = 100 \text{ тыс.} \times 1 / (1 - 0,9) = 100 \text{ тыс.} \times 10 = 1000 \text{ млн.}$$

Таким образом, при норме резервирования rr , равной 10%, первоначальный депозит в 100 тыс.руб. обернулся мультипликационным эффектом расширения денежной массы на 1 млн.руб. Это значит, что предел создания кредитных денег определяется нормой резервирования. Чем меньше норма обязательных резервов, тем больше величина мультипликатора.

Дополнительное предложение денег, возникшее в результате появления нового депозита, равно:

$$\Delta MS = 1/rr \times D,$$

где rr – норма обязательных резервов;
 D – первоначальный вклад.

Коэффициент $1/rr$ называется **банковским (депозитным) мультипликатором**.

Общая модель предложения денег строится с учетом роли Центрального банка и с учетом возможного оттока части денег с депозитов банковской системы в наличность. Она включает ряд переменных.

1) Денежная база – это наличность вне банковской системы, а также резервы коммерческих банков, хранящиеся в Центральном банке.

$$MB = C + R,$$

где MB — денежная база;
 C — наличность;
 R — резервы.

2) Норма резервирования депозитов (rr), т. е. доля банковских вкладов, помещенных в резервы. Центральный банк устанавливает для коммерческих банков нормы резервов в виде беспроцентных вкладов в Центральном банке. Нормы резервов устанавливаются в процентах от вкладов в коммерческих банках. Этот процент дифференцирован: вклады до востребования имеют более высокий норматив, чем срочные вклады. Норма резервирования рассчитывается по формуле: $rr = R/D$.

3) Коэффициент депонирования денег (cr) отражает предпочтения населения в распределении денежной массы между наличными и депозитами. Коэффициент депонирования денег рассчитывается по формуле:

$$cr = C / D.$$

4) Денежный мультипликатор, под которым понимается отношение предложения денег к денежной базе: $m = C + D / C + R = cr + 1 / cr + rr$.

Следовательно, $MS = mMB$.

Таким образом, количество денег в стране увеличивается в том случае, если:

- а) растет денежная база;
- б) снижается норма минимального резервного покрытия;
- в) уменьшаются избыточные резервы коммерческих банков;
- г) снижается доля наличных денег в общей сумме платежных средств населения.

Предложение денег определяется эмиссией денег и зависит от кредитно-денежной политики Центрального банка. Выделяют три основных инструмента кредитно-денежной политики ЦБ: изменение учетной ставки, изменение нормы резервирования, операции на открытом рынке. Предложение денег представляет собой *вертикальную* прямую, если предполагается, что ЦБ предпринимает все необходимые меры для поддержки неизменного состояния денежной массы, независимо от вариаций номинальной нормы процента (рис.7.4). Возникновение *горизонтальной* кривой предложения денег происходит тогда, когда ЦБ в качестве своей тактической цели избирает фиксацию номинальной нормы процента на постоянном уровне. Путем проведения операций на открытом рынке осуществляется регулирование резервами, обеспечивающее фиксированный уровень номинальной нормы процента, несмотря на возможные изменения процентных ставок, обусловленные воздействием рыночных процессов (рис.7.5). *Наклонная* кривая предложения денег подразумевает проведение ЦБ следующей политики: ЦБ реагирует на увеличение спроса на деньги, обеспечивая некоторый рост количества денег, находящихся в обращении, но в количестве, недостаточном для поддержания номинальной нормы процента на фиксированном уровне (рис.7.6).

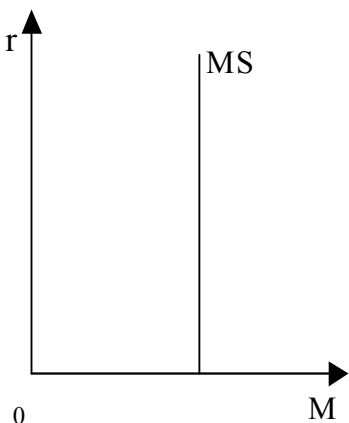


Рис. 7.4.

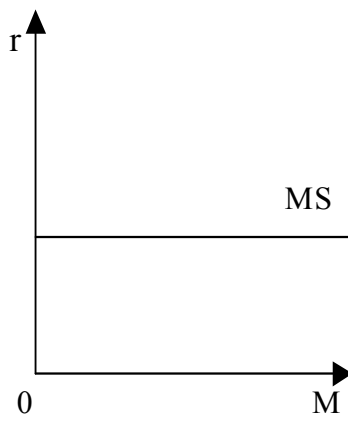


Рис. 7.5

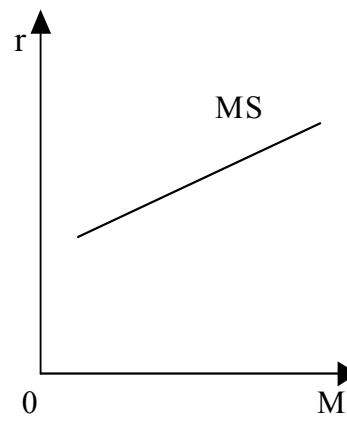


Рис. 7.6

Равновесие на денежном рынке. При равенстве объемов спроса и предложения денег устанавливается равновесие денежного рынка. Точка А на пересечении кривых спроса и предложения показывает равновесную цену товара деньги – равновесную ставку банковского процента, при которой объем спроса на деньги равен объему их предложения (рис.7.7).

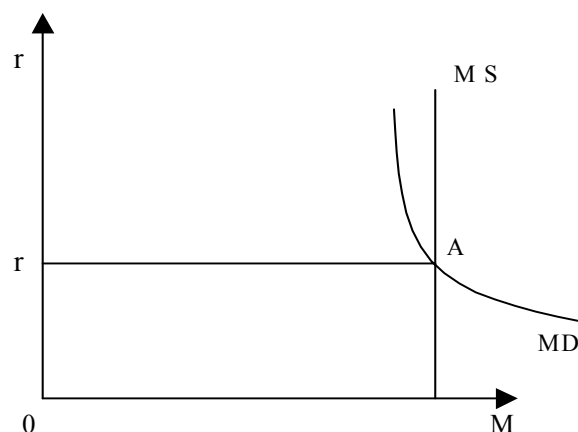


Рис.7.7. Равновесие на денежном рынке

Увеличение предложения денег означает сдвиг кривой MS вправо и снижение равновесной процентной ставки. Причинами, приводящими к увеличению предложения денег, могут быть либо эмиссия денежных знаков, либо снижение нормы обязательных резервных требований. Однако процентная ставка не может снижаться бесконечно. Есть минимальная норма, ниже которой она не может снизиться. Эта минимальная норма определяется издержками банка. Точка касания кривой спроса и кривой минимальной нормы ссудного процента получила название **ликвидной ловушки** (рис.7.8).

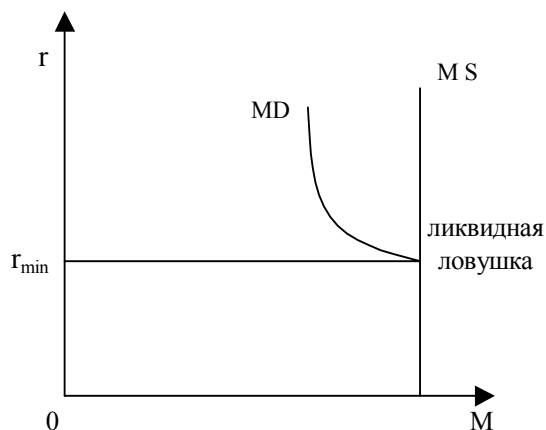


Рис.7.8. Ликвидная ловушка

За этой точкой равновесие денежного рынка невозможно, так как при дальнейшем росте предложения денег норма ссудного процента не будет снижаться. Количество денег в обращении будет расти, что означает инфляцию. Выход из ликвидной ловушки возможен лишь силами государства с использованием активной финансовой политики. Поэтому условием *краткосрочного равновесия* на рынке денег является неравенство:

$$\overline{MS} < MS.$$

Снижение предложения денег и соответственно сдвиг кривой предложения влево и повышение процентной ставки может произойти вследствие повышения резервных требований.

Колебания равновесных значений ставки процента и денежной массы могут быть связаны с изменениями на стороне спроса. Например, если меняется стоимостная величина ВВП, то сдвиг кривой спроса происходит по горизонтали (влево вправо). Если меняется спекулятивный спрос, сдвиг происходит по вертикали (вверх вниз).

Государство может использовать денежный рынок не только в краткосрочном, но и в долгосрочном периоде. Если в краткосрочном периоде, регулируя процентные ставки, государство воздействует на товарные рынки, то целью долгосрочной денежной политики является антиинфляционное регулирование. Краткосрочная денежная политика допустима только в рамках долгосрочной денежной стратегии, основанной на монетарном правиле М. Фридмана:

$$MS = Y + Pe,$$

где MS - долгосрочный темп роста предложения денег, %;

Y - долгосрочный темп изменения совокупного дохода, %;

Pe – темп ожидаемой (прогнозируемой) инфляции.

7.2. Кредитный рынок.

Понятие и роль кредита в макроэкономическом кругообороте. Кредит в переводе с латинского (kreditum) имеет два значения – «верую, доверяю» и «долг, ссуда». Кредит представляет собой форму движения ссудного капитала. Ссудный капитал – это денежные средства, отданные в ссуду за определенный процент при условии возвратности и удовлетворения потребности заемщика. Являясь неотъемлемым элементом рыночного хозяйства, кредит оказывает непосредственное воздействие на процессы расширенного воспроизводства как на макроуровне, так и на уровне отдельного предприятия. Кредит также ускоряет процессы воспроизводства на всех его фазах – производства, распределения, обмена и потребления. В частности, за счет кредита:

- осуществляются расчеты между товаропроизводителями;
- производятся портфельные и реальные инвестиции;

- формируются основные и оборотные средства предприятий;
- оплачивается рабочая сила;
- увеличивается объем денежной массы, участвующей в обороте;
- ускоряются процессы накопления капитала;
- активнее формируются доходы бюджета.

Понятие и функции кредитного рынка. Увеличение масштабов накопления денежного капитала в рыночном хозяйстве обусловило развитие кредитного рынка. *Кредитный рынок* как экономическая категория выражает социально-экономические отношения, которые складываются между владельцами свободных денежных средств, заемщиками и специализированными посредниками – кредитно-финансовыми институтами. Под влиянием спроса и предложения на кредитном рынке происходит движение ссудного капитала. *Первым источником накопления ссудного капитала* были временно свободные средства государства, юридических и физических лиц. По мере развития рыночных отношений, расширения сферы безналичных расчетов и соответственно расширения участия в них банков возник *новый источник* – средства, временно высвобождающиеся в процессе кругооборота промышленного и торгового капитала. К ним относятся:

- амортизационный фонд предприятий, предназначенный для обновления, расширения и восстановления производственных фондов;
- часть оборотного капитала, высвобождаемая в процессе реализации продукции и осуществления материальных затрат;
- денежные средства, образующиеся в результате разрыва между получением денег от реализации товаров и выплатой заработной платы;
- прибыль, идущая на обновление и расширение производства.

Основными *условиями существования кредитного рынка* можно назвать следующие:

во-первых, несовпадение во времени индивидуальных кругооборотов и оборотов капитала различных отраслей и предприятий. Следует отметить, что все предприятия в силу специфики своего производства и условий снабжения в разные периоды времени имеют разную потребность в деньгах. На одних предприятиях высвобождаются временно свободные денежные средства, которые выступают как источник кредита, на других возникает потребность в них;

во-вторых, кредитор и заемщик должны быть юридически самостоятельными организациями, что обеспечивает экономическую ответственность сторон в процессе кредитных отношений;

в-третьих, кредитор и заемщик должны быть заинтересованы в кредитных отношениях. Данное условие выполняет *банковская*

процентная ставка. С одной стороны, она должна обеспечить максимальную прибыль кредитору, а с другой стороны – возможность уплаты данных процентов без ущерба для заемщика. Уровень процента зависит от соотношения спроса и предложения, которые определяются многими факторами, в частности:

- масштабами производства;
- размерами денежных накоплений и сбережений всего общества;
- соотношением между размерами кредитов, предоставляемых государством и его задолженностью;
- темпами инфляции;
- циклическими колебаниями производства;
- сезонными условиями;
- рыночной конъюнктурой и рыночными колебаниями;
- государственным регулированием процентных ставок;
- международными факторами (колебаниями валютных курсов, валютными кризисами, движением капиталов и т.д.).

Объединяя мелкие, разрозненные денежные средства, кредитный рынок способствует движению капиталов внутри страны, трансформации денежных сбережений в капиталовложения, реализации достижений научно-технической революции, обновлению основного капитала. Весьма важной особенностью кредитного рынка является усиление влияния на процесс интернационализации мирового хозяйства посредством обеспечения миграции капиталов.

Функции кредитного рынка определяются ролью, которую он выполняет в системе рыночного хозяйства, а именно:

- обслуживание товарного обращения через кредит;
- аккумуляция денежных средств предприятий, населения, государства, а также иностранных клиентов;
- трансформация денежных фондов непосредственно в ссудный капитал и использование его в виде капиталовложений для обслуживания процесса производства;
- обслуживание государства и населения как источников капитала для покрытия государственных и потребительских расходов; ускорение концентрации и централизации капитала, содействие образованию крупных объединений в сфере производства и обращения.

Кредитный рынок обладает рядом особенностей:

- на кредитном рынке продается и покупается только один товар – деньги;
- деньги продаются в долг;
- на кредитном рынке существует особая форма и механизм ценообразования.

Участники кредитного рынка. Основными участниками кредитного рынка являются:

- первичные инвесторы свободных финансовых ресурсов, мобилизуемых банками и превращаемых в ссудный капитал;
- заемщики в лице юридических, физических лиц и государства, испытывающие недостаток в финансовых ресурсах и готовые заплатить специализированному посреднику за право их временного использования;
- специализированные посредники в лице кредитно-финансовых организаций, осуществляющих непосредственное привлечение денежных средств, превращение их в ссудный капитал и последующую передачу его заемщикам на возвратной основе за плату в форме процента.

Кредитно-банковской система. Различают два понятия кредитно-банковской системы:

- совокупность кредитных отношений, форм и методов кредитования (функциональная форма);
- совокупность кредитно-финансовых учреждений, аккумулирующих свободные денежные средства и предоставляющих их в ссуду (институциональная форма).

В первом случае кредитная система представлена банковским, потребительским, коммерческим, государственным, международным кредитом. Всем этим видам кредита свойственны специфические формы отношений и методы кредитования. Реализуют и организуют эти отношения специализированные учреждения, образующие кредитную систему во втором (институциональном) понимании. Ведущим звеном институциональной структуры кредитной системы являются банки.

Совокупность банков в национальной экономике образует **банковскую систему** страны. В настоящее время практически во всех странах с развитой рыночной экономикой банковская система имеет два уровня.

Первый уровень банковской системы занимает Центральный банк (или совокупность банковских учреждений, выполняющих функции центрального банка, например Федеральная резервная система США). За Центральным банком законодательно закрепляются *монополия на эмиссию национальных денежных знаков и ряд особых функций в области кредитно-денежной политики.* **Второй уровень** двухуровневой банковской системы занимают коммерческие банки. Они концентрируют основную часть кредитных ресурсов, осуществляют в широком диапазоне банковские операции и финансовые услуги для юридических и физических лиц. **Основными функциями коммерческих банков являются:**

- мобилизация временно свободных денежных средств и превращение их в капитал;
- кредитование предприятий, государства и населения;
- выпуск кредитных денег;
- осуществление расчетов и платежей в хозяйстве;
- эмиссионно-учредительская функция;
- консультирование, представление экономической и финансовой информации.

Функция кредитования предприятий, государства и населения имеет важное экономическое значение. Прямое предоставление в ссуду свободных денежных капиталов их владельцами заемщикам в реальной действительности затруднено. Банк выступает в качестве финансового посредника, получая денежные средства у конечных кредиторов и давая их конечным заемщикам. Коммерческие банки предоставляют ссуды потребителям на приобретение товаров длительного пользования, способствуя росту их уровня жизни. Поскольку государственные расходы не всегда покрываются доходами, банки также кредитуют финансовую деятельность правительства.

Побудительным мотивом деятельности коммерческого банка выступает получение прибыли. Прибыль – это обобщающий показатель деятельности банка, конечный финансовый результат, характеризующий итог всех направлений его деятельности. Прибыль банка можно оценить с помощью *абсолютных и относительных показателей*. К абсолютным показателям относится прибыль от операционной деятельности, балансовая, валовая, налогооблагаемая, чистая прибыль. Относительные показатели прибыльности характеризуют эффективность отдачи средств, затрат, капитала и включают в себя четыре группы показателей определяющих отношение прибыли к капиталу, активам, доходам и расходам. *Отношение прибыли к капиталу* в международной практике получило название ROE. Его называют также нормой прибыли на капитал. Этот показатель характеризует эффективность использования собственных средств банка. К этой группе можно также отнести показатель прибыльности, рассчитываемый как отношение прибыли к уставному капиталу банка. Он важен для настоящих и потенциальных акционеров, так как свидетельствует об эффективности вложения ими средств в данный банк. Вторая группа показателей основана на расчете показателей рентабельности как *отношение прибыли к активам банка*, к совокупным активам. Этот показатель характеризует отдачу активов и в международной практике он называется ROA. Результаты деятельности банка во многом зависят от структуры его активов, от удельного веса, приносящих доходы активов. *Отношение прибыли к доходам* характеризует долю прибыли в общих доходах. *Отношение прибыли к расходам* показывает, сколько прибыли получено банком на каждый рубль затрат. Все показатели тесно взаимосвязаны между собой.

Основными факторами, влияющими на объем прибыли и уровень рентабельности банка являются: размер банковского капитала, структура активов и пассивов, уровень процентных ставок по кредитам и депозитам, тарифы на услуги и комиссия, структура расходов и доходов банка.

Кредитование конкретных сфер и отраслей экономической деятельности осуществляют **специализированные кредитно-финансовые институты**. Они выступают в форме инвестиционных компаний, сберегательных учреждений, страховых компаний, пенсионных фондов.

В настоящее время на кредитном рынке реализуются следующие **формы кредита**: коммерческий, банковский, потребительский, ипотечный, государственный, международный. Они отличаются друг от друга составом участников, объектом ссуд, динамикой, величиной процента и сферой функционирования.

Коммерческий кредит предоставляется одним предприятием другому в виде продажи товаров с отсрочкой платежа. Орудием такого кредита является вексель, оплачиваемый через коммерческий банк. Объектом коммерческого кредита выступает товарный капитал. Главная цель коммерческого кредита - ускорение процесса реализации товаров. Процент по коммерческому кредиту, как правило, ниже, чем по банковскому кредиту.

Банковский кредит предоставляется банками и другими кредитно-финансовыми институтами юридическим лицам, населению, государству, иностранным клиентам в виде денежных ссуд.

Банковский кредит превышает границы коммерческого кредита по направлению, срокам, размерам. Он имеет более широкую сферу применения. Замена коммерческого векселя банковским делает этот кредит более эластичным, расширяет его масштабы, повышает обеспеченность.

Потребительский кредит - предоставляется торговыми компаниями, банками и специализированными кредитно-финансовыми институтами для приобретения населением товаров и услуг с рассрочкой платежа. Обычно с помощью такого кредита реализуются товары длительного пользования, например, автомобили, мебель.

Ипотечный кредит выдается на приобретение или строительство жилья, либо покупку земли. Предоставляют его банки (кроме инвестиционных банков) и специализированные кредитно-финансовые институты.

Государственный кредит следует разделять на собственно государственный кредит и государственный долг. В первом случае кредитные институты государства (банки и другие кредитно-финансовые институты) кредитуют различные отрасли экономики. Во втором случае государство заимствует денежные средства у банков и других кредитно-финансовых учреждений на рынке капиталов для

финансирования бюджетного дефицита и государственного долга. При этом государственные облигации покупают население, юридические лица, различные предприятия и компании.

Международный кредит носит как частный, так и государственный характер, отражая движение ссудного капитала в сфере международных экономических и валютно-финансовых отношений.

По срокам пользования кредиты бывают краткосрочные (до 1 года), среднесрочные (от 1 до 3 лет), долгосрочные (свыше 3 лет). Как правило, кредиты, формирующие оборотные фонды, являются краткосрочными, а ссуды, участвующие в расширенном воспроизводстве основных фондов, относятся к средне- и долгосрочным кредитам.

Одной из важных составляющих кредитного рынка является ***рынок межбанковских кредитов*** (МБК). Значение рынка МБК состоит в том, что коммерческие банки могут пополнять свои кредитные ресурсы за счет ресурсов других банков. Сроки возмещения кредитных ресурсов самые различные. В международной практике наиболее распространены депозиты сроком 1, 3 и 6 месяцев. Ставка МБК, как правило, ниже процентных ставок по кредитам, предоставленным хозяйствующим субъектам. Причиной привлечения кредитных ресурсов банком-заемщиком из других банков является удовлетворение потребностей своих клиентов в заемных средствах.

Межбанковские кредиты начинают играть все большую роль в формировании ресурсов коммерческих банков. Однако у них имеются существенные недостатки - отсутствие оперативности в перераспределении средств, ограниченность в размерах и сроках. Ликвидировать эти недостатки можно благодаря привлечению ресурсов Центрального Банка. Именно Центральный банк осуществляет денежно-кредитное регулирование экономики страны и в зависимости от направления кредитной политики строит свои отношения с коммерческими банками.

ГЛАВА 8. Рынок труда и его особенности

8.1. Понятие и основные категории рынка труда

Одним из четырех основных факторов производства является **труд**, под которым в экономической теории понимают вклад в процесс производства, делаемый людьми в виде расходования физической и умственной энергии. Термином «труд» также обозначают трудовые ресурсы – важнейший элемент «богатства общества», качество и количество которых в значительной мере определяют уровень развития хозяйства отдельных стран.

В рыночной экономике существует специфический **«рынок труда»**. Он является составной частью структуры рыночных отношений и функционирует наряду с рынками других факторов производства, товаров, услуг. **Рынок труда** можно определить как *систему отношений, связанных с предложением и наймом ресурсов труда*.

Функции рынка труда:

- обеспечение производства и сферы услуг ресурсами труда, их распределение между предприятиями, отраслями, регионами;
- обеспечение наемным работникам возможности получать средства существования;
- согласование цены и условий труда между работниками и работодателями;
- стимулирование работников и работодателей:
 - конкуренция между наемными работниками усиливает экономическую мотивацию труда, побуждает их совершенствовать свою квалификацию, стимулирует повышение дисциплины труда;
 - конкуренция между работодателями за привлечение рабочей силы в нужном им количестве и необходимого качества стимулирует их повышать заработную плату, улучшать условия труда.

Рыночные отношения предполагают **саморегулирование рынка труда**. Элементами механизма саморегулирования являются спрос и предложение на рынке труда, конкуренция среди работников и работодателей, заработная плата. В результате действия этого механизма устанавливается *уровень и пропорции занятости, величина заработной платы, размеры и структура безработицы*.

Спрос на рынке труда представляет собой совокупность спроса на ресурсы труда страны при любой цене на них.

Предложение на рынке труда - это совокупное предложение ресурсов труда работников в стране при всех возможных ценах на труд.

Спрос на рынке труда зависит от:

- деловой конъюнктуры и фазы экономического цикла;
- технического уровня производства;

- ситуации в инвестиционной сфере;
- сложившегося уровня заработной платы;
- налоговой политики.

Предложение на рынке труда зависит от:

- демографической ситуации (численности и половозрастного состава населения);
- внутренней и внешней миграции трудоспособного населения;
- уровня заработной платы;
- альтернативной стоимости труда, возможности получения дохода из иных источников, кроме работы по найму.

Кроме того, на спрос и предложение на рынке труда влияют профсоюзы, государственная политика в области занятости, уровень развития системы образования и профессионального обучения. Немаловажное значение имеют национальные особенности образа жизни.

Процессы, происходящие на рынке труда, исследовали классики экономической теории Адам Смит (1723-1790) и Давид Риккардо (1772-1823), а также выдающиеся ученые XIX-XX веков Карл Маркс (1818-1883), Альфред Маршалл, (1842-1924), Джон Мейнард Кейнс (1883-1946). Были рассмотрены различные модели саморегулирования рынка труда.

Согласно **классической модели**, представленной на графике (рис.8.1), в точке пересечения линий D и S , отражающих спрос и предложение на рынке труда, устанавливается равновесная цена труда (зарботная плата W_0) и определенный уровень занятости E_0 . Если уровень заработной платы в силу каких-либо причин повысится с W_0 до W_1 , то и величина предложения возрастет, т.к. на рынке труда появится дополнительное число лиц, ранее не соглашавшихся работать за заработную плату W_1 . Однако спрос на труд сократится, поскольку работодателям будет невыгодно нанимать рабочую силу из-за ее дороговизны. Предложение рабочей силы превысит спрос на нее, что приведет к росту безработицы. Если уровень заработной платы опустится до W_2 , для работодателей станет выгодно нанимать дополнительных работников, что увеличит спрос на труд. Однако предложение труда понизится за счет тех, кого не устраивает уровень заработной платы. В результате на рынке труда спрос превысит предложение, и возникнет дефицит рабочей силы. Согласно такому подходу, безработица в значительной мере носит **добровольный характер**, поскольку связана с нежеланием работников трудиться за недостаточно высокую, по их мнению, заработную плату. Главным фактором борьбы с безработицы выступает снижение заработной платы.

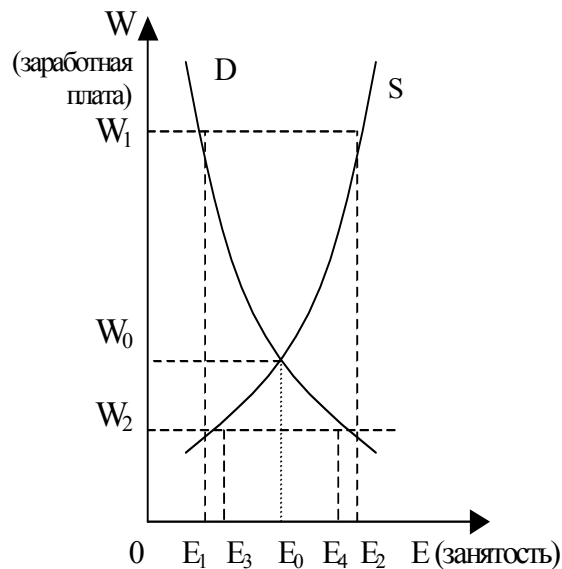


Рис. 8.1. Классическая модель рынка труда

В современной **неоклассической модели** рынка труда расходы домохозяйств на образование рассматриваются как инвестиции в «человеческий капитал» по аналогии с инвестициями фирм в машины и оборудование. Зарботная плата выступает как прибыль на эти вложения. Согласно неоклассической модели цена труда гибко реагирует на потребности рынка, увеличиваясь или уменьшаясь в зависимости от спроса и предложения. Домохозяйства «инвестируют в квалификацию» до тех пор, пока норма прибыли на эти вложения не начинают понижаться. Если на рынке труда достигнуто ценовое равновесие, то безработица невозможна.

Кейнсианская модель предлагает иную трактовку механизма функционирования рынка труда. По мнению Кейнса, ставка заработной платы является жесткой величиной. Спрос на труд зависит не от уровня заработной платы, а от объема производства в обществе, который в свою очередь определяется величиной совокупного спроса. Существует **вынужденная безработица**, обусловленная недостаточным совокупным спросом. С помощью понижения заработной платы стимулировать повышение совокупного спроса, а, следовательно, и занятости, невозможно. Увеличение спроса на рабочую силу является результатом мероприятий государства, стимулирующих рост совокупного спроса в стране.

Марксизм рассматривает резервную армию труда как неизбежный атрибут, а также необходимое условие капиталистического производства. Уровни занятости и безработицы, согласно этой теории, определяются потребностями капитала в самовозрастании и зависят от

соотношения расходов капиталистов на заработную плату и приобретение машин, колебаний экономического цикла, изменений в структуре производства. Безработица, порождая конкуренцию между наемными работниками за рабочие места, оказывает давление на занятых, позволяет предпринимателю снижать заработную плату, принуждать рабочих к дисциплине.

В **институционалистской модели** основное внимание уделяется анализу структуры рабочей силы. Уровни занятости, безработицы, заработной платы объясняются особенностям отдельных отраслей, профессиональных и демографических групп.

Происходящие на рынке труда процессы обуславливают **уровень и характер занятости и безработицы** в обществе. Часть населения, обеспечивающую предложение на рынке труда, согласно методике международной статистики, относят к **экономически активному населению**.

В нашей стране в условиях планового хозяйства велся учет **трудовых ресурсов, т.е. населения в трудоспособном возрасте за исключением неработающих инвалидов труда и войны I и II групп и лиц, получавших пенсию по возрасту и на льготных условиях**. В настоящее время в российской статистике используется показатель **экономически активного населения, которое включает в себя занятых в экономике и безработных**. Понятие «трудовые ресурсы» сейчас применяется для обозначения одного из элементов **социально-экономического потенциала страны**, входящего в **национальное богатство** – часть населения, обладающую физическим развитием, умственными способностями, знаниями, квалификацией, навыками трудовой дисциплины, необходимыми для успешного развития общественного производства.

Занятость населения – это деятельность людей, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не запрещенная законом, приносящая (как правило) трудовой доход.

К **занятым в экономике**, согласно принятой методике, относятся лица, которые в рассматриваемый период выполняли работу по найму за вознаграждение, а также приносящую доход работу не по найму самостоятельно или с одним или несколькими компаньонами, как с привлечением, так и без привлечения наемных работников. В число занятых включаются также лица, которые выполняли работу без оплаты на семейном предприятии, а также лица, которые временно отсутствовали на работе из-за болезни, ухода за больными, ежегодного отпуска, выходных дней, обучения, учебного отпуска, отпуска без сохранения содержания или с частичным содержанием заработной платы по инициативе администрации, забастовки.

Уровень и характер занятости населения – это важные макроэкономические показатели, отражающие демографические и социальные процессы в обществе.

В зависимости от применяемых критериев, имеются следующие классификации занятых:

- по роду деятельности:
 - занятые в экономике оплачиваемой деятельностью;
 - военнослужащие (они занимаются деятельностью, не приносящей прямого денежного дохода, но по мере перехода на контрактную форму службы будут приближаться к статусу занятых в экономике);
 - учащиеся с отрывом от производства;
- по способу вовлечения в трудовую деятельность:
 - наемные работники;
 - работодатели (предприниматели, нанимающие работников, реализующие свои предпринимательские способности);
 - самозанятые (работающие за свой счет, члены производственных кооперативов, не использующих наемную силу на постоянной основе);
- Международный классификатор статуса занятости включает:
 - наемные работники;
 - работодатели;
 - лица, работающие за свой счет;
 - члены производственных кооперативов;
 - помогающие члены семьи;
 - работники, не классифицируемые по статусу.

В макроэкономическом анализе важное значение имеет категория **полной занятости**. В плановой экономической системе под полной занятостью понималось такое состояние экономики, когда в общественном производстве и другой общественно-полезной деятельности были задействованы все трудовые ресурсы. В мировой экономической теории и практике полная занятость считается достигнутой тогда, когда все желающие работать имеют работу при сложившемся уровне заработной платы. Полной занятости соответствует определенный уровень *«естественной безработицы»* - не более 3,5 – 6,5% от общей численности рабочей силы.

8.2. Безработица, ее формы и последствия

Безработица – это социально-экономическое явление, заключающееся в том, что определенная часть экономически-активного населения не имеет работы, и соответственно, заработка (желающие работать не могут найти работу при обычной ставке заработной платы).

К **безработным**, согласно стандартам Международной Организации Труда (МОТ), относят лиц 16 лет и старше, которые в рассматриваемый период:

- не имели работы (доходного занятия);
- занимались поиском работы, т.е. обращались в государственную или коммерческую службу занятости, использовали или помещали

объявления в печати, непосредственно обращались к администрации предприятия (работодателю), использовали личные связи и т.д. или предпринимали шаги к организации собственного дела;

- были готовы приступить к работе.

Учащиеся, студенты, пенсионеры и инвалиды учитываются органами статистики как безработные, если они занимаются поиском работы и готовы приступить к ней. Статистические органы выделяют также показатель числа *безработных, зарегистрированных в органах государственной службы занятости*.

Экономическая наука в зависимости от причин выделяет следующие основные формы безработицы:

- **фрикционная безработица** - это безработица, связанная с краткосрочным периодом поиска новой работы по инициативе самих работников, которые ищут для себя более подходящее место занятости. С ростом благосостояния размер этой безработицы может возрастать, а для ее снижения необходимо развитие информации о рабочих местах. Полная занятость в экономике предполагает существование фрикционной безработицы;

- **структурная безработица**, обусловленная структурными изменениями в производстве и, как следствие, несоответствием спроса и предложения на рынке труда в отраслевом, квалификационном, региональном отношениях. Определенное количество структурно безработных также допустимо при полной занятости;

- **циклическая безработица** – это безработица, связанная с кризисными явлениями в экономике в ходе экономического цикла.

Уровень безработицы определяется как удельный вес численности безработных в численности экономически-активного населения (выраженный в процентах).

Естественный уровень безработицы – это такой ее уровень, который соответствует полной занятости, обусловлен естественными причинами (текучестью кадров, миграцией, демографическими причинами), не связан с динамикой экономического роста.

Социально-экономические последствия безработицы:

- замедление темпов роста экономики вследствие недоиспользования производственных возможностей;
- лишение части населения заработков, а, следовательно, средств к существованию;
- повышение социальной напряженности в обществе.

Соотношение безработицы и темпов роста экономики исследовал американский ученый Артур Оукен. Закономерность, выявленная им, получила название **закона Оукена**, который гласит: **«На каждые два процента сокращения фактического ВВП по сравнению с**

потенциальным ВВП приходится повышение уровня безработицы на один процентный пункт». В графической форме указанная закономерность представлена на рисунке (8.2). В условиях полной занятости объем производства равен Q_0 , а норма безработицы U_0 . Если занятость будет снижаться, а безработица расти, то объем производства также уменьшится. Таким образом, график отражает убывающую зависимость объема производства от нормы безработицы.

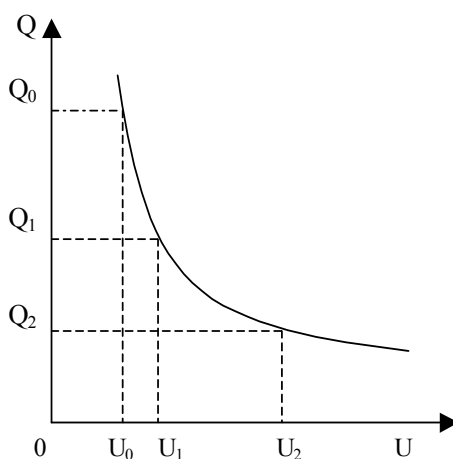


Рис. 8.2. Закон Оукена

- Уменьшая объемы ВВП, безработица приводит к сокращению налогов, уплачиваемых юридическими и физическими лицами государству.
- Еще одним важным негативным последствием безработицы является устаревание знаний, потеря квалификации людьми, которые лишены возможности работать.
- Кроме экономических, безработица имеет весьма тяжелые социальные последствия. Безработица приводит к потере уверенности и уважения к себе. Она означает бездеятельность и может повлечь деградацию личности: пьянство, наркоманию, совершение противоправных действий. Безработная молодежь является именно тем источником, откуда криминальные круги черпают свои «кадры». Безработица приводит к разрушению семейных отношений, распаду семей, и, соответственно, ухудшению демографической ситуации. Стресс, вызванный безработицей, ведет к ухудшению здоровья, возникновению различных заболеваний, на лечение которых у безработных часто не хватает денег. Безработные чаще кончают жизнь самоубийством. Если безработица превысит социально-допустимый уровень (такой критической величиной считают долю безработных в 10-12%), возможно серьезное обострение социальных конфликтов или даже социальный взрыв.

8.3. Государственное регулирование рынка труда

Серьезные социально-экономические последствия безработицы обусловили необходимость государственного вмешательства в сферу труда, которое способствует видоизменению трудовых отношений, регулирует их, ограничивает свободу рыночных сил. **Государство проводит целенаправленную политику регулирования рынка труда.** Создана мощная система законодательства, регулирующая трудовые отношения (порядок найма и увольнения, продолжительность рабочего дня, безопасность труда, минимальную заработную плату, предоставление выходных дней и отпусков, разрешение трудовых конфликтов, проведение забастовок и пр.) на национальном и интернациональном уровне.

Главными целями государственного регулирования рынка труда является:

- обеспечение **полной занятости**, под которой понимается отсутствие циклической безработицы при сохранении «естественного уровня безработицы», определяемого размерами ее фрикционной и структурной форм;
- создание **«гибкого рынка труда»**, способного быстро приспосабливаться к изменениям внутренних и внешних условий развития экономики, сохранять управляемость и стабильность. Эта «гибкость» по сравнению с традиционным рынком труда, проявляется в гибком использовании работников на условиях неполного рабочего дня, временной занятости, сменяемости рабочих мест, изменения количества смен, расширения или добавления в зависимости от необходимости рабочих функций. Каждый желающий трудиться должен найти на таком рынке рабочее место, отвечающее его потребностям.

Государственная политика на рынке труда осуществляется в двух основных формах:

- **активной** – создание новых рабочих мест, повышение уровня занятости и преодоление безработицы путем обучения и переобучения работников;
- **пассивной** – поддержка безработных путем выплаты пособий.

Проведение активной политики, нацеленной на достижение полной занятости, является в развитых странах с социально ориентированной рыночной экономикой приоритетным направлением государственной политики на рынке труда. К основным мерам этой политики относятся:

- стимулирование государством инвестиций в экономику, что выступает главным условием создания новых рабочих мест;

- организация переобучения и переквалификации структурно-безработных;
- развитие служб занятости, бирж труда, осуществляющих посреднические функции на рынке труда, предоставление информации о вакантных рабочих местах;
- содействие мелкому и семейному предпринимательству, что рассматривается во многих странах важным методом обеспечения занятости населения;
- государственное стимулирование (налоговыми и законодательными мерами) предоставления работодателями рабочих мест определенным группам населения – молодежи, инвалидам;
- содействие, в случае необходимости, перемене места жительства для получения работы;
- международное сотрудничество в решении проблем занятости, решение вопросов, связанных с международной трудовой миграцией;
- создание рабочих мест в государственном секторе – в сфере образования, медицинских услуг, коммунальном хозяйстве, строительстве общественных зданий и сооружений;
- организация общественных работ.

Государственная поддержка лиц, оставшихся без работы, их социальная защита относят к пассивной форме политики государства на рынке труда. Безработным гражданам государство гарантирует:

- обеспечение социальной поддержки в виде пособий по безработице, материальной помощи и прочих социальных выплат;
- бесплатное медицинское обслуживание.

В развитых странах финансовая помощь безработным осуществляется на основе систем страхования по безработице. Минимальная задача этих выплат – обеспечение текущих жизненных расходов безработных. Продолжительность – от нескольких месяцев, до бессрочного вспомоществования (например, в Бельгии, Австралии). Средства формируются главным образом за счет государства и предпринимателей.

ГЛАВА 9. Макроэкономическое равновесие

9.1. Понятие и виды макроэкономического равновесия.

Макроэкономическое равновесие – это центральный вопрос курса макроэкономики. Его достижение – это проблема номер один для государственной макроэкономической политики. Рассмотрение макроэкономического кругооборота (глава 1) позволяет сделать вывод о существовании двух возможных состояний экономики: равновесном и неравновесном. **Макроэкономическое равновесие – это такое состояние экономической системы, когда достигнута совокупная сбалансированность, пропорциональность между экономическими потоками товаров, услуг и факторов производства, доходов и расходов, спросом и предложением, материально-вещественными и финансовыми потоками и пр.**

Равновесие бывает **краткосрочным** (текущим) и **долгосрочным**.

Выделяют также **идеальное** (теоретически желаемое) и **реальное** равновесие. Предпосылки достижения идеального равновесия – это наличие совершенной конкуренции и отсутствие побочных эффектов. Оно может быть достигнуто, если все индивиды находят на рынке предметы потребления, все предприниматели – факторы производства, весь годовой продукт реализован. На практике эти условия нарушаются. В действительности стоит задача достижения реального равновесия, которое существует в условиях несовершенной конкуренции и при наличии внешних эффектов.

Различают **частичное, общее и полное экономическое равновесие**. **Частичное равновесие** – это равновесие, установившееся в отдельных отраслях и сферах экономики. **Общее равновесие** – это равновесие экономической системы в целом. **Полное равновесие** – это **оптимальная сбалансированность** экономической системы, ее идеальная пропорциональность – высшая цель структурной политики общества.

Экономическое равновесие может **устойчивым и неустойчивым**. Равновесие называется **устойчивым**, если в ответ на внешний импульс, разрушающий равновесие, экономика самостоятельно возвращается в устойчивое состояние. Если после внешнего воздействия экономика не может восстановиться самостоятельно, то равновесие называют **неустойчивым**.

Нарушение равновесия означает, что в сферах, секторах, отраслях экономики отсутствует сбалансированность. Это приводит к потерям валового продукта, снижению доходов населения, появлению инфляции, безработицы. Чтобы достигнуть равновесного состояния экономики, не допустить нежелательных явлений, специалисты используют макроэкономические модели равновесия, выводы из

которых служат для обоснования макроэкономической политики государства.

9.2. Совокупный спрос и совокупное предложение

Понятие экономического равновесия тесно связано с понятиями *совокупного спроса и совокупного предложения*.

Совокупный спрос (AD – aggregate demand) – это сумма всех видов спроса или суммарный спрос на всю конечную продукцию и услуги, произведенные в обществе. В структуре совокупного спроса выделяют:

- спрос на потребительские товары и услуги (C);
- спрос на инвестиционные товары (I);
- спрос на товары и услуги со стороны государства (G);
- чистый экспорт – разница между экспортом и импортом (X).

Таким образом, совокупный спрос можно выразить формулой:

$$AD = C + I + G + X.$$

Кривая совокупного спроса показывает количество товаров и услуг, которые потребители готовы приобрести при каждом возможном уровне цен. Движение по кривой AD отражает изменение совокупного спроса в зависимости от динамики цен. Спрос на макроуровне подчиняется той же закономерности, что и на микроуровне: он будет падать при росте цен и увеличиваться при их снижении. Эта зависимость вытекает из уравнения количественной теории денег:

$$MV = PY \quad \text{и} \quad Y = MV/P, \quad \text{где}$$

P – уровень цен в экономике;

Y – реальный объем выпуска, на который предъявлен спрос;

M – количество денег в обращении;

V – скорость обращения денег.

Из этой формулы следует, что чем выше уровень цен P, тем (при условии фиксированного предложения денег M и скорости их обращения V) меньше количество товаров и услуг, на которые предъявлен спрос Y.

Обратная зависимость между величиной совокупного спроса и уровнем цен связана с:

- **эффектом процентной ставки** (эффектом Кейнса) – с ростом цен увеличивается спрос на деньги. При неизменном предложении денег растет ставка процента, а в результате сокращается спрос со стороны экономических агентов, пользующихся кредитами, снижается совокупный спрос;
- **эффектом богатства** (эффектом Пигу) – рост цен снижает реальную покупательную способность накопленных финансовых

активов, делает их владельцев беднее, в результате чего снижается объем импортных закупок, потребление и совокупный спрос;

- **эффект импортных закупок** – рост цен внутри страны при неизменных ценах на импорт перекладывает часть спроса на импортные товары, в результате чего сокращается экспорт и снижается совокупный спрос в стране.

Наряду с ценовыми на совокупный спрос оказывают влияние **неценовые факторы**. Их действие приводит к смещению кривой AD вправо или влево.

К неценовым факторам совокупного спроса относятся:

- предложение денег M и скорость их обращения V (что следует из уравнения количественной теории денег);
- факторы, влияющие на **потребительские расходы домохозяйств**: благосостояние потребителей, налоги, ожидания;
- факторы, воздействующие на **инвестиционные расходы фирм**: процентные ставки, льготное кредитование, возможности получения субсидий;
- государственная политика, определяющая **государственные расходы**;
- условия на внешних рынках, влияющие на **чистый экспорт**: колебания курсов валют, цен на мировом рынке.

Изменения совокупного спроса отражены на рис. 9.1. Сдвиг прямой AD вправо отражает увеличение совокупного спроса, а влево – уменьшение.

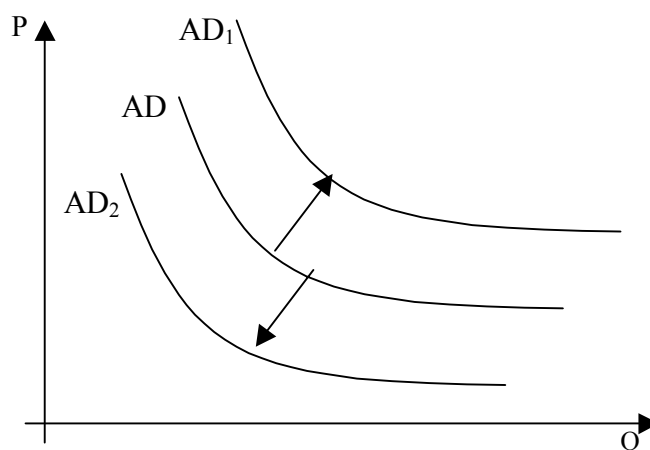


Рис. 9.1. Кривая совокупного предложения

Совокупное предложение (AS – aggregate supply) – вся конечная продукция (в стоимостном выражении) произведенная (предложенная) в обществе.

Кривая совокупного предложения показывает зависимость общего объема предложения от общего уровня цен в экономике.

На характер кривой AS также влияют ценовые и неценовые факторы. Как и в отношении кривой AD, ценовые факторы изменяют объем совокупного предложения и обуславливают движение вдоль кривой AS. Неценовые факторы вызывают сдвиг кривой влево или вправо. К неценовым факторам предложения относят изменения в **технологии, в ценах ресурсов и их объемах, в налогообложении фирм и структуре экономики**. Так, повышение цен на энергоносители приведет к росту издержек и снижению объема предложения (кривая AS сдвигается влево). Высокий урожай означает увеличение совокупного предложения (сдвиг кривой вправо). Рост или снижение налогов соответственно вызывают уменьшение или увеличение совокупного предложения.

Форма кривой предложения трактуется по-разному в **классической и кейнсианской экономических школах**. В **классической модели** экономика рассматривается в **долгосрочном периоде**. Это период, в течение которого номинальные величины (цены, номинальная заработная плата, номинальная ставка процента) под воздействием рыночных колебаний изменяются достаточно сильно, являются «гибкими». Реальные величины (объем выпуска продукции, уровень занятости, реальная ставка процента) меняются медленно и принимаются за постоянные. Экономика функционирует на полную мощность при полной занятости средств производства и ресурсов труда. **Кривая совокупного предложения AS выглядит как вертикальная линия**, отражая тот факт, что в этих условиях невозможно достичь дальнейшего увеличения объема производства, даже если это стимулируется увеличением совокупного спроса. Его рост в данном случае вызывает инфляцию, но не рост ВВП или занятости. Классическая кривая AS характеризует **естественный (потенциальный) объем производства (ВВП)**, т.е. уровень ВВП при естественном уровне безработицы или максимально высокий уровень ВВП, который может быть создан при имеющихся в обществе технологиях, трудовых и природных ресурсах без роста темпов инфляции.

Кривая совокупного предложения может передвигаться влево и вправо в зависимости от развития производственного потенциала, производительности, технологии производства, т.е. тех факторов, которые влияют на движение естественного уровня ВВП.

Кейнсианская модель рассматривает экономику в краткосрочном периоде. Это такой период (длительностью от одного до трех лет), который необходим для выравнивания цен на конечную продукцию и факторы производства. В течение этого периода предприниматели могут получать прибыль в результате превышения цен на конечную продукцию при отставании цен на факторы производства, прежде всего, на рабочую силу. В краткосрочном периоде номинальные величины (цены, номинальная заработная плата, номинальная ставка

процента) рассматриваются как «жесткие». Реальные величины (объем выпуска, уровень занятости) – как «гибкие». Эта модель исходит из неполной занятости экономики. В таких условиях кривая совокупного предложения AS либо **горизонтальна, либо имеет восходящий характер**. **Горизонтальный отрезок** прямой отражает состояние глубокого спада в экономике, недоиспользования производственных и трудовых ресурсов. Расширение производства в такой ситуации не сопровождается повышением издержек производства и цен на ресурсы и готовую продукцию. **Восходящий отрезок** кривой совокупного предложения отражает такую ситуацию, когда рост объема национального производства сопровождается некоторым увеличением цен. Это может происходить из-за неравномерности развития отдельных отраслей, использования для расширения производства менее эффективных ресурсов, что повышает уровень издержек и цен на конечную продукцию в условиях ее роста.

И классическая, и кейнсианская концепции описывают воспроизводственные ситуации, которые вполне возможны в реальной действительности. Поэтому три формы кривой предложения принято объединять в одну линию, имеющую три отрезка: кейнсианский (горизонтальный), промежуточный (восходящий) и классический (вертикальный). (Рис.9.2)

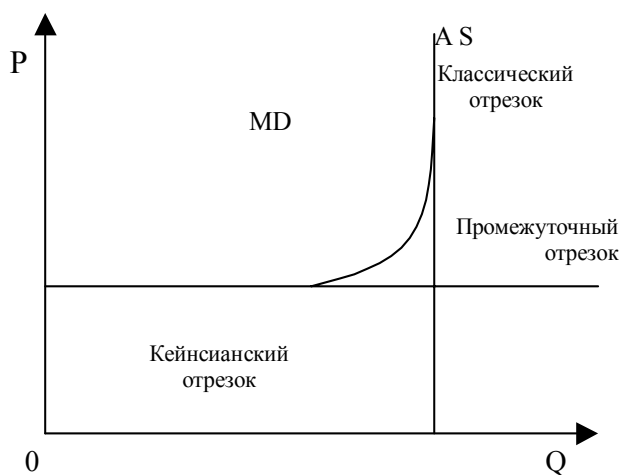


Рис.9.2. Кривая совокупного спроса

Пересечение кривых совокупного спроса AD и совокупного предложения AS дает точку **общего экономического равновесия**. Условия этого равновесия будут различны в зависимости от того, на каком отрезке кривая совокупного предложения AS пересекается с кривой совокупного спроса AD.

Пересечение кривой AD и кривой AS на краткосрочном участке означает, что экономика находится в **краткосрочном равновесии**, при котором уровень цен на конечную продукцию и реальный национальный продукт устанавливаются на основе равенства совокупного спроса и совокупного предложения. (Рис.9.3) Равновесие в этом случае достигается в результате постоянных колебаний спроса и предложения. Если спрос AD превышает предложение AS , то для достижения равновесного состояния необходимо либо при неизменных объемах производства повысить цены, либо расширить выпуск продукции. Если предложение AS превышает спрос AD , то следует либо сократить производство, либо понизить цены.

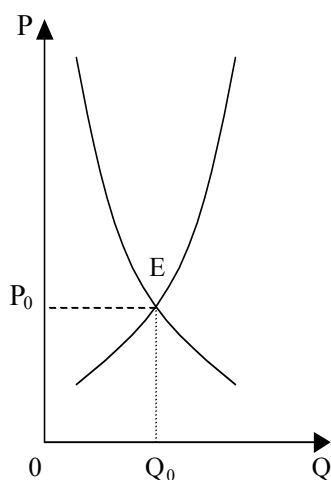


Рис. 9.3.

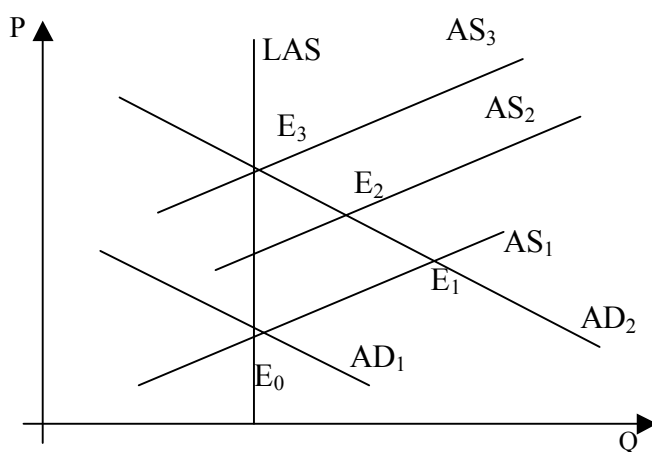


Рис. 9.4.

Состояние экономики, которое возникает при пересечении трех кривых: кривой совокупного спроса (AD), краткосрочной кривой совокупного предложения (AS) и долгосрочной кривой совокупного предложения (LAS), - является долгосрочным равновесием. На графике 9.4. это точка E_0 . Долгосрочное равновесие характеризуется тем, что:

- цены на факторы производства равны ценам на конечную продукцию и услуги, о чем свидетельствует пересечение в точке E_0 краткосрочной кривой совокупного предложения AS_1 и долгосрочной кривой предложения LAS.
- Общие планируемые расходы равны естественному уровню реального объема производства. Об этом свидетельствует пересечение кривой совокупного спроса AD_1 и долгосрочной кривой совокупного предложения LAS.
- Совокупный спрос равен совокупному предложению, что следует из пересечения в точке E_0 кривых совокупного спроса AD_1 и краткосрочной кривой совокупного предложения AS_1 .

Допустим, что в результате действия какого-либо неценового фактора (например, увеличения предложения денег со стороны ЦБ) произошло увеличение совокупного спроса, и кривая совокупного спроса сдвинулась от положения AD_1 до положения AD_2 . Это означает, что цены установятся на более высоком уровне, а экономическая система будет находиться в состоянии краткосрочного равновесия в точке E_1 . В этой точке реальный объем выпуска продукта превысит естественный (потенциальный), цены вырастут, а безработица будет ниже естественного уровня. В результате ожидаемый уровень цен на ресурсы будет расти, что вызовет увеличение издержек и снижение совокупного предложения от AS_1 до AS_2 , и соответственно, смещение кривой AS_1 до положения AS_2 . В точке пересечения E_2 кривых AS_2 и AD_2 снова установится равновесие, но оно будет краткосрочным, поскольку цены на факторы производства не совпадают с ценами на конечную продукцию. Дальнейший рост цен на факторы производства приведет экономику в точку E_3 . Состояние экономики в этой точке характеризуется сокращением объема выпуска продукта до естественного уровня и увеличением безработицы (также до ее естественного уровня). Экономическая система возвратится к исходному состоянию (долгосрочного равновесия), но уже при более высоком уровне цен.

Проблема, связанная с формой кривой совокупного предложения и установлением макроэкономического равновесия имеет не только теоретическое, но и важное практическое значение. Решается вопрос, является ли рыночная система саморегулирующейся, или для достижения равновесия следует стимулировать совокупный спрос.

Из **классической (неоклассической) модели** следует, что благодаря гибкости ставки номинальной заработной платы и ставки

процента рыночный механизм автоматически постоянно направляет экономику к состоянию общего экономического равновесия и полной занятости. Нарушение равновесия (безработица или кризис производства) возможно только как временное явление, связанное с отклонением цен от своих равновесных значений. Сдвиги кривой совокупного предложения AS возможны лишь при изменении технологии или величины применяемых факторов производства. При отсутствии таких изменений кривая AS в долгосрочном периоде фиксирована на уровне потенциального продукта, а колебания совокупного спроса отражаются лишь на уровне цен. Изменение количества денег, находящихся в обращении, влияют только на номинальные параметры экономики, не затрагивая их реальных значений. ***Из этого следует, что государству нет необходимости вмешиваться в действие хозяйственного механизма.***

В кейнсианской теории основные положения неоклассики подвергнуты критике. В отличие от неоклассической теории, рассматривающей хозяйство, соответствующее условиям совершенной конкуренции, кейнсианцы указывают на наличие многих несовершенств в рыночном механизме. Это наличие в экономике монополий, неопределенность значений экономических параметров, определяющих решения хозяйствующих субъектов, административное регулирование цен и пр. Зарплата, цены, ставка процента не являются настолько гибкими, как это представляет неоклассическая теория.

Кейнс исходил из того, что уровень заработной платы закреплён трудовым законодательством и трудовыми договорами и потому является неизменным. В этих условиях снижение совокупного спроса приведет к уменьшению объема производства и сокращению спроса на труд, т.е. росту безработицы. (Рис.9.5.) Так как заработная плата не меняется, не происходит снижения издержек производства и сокращения цен. Отрезок кривой совокупного предложения носит горизонтальный характер при уровне цен P_1 . (Рис. 9.6.) Точка Q_1 на этом рисунке показывает объем производства, соответствующий полной занятости. После этой точки кривая предложения носит вертикальный характер. Это означает, что при увеличении совокупного спроса объем производства вырасти не может (в силу исчерпания ресурсов), а будут увеличиваться цены. В пределах имеющихся ресурсов (на горизонтальном участке кривой AS) экономика может прийти в равновесие в любой точке этого отрезка, однако объем национального производства будет ниже, чем при полной занятости. Из этого кейнсианцы делают вывод о ***необходимости государственного поддержания совокупного спроса (а, следовательно, производства и занятости) на желательном уровне.***

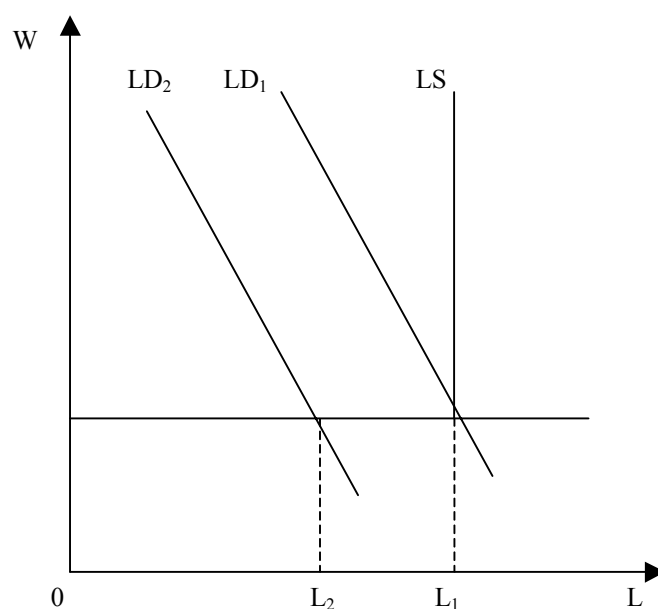


Рис. 9.5.

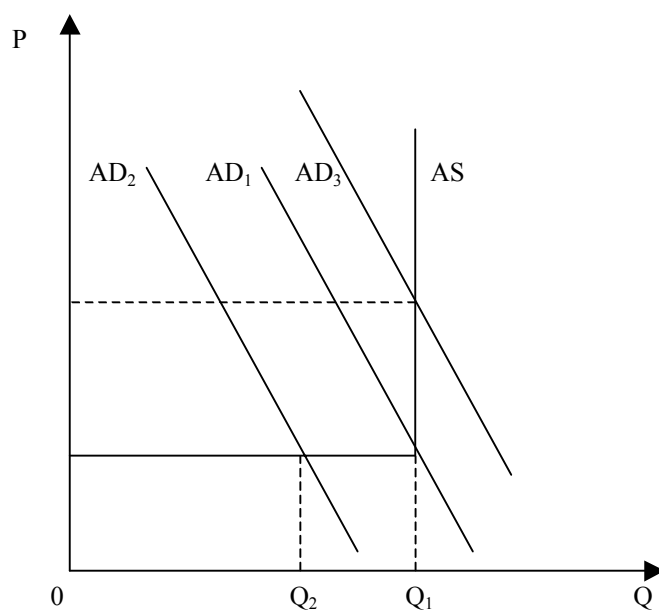


Рис. 9.6.

W – заработная плата;
 L – занятость;
 Q_1 – объем производства, соответствующий полной занятости;
 L_1 – предложение труда, соответствующее полной занятости;
 P_3 - инфляционный рост цен при увеличении совокупного спроса;
 $(L_2 - L_1)$ – безработица;
 Q_2 – объем производства при понизившемся совокупном спросе.

9.3. Основные модели макроэкономического равновесия

Модели макроэкономического равновесия рассматриваются во всех основных течениях экономической мысли. Первым, кто попытался представить картину кругооборота товаров и денег в масштабах всего общества, был **Франсуа Кенэ (1694-1774)** – глава школы физиократов. В своей «Экономической таблице» он дал описание общей картины простого воспроизводства. Разделив общество на три класса: землевладельцев, фермеров и ремесленников, - в зависимости от их участия в воспроизводственном процессе, он показал, где создается совокупный и чистый продукт, как он распределяется, где возникают доходы, как возмещаются издержки (на технику, улучшение земли, арендную плату, семена). Ф.Кенэ ошибался, полагая, что чистый продукт образуется в сельском хозяйстве, но его идеи позже получили развитие в схемах воспроизводства, принципах вычисления валового продукта общества, в моделях народнохозяйственного баланса.

Важное место в анализе общественного воспроизводства получили положения теории Жана-Батиста Сэя (1767-1832), французского экономиста, широко пропагандировавшего идеи А.Смита во Франции. Он известен своим «законом Сэя», предложенным им в 1803 г. В соответствие с этим законом, реальный совокупный спрос способен автоматически поглощать весь объем продукции, производимой в обществе при имеющихся технологии и ресурсах. Иными словами, «предложение создает свой собственный спрос». Согласно позиции Сэя, товары создаются лишь для того, чтобы на вырученные деньги получить какие-либо блага. Произведенный объем продукции автоматически обеспечивает доход, равный стоимости всех созданных товаров, достаточен для их полной реализации. В итоге экономическая система автоматически поддерживается в состоянии равновесия.

Основную идею Сэя поддерживали представители классического направления экономической мысли, и разделяют сторонники неоклассического течения современной экономической науки, дополнившие эту теорию такими категориями как ставка процента, заработная плата, уровень цен в стране, которые рассматриваются как гибкие, способные уравновесить рынки. Как уже было указано выше, противоположной точки зрения на возможность автоматического поддержания равновесия в экономике придерживаются кейнсианцы.

Положения теории Сэя расширил и математически обосновал выдающийся швейцарский ученый Леон Вальрас (1834-1910), один из родоначальников теории предельной полезности. Он исходил из того, что проблема общего экономического равновесия решаема, и это можно доказать математически. Модель Л.Вальраса представляет собой систему линейных уравнений, где для каждого товара выделяется отдельное уравнение. Поскольку с практической точки зрения вряд ли

возможно решение этой системы уравнений, модель Вальраса носит теоретический характер, показывает экономическую систему в идеале. Основную роль в системе Вальраса играют равновесные цены, т.е. цены, обеспечивающие равенство спроса и предложения для каждого товара. Таким образом, его модель, являясь по форме макроэкономической, опирается на микроэкономические показатели. В конечном виде система уравнений Л.Вальраса записывается следующим образом:

$$\sum_{i=1}^m P_i \cdot X_i = \sum_{j=1}^n V_j \cdot Y_j ,$$

где: P_i - цены конечных товаров и услуг i -того вида;
 X_i - количество товаров и услуг i -того вида;
 V_j - цены производственных ресурсов j -того вида;
 Y_j - количество производственных ресурсов j -того вида.

Данная формула читается так: **общее предложение конечных продуктов в денежном выражении должно быть равно общему спросу на них как сумме доходов, приносимых всеми факторами производства их собственникам.**

Продолжением и развитием идей Л.Вальраса является **межотраслевой баланс**, который называют также шахматной таблицей «затраты-выпуск». Задача этой модели – определить натуральные потоки ресурсов (затрат) для создания единицы конечного продукта. Впервые эта задача была претворена в жизнь в СССР при составлении народнохозяйственного баланса советской экономики за 1923/24 годы под руководством П.Попова (1872-1950), видного советского статистика, первого управляющего ЦСУ. Однако в мировой экономической мысли эта модель связана с именем Василия Леонтьева (1906-1999), американского экономиста российского происхождения. Он построил макроэкономическую модель общего рыночного равновесия, основанную на структурных взаимозависимостях всех фаз воспроизводства: производства, распределения, обмена и потребления. Схему шахматного баланса можно представить как таблицу элементов, состоящую из четырех квадрантов. В математической форме она записывается как система линейных уравнений вида :

$$X_i = \sum_{j=1}^n a_{ij} y_j + y_i \quad (i=1, 2, \dots, n),$$

где a_{ij} – технологические коэффициенты прямых затрат, показывающие, сколько продукции отрасли i необходимо затратить для производства единицы продукции отрасли j .

В матричной форме модель Леонтьева имеет следующий вид:

$$X = AX + Y,$$

где $X = (X_1, X_2, \dots, X_n)$ – объем производства какой-либо отрасли;
 $Y = (Y_1, Y_2, \dots, Y_n)$ – конечный продукт этой отрасли;

A = матрица технологических коэффициентов прямых затрат.

Данная модель позволяет при заданной продукции X определить выпуск конечного продукта Y или при данном конечном продукте рассчитать необходимые для его производства объемы валовой продукции по отраслям хозяйства. Она отражает все ведущие факторы, показатели и пропорции экономики: сферы и сектора, валовой выпуск, валовой национальный продукт, промежуточный продукт, национальный доход, все материальные потоки, экспортно-импортные отношения. Из нее можно получить различные виды равновесия: отраслевое, межотраслевое, общее. Проследить, каким образом рост производства какой-либо отрасли вызывает рост остальных отраслей.

Проблема общественного воспроизводства занимает весьма важное место в теории К.Маркса (1818-1883). В третьем томе его основного труда «Капитал» представлены схемы простого и расширенного общественного воспроизводства. Они отражают процессы обмена между I и II подразделениями общественного производства (производством средств производства и производством предметов потребления). Сформулированы выводы об условиях реализации совокупного общественного продукта. В.И.Ленин (1870-1924) развил теорию воспроизводства К.Маркса. Проанализировав схемы реализации общественного продукта в условиях технического прогресса (при росте органического строения капитала), он сделал вывод о действии закона преимущественного роста производства средств производства.

9.4. Модель равновесия «доходы-расходы»

На протяжении нескольких десятилетий XX века в основе макроэкономической политики ведущих государств мира лежала теория Дж.М.Кейнса согласно которой для достижения равновесия при полной занятости государство должно стимулировать совокупный спрос. Недостаточность совокупного спроса обусловлена двумя основными причинами:

- действием основного психологического закона, согласно которому по мере роста дохода люди увеличивают долю дохода, идущую на сбережения. Для описания этой закономерности используются показатели *средней и предельной склонности к потреблению и к сбережению*.

Средняя склонность к потреблению $APC = \frac{C}{DI}$. Она показывает, какая доля дохода идет на потребление.

Средняя склонность к сбережению $APS = \frac{S}{DI}$. Она показывает, какая доля дохода сберегается.

Предельная склонность к потреблению $MPC = \frac{\Delta C}{\Delta DI}$ и показывает изменение величины потребления в зависимости от изменения дохода.

Предельная склонность к сбережению $MPS = \frac{\Delta S}{\Delta DI}$ и показывает изменение величины сбережения в зависимости от изменения дохода.

- Другим фактором снижения совокупного спроса является невысокая норма прибыли на капитал вследствие высокого уровня процента (это снижает инвестиционный спрос со стороны фирм). В этих условиях задача государства – компенсировать при помощи государственных расходов падение совокупного спроса.

В кейнсианской модели «доходы-расходы» равновесие рынка достигается, когда совокупные расходы AE равняются совокупным доходам NI (национальному доходу), а $NI=DI$ (располагаемому доходу). Поток расходов представляет собой совокупный спрос, а поток доходов – совокупное предложение. Для построения модели необходимо записать следующие равенства: $AE=DI$, $AD=AE$, $AS=DI$,

$$AE=C+I+G+X.$$

От G и X мы абстрагируемся. Следовательно $AE=C+I$. $DI=C+S$, $C+I=C+S$, $I=S$.

Строим систему координат:

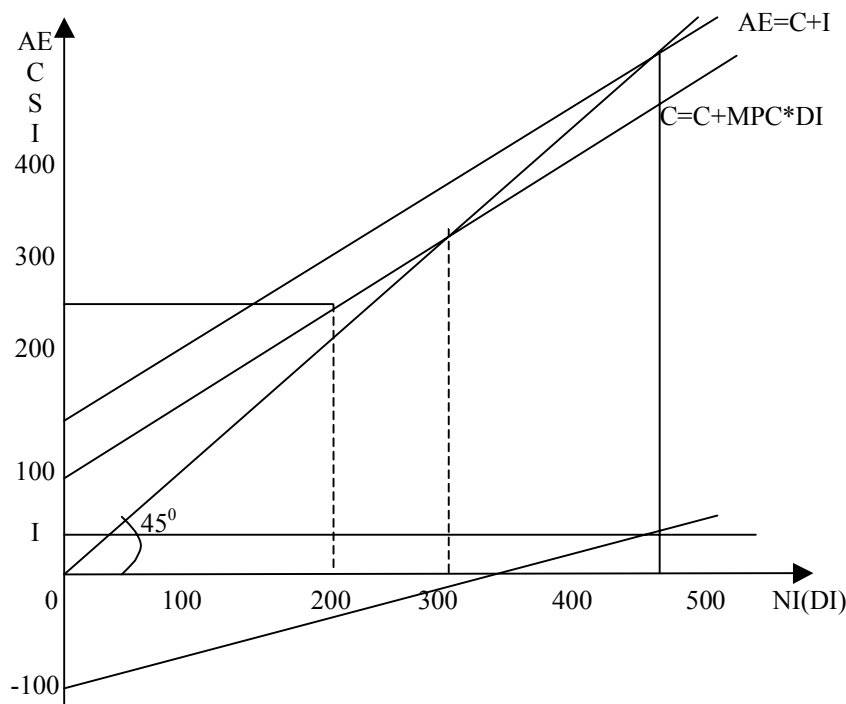


Рис.9.7. Модель равновесия «доходы-расходы»

Для определения точки равновесия необходимо провести линию под углом 45° . Все точки этой прямой находятся в равновесии – расходы равны доходам. Чтобы найти необходимую нам точку равновесия необходимо построить линию потребления: $C = \bar{C} + MPC \cdot DI$, где

\bar{C} – экзогенное, т.е. не зависящее от изменения дохода, потребление (допустим оно будет равняться 100 единицам);

MPC – предельная склонность к потреблению (примем ее за 0,8);

DI – располагаемый доход.

Построим линию C . Примем DI за ноль. Тогда C будет равняться \bar{C} экзогенному (100). Придадим DI , к примеру, значение 200 единиц. Тогда $C = 100 + 0,8 \cdot 200 = 260$.

Точка пересечения прямой потребления с линией под углом в 45° называется критической точкой. В этой точке весь доход потребляется. При значениях потребления выше этой точки часть доходов идет на сбережения. Если же потребление превышает располагаемый доход (область слева от критической точки), то оно осуществляется отчасти за счет прежних сбережений.

Теперь необходимо построить линию сбережения и найти точку, где инвестиции равны сбережениям.

Строим линию сбережения $S = S_0 + MPS \cdot DI$. При $DI=0$ эта линия будет проходить через точку $(-C)$, т.к. все сбережения будут идти на потребление. Там, где критическая точка проектируется на ось OX , $S=0$.

Теперь нужно найти точку пересечения линии сбережений с линией инвестиций. Инвестиционный спрос достаточно изменчив. Его размер определяется ожидаемой нормой чистой прибыли, реальной ставкой процента, технологией производства, уровнем налогообложения и другими факторами. Мы в нашем примере сделаем допущение, что инвестиционный спрос равен 50 единицам при всех уровнях дохода. Спроецировав точку пересечения линии S и линии I на линию под углом 45° , мы и найдем точку равновесия. Прямая $AE = C + I$ также пройдет через эту точку (параллельно линии C).

Определение точки общего равновесия необходимо для прогнозирования развития экономики. Если в данный момент национальный доход меньше равновесного, можно предполагать, что экономика будет расширяться. Если же размер национального дохода превышает равновесный уровень, можно предполагать, что в дальнейшем произойдет сокращение производства.

9.5. Мультипликатор расходов. Принцип акселерации

Возникает вопрос, на какую величину изменится национальный доход вследствие изменений в расходах. Мультипликатор расходов – это числовой коэффициент, показывающий, во сколько раз конечная сумма прироста или сокращения планируемых расходов, образующих национальный доход, превысит первоначальную сумму расходов.

Формула простого мультипликатора: $MULT = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS}$.

Если же мы будем учитывать влияние подоходных налогов, то мультипликатор примет такой вид: $MULT = \frac{1}{1 - MPS(1 - t)}$, где t – предельная доля налога.

В открытой экономике мультипликатор будет выглядеть следующим образом: $MULT = \frac{1}{1 - (MPS - MPM)(1 - t)}$, где MPM – предельная склонность к импорту.

Анализируя формулы мультипликатора, можно сделать важный вывод. Экономика, в которой важное место занимают международные связи, а также высокие налоги, менее подвержена влиянию изменений в инвестициях или правительственных расходах.

Рассмотрим процесс мультиплицирования на простом примере. Допустим, что инвестиции в обществе возросли на 1000 единиц. С одной стороны – это расходы. С другой – доходы. Эти денежные средства материализуются в виде рабочей силы, оборудования, сырья и других товаров. Владельцы этих факторов производства получают доход, также равный 1000 ед. При $MPC=0,75$ они направят на потребление 750 единиц, а на сбережения – 250 единиц. 750 единиц также для кого-то станут расходами, а для кого-то доходами (см. табл.9.1)

Табл.9.1

Круг	Процесс мультиплицирования			
	Прирост продаж	Доход домохозяйств	Прирост потребления	Прирост Сбережений
1	1000	1000	750	250
2	750	750	562,5	187,5
3	562,5	562,5	421,8	140,7
И т.д.	И т.д.	И т.д.	И т.д.	И т.д.
Всего	4000	4000	3000	1000

В итоге первоначальное инвестирование в 1000 единиц привело к увеличению национального дохода до 4000 тыс. единиц (при мультипликаторе, равном $\frac{1}{0,25} = 4$): $1000 \cdot 4 = 4000$.

Если же мы используем сложный мультипликатор (допустим, что предельная склонность к импорту будет равна 0,15, а предельная

доля налога 0,20), то его значение снизится до 1,4. т.е. 1000 единиц новых инвестиций вызовет увеличение национального дохода на 1400 единиц.

С процессом мультипликации тесно связан принцип акселерации. Суть его заключается в том, что рост доходов в результате мультиплицирующего эффекта первоначальных инвестиций вызывает увеличение спроса на потребительские товары, что, в свою очередь, обуславливает рост спроса на средства производства, причем в гораздо большей степени. Это связано с тем, что оборудование предприятий (основной капитал) является дорогостоящим и требует значительных капитальных затрат. Принцип акселерации можно пояснить на следующем простейшем примере. Допустим, на какой-то фабрике в легкой промышленности стоимость оборудования равняется 100 млн. руб. и в 10 раз превышает стоимость реализуемой за год продукции. Допустим, оборудование состоит из 20 машин, каждая из которых стоит 5 млн. руб. Предположим, что за какой-то год выпуск продукции увеличился на 50% с 10 млн. руб. до 15 млн. руб. Для выпуска дополнительной продукции число единиц оборудования тоже должно возрасти на 50% с 20 до 30 единиц. Дополнительные 10 единиц оборудования потребуют вложений в 50 млн. руб. Таким образом, увеличение производства предметов потребления на 5 млн. рублей потребует дополнительных капиталовложений в 50 млн. рублей.

Мерой масштабов акселерация является **акселератор – числовой множитель, на который каждый доллар приращенного дохода увеличивает инвестиции.** Он рассчитывается по формуле:

$$a = \frac{I_t}{Y_t - Y_{t-1}}, \text{ где}$$

a – коэффициент акселерации;

I_t – прирост новых инвестиций;

$Y_t - Y_{t-1}$ – прирост дохода.

Нужно отметить, что принципы мультипликации и акселерации обладают двусторонним действием. Увеличение населения сбережений в условиях неполной занятости и недостаточного спроса порождает «парадокс бережливости» - уменьшает сбережения и инвестиции в обществе в целом. Даже небольшое сокращение инвестиций дает обратный мультиплицирующий эффект – многократное снижение национального дохода. Действие акселератора также может порождать не только повышательную тенденцию в инвестиционных расходах, но и приводить к падению спроса на основной капитал при условии снижения темпов роста спроса на потребительские товары. Исследователи объясняют процессы расширения и сокращения деловой активности сочетанием действия мультипликатора и акселератора и считают, что **можно найти такое сочетание этих коэффициентов, которое обеспечит незатухающий рост экономики.**

ГЛАВА 10. Экономический рост

10.1. Понятие и типы экономического роста

Экономический рост является важнейшей проблемой экономического бытия общества. Под *экономическим ростом* обычно понимают продолжительный прирост производственного потенциала страны.

В самом общем виде экономический рост означает количественное и качественное изменение результатов производства и его факторов. **Свое выражение экономический рост находит в увеличении реального продукта или дохода (ВВП или ВНД), а также в росте реального выпуска в расчете на душу населения.**

В качестве основных показателей измерения экономического роста используются:

- коэффициент роста – отношение показателя изучаемого периода к показателю базового периода. Исчисляется по формуле:

$$X = Y_1 / Y_0,$$

где Y_1, Y_0 — показатели соответственно в изучаемом и базовом периодах;

- темп роста – коэффициент роста, умноженный на 100%;
- темп прироста = темп роста – 100%.

Основой экономического роста являются внутренние закономерности общественного воспроизводства вне зависимости от его социально-экономической формы. Следует различать простое и расширенное воспроизводство.

Простое воспроизводство предполагает процесс производства в неизменных масштабах, или нулевой экономический рост. **Расширенное воспроизводство** связано с постоянным увеличением производства продукции (объемы производства превышают размеры личных потребностей членов общества) и с процессом экономического роста.

Экономический рост оказывается результатом развития производительных сил под влиянием научно-технического и производственно-технологического прогресса. В условиях современной НТР технология определяет весь механизм воспроизводства и экономического роста. Современная технология является как средством увеличения производительности труда и эффективности производства, так и методом трансформации структуры производства, распределения и потребления на всех уровнях общественного воспроизводства.

Типы экономического роста определяются в зависимости от конкретных условий взаимодействия живого и овеществленного труда, личного и вещественного факторов производства, влияния научно-технического прогресса.

Экономический рост называется *экстенсивным*, если он осуществляется за счет привлечения дополнительных ресурсов и не меняет среднюю производительность труда в обществе. *Интенсивный* рост связан с применением более совершенных факторов производства и технологии, т.е. осуществляется не за счет увеличения объемов затрат ресурсов, а за счет роста их отдачи.

На практике не существует чисто экстенсивного или чисто интенсивного типов экономического роста. По мере развития производительных сил происходит постепенный переход от количественных экстенсивных источников экономического роста (расширения использования рабочей силы и средств производства) к качественным интенсивным на основе внедрения научно-технического прогресса, его материализации в основных факторах производства.

Быстрый или, наоборот, нулевой и даже отрицательный экономический рост не всегда говорит о быстром экономическом развитии, топтании на месте или экономической деградации. Структурные изменения в экономике страны могут привести к такой ситуации, когда стагнация или сокращение выпуска одних видов продукции из-за падающего или неизменного спроса на них сопровождается быстрым ростом других видов продукции.

Факторы экономического роста. Экономический рост определяется рядом факторов. В экономической науке широкое распространение получила теория факторов производства Ж.-Б. Сэя. Суть ее заключается в том, что в создании стоимости продукта принимают участие труд, земля и капитал.

Позднее трактовка производственных факторов получила более широкое толкование. В настоящее время к факторам производства относятся:

- **природные ресурсы.** В механизм экономического роста сырьевые ресурсы включаются как первичные предметы труда или как сельскохозяйственные угодья. Природа, в свою очередь, участвует в воспроизводственном процессе как фактор воспроизводства. Она является не только источником сырьевых ресурсов, но и средой обитания человека. Обладание достаточными земельными, минеральными, водными, лесными и др. ресурсами благоприятствует экономическому росту. Однако наличие их еще не гарантирует высоких темпов экономического роста. Достаточно сравнить Японию (с ее ограниченными ресурсами) и богатейшую Россию, которая отстает от экономически развитых стран. Поэтому важны не только количество и высокое качество природных ресурсов, но и рациональная организация их эффективного использования.
- **трудовые ресурсы.** Трудовой потенциал общества характеризуется, с одной стороны, количественными параметрами, а с другой – уровнем квалификации рабочей силы. При этом

важно отметить рациональное использование трудовых ресурсов. Наличие безработных или дипломированных специалистов, занятых на вспомогательных работах, негативно сказывается на этом показателе;

- **капитал.** Объединяет все производственные фонды: станочный парк, оборудование, промышленные здания и сооружения, производственную инфраструктуру. При этом важно иметь в виду, что в целях стимулирования экономического роста, важно не только своевременно обновлять изношенную часть основных фондов, но и систематически увеличивать инвестиции, повышая долю активных фондов;
- **предпринимательские способности.** Речь идет о способности объединять экономические ресурсы в единый процесс производства. Предприниматель выполняет трудную задачу принятия основных решений в процессе ведения предпринимательства. Предприниматель реализует свой деловой интерес (получение прибыли), через новаторство. Он стремится использовать новые технологии, новые формы организации бизнеса и производить новые товары. Предпринимательские инициативы деловых людей при поддержке государства способствуют экономическому росту и эффективному функционированию современной рыночной экономики;
- **научно-технический прогресс,** т.е. процесс создания и использования новых знаний, которые применяются в хозяйственной жизни общества. Научно-технический прогресс является важнейшим источником экономии общественного труда и условием экономического роста при любых социально-экономических системах.

Факторы экономического роста взаимосвязаны между собой.

Например, труд будет более производителен, если работник использует современное оборудование и материалы под руководством высококвалифицированного менеджера. Поэтому точно определить долю того или иного фактора экономического роста достаточно сложно. Более того, все факторы экономического роста являются комплексными, состоят из ряда более мелких элементов, вследствие чего их можно перегруппировывать.

Так, факторы экономического роста могут быть подразделены на **внешние** и **внутренние**. Например, капитал может быть представлен иностранным (поступающим в страну извне) и национальным, т.е. мобилизуемым внутри страны. В структуре последнего можно выделить капитал, используемый внутри страны и вывозимый за ее пределы и т.д.

Распространено и деление факторов на интенсивные и экстенсивные. К **экстенсивным** факторам роста относятся:

- увеличение объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии;
- увеличение числа занятых работников;
- рост объемов потребляемого сырья, материалов, топлива и других элементов оборотного капитала.

К **интенсивным** факторам роста относятся:

- ускорение научно-технического прогресса (внедрение новой техники, технологий, путем обновления основных фондов и т.д.);
- повышение квалификации работников;
- улучшение использования основных и оборотных фондов;

Экономический рост определяется также факторами спроса, предложения и распределения.

К факторам спроса относятся факторы которые повышают совокупный спрос общества на производимую продукцию: заработная плата, налоговая политика государства, склонность населения к сбережению.

К факторам предложения относятся количество природных ресурсов, трудоспособного населения, наличие основного капитала, уровень технологии и т. д.

К факторам распределения относят рациональность и полноту вовлечения в процесс производства природных, трудовых и финансовых ресурсов страны.

10.2. Основные модели экономического роста

Современные модели экономического роста, как и любые модели представляют собой абстрактное, упрощенное выражение реального экономического процесса в форме уравнений или графиков.

Большинство моделей роста исходят из того, что увеличение реального объема выпуска происходит, прежде всего, под влиянием роста основных факторов производства - труда (L) и капитала (K). Фактор “труд” обычно слабо поддается воздействию извне, тогда как величина капитала может быть скорректирована определенной инвестиционной политикой. Как известно, запас капитала в экономике со временем сокращается на величину выбытия (амортизации) и увеличивается за счет роста чистых инвестиций. Вполне очевидно, что экономический рост ценен не сам по себе, а в качестве основы повышения благосостояния населения, поэтому качественная оценка роста часто дается через оценку динамики потребления.

Модель экономического роста Харрода-Домара. Основана на двух предпосылках. Первая предпосылка – рост национального дохода определяется только одним фактором – нормой накопления капитала. Все остальные факторы – увеличение занятости, степень использования

оборудования, улучшения в организации производства, которые отражаются на росте капиталотдачи, - исключаются. Поэтому спрос на капитал при данной капиталоемкости определяется только темпом роста национального дохода. Вторая предпосылка – капиталоемкость не зависит от прибыли и заработной платы, а определяется техническими условиями производства, имеющими тенденцию сохранять ее неизменной.

Связь между долей инвестиций в национальном доходе и капиталоемкостью строится на основе равенства сбережений и инвестиций. Причем сбережения характеризуют предложение фондов для инвестирования. А величина инвестиций определяется спросом на эти фонды. Полагая, что предложение сбережений является устойчивой функцией потребления, а спрос на инвестиции зависит от темпов роста национального дохода и величины капиталоемкости, Харрод, в частности, предложил следующую формулу, характеризующую равенство сбережений и инвестиций:

$$S=CG,$$

где S – доля сбережений в национальном доходе;

C – капиталоемкость;

G – темп роста национального дохода.

Из этой формулы выводится условие динамического равновесия:

$$G = S/C,$$

где G – темп роста национального дохода;

S – сбережения, которые в долгосрочном периоде постоянны вследствие устойчивости функции потребления;

C – требуемая капиталоемкость.

И Домар, и Харрод пришли к выводу, что условием динамического равновесия при постоянной норме накопления и постоянной капиталоемкости является устойчивый темп роста национального дохода. Этот темп роста Харрод назвал «гарантированным». Отклонение от гарантированного темпа роста порождает, по мнению Харрода, кумулятивные причины, побуждающие фактический темп роста отклоняться от линии равновесия. О трудностях поддержания условий динамического равновесия писал и Домар.

Модель экономического роста Солоу. Это неоклассическая модель экономического роста, которая показывает влияние сбережений, роста трудовых ресурсов и научно-технического прогресса на уровень жизни населения и его динамику.

10.3. Последствия и регулирование экономического роста

Экономический рост является важнейшей целью любой социально-экономической системы. Экономический рост позволяет прогнозировать перспективы развития общества, создает условия для решения проблемы ограниченности ресурсов. Растущая экономика способна удовлетворять новые потребности общества и решать социально-экономические проблемы. Одновременно экономический рост позволяет осуществлять новые программы по борьбе с загрязнением окружающей среды без сокращения производства общественных благ.

Однако помимо выгод экономический рост ведет к серьезным издержкам для отдельного человека и общества в целом. К негативным последствиям экономического роста следует относить: загрязнение окружающей среды, мусор, шум и т.п. Кроме того, профессиональные навыки быстро устаревают, и сам по себе экономический рост не решает социально-экономические проблемы.

Государственное регулирование экономического роста. Среди экономистов нет единого мнения относительно роли государства в обеспечении экономического роста.

Кейнсианцы рассматривают экономический рост преимущественно с точки зрения факторов спроса. При этом низкие темпы роста объясняются недостаточным уровнем совокупных расходов, которые не обеспечивают необходимого прироста ВВП. Поэтому они предлагают в качестве стимулирования капиталовложений использовать низкие ставки процента (политику «дешевых денег»). При необходимости можно воспользоваться также и фискальными методами. Последние ограничат правительственные расходы и потребление, с тем, чтобы высокий уровень капиталовложений не приводил к инфляции.

Сторонники «экономики предложения» отдают предпочтение факторам, повышающим производственный потенциал экономической системы. В частности, они призывают к снижению налогов. Последние являются средством, стимулирующим сбережения и капиталовложения. Например, снижение или отмена налога на доход от процентов приведет к увеличению отдачи от сбережений. В отношении капиталовложений эти экономисты обычно предлагают уменьшить или отменить налог на прибыль корпораций, предоставить значительные налоговые льготы на инвестиции.

К методам, стимулирующим экономический рост можно также отнести государственные расходы на фундаментальные исследования и разработки, на образование, т.к. оно способствует повышению качества рабочей силы и росту производительности труда.

ГЛАВА 11. Цикличность экономического развития

11.1. Основные характеристики цикла и кризиса

Экономический цикл – это периодические колебания уровней занятости, производства и инфляции. Причины, задающие цикличность экономического развития, многообразны. К ним обычно относят:

- изменение погодных, климатических условий;
- демографические изменения – рост численности населения, его старение;
- социальные сдвиги – движение за равноправие, феминизм;
- политические потрясения – войны, революции, конфликты, эксперименты;
- географические и научные открытия, изобретения;
- экономические факторы – превышение сбережений над инвестициями, неравномерность воспроизводства капитала, колебания спроса и предложения под воздействием вкусов потребителей, развитие диспропорций в структуре народного хозяйства и т.п.

В зависимости от колебаний экономических показателей в процессе экономического цикла их подразделяют на *проциклические*, *контрциклические*, *ациклические*.

Проциклические параметры возрастают в фазе подъема и сокращаются в период кризиса. К ним относятся: совокупный объем производства, загрузка производственных мощностей, денежные агрегаты, общий уровень цен и прибыли, краткосрочные процентные ставки.

Контрциклические показатели сокращаются во время подъема и увеличиваются во время спада. Они включают: уровень безработицы, число обанкротившихся предприятий, размеры производственных запасов готовой продукции.

Ациклические – динамика этих параметров, объема экспорта, не связана с фазами экономического цикла.

Экономический цикл включает следующие фазы: **кризис, депрессию, оживление, подъем** (рис.11.1).

В современных условиях циклы испытывают на себе воздействие государственных регуляторов экономики и заметно отличаются по характеру и продолжительности от классического варианта (рис.11.2). Тем не менее, можно выделить характерные признаки, присущие фазам экономического цикла, при любой специфике протекания.

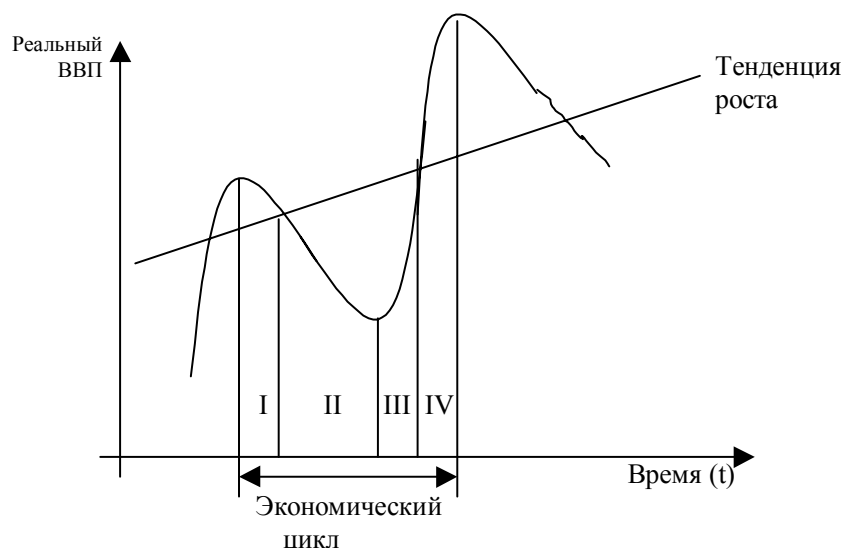


Рис. 11.1. Экономический цикл и его фазы

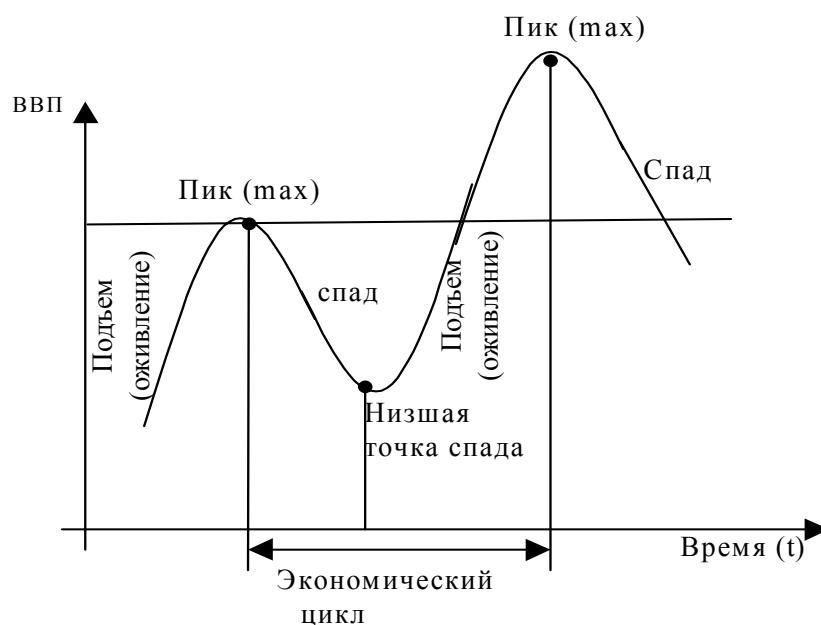


Рис. 11.2. Экономический цикл в современных условиях

Кризис характеризуется резким спадом производства, который начинается с постепенного сужения деловой активности. Экономический кризис обнаруживает перенакопление капитала, которое выступает в трех формах: перепроизводство товарного капитала (рост нереализованной продукции), перенакопление производительного капитала (увеличение недогрузки производственных мощностей, рост безработицы), перенакопление денежного капитала (увеличение количества денег, не вложенных в производство). Общим результатом перенакопления капитала становится рост издержек производства, падение цен и прибыли.

Из-за омертвления капитала в виде нереализованных товаров фирмы испытывают недостаток денежных средств для текущих

платежей, поэтому начинает быстро расти плата за кредит – ставка ссудного процента. Курсы ценных бумаг падают, наступает волна банкротств.

Экономический кризис обнаруживает не только предел, но и импульс в развитии экономики, выполняя стимулирующую (“очистительную”) функцию. Во время кризиса возникают побудительные мотивы к сокращению издержек производства, увеличению прибыли, обновлению капитала на новой технической основе. Кризис завершается с наступлением депрессии.

Депрессия – эта фаза характеризуется определенной стабилизацией. Падение объема промышленного производства и цен останавливается. Заработная плата, безработица стабилизируются на определенном уровне. Ставка ссудного процента понижается, так как деловая активность невысока и спрос на деньги невелик.

Оживление – эта фаза отличается ростом всех экономических показателей. Постепенно увеличиваются цены, занятость, заработная плата, ставка ссудного процента. Повышается спрос на предметы потребления, обновляется основной капитал. Оживление переходит в фазу подъема.

В период **подъема**, как правило, происходит рост всех макроэкономических показателей. Растущие цены компенсируются ростом заработной платы и прибыли. Весь объем произведенной продукции поглощается растущим спросом, занятость увеличивается. Фаза подъема через некоторое время достигает высшей точки, которая называется бумом. Бум характеризуется расширением производства, вовлечением в производство дополнительных ресурсов, ростом издержек и соответственно цен. Нарастают диспропорции между спросом и предложением. Бум обрывается.

11.2. Типы циклов и виды кризисов

Типы циклов. Экономическая наука на основе анализа хозяйственной практики за всю историю ее развития выделяет различные типы экономических циклов. Назовем некоторые из них:

- **Отраслевые циклы** – продолжительностью от недели (СМИ), до года (сельское хозяйство, туризм) и даже нескольких лет (образование, здравоохранение, судостроение). Причина отраслевых циклов – специфика создания продукта в различных отраслях экономики.
- **«Малые» циклы** - продолжительностью 2-4 года, выделенные английским экономистом Дж. Китчиным. Причина – неравномерное воспроизводство оборотного капитала.
- **«Большие» циклы** - продолжительностью 8-13 лет, описанные К.Марксом. Причина возникновения больших циклов – неравномерность воспроизводства основного капитала.

- **«Строительные» циклы** - продолжительностью 16-25 лет, выделенные С.Кузнецом. Возникновение этих циклов связано с неравномерностью спроса в жилищном строительстве, обусловленной сменой поколений.
- **«Длинноволновые» циклы** Н.Д. Кондратьева – продолжительностью 45-60 лет. Причиной волнообразного движения экономики являются радикальные изменения в технологической базе общественного производства, его структурная перестройка.

Экономические циклы можно также классифицировать и в соответствии с их продолжительностью. Следует выделить **краткосрочные** (2-4 года), **среднесрочные** (10-12 лет) и **долгосрочные** циклы (50-60 лет). Циклы действуют одновременно, накладываясь один на другой. При этом в рамках краткосрочных циклов равновесие достигается в сфере обращения, на потребительских рынках. В рамках среднесрочных циклов осуществляется структурная перестройка производства и потребления на основе широкого обновления производственной базы, технических нововведений. Долгосрочные циклы связаны с изменением технического характера производительных сил, их новым распределением, с преобразованием социальных систем – собственности и хозяйственного механизма.

В экономической науке выделяют следующие виды кризисов:

Циклический кризис перепроизводства охватывает все сферы и отрасли экономики: вытесняет морально устаревшее оборудование, снижает издержки производства, обновляет структуру производства и приводит к созданию нового равновесия при более эффективном производстве. Циклические кризисы перепроизводства дают начало новому циклу, в ходе которого экономика последовательно проходит четыре фазы и подготавливает базу для последующего кризиса.

Промежуточный кризис отличается от циклического тем, что не дает начала новому циклу, а прерывает на определенное время течение фазы подъема или оживления. Промежуточный кризис является временной реакцией на возникающие диспропорции в экономике. Он менее глубок, продолжителен по сравнению с циклическим кризисом и носит локальный характер. В результате этого кризиса противоречия несколько смягчаются, и циклический кризис оказывается менее разрушительным.

Частичный кризис отличается от промежуточного кризиса тем, что охватывает только одну сферу экономики. Может произойти как на фазе подъема, так и на фазе оживления и депрессии.

Отраслевой кризис затрагивает какую-либо отрасль национальной экономики. Спровоцировать отраслевой кризис могут самые разнообразные причины, в частности: диспропорции в развитии

отрасли, структурная перестройка, перепроизводство, рост цен на сырье, приток рабочих-эмигрантов, дешевый импорт и др.

Структурный кризис порождается глубокими диспропорциями между развитием отдельных сфер и отраслей производства. Он носит длительный характер. Охватывает несколько циклов. Предполагает преобразование структуры производства на новой технологической основе.

11.3. Антициклическая политика государства

Для поддержания экономической стабильности в обществе государство проводит антициклическую политику, направленную, прежде всего, на смягчение циклических колебаний. Важнейшими инструментами, с помощью которых государство воздействует на экономический цикл, выступают кредитно-денежные и бюджетно-налоговые рычаги. Во время **кризиса** государственные меры направлены на стимулирование производства, а во время **подъема** — на его сдерживание. Так, в фазе подъема дорожает кредит, вводятся новые налоги, повышаются старые, отменяется ускоренная амортизация и налоговые льготы на новые инвестиции. В условиях кризиса, наоборот, государственные меры направлены на удешевление кредита, сокращение налогов, на ускоренную амортизацию и налоговые скидки на новые инвестиции.

Таким образом, происходит переплетение стихийно-рыночного механизма функционирования экономики в форме циклических кризисов с сознательным государственным воздействием на воспроизводственный процесс.

Нельзя не отметить, что неотъемлемым элементом современного экономического кризиса стала **инфляция**. Она взаимодействует с циклическим движением экономики и меняет механизм цикла. Это изменение характеризуется уменьшением “чувствительности” цен к кризисному сужению рыночного спроса и увеличению этой чувствительности к росту спроса. Дело в том, что крупный капитал, монополии приспосабливаются к сужению платежеспособного спроса населения путем сокращения производства при сохранении высоких цен. Государство же помогает крупным фирмам “управлять” таким путем кризисом. В результате в современных кризисах наблюдается противоборство двух тенденций в ценообразовании: повышательной, связанной с деятельностью крупного капитала и государства, и понижительной, порождаемой циклическим сокращением емкости рынка. Таким образом, механизм современных циклов сочетает кризис и инфляцию. В связи с этим, антициклическая направленность государственной политики сменилась антиинфляционной.

ГЛАВА 12. Макроэкономическая политика государства

12.1. Государство как субъект экономики

Роль государства в альтернативных экономических системах. Государство является неотъемлемым субъектом экономики в любой экономической системе. Во всех экономических системах государство выполняет функции по поддержанию общественного порядка, законности, организации национальной обороны, денежного обращения, осуществляет сбор налогов, строительство дорог, мостов, учебных, медицинских организаций и т. д. Несмотря на схожесть некоторых задач, место и роль государства в экономике различаются в зависимости от того или иного вида экономической системы.

Существенные позиции государство занимает в традиционной экономике. В условиях отсталой, примитивной техники, не позволяющей обеспечить экономический рост, государство выполняет важные распределительные функции, осуществляя перераспределение значительной части национального дохода.

В плановой экономике роль государства достигает значительных масштабов. Особенно это характерно для командной плановой экономики, функционирующей преимущественно на основе административных методов хозяйствования. В условиях командной плановой экономики государство сосредоточивает в своих руках экономическую власть, принимает основные экономические решения (что, сколько, как и для кого производить), распоряжается государственной собственностью, которая занимает доминирующее место в экономике.

В рыночной экономике государство освобождается от несвойственных ему функций (удовлетворение полностью совокупного спроса, директивное планирование и др.). Оно занимается тем, без чего обществу существовать в современных условиях нельзя и чего избегает частный сектор экономики.

Место и функции государства в рыночной экономике. Ныне большинство экономистов единодушны в том, что государство является неотъемлемым субъектом рыночной экономики. В то же время существуют различные точки зрения относительно функций, которые должно выполнять государство, а также масштабов вмешательства государства в экономику.

В период становления рыночных отношений в XVII и XVIII вв. признавалось государственное регулирование экономики. Однако оно

распространялось только на такие отрасли экономики, как торговля и промышленность. Данная позиция нашла отражение в теории меркантилизма, господствовавшей в тот период в экономической мысли. Поддержка государственного регулирования экономики в наибольшей мере проявилась во Франции. Французский меркантилизм характеризуется установлением жестких запретительных ввозных пошлин и протекционистской политикой развития местной промышленности.

По мере развития рыночных отношений взгляды на государственное регулирование экономики изменились. Возобладала концепция, согласно которой государство должно свести вмешательство в экономику к минимуму. Наиболее полно такой подход обоснован в трудах сторонников классической школы, экономического либерализма. Согласно этой теории, оптимальной экономической системой является та, которая гарантирует свободу личной инициативы экономических субъектов и отвергает необходимость широкого вмешательства государства в экономику. Государству отводится лишь роль регулятора общего равновесия экономики и экономического законодательства.

Дальнейшее развитие рынка, углубление общественного разделения труда показало, что рыночные отношения обеспечивают эффективное распределение ресурсов, использование достижений науки, постоянный рост качества товаров и т. д. Вместе с тем опыт свидетельствует о невозможности с помощью только этих отношений выявить и реализовать потребности общества во многих благах. Более того, рыночные методы хозяйствования порождают ряд отрицательных социальных последствий. Все это приводит к распространению государственного регулирования на многие сферы экономики.

Развитие рыночной экономики приводит к появлению ряда негативных последствий, которые обостряют ее внутренние противоречия, замедляют темпы экономического роста. Возникновение крупных предприятий, новых отраслей, потребность в строительстве дорог, мостов, коммуникаций и т. д. требуют больших затрат. В то же время возврат этих средств, получение по ним прибыли характеризуются большим риском. Поэтому бизнес остерегается вкладывать свои средства в эти сферы экономики. Однако без них дальнейшее социально-экономическое развитие общества, включая частный бизнес, крайне затруднительно. В этих условиях рынок вынужден несколько сократить свои масштабы и предоставить возможность государству участвовать в экономической деятельности наряду с частным бизнесом.

Характерная для рыночной экономики тенденция к монополизации, обострению социальных отношений, нерациональному

использованию природных ресурсов и т. д. также расширяет сферу деятельности государства.

Усиление роли государства в экономике происходит также в результате обострения международной конкуренции. Сложности сбыта продукции на внутреннем рынке возрастают, а доступ к внешним рынкам все более затрудняется. Для укрепления своих позиций на мировом рынке, защиты национальных производителей от иностранной конкуренции предприниматели вынуждены прибегать к защите государства.

Существенное влияние на укрепление позиций государства оказывает милитаризация экономики. Развитие новых отраслей военного производства требует огромных затрат, связанных с риском потери капитала в случае свертывания этого производства в дальнейшем. Так как частные предприниматели не намерены взять на себя этот риск, то такие отрасли создаются государством.

Таким образом, на определенном этапе развития рыночной экономики появляются объективные предпосылки для достаточно широкого вмешательства государства в экономику. Увеличиваются государственные расходы на образование, социальное обеспечение, научные исследования, делаются попытки ограничить стихийное развитие рынка, усилить элементы планирования.

Опыт развития рыночных отношений показывает, что несовершенства рынка, порождающие острые социально-экономические последствия, могут привести к краху рынка как экономической системы. Для того, чтобы избежать такого рода нежелательных последствий, государство должно активнее вмешиваться в экономику, корректировать проявление рыночных отношений.

Большой вклад в переосмысление места и роли государства в рыночной экономике внесла кейнсианская теория. Ее основатель Дж. М. Кейнс обосновал концепцию о необходимости государственного регулирования на базе анализа макроэкономических величин (национальный доход, инвестиции, занятость, потребление, сбережения и т.д.) с точки зрения количественных закономерностей в соотношениях между ними. Экономическая программа кейнсианства предлагает использование различных методов государственного регулирования экономики: увеличение расходов государства, расширение общественных работ, проведение активной инфляционной и налоговой политики, циклическое балансирование бюджета, ограничение роста зарплаты, регулирование занятости. Основная идея кейнсианства заключается в том, что стихийное развитие рынка не является идеальной моделью функционирования рыночной экономики как экономической системы. Кейнсианство является доминирующей экономической доктриной эпохи смешанной экономики. Она господствовала в развитых странах до конца 60-х — начала 70-х годов.

В 70-е годы кейнсианский подход к оценке роли государства в рыночной экономике был подвергнут критике. В этот период в теории и на практике возобладали точки зрения, отстаивающие основные постулаты неоклассической доктрины (концепция монетаризма, теория рациональных ожиданий, теория предложения и т. д.). Приоритет стал отдаваться необходимости автоматического поддержания рынка, свободе частного предпринимательства. Роль государства сводится лишь к косвенному воздействию на развитие экономики через разумную денежно-кредитную политику.

Сторонниками активного государственного регулирования экономики являются представители концепции институционализма. Они критикуют теории автоматического регулирования рыночной экономики.

Наиболее существенные позиции государство занимает во Франции, ФРГ, скандинавских странах, Испании, Японии. Гораздо меньшую роль играет государство в США, Канаде, Австралии. Значительное место государство занимает в социально-экономическом развитии развивающихся стран, стран с переходной экономикой.

12.2. Государственное регулирование экономики

Основные направления экономической деятельности государства. Одним из важнейших направлений деятельности государства в современной рыночной экономике является регулирование экономики.

Государственное регулирование экономики — это система экономических мероприятий государства, посредством которых оно может воздействовать на социально-экономическое развитие общества.

Государственное регулирование экономики направлено на достижение следующих целей:

- создание нормальных условий для функционирования рыночного механизма
- обеспечение устойчивых темпов роста;
- регулирование структурных изменений в экономике, вызванных потребностями современной научно-технической революции;
- обеспечение социальной стабильности и социального прогресса;
- решение экологических проблем.

Государственное регулирование экономики включает различные направления экономической деятельности государства. Некоторые из них отражены на рис. 12.1. Рассмотрим каждое из них более подробно.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ	
Создание правовой основы экономической деятельности государства	Макроэкономическая стабилизация
Создание общественных благ	Проведение фискальной политики
Регулирование внешних (побочных) Эффектов	Поддержка малого бизнеса
Проведение антимонопольной политики	Регулирование внешнеэкономической деятельности
Создание инфраструктуры	Поддержка фундаментальной науки, проведение общей научно-технической и инновационной политики
Государственное предпринимательство	Обеспечение экологической безопасности
Перераспределение доходов	

Рис.12.1. Основные направления государственного регулирования экономики

Одной из важных функций государства в современной экономике является *создание правовой основы экономической деятельности*. Эта функция государства сводится к разработке законодательных и нормативных

документов, регулирующих механизм функционирования экономики в целом, отдельных ее субъектов. Одновременно государство обязано контролировать выполнение установленных законодательных и нормативных документов.

Создание общественных благ — другое важное направление государственного регулирования экономики. Вместе с тем государство может гарантировать лишь такой уровень потребления общественных благ, который позволяют в данный момент времени ресурсы государственного бюджета.

Мировая практика свидетельствует, что рынку свойственна тенденция к монополизации, которая приводит к подрыву основ свободной конкуренции, диктату производителей над потребителями, а вследствие этого — к стагнации. *Проведение антимонопольной политики*, направленной на борьбу с монополизмом, защиту принципов свободной конкуренции может быть выполнено только государством. Для достижения этой цели государство опирается на антимонопольное законодательство.

Рыночный механизм не в состоянии решить проблему *регулирования внешних или побочных эффектов*. *Внешний эффект* — это эффект, оказывающий влияние на фирмы и потребителей при производстве товаров и услуг. Внешние эффекты могут быть как отрицательными, так и положительными. Загрязнение окружающей среды в связи со строительством железных дорог является отрицательным внешним эффектом. Пример положительного внешнего

эффекта представляет строительство оросительной системы одним фермером, в результате, которого улучшается качество земель других фермеров без дополнительных инвестиций. В современной экономике регулирование внешних эффектов берет на себя государство. Надо отметить, что существуют различные точки зрения на решение проблемы внешних эффектов и участие в этом вопросе государства.

А. Пигу, английский экономист, основатель теории государства всеобщего благоденствия, обосновывает налоговый путь разрешения этого вопроса, предполагающий активную роль государства в решении проблемы внешних эффектов.

Р.Коуз, американский экономист, теоретик неоклассической школы, выступает за расширение рыночных отношений для преодоления внешних эффектов. Р. Коуз вводит понятие **транзакционных издержек**. Это издержки, связанные не с производством как таковым, а с соответствующими ему затратами (поиском информации о ценах, о контрагентах хозяйственных сделок, издержках заключения хозяйственного договора, контролем за его исполнением и т. д.). Р. Коуз считает, что регулирование внешних эффектов наиболее эффективно на основе частных соглашений собственников.

Вопрос о том, как разрешить проблему компенсации внешних издержек, тем не менее, остается одним из самых сложных в экономической науке. Это особенно справедливо для тех случаев, когда трудно установить ответственность субъекта, что характерно для большинства ситуаций с возникновением внешних эффектов. Кто, например, должен нести ответственность за кислотные дожди и озоновые дыры в атмосфере?

Задача, очевидно, состоит в разумном сочетании государства и рынка, с целью сближения общественных и частных издержек. Как справедливо отметил известный американский экономист К. Д. Эрроу, определение транзакционных издержек в различных условиях и при различных системах распределения ресурсов должно стать основным вопросом исследования по теории общественного благосостояния.

Создание инфраструктуры экономики – другое важное направление государственного регулирования экономики. Эффективная экономика требует наличия соответствующей инфраструктуры — комплекса организаций, обеспечивающих условия воспроизводства. Выделяют несколько видов инфраструктуры:

- производственная (сеть энергоснабжения, транспорта и связи);
- институциональная (государственный аппарат управления);
- социальная (учебные, медицинские, культурные заведения);
- информационная (совокупность информационных каналов и хранилищ, информационных технологий).

В современной рыночной экономике государство является не только координатором и контролером, но и предпринимателем. Оно занимается особым видом предпринимательства - **государственным предпринимательством**. Под ним понимается деятельность государственных предприятий, выпускающих товары и услуги, необходимые для развития национальной экономики. Государство в качестве предпринимателя действует, с одной стороны, как типичный предприниматель, а с другой стороны, как особый «общественный» предприниматель. В отличие от частного предпринимателя государство ориентируется не только на получение прибыли, но и на предоставление товаров, работ, услуг, обеспечивающих функционирование экономики в целом, включая частный капитал. Государство ведет предпринимательскую деятельность на базе государственного сектора экономики.

Перераспределение доходов — это изъятие части дохода у одних лиц с целью их передачи другим лицам или добровольная передача доходов одними лицами другим, более в них нуждающимся. Перераспределение доходов осуществляется государством и является характерной чертой социальной рыночной экономики. Существуют различные формы перераспределения доходов, некоторые из которых показаны на рис. 12.2.

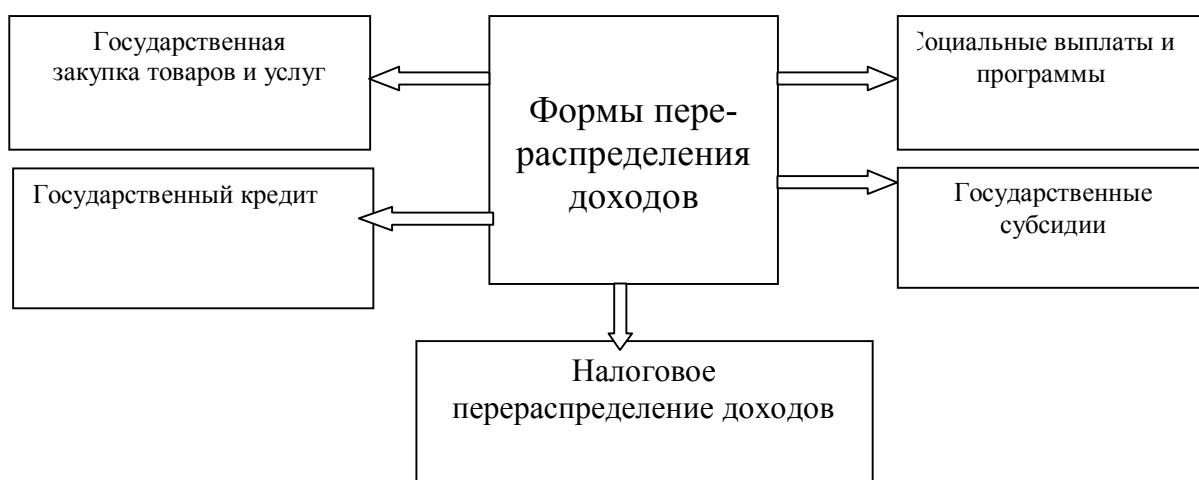


Рис.12.2.Формы перераспределения доходов

Государственная закупка товаров и услуг представляет форму государственного потребления. Такой способ перераспределения доходов затрагивает главным образом военные заказы, гражданские строительные программы, финансирование капитальных вложений в государственные предприятия. Государственная закупка товаров гарантирует предпринимателям стабильный рынок сбыта, получение прибыли. Эта форма перераспределения доходов способствует решению проблем занятости, благосостояния.

Важными каналами перераспределения доходов являются **государственные кредиты и субсидии**. Они предоставляются государством за счет средств государственного или местных бюджетов, а также специальных фондов.

Налоговое перераспределение доходов — это косвенный метод регулирования доходов. Он подразумевает частичное или полное освобождение от уплаты налогов одних лиц и повышенную ставку их оплаты с других. Эта мера перераспределения доходов направлена на достижение определенных социальных и экономических целей. Например, налоговые льготы используются для привлечения иностранных инвестиций, развитие малого бизнеса и др.

Рыночной экономике присуща неравномерность, цикличность развития, которая сопровождается потерей работы, расслоением населения по доходам. Государство берет на себя функцию по выплате пособий безработным, семьям с детьми, инвалидам и иным группам населения, нуждающимся в социальной помощи. Государство поддерживает социальные программы, обеспечивающие доступность населения к образованию, здравоохранению, культуре, физической культуре и спорту.

Государство в социально ориентированной рыночной экономике выполняет также такую необходимую функцию, как **макроэкономическая стабилизация экономики**. Эта мера государственного регулирования направлена на предотвращение, торможение экономического спада, закрепление и поддержание показателей функционирования экономики на определенном уровне, оздоровление хозяйства. Макроэкономическая стабилизация достигается преимущественно посредством фискальной и денежной политики. К основным мерам, направленным на достижение макроэкономической стабилизации, относятся: изменение государственных расходов, налогов и др.

Фискальная политика — это сознательное применение расходных и налоговых функций правительства для достижения определенных макроэкономических целей. Если экономика действует ниже своих возможностей, то государство проводит расширительную фискальную политику. Она осуществляется за счет роста государственных расходов и снижения налоговых ставок, что, как правило, ведет к росту бюджетного дефицита. Для преодоления инфляционных разрывов используется ограничительная фискальная политика, которая предполагает сокращение правительственных расходов и рост налоговых ставок.

К мерам государственного регулирования экономики относится также **поддержка малого бизнеса**. Малый бизнес способствует поддержанию конкуренции в рыночной экономике, созданию рабочих мест. Государство оказывает поддержку развитию малого бизнеса

посредством налоговой, кредитной политики, оказания услуг (образовательных, консультационных и др.).

Государство осуществляет регулирование не только внутренней, но и **внешнеэкономической деятельности**. Каждое государство стремится создать благоприятные внешние условия для развития национальной экономики. Исходя из конкретных национальных интересов, государство проводит либо политику либерализации, либо протекционизма. Государственное регулирование внешней среды происходит с помощью комплекса мер, которые можно подразделить на таможенные тарифы и нетарифные меры регулирования.

Одной из функций государства в социально ориентированной рыночной экономике является **поддержка фундаментальной науки, проведение общей научно-технической и инновационной политики**. Современная экономика базируется на проведении эффективной научно-технической и инновационной политики. Неотъемлемым ее признаком является постоянное создание новой техники, технологий, являющихся результатом достижений научно-технического прогресса. Развитие изобретательства, появление пионерских и крупных изобретений являются существенным фактором инновации. В США государство финансирует более половины фундаментальных исследований, практически полностью создание наиболее сложных и дорогостоящих установок фундаментальной науки. Государство берет на себя значительную часть расходов на проведение НИОКР (научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ). Особенно активно государство принимает участие в финансировании НИОКР, связанных с военным производством. В России в условиях ограниченности государственного бюджета наметилась опасная тенденция к сокращению объема финансирования фундаментальной науки, что ставит под угрозу сохранение интеллектуального потенциала общества.

Обеспечение экологической безопасности – важная функция государства в социальной рыночной экономике. Вторая половина XX века показала, что экстенсивное развитие экономики сопровождается рядом отрицательных последствий. Одними из них являются разрушение экосистем, потери части ВВП. Ежегодные потери только от атмосферных загрязнений в 70-х годах составили во Франции 0,7—0,9% ВВП, в Италии — 0,7%, в Великобритании — 1,7—2,3%, в США — 2,2—2,9% ВВП. Общий ущерб, нанесенный окружающей среде в результате хозяйственной деятельности, например, в европейских странах оценивается в 3—5% ВВП. Такие потери приводят к негативным экономическим, финансовым и социальным последствиям. Их можно устранить или снижением темпов экономического развития, или осуществлением комплекса мер по экологизации производства. Для современной экономики приемлемым является второй путь. Его реализация предоставляется государству. Оно организует систему контроля, оценки и слежения за изменениями состояния окружающей

среды под влиянием антропогенных воздействий. Государство создает сеть стационарных станций наблюдения, с помощью авиакосмических средств контроля над изменениями параметров, характеризующих состояние среды. Государство посредством законов, налоговой политики ведет оперативное управление охраной окружающей среды, принуждая предпринимателей к соблюдению природоохранных мер. Государство контролирует эксплуатацию природных ресурсов, устанавливает запреты и ограничения на производство некоторых продуктов, административные санкции за нарушение природоохранного законодательства, экологических норм.

Пределы государственного вмешательства в экономику. Несмотря на то, что государство берет на себя функции по устранению негативных социально-экономических последствий несовершенств рынка, созданию условий, обеспечивающих функционирование национального хозяйства в целом, его вмешательство в экономику не должно быть беспредельным. Границей, пределом государственного регулирования экономики является эффективность рыночной экономики как системы. Пересечение этой черты может привести к исчезновению экономических стимулов, обеспечивающих эффективное функционирование рыночного механизма. Чрезмерное участие государства в экономике, выполнение им несвойственных функций способствуют огосударствлению экономики, изменению экономической системы.

12.3. Средства государственного регулирования экономики

Административные средства. Административные методы регулирования экономики включают такие меры, как запрещение, разрешение, принуждение.

Запрещение — это запрет какой-либо деятельности, признание общественно вредными, ненужными, не допускаемыми к применению, использованию каких-либо товаров и услуг и их компонентов. Например, государство может ввести запрещение транзита, то есть следование через находящуюся под его суверенитетом территорию неугодных ему лиц, грузов и транспортных средств других государств в целях обеспечения безопасности или по другим причинам. Некоторые страны проводят политику запрета внешнеэкономических связей.

Разрешение — это согласие, выданное в письменной или устной форме субъектом управления, обладающим соответствующим правом. Государство дает разрешение на ведение многих видов экономической деятельности, на ввоз и вывоз ряда товаров (лекарств, продовольствия).

Принуждение является одним из методов управления, основанным на порицании и применении мер наказания за нарушение установленных норм. Например, несвоевременная уплата налогов,

уменьшение налогооблагаемой базы приводят к взиманию штрафов с налогоплательщиков.

Экономические средства. В современном обществе государственное регулирование экономикой осуществляется преимущественно на основе экономических средств. Существенные позиции среди них занимают денежно-кредитная политика, бюджетно-финансовая политика, ускоренная амортизация, государственное программирование.

Денежно-кредитная политика — это совокупность мероприятий в области денежного обращения и кредита, направленная на регулирование экономического роста, сдерживание инфляции, обеспечение занятости и выравнивание платежного баланса. Денежно-кредитная политика включает следующие инструменты регулирования:

- регулирование учетной ставки;
- установление и изменение размеров минимальных резервов, которые финансово-кредитные организации обязаны хранить в центральном банке;
- операции государственных организаций на рынке ценных бумаг.

Бюджетно-финансовая политика сводится к целенаправленной деятельности государства по использованию бюджетно-финансовой и денежно-кредитной систем для реализации целей социально-экономической политики.

Ускоренная амортизация — это амортизация по повышенным ставкам по сравнению с действующими или средними ставками. Этот метод занимает особое место среди комплекса мер государственного регулирования экономики. Смысл ускоренной амортизации состоит в установлении такого уровня ежегодных списаний в амортизационный фонд, который превышает размеры фактического морального и физического износа элементов основного капитала. Ускоренная амортизация разрешает переносить существенную часть прибыли в статьи издержек производства, не облагаемых налогами. Это позволяет указанные суммы в последующем направлять в новые капитальные вложения. Таким образом, политика ускоренной амортизации способствует росту собственных финансовых возможностей предпринимателей для осуществления капитальных вложений, а также снижению доли заемных средств в процессе капитального строительства и модернизации основного капитала.

Кроме того, используя метод ускоренной амортизации, государство имеет возможность влиять на структуру национального хозяйства. Государство может ускорить процесс развития отдельных отраслей экономики, введя для них особо благоприятные ставки амортизации. Дифференциация норм амортизационных отчислений применяется также для изменения региональной или территориальной структуры производства, создания новых отраслей.

Государственное программирование — это долговременное, целевое регулирование экономики. Государственное программирование экономики включает разработку не только экономических, но и социальных программ. Государственное программирование может охватывать всю экономику в целом или ее отдельные отрасли, сферы (социальная сфера), регионы, отдельные группы населения и др. Существуют различные виды государственных программ. В зависимости от использования конкретных критериев их можно подразделить на ряд видов (См. табл.12.1.)

Таблица 12.1.

Классификация государственных программ

Критерий классификации	Вид государственной программы
Временной период программы	Краткосрочная программа Среднесрочная программа Долгосрочная программа
Объект программирования	Общегосударственные программы Региональные программы Целевые программы Отраслевые программы Чрезвычайные программы

Краткосрочные программы разрабатываются обычно на срок от 1 года до 3 лет. Среднесрочные программы охватывают период в 3—5 лет. Долгосрочные программы составляются на срок от пяти и более лет. Такие программы разрабатываются во многих странах.

Общегосударственная программа фиксирует основные и желательные для общества в целом ориентиры экономического и социального развития. Общегосударственные программы направлены на деятельность государственного сектора, а также на регулирование деятельности частных фирм.

Региональные программы охватывают деятельность отдельных частей экономики. В ряде стран социально-экономическое развитие регионов осуществляется посредством регионального планирования.

Целевые программы предусматривают развитие конкретных направлений (научных исследований), поддержку отдельных групп населения (пенсионеров, военнослужащих).

Чрезвычайная программа разрабатывается в тех случаях, когда экономика находится в кризисном состоянии (последствия климатических, экологических катастроф, ведения военных действий, экономических кризисов).

Государственное программирование наиболее распространено в странах Западной Европы, а также в Японии, менее в США и Канаде, где предпочтение отдается текущему регулированию экономики. Программирование экономики применяется в развивающихся странах. Это объясняется тем, что развивающиеся страны сталкиваются в своем

развитии с проблемами, преодолеть которые через механизм стихийного регулирования экономических процессов невозможно

Государственные программы носят рекомендательный, ориентирующий (индикативный) характер. Они не обязательны для выполнения частным сектором экономики. Но, несмотря на свой рекомендательный характер, государственные программы имеют сильную поддержку, которая обеспечивает их значительную эффективность и реализуемость. Государственное программирование — это своего рода инвестиционные программы, рекомендуемые и поддерживаемые экономическими и социальными ресурсами всего государства, гарантирующие развитие общества в заданном направлении. Планируя и регулируя сферу внутренних и внешних экономических отношений, государство стремится добиться необходимой координации воспроизводственных потоков в разных секторах экономики в соответствии с потребностями национального хозяйства как целого.

ГЛАВА 13. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках

Взаимосвязь товарного и денежного рынка. В современных макроэкономических исследованиях нередко используется сочетание классического и кейнсианского подхода. Такой подход позволяет получить более полное представление об экономических процессах и является наиболее результативным при разработке конкретных мер хозяйственной политики. Примером такого подхода является модель макроэкономического равновесия на товарном, денежном и ресурсном рынках. С одной стороны, она синтезирует идеи двух ведущих экономических школ. С другой – она в большей степени отражает реальную экономическую ситуацию, поскольку товарный, денежный и ресурсный рынки функционируют в тесном единстве. Наконец, она позволяет оценить результаты и последствия проводимой макроэкономической политики.

Рассмотрим взаимосвязь рынка благ и денежного рынка: **модель IS-LM**. Это модель, которая увязывает ситуацию на рынке товаров с ситуацией на рынке денег с помощью двух кривых IS (I – инвестиции, S – сбережения) и LM (L – спрос на деньги, M – предложение денег) и позволяет определить значение процентной ставки r и национального объема производства Q , при которых достигается равновесие на этих двух рынках. Данная модель позволяет также оценить взаимодействующее влияние на экономику фискальной и монетарной политики.

Кривая IS (рис.13.1) отражает взаимосвязь ставки процента и реального национального продукта в условиях, когда планируемые инвестиции I равны планируемым сбережениям S (что соответствует условиям кейнсианской модели $I=S$). Каждая точка этой прямой отражает такое соотношение процентной ставки и национального объема производства, при котором на товарном рынке наступает равновесие. Движение вдоль кривой IS показывает, как должен изменяться уровень национального дохода при изменении уровня процентной ставки, для того, чтобы на рынке благ сохранилось равновесие. Кривая имеет отрицательный наклон, который свидетельствует о том, что по мере падения ставки процента, планируемые инвестиции и реальный национальный продукт возрастают. Во всех точках, лежащих на графике выше кривой IS, предложение больше спроса, объем национального дохода больше запланированных расходов. Во всех точках ниже кривой IS имеет место дефицит на рынке благ.

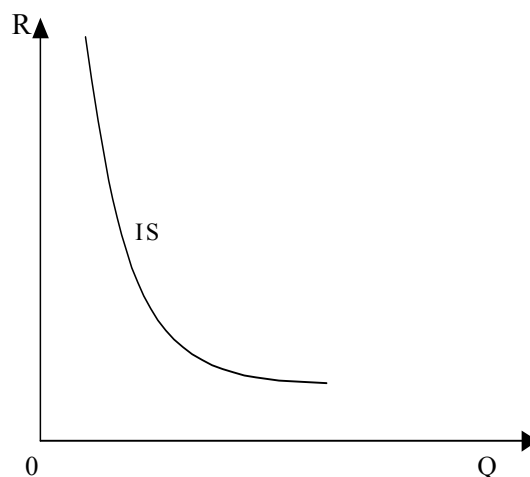


Рис.13.1. Кривая IS

Поскольку эта кривая связана с планируемыми расходами, ее изменение отражает изменение в фискальной, т.е. налоговой политике.

Кривая LM (рис.13.2) - это множество точек, каждая из которых отражает такое соотношение реального национального продукта Q и процентной ставки r , при котором достигается равновесие на денежном рынке (спрос на деньги L равен денежному предложению M). Кривая LM имеет положительный наклон, свидетельствующий о том, что рост денежного предложения приводит к увеличению реального национального продукта (в краткосрочном периоде). Все точки выше кривой LM отражают ситуацию превышения предложения денег над спросом на них ($M > L$). Во всех точках ниже кривой, напротив, спрос на деньги больше их предложения ($M < L$).

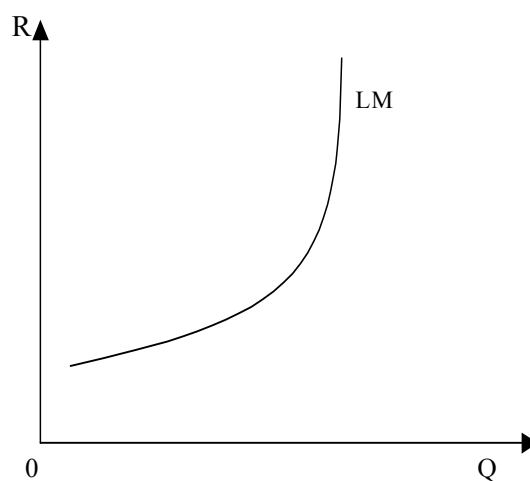


Рис. 13.2. Кривая LM

Факторы, воздействующие на изменение IS-LM. Рассмотрим последствия денежно-кредитной политики. (См. рис.13.3) **Увеличение государством предложения денег** сдвигает кривую LM вниз. В результате равновесие перемещается из точки А в точку В, ставка процента снижается с r_1 до r_2 , а уровень национального дохода увеличивается с Q_1 до Q_2 . Таким образом, если государство ставит своей задачей увеличение национального производства, оно увеличивает предложение денег, что имеет своим следствием снижение ставки процента, рост инвестиций, расширение спроса на товары и услуги, и в конечном итоге – рост национального дохода.

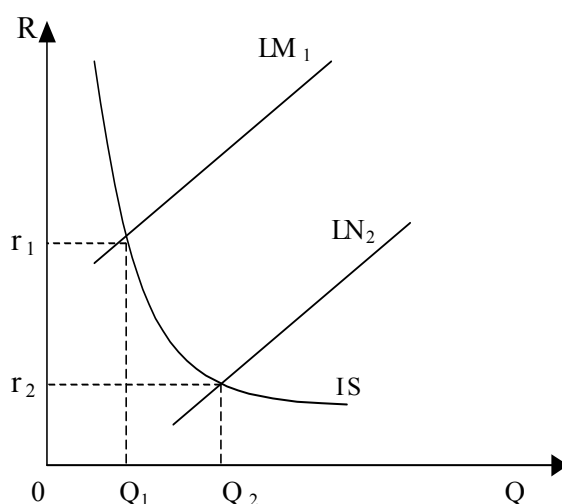


Рис. 13.3. Последствия кредитно-денежной политики

Рассмотрим последствия **политики государственных расходов**. (рис.13.4.) **Увеличение государственных расходов** имеет своим следствием сдвиг кривой IS вправо на расстояние, равное:

$$\Delta G = \frac{1}{1 - MPC},$$

где ΔG – увеличение государственных расходов;

$\frac{1}{1 - MPC}$ - мультипликатор государственных расходов.

В результате равновесие перемещается из точки А в точку В, ставка процента возрастает с r_1 до r_2 , доход увеличивается с Q_1 до Q_2 .

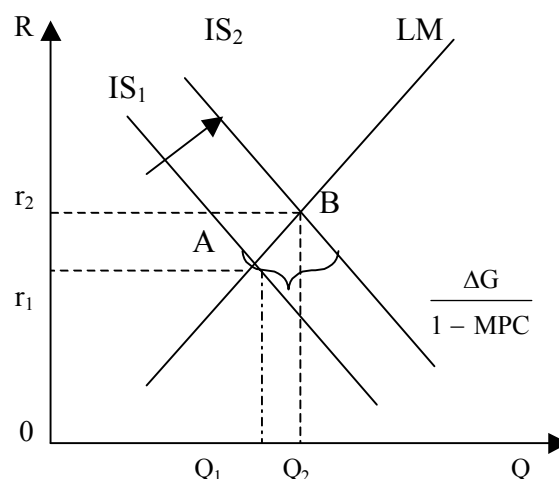


Рис.13.4. Последствия политики государственных расходов

Последствия государственной налоговой политики отражены на рис.13.5. Если государство **сокращает налоги на величину ΔT** , кривая IS смещается вправо на расстояние, равное:

$$\Delta T \frac{MPC}{1 - MPC},$$

где ΔT – размер сокращения налогов;

$\frac{MPC}{1 - MPC}$ - налоговый мультипликатор.

Вследствие этого равновесие перемещается из точки A в точку B, ставка процента увеличивается с r_1 до r_2 , доход увеличивается с Q_1 до Q_2 . Таким образом, можно сделать вывод, что бюджетно-налоговая политика стимулирования экономики сопровождается увеличением ставки процента и вытеснением части инвестиционных расходов.

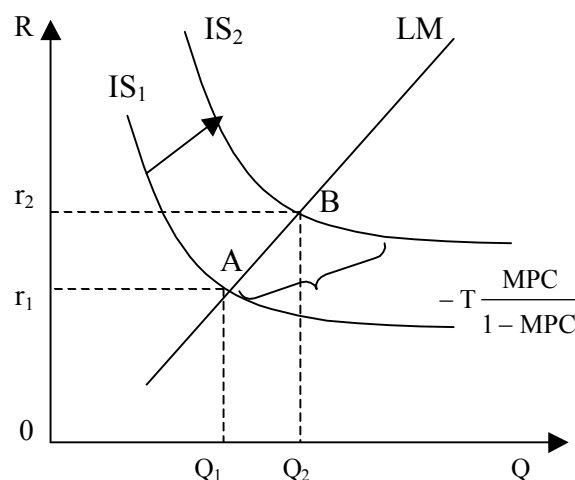


Рис.13.5. Последствия государственной налоговой политики

В реальной действительности изменение экзогенных факторов происходит одновременно, и результаты их воздействия могут уравниваться. Это видно из табл. 13.1, где представлены результаты сдвига кривых IS – LM вследствие изменений в государственных расходах и в предложении денег.

Табл.13.1

Результаты двойного сдвига кривых IS-LM.

Изменения в GP и MS	Сдвиги кривых IS-LM	Изменения в Q и r	Окончательная величина Q и r
GP ↑ , MS ↓	IS → LM ←	Q↑ r↑ Q↓ r↑	Q не изменяется r↑
GP ↓ , MS ↑	IS ← LM →	Q↓ r↓ Q↑r↓	Q не изменяется r↓
GP ↓ , MS ↓	IS ← LM ←	Q↓ r↓ Q↑r↑	Q↓ r не изменяется
GP ↑ , MS ↑	IS → LM →	Q↑ r↑ Q↓r↓	Q↑ r не изменяется

Товарный и денежный рынок, взаимодействие которых отражено в модели IS-LM, дополняется рынком факторов производства. Эти рынки взаимодействуют между собой, в результате чего устанавливается общее макроэкономическое равновесие.

ГЛАВА 14. Бюджетно-налоговая политика

14.1. Понятие бюджетно-налоговой политики. Общая характеристика бюджетной системы РФ

Согласно теории Дж.М.Кейнса, соответствие совокупного спроса совокупному предложению может быть достигнуто при неполной занятости ресурсов экономических ресурсов (вследствие неэффективности совокупного спроса). Приближение развития экономики к условиям полной занятости ресурсов может быть достигнуто с помощью специальных мер государственного регулирования, важнейшим направлением которого является бюджетно-налоговая (фискальная) политика.

Инструментом проведения этой политики является **государственный бюджет**: посредством налоговой политики формируется его доходная часть, а посредством политики государственных расходов - расходная.

Бюджетно-налоговая политика бывает **стимулирующая и ограничительная (сдерживающая)**.

Стимулирующая бюджетно-налоговая политика (фискальная экспансия) предполагает увеличение государственных расходов, снижение налогов или комбинирование этих мер. Как следует из теории Кейнса, рост государственных расходов стимулирует совокупный спрос на товары и услуги, а снижение налогов приводит к увеличению их предложения со стороны товаропроизводителей. В совокупности эти меры вызывают рост ВВП.

Ограничительная бюджетно-налоговая политика (фискальная рестрикция) имеет своей целью сдерживание инфляционного роста ВВП и предполагает снижение государственных расходов, увеличение налогов или комбинирование этих мер. При проведении этой политики следует учитывать действие кривой Филлипса, согласно которой снижение уровня инфляции обычно достигается ценой увеличения уровня безработицы.

Бюджетно-налоговая политика проводится правительством страны при участии органов законодательной власти, которые утверждают бюджеты различных уровней на предстоящий год.

Бюджетная система страны включает в себя 3 уровня:

Первый уровень составляют федеральный бюджет и федеральные государственные внебюджетные фонды.

Второй уровень включает в себя бюджеты субъектов РФ и территориальные государственные внебюджетные фонды.

Наконец, третий уровень бюджетной системы составляют местные бюджеты.

Консолидированный бюджет Российской Федерации, в свою очередь состоит из:

- федерального бюджета;
- консолидированных бюджетов субъектов РФ.

Консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации включает:

- бюджет субъекта РФ;
- местные бюджеты.

Внебюджетные фонды - это государственные социальные фонды, наполнение которых производится посредством сбора Единого социального налога. В настоящее время в России действуют 3 внебюджетных фонда - Пенсионный фонд (ПФ), Фонд социального страхования (ФСС) и Фонды обязательного медицинского страхования (федеральный и территориальные) - ФОМС. Эти фонды формируются посредством начислений на фонды оплаты труда юридических лиц по следующим максимальным ставкам: в Пенсионный фонд - 28%; в Фонд социального страхования - 4%; в федеральный ФОМС - 0,2%, в территориальные ФОМС - 3,4%. С ростом фондов оплаты труда работников нормы отчислений существенно снижаются вплоть до минимальных - 2% в Пенсионный фонд и нулевых ставок отчислений в остальные фонды.

Доходы бюджетов всех уровней делятся на налоговые и неналоговые. При этом налоговые доходы формируют основную часть бюджетных поступлений - от 80 до 95% доходов бюджета в разных странах и разные годы.

Налоговые доходы включают поступления в бюджет соответствующего уровня закрепленных за данным бюджетом собственных налогов и причитающиеся данному уровню бюджета части регулирующих доходов (т.е. налогов, по которым устанавливаются нормативы отчислений (в процентах) в бюджеты разных уровней).

Под **налогом** понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Налоги следует отличать от сборов, хотя и те, и другие имеют сходную налоговую основу. **Сбор** - это обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в их интересах государственными органами, органами местного самоуправления или должностными лицами некоторых юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий).

Из указанных определений следует, что свойствами налогов является обязательность и безвозмездность, в то время как сборы обладают свойствами обязательности и возмездности, означающей

оказание государственными органами или должностными лицами в интересах плательщиков сбора определенных услуг, к которым, например, относятся: регистрация предприятия, выдача лицензии на занятие определенным видом деятельности и т.п.

В самом общем виде налоги подразделяются на **прямые и косвенные**.

Прямые налоги устанавливаются непосредственно на доход или имущество налогоплательщика и оплачиваются им самим. К этой группе относится большинство взимаемых налогов - налог на прибыль организаций, налог на доходы физических лиц, налоги на имущество юридических и физических лиц, земельный налог и т.п. **Косвенные налоги** включаются в виде надбавки в цену товара и оплачиваются потребителем. В этом случае официальный плательщик налога (субъект налога) не совпадает с его реальным плательщиком (носителем налога). Субъектом налога в данном случае является продавец товара (как правило, его производитель), а носителем налога - конечный потребитель этого товара. Поэтому косвенные налоги иногда называют налогами на потребление. Примером косвенных налогов могут служить налог на добавленную стоимость, налог с продаж, акцизы, таможенные пошлины.

В составе собранных налоговых доходов федерального бюджета РФ в 2001 г. 39% приходилось на налог на добавленную стоимость, 24% - на таможенные пошлины, 18% - на налог на прибыль организаций, 13,2% - на акцизы, 3% - на налог на доходы физических лиц и 2% - на платежи за пользование природными ресурсами. В составе налоговых доходов консолидированного бюджета РФ в 2001 г. на первое место вышел налог на прибыль - 27,5%, на втором месте был НДС - 23,3%; на налог на доходы физических лиц приходилось 12,7%, акцизы - 11,5%, ресурсные платежи - 7,6% и налоги на имущество - 5% всех собранных налогов.

К неналоговым доходам бюджета относятся:

- доходы от использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности, которые, в свою очередь, включают: арендную плату за временное владение и пользование государственным или муниципальным имуществом, проценты по остаткам бюджетных средств на счетах в кредитных организациях, средства, получаемые от передачи имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности под залог, проценты за кредиты, предоставленные бюджетам других уровней, иностранным государствам или юридическим лицам, прибыль, приходящуюся на доли в уставных капиталах хозяйственных товариществ и обществ, а также дивиденды по акциям, принадлежащим Российской Федерации, ее субъектам или муниципальным образованиям, часть прибыли

государственных унитарных предприятий (ГУПов), остающейся после уплаты налогов;

- доходы от продажи имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности;
- доходы от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями;
- средства, получаемые в виде штрафов, конфискации, компенсаций, а также в возмещение вреда, причиненного Российской Федерации, ее субъектам и муниципальным образованиям;
- доходы в виде финансовой помощи, полученной от бюджетов других уровней, кроме бюджетных кредитов, а также безвозмездные перечисления от физических и юридических лиц, международных организаций и правительств иностранных государств.

Расходы бюджетов делятся на **текущие и капитальные**. **Текущие расходы** связаны с обеспечением функционирования органов государственной власти, бюджетных учреждений, государственной поддержки бюджетов других уровней и отдельных отраслей экономики и т.п. Капитальные расходы обеспечивают инновационную и инвестиционную деятельность государства и включают инвестиции в действующие или вновь создаваемые организации, бюджетные кредиты на инвестиционные цели юридическим лицам, расходы на проведение капитального ремонта, а также на создание или увеличение имущества, находящегося в государственной собственности. В составе капитальных расходов бюджетов может формироваться бюджет развития.

Расходы бюджетов осуществляются в следующих формах:

- ассигнований на содержание бюджетных учреждений;
- средств на оплату товаров, работ и услуг, выполняемых по государственным и муниципальным заказам;
- трансфертов населению;
- бюджетных кредитов (в том числе налоговых кредитов и других отсрочек по уплате налогов) юридическим лицам;
- субвенций и субсидий физическим и юридическим лицам;
- бюджетных ссуд, дотаций, субвенций и субсидий бюджетам других уровней и внебюджетным фондам;
- кредитов иностранным государствам;
- средств на обслуживание государственного долга, включая выданные государственные и муниципальные гарантии.

Под **дотацией** понимаются бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня на безвозвратной и безвозмездной основе для покрытия текущих расходов; под **субвенцией** - средства, предоставляемые безвозмездно как бюджетам других уровней, так и юридическим лицам на строго определенные цели; под **субсидией** - бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня, физическому или юридическому лицу на условиях долевого финансирования целевых расходов.

Под **бюджетным кредитом** понимается предоставление средств другому бюджету или юридическому лицу на возвратной и возмездной основе, а под бюджетной ссудой - бюджетные средства, предоставляемые другому бюджету на возвратной, безвозмездной или возмездной основах на срок не более 6 месяцев.

Отсрочка по уплате налога в общем случае предоставляется на срок от 1 до 6 месяцев, а в случае налогового кредита - от 3 месяцев до 1 года при наличии некоторых неблагоприятных условий деятельности предприятия. В случае причинения налогоплательщику ущерба в результате стихийного бедствия, технологической катастрофы или иных обстоятельств непреодолимой силы, а также при задержке выплат этому лицу средств из государственного бюджета при выполнении им государственного заказа ему предоставляется беспроцентный налоговый кредит, а при угрозе его банкротства - платный налоговый кредит с выплатой процентов в размере действующей ставки рефинансирования Центробанка.

Организация может получить также инвестиционный налоговый кредит на срок от 1 до 5 лет. Такой кредит предоставляется в случае технического перевооружения предприятия, внедрения им новой техники и технологии или в случае выполнения им особо важного заказа, связанного с социально-экономическим развитием региона или предоставлением особо важных услуг населению. За инвестиционный налоговый кредит взимаются проценты в пределах от половины до 3/4 ставки рефинансирования Банка России.

Структура доходов и расходов федерального бюджета на 2002 год представлена в таблице 14.1.

Таблица 14.1.

Федеральный бюджет на 2002 год (млрд.руб.).

Доходы бюджета		Расходы бюджета	
Наименование	Сумма	Наименование	Сумма
Доходы – всего	2125,7	Расходы -всего	1947
Налоговые доходы - всего	1726,3	Государственное управление	56,7
в том числе:		Судебная власть	19,1
Налог на прибыль организаций	207,4	Международная деятельность	42,9
НДС	773,5	Национальная оборона	284,2
Налог на игорный бизнес	1,0	Правоохранительная деятельность	173,9
Акцизы	221,3	Фундаментальные исследования и содействие НТП	30,3
Лицензионные и регистрационные сборы	0,8	Промышленность, энергетика, строительство	57,7
Налог на покупку иностранных денежных знаков	1,8	Сельское хозяйство и рыболовство	26,8
Налоги на совокупный доход		Охрана окружающей среды и природных ресурсов	9,8
Налоги на имущество	5,7	Транспорт, связь, информатика	7,0
Платежи за пользование природными ресурсами;	0,9	Развитие малого бизнеса	0,2
Таможенные пошлины	183,7	Предупреждение и ликвидация чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий	8,7
Государственная пошлина	324,1	Образование	80,1
Прочие налоги	1,0	Культура, искусство и кинематография	10,3
Неналоговые доходы - всего	1,4	Средства массовой информации	10,3
в том числе:	104,3	Здравоохранение и спорт	31,9
доходы от государственного имущества и деятельности государственных организаций	50,5	Социальная политика	430,4
доходы от продажи земли и нематериальных активов	0,3	Обслуживание государственного долга	285,0
административные платежи и сборы	0,8	в т.ч. внутреннего	57,9
штрафные санкции, возмещение ущерба	1,7	внешнего	227,1
доходы от внешнеэкономической деятельности	47,9	Пополнение госзапасов	0,5
прочие неналоговые доходы	3,1	Финансовая помощь бюджетам других уровней	265,4
Доходы целевых бюджетных фондов - всего	13,9	Ликвидация вооружений	10,3
Единый социальный налог	281,2	Мобилизационная подготовка экономики	0,5
		Исследование космоса	9,7
		Военная реформа	16,5
		Дорожное хозяйство	68,5
		Прочие расходы	-3,1
		Целевые бюджетные фонды	13,9
		Расходы, перечисляемые в ПФР	281,2

Положительная разница между доходами и расходами образует профицит бюджета. В 2002 г. он запланирован в размере 179 млрд. руб. Превышение расходов бюджета над его доходами называется дефицитом бюджета.

Первичный дефицит (профицит) бюджета - это разница между непроцентными расходами бюджета и его доходами. К непроцентным расходам бюджета относятся все расходы, кроме выплат по обслуживанию государственного долга (процентных расходов).

Под обслуживанием государственного долга понимается сумма выплат процентов по нему, а также частичное погашение основной суммы долга.

Внешний долг составляют долговые обязательства перед физическими и юридическими лицами, иностранными государствами и международными организациями, выраженные в иностранной валюте. Внутренний долг - это долговые обязательства перед теми же лицами, но выраженные в рублях.

14.2. Дискреционная фискальная политика

Под **дискреционной фискальной политикой** понимаются сознательные, целенаправленные действия правительства по изменению государственных расходов, налогов и сальдо государственного бюджета в целях активизации экономического роста, снижения безработицы и инфляции. При дискреционной фискальной политике в целях стимулирования совокупного спроса в период спада правительство сознательно идет на создание дефицита госбюджета, увеличивая государственные расходы и/или снижая налоги. Соответственно, в период подъема целенаправленно создается бюджетный излишек.

Проведение указанной политики может оказаться эффективным, если правительство просчитывает ее влияние на уровень и динамику национального производства. При оценке влияния изменения налогов и государственных расходов на величину ВВП правительство должно учитывать:

- 1) действие 3-х мультипликаторов: налогового, государственных расходов и сбалансированного бюджета;
- 2) действие кривой Лаффера.

Мультипликатор государственных расходов показывает, на сколько возрастет объем ВВП при увеличении государственных расходов на 1 дополнительный руб. и определяется по формуле:

$$m_g = \frac{\Delta Y}{\Delta G} = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS}$$

где ΔY - прирост объема ВВП, ΔG - прирост государственных расходов;

MPC - предельная склонность к потреблению.

Действие этого мультипликатора хорошо иллюстрируется графиком Кейнсианского Креста (рис.14.1). Если государственные расходы увеличиваются на ΔG , то кривая планируемых расходов сдвигается вверх на эту же величину, точка равновесия перемещается из положения А в положение В, а равновесный объем производства возрастает от Y_1 до Y_2 на величину ΔY , определяемую из уравнения:

$$\Delta Y = \Delta G \times m_g.$$

Мультипликационный процесс в данном случае проявляется в том, что при возрастании государственных расходов на ΔG доход первоначально увеличивается на ту же самую величину. Далее, возросший совокупный доход приводит к росту располагаемого дохода, который, в свою очередь, увеличивает потребительские расходы населения.

Функция потребления, как мы знаем, имеет вид:

$$C = a + MPC \times Y_d,$$

где a - величина автономного потребления, не зависящего от уровня дохода, а Y_d - располагаемый доход.

При росте Y_d увеличится только зависящая от дохода часть потребительских расходов на величину $\Delta C = MPC \times \Delta Y_d$

При неизменных налоговых ставках можно принять, что $\Delta Y_d = \Delta Y$. Так как рост государственных расходов увеличивает доход на ту же самую величину, можно записать, что $\Delta Y = \Delta G$, а это значит, что увеличение потребления можно представить в виде:

$$\Delta C = MPC \times \Delta G.$$

Этот рост потребления вновь увеличивает доход и снова приводит к росту потребления на величину $MPC^2 \times \Delta G$ и т.д. Совокупный мультипликационный эффект роста государственных расходов на величину ВВП можно рассчитать, таким образом, как сумму всех последующих приростов ВВП по формуле:

$$\Delta Y = \Delta G (1 + MPC + MPC^2 + MPC^3 + \dots) = \Delta G \times 1/(1 - MPC).$$

А мультипликатор государственных расходов будет, таким образом, равен:

$$m_g = \frac{\Delta Y}{\Delta G} = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS}$$

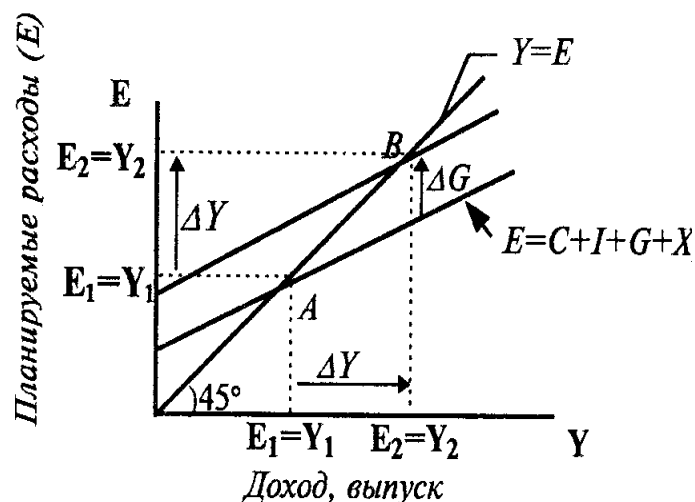


Рис. 14.1. Мультипликатор государственных расходов

Аналогичное мультипликативное воздействие на равновесный уровень дохода окажет и снижение суммы налогов T . Если налоговые отчисления снижаются на величину ΔT , то располагаемый доход $Y_d = Y - T$ возрастает на величину ΔT (см. рис.14.2.). Потребительские расходы, соответственно, увеличиваются на величину $\Delta T \times MPC$, что сдвигает вверх кривую планируемых расходов и увеличивает равновесный объем производства от Y_1 до Y_2 . Рост совокупного дохода, в свою очередь, повышает и располагаемый доход, а значит и потребительские расходы (на величину $\Delta T \times MPC^2$), что снова вызывает рост ВВП. Его общий прирост может быть определен по следующей формуле:

$$\Delta Y = \Delta T \cdot Mt, \quad \text{где}$$

$$Mt = \frac{\Delta Y}{\Delta T} = -\frac{MPC}{1 - MPC} \quad \text{- мультипликатор налогов.}$$

Итак, налоговый мультипликатор показывает, на сколько рублей возрастет ВВП при снижении суммы налогов на 1 рубль. И, наоборот: на сколько снизится ВВП при росте суммы налогов на 1 дополнительный рубль. Знак «-» в этой формуле выражает обратно-пропорциональную зависимость между динамикой сумм взимаемых налогов и динамикой объемов национального производства.

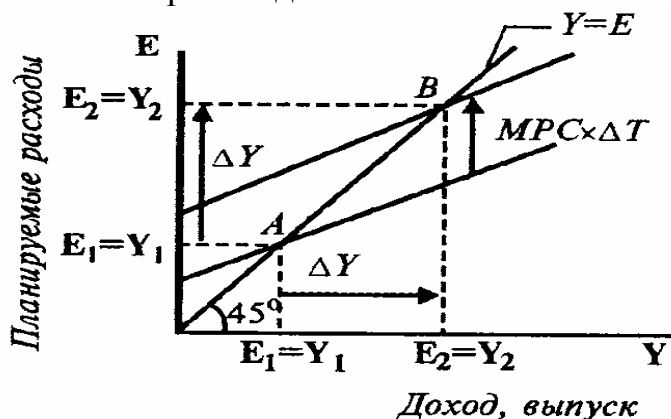


Рис.14.2. Налоговый мультипликатор

Если для увеличения государственных расходов правительству требуется увеличить и величину налоговых поступлений в государственный бюджет, т. е. когда величины государственных расходов и налоговых поступлений изменяются в одном направлении (либо обе увеличиваются, либо обе уменьшаются), то возникает эффект мультипликатора сбалансированного бюджета.

Действие этого мультипликатора состоит в следующем: при возрастании государственных расходов и налоговых поступлений на одну и ту же величину ($\Delta G = \Delta T$), равновесный объем производства возрастает на ту же самую величину (т.е. $\Delta Y = \Delta G = \Delta T$).

Сказанное подтверждается простым (условным) примером.

Допустим, правительство для покрытия дополнительных государственных расходов ужесточило налоговую политику, повысив налоговые ставки. В результате осуществления этих мер и государственные расходы, и налоговые поступления в бюджет возросли на 100 руб. Предельная склонность к потреблению составила 0,75. Нужно определить величину изменения равновесного ВВП, вызванного указанными действиями правительства.

Рассчитаем мультипликаторы государственных расходов и налогов:

$$m_g = \frac{\Delta Y}{\Delta G} = \frac{1}{1 - MPC} = \frac{1}{MPS} = \frac{1}{0,25} = 4,$$

$$m_t = \frac{\Delta Y}{\Delta T} = \frac{-MPC}{1 - MPC} = \frac{-0,75}{0,25} = -3$$

В этом случае прирост ВВП за счет роста государственных расходов составит:

$$\Delta Y_g = m_g \times \Delta G = 4 \times 100 = 400,$$

а снижение ВВП в результате роста налогов окажется равным:

$$\Delta Y_t = m_t \times \Delta T = (-3) \times 100 = -300,$$

Тогда общее изменение ВВП составит:

$\Delta Y = \Delta Y_g + \Delta Y_t = 400 - 300 = 100$, то есть ту же самую величину, что и первоначальный прирост государственных расходов и налогов.

Подобное действие мультипликатора сбалансированного бюджета связано с тем, что мультипликативный эффект от роста налогов слабее, чем от увеличения государственных расходов. Налоговая политика относится поэтому к мерам косвенного воздействия на величину ВВП, в то время как рост государственных расходов является рычагом прямого действия. Данное различие является определяющим при выборе инструментов фискальной политики: для преодоления циклического спада в экономике увеличиваются госрасходы (что дает сильный стимулирующий эффект), а для сдерживания инфляционного подъема увеличиваются налоги (что является относительно мягкой ограничительной мерой).

В условиях открытой экономики (с учетом внешнеэкономической деятельности) изменение объема ВВП в результате действия мультипликатора сбалансированного бюджета может происходить на величину меньшую, чем первоначальное изменение величины государственных расходов.

Кривая Лаффера показывает зависимость суммы налоговых поступлений в бюджет от уровня налоговой ставки. Налоговые ставки бывают предельные и средние.

Предельная налоговая ставка показывает долю налоговых поступлений в каждом дополнительном рубле совокупного дохода:

$$t = \frac{\Delta T}{\Delta Y}, \text{ где}$$

t - предельная ставка налогообложения;

ΔT - прирост суммы вносимого налога;

ΔY - прирост дохода.

Средняя налоговая ставка показывает долю налоговых поступлений в общей сумме совокупного дохода.

$$t = \frac{T}{Y},$$

где T - сумма налоговых поступлений

Y - величина совокупного дохода.

Различают процентные и твердые налоговые ставки. Процентные (адвалорные) ставки установлены в процентах к налоговой базе (уровню дохода, стоимости имущества и т.п.). Твердые (специфические) ставки устанавливаются в рублях (или других стоимостных единицах измерения) на единицу измерения объекта налога. На практике используются денежные (рубли, доллары, экю) и натуральные (лошадиная сила, тонна, литр и т.п.) единицы обложения. Налоговая база - это количественная оценка объекта налогообложения, под которым понимается то, что облагается налогом. Например, объектом налога могут являться имущество, прибыль, доход, стоимость реализованных товаров и т.п.

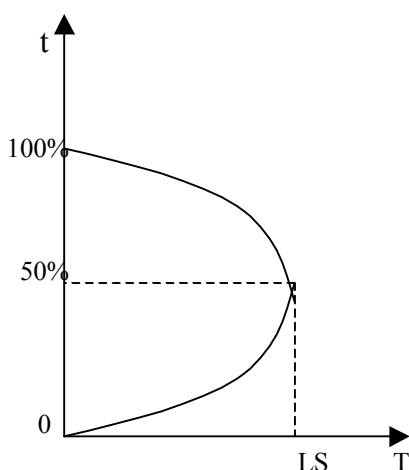


Рис. 14.3. Кривая Лаффера.

Из кривой Лаффера следует, что при увеличении налоговой ставки до 50%, сумма налоговых поступлений в бюджет увеличивается, а при

дальнейшем росте ставок - уменьшается. Это происходит оттого, что снижаются стимулы к предпринимательской деятельности (так как большую часть заработанного дохода предприниматели и население должны перечислить в государственный бюджет). Те же предприниматели, которые продолжают работать, предпочитают укрывать свои доходы, «уходить в тень».

Дискреционная политика правительства связана со значительными внутренними временными лагами (задержками по времени), так как изменение структуры государственных расходов или ставок налогообложения предполагает длительное обсуждение этих мер в парламенте.

14.3. Автоматическая фискальная политика

Автоматическая фискальная политика означает автоматическое изменение величин государственных расходов, налоговых поступлений и сальдо государственного бюджета в результате циклических колебаний совокупного дохода. В этом случае бюджетные дефициты (профициты) возникают автоматически вследствие действия встроенных стабилизаторов экономики.

"Встроенный" (автоматический) стабилизатор — это экономический механизм, позволяющий снизить амплитуду циклических колебаний уровней занятости и выпуска, не прибегая к частым изменениям экономической политики правительства. В качестве таких стабилизаторов в экономически развитых странах обычно выступают прогрессивная система налогообложения и система государственных трансфертов. Встроенные стабилизаторы экономики относительно смягчают проблему продолжительных временных лагов дискреционной фискальной политики, так как эти механизмы "включаются" без непосредственного вмешательства парламента.

Степень встроенной стабильности экономики непосредственно зависит от величин циклических бюджетных дефицитов и излишков, которые выполняют функции автоматических "амортизаторов" колебаний совокупного спроса.

Циклический дефицит (профицит) государственного бюджета возникает в результате автоматического сокращения (увеличения) налоговых поступлений и увеличения (сокращения) государственных трансфертов в условиях спада (роста) ВНП.

Это прямо следует из функций налоговых поступлений и государственных расходов, имеющих вид:

$$T = T_a + t \times Y, \text{ где}$$

T_a — автономные налоги, не зависящие от величины текущего дохода Y (например, налоги на имущество, наследство и т.д.);

t — предельная налоговая ставка.

$$G = G_a - \gamma \times Y, \text{ где}$$

G_a — автономные государственные расходы, не зависящие от величины текущего дохода Y (например, стипендии, пособия на рождение ребенка и т.п.);

γ - коэффициент, связывающий величину трансфертов с уровнем доходов населения.

Правильно продуманные система налогообложения и система адресной социальной помощи, в соответствии с которой государственные трансферты растут при уменьшении доходов граждан (например, если доходы на одного члена семьи опускаются ниже величины прожиточного минимума) позволяют создать эффективный механизм встроенных стабилизаторов экономики, действие которых показано на рис. 14.4.

В фазе циклического подъема $Y_2 > Y_0$, и поэтому налоговые отчисления автоматически возрастают, а трансфертные платежи автоматически снижаются. В результате накапливается профицит бюджета, который «замораживается». Последнее связано с тем, что рост бюджетного профицита происходит на подъеме экономики, который нередко сопровождается усилением инфляционного напряжения. В этих условиях любые выплаты населению (в виде погашения облигаций, увеличения пособий малообеспеченным семьям и т.д.) будут способствовать дальнейшему увеличению совокупных расходов и нарастанию инфляции. Напротив, "замораживание" бюджетного профицита ограничивает избыточное давление совокупного спроса и сдерживает инфляционный бум в экономике.

В фазе циклического спада $Y_1 < Y_0$, и поэтому налоги автоматически падают, а трансферты растут. В итоге возникает бюджетный дефицит, посредством которого стимулируется совокупный спрос, вызывающий активизацию экономической активности с последующим ростом ВВП.

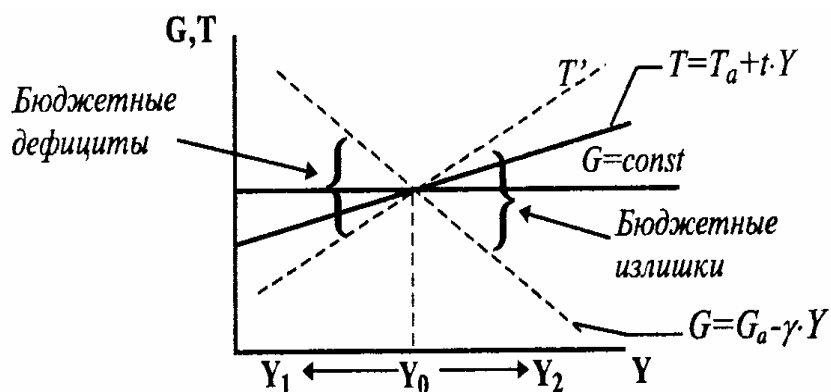


Рис. 14.4. Действие встроенных стабилизаторов

Величины циклических дефицитов и излишков определяются степенью "крутизны" графиков налоговой и бюджетной функций. Угол

наклона налоговой функции T определяется величиной предельной налоговой ставки t , а угол наклона функции государственных расходов G — величиной y , которая характеризует соотношение между изменением суммы получаемого трансферта и изменением величины дохода. Соответственно, чем выше уровень дохода - тем выше вносимый налог и ниже трансферт, получаемый от государства.

Степень встроенной стабильности экономики оказывается тем выше, чем выше уровень налоговых ставок. В то же время, увеличение налогов вызывает, как известно, снижение совокупного предложения товаров и услуг. В этой связи правительство постоянно стоит перед выбором конкретной модели фискальной политики, которая должна преследовать как текущие цели выхода из экономического спада, так и более долгосрочные цели роста инвестиционной активности в стране.

Встроенные стабилизаторы не устраняют причин циклических колебаний равновесного ВВП вокруг его потенциального уровня, а только ограничивают размах этих колебаний. Поэтому встроенные стабилизаторы экономики, как правило, должны сочетаться с мерами дискреционной фискальной политики правительства, нацеленными на обеспечение полной занятости экономических ресурсов. При полной занятости ресурсов тоже могут возникать бюджетные дефициты (профициты), которые называются структурными. Таким образом, структурный дефицит (излишек) государственного бюджета — это разность между его доходами и расходами в условиях полной занятости экономических ресурсов. Циклический дефицит нередко оценивается как разность между фактической величиной бюджетного дефицита и структурным дефицитом.

14.4. Источники финансирования бюджетного дефицита

Источники финансирования бюджетного дефицита подразделяются на внутренние и внешние.

К внутренним источникам относятся:

- 1) государственные займы, осуществляемые путем выпуска государственных ценных бумаг;
- 2) кредиты, получаемые правительством от кредитных организаций, номинированные в рублях;
- 3) бюджетные ссуды и бюджетные кредиты, полученные от бюджетов других уровней;
- 4) поступления от продажи государственного имущества (приватизации);
- 5) остатки по государственным запасам и резервам;
- 6) профициты прошлых лет.

К внешним источникам финансирования бюджетного дефицита относятся:

- 1) государственные займы, осуществляемые в иностранной валюте путем выпуска государственных ценных бумаг;
- 2) кредиты правительств иностранных государств, банков и фирм, международных финансовых организаций, выраженные в иностранной валюте.

Первый источник внутреннего финансирования бюджетного дефицита является очень распространенным и включает выпуск государственных краткосрочных облигаций (ГКО) и облигаций федерального займа (ОФЗ). ГКО - это краткосрочные (до 1 года) бескупонные облигации, по которым не предполагается выплата текущего процентного дохода, а дисконт формируется как разница между ценой их размещения (продажи) и ценой погашения (выкупа). ОФЗ - это среднесрочные (от 1 года до 5 лет) и долгосрочные (от 5 до 30 лет) государственные обязательства, предполагающие выплату фиксированного или переменного купона (процента).

Этот источник финансирования позволяет быстро и эффективно решать проблемы дефицита бюджета, однако, имеет ряд слабых сторон:

Во-первых, при его использовании возникает так называемый «эффект вытеснения», означающий «перетягивание» средств из частного сектора, которые могли бы в противном случае использоваться в качестве инвестиций;

Во-вторых, использование данного способа финансирования бюджетного дефицита накапливает государственный внутренний долг. Так, на 1.01.2002 г. долг РФ по ГКО-ОФЗ составил 160,2 млрд.руб., сократившись по сравнению с аналогичным периодом 2001 г. на 25 млрд.руб.

В-третьих, злоупотребление указанным методом финансирования бюджетного дефицита может привести к дефолту (невозможности платить по долгам) наподобие имевшего место в нашей стране в 1998 г. В этом случае правительство гасило долг по «старым» ценным бумагам выпуском новых ГКО, увеличивая постоянно уровень их доходности. В результате ставки процента (включая ставку рефинансирования Банка России) возросли в несколько раз. Правительство оказалось не в состоянии выплачивать доход по ценным бумагам по новым ставкам, а также своевременно их выкупать, что вызвало кризис всей российской финансовой системы.

Эффективность использования второго способа финансирования бюджетного дефицита зависит от «мощности» кредитной системы государства. В нашей стране коммерческие банки пока не обладают достаточными финансовыми средствами для решения этой задачи. Кроме того, отвлечение кредитных ресурсов на нужды государства снижают инвестиционную активность частного сектора. Использование же средств Центробанка для финансирования бюджетного дефицита запрещается Бюджетным кодексом РФ. Во многом это объясняется тем, что «вливание» денежных средств Банка России в экономику страны, сопровождается обычно их эмиссией (печатанием), что способствует росту инфляции. В условиях повышения уровня инфляции возникает эффект Оливера-Танзи — сознательное затягивание налогоплательщиками сроков внесения налогов в государственный бюджет. Подобная отсрочка дает выигрыш налогоплательщику, так как выплачивать задолженность по налогам ему предстоит более дешевыми деньгами, и выигрыш в условиях высокой инфляции может превысить сумму причитающихся ему в этом случае пеней и штрафов.

Бюджетные ссуды и кредиты, получаемые от бюджетов других уровней, не являются значительным источником покрытия бюджетного дефицита, возникающего на федеральном уровне, в силу дотационности большинства регионов РФ. Обычной практикой является передача средств с федерального на более низкие уровни бюджетной системы РФ. Так, в 2001 г. на оказание финансовой помощи субъектам РФ из федерального бюджета было перечислено более 200 млрд.руб., или 18,3% от всей его расходной части.

Приватизация государственной собственности является важным источником финансирования бюджетного дефицита. При этом, однако, следует учитывать, что российское правительство может самостоятельно принимать решение о приватизации только мелких и средних предприятий. Решение о приватизации крупных предприятий принимает Государственная Дума.

Наконец, последний источник внутреннего финансирования дефицита госбюджета возникает в том случае, если бюджет предыдущего года был исполнен с профицитом. В нашей стране в 2001 г. (по данным за январь-ноябрь) профицит бюджета составил 257,7 млрд.руб (против 190,7 млрд.руб. в аналогичном периоде 2000 г.). Профицит заложен и в бюджет 2002 года.

Важным внешним источником покрытия бюджетного дефицита является выпуск государственных ценных бумаг, номинированных в иностранной валюте. К ним, например, относятся еврооблигации (ценные бумаги, выраженные в валюте европейских государств), ОГВЗ

(облигации государственного валютного займа), ОВГВЗ (облигации внутреннего государственного валютного займа) и др.

Следует, однако, учитывать, что возможность прибегать к внешним источникам финансирования бюджетного дефицита во многом связана с политическими факторами. Кроме того, она зависит от общей суммы внешнего долга страны и ее способности платить по «старым» долгам. Для России возможности использования этих источников финансирования бюджетного дефицита во многом исчерпаны. Следует также заметить, что новые внешние заимствования увеличивают не только основную сумму долга, но и затраты на его обслуживание (выплату процентов).

14.5. Государственный долг и способы его погашения

Государственный долг в Российской Федерации формируется как сумма бюджетных дефицитов прошлых лет (за минусом бюджетных профицитов) и включает следующие составляющие:

- задолженность по кредитам перед российскими и иностранными банками, иностранными государствами и международными финансовыми организациями;
- задолженность по бюджетным ссудам и кредитам перед бюджетами других уровней;
- государственные займы в виде государственных ценных бумаг, выраженных в рублях и иностранной валюте;
- задолженность государства перед гражданами по заработной плате, компенсации сбережений, потерянных при переходе к рынку в 1991 году, товарным обязательствам и т.п.
- сумму выданных государственных гарантий.

Государственная гарантия - это письменное обязательство государства выполнить условия договора, заключенного с третьим лицом (российским или иностранным) за то лицо, которому выдана гарантия в случае его неплатежеспособности. Если сумма гарантии выражена в рублях - она увеличивает внутренний долг государства, если в иностранной валюте - внешний долг. Особо крупные гарантии (свыше 10 млн. дол.) утверждаются Государственной Думой.

Внутренний долг РФ на 1.01.2002 г. оценивался в 0,6 трн. руб., внешний - в 137, 8 млрд. дол.

Структура внешнего долга РФ включает:

- задолженность странам-участницам Парижского клуба - 42 млрд. дол.;
- задолженность другим странам - 19,6 млрд.;
- коммерческая задолженность - 6,5 млрд. дол.;
- задолженность перед международными финансовыми организациями (МВФ, Мировой банк, ЕБРР) - 15,4 млрд. дол.;
- еврооблигации - 36,2 млрд. дол.;
- ОВГВЗ, ОГВЗ - 10,8 млрд. дол.;
- задолженность Банку России - 6,4 млрд. дол.;

Для уменьшения государственного долга используются следующие механизмы:

- реструктуризация долга;
- конверсия долга.

Под **реструктуризацией** понимается замена «старых» долговых обязательств новыми с более «мягкими» условиями погашения (более низкие процентные ставки, более длительные сроки уплаты и т.п.), а также частичное списание долга.

Под **конверсией** долга понимается обмен долговых обязательств на товарные поставки или акции (своп).

ГЛАВА 15. Денежно-кредитная политика государства

15.1. Общая характеристика кредитной системы страны

Кредитно-денежная политика - это регулирование предложения кредитно-денежных ресурсов (с учетом спроса на них) в целях обеспечения неинфляционного экономического роста.

Кредитно-денежная политика бывает стимулирующей и ограничительной.

Стимулирующая кредитно-денежная политика (кредитная экспансия) связана с увеличением денежного предложения (денежной массы) в целях активизации экономической активности в стране.

Ограничительная кредитно-денежная политика (кредитная рестрикция) предполагает сокращение объема денежной массы в целях сдерживания инфляционного роста ВВП.

Государство проводит кредитно-денежную политику через центральные (эмиссионные) банки. В нашей стране эта роль отводится Банку России, который является государственным, но обладает значительной степенью самостоятельности в регулировании денежного обращения.

В большинстве стран мира банковская система является двухуровневой: первый уровень банковской системы составляют центральные банки, второй уровень - коммерческие банки. Помимо банков кредитную систему государства формируют небанковские кредитно-финансовые организации, к которым относятся: страховые компании, инвестиционные фонды, пенсионные фонды, ломбарды и т.п.

Центральные банки выполняют следующие основные функции:

- осуществляют эмиссию (выпуск в обращение) национальной валюты (а также ее изъятие, замену и уничтожение денежных знаков и т.п.);
- хранят золотовалютные резервы страны и обязательные резервы коммерческих банков;
- организуют расчеты между коммерческими банками через корреспондентские счета, которые они открывают в центральном банке;
- выполняют роль финансового агента правительства (например, организуют выпуск и обслуживание государственных ценных бумаг);
- регулируют деятельность коммерческих банков посредством: установления нормативов деятельности коммерческих банков (нормативы достаточности капитала, ликвидности баланса, соотношения инвестируемых и собственных средств и т.п.); координации процедур, связанных с выдачей лицензий на осуществление банковской деятельности, регистрацией кредитных организаций, возбуждением дел об их банкротстве, назначением

арбитражных управляющих и т.п.; определения норм отчислений в страховые и резервные фонды и т.п.

Основными функциями коммерческих банков считаются привлечение вкладов юридических и физических лиц и предоставление кредитов небанковскому сектору экономики (предприятиям и организациям всех отраслей производства и непроизводственной сферы, а также населению. За привлеченные средства (депозиты) банки выплачивают вкладчикам проценты. Аккумулируя средства вкладчиков, банки далее используют часть этих средств для предоставления кредитов небанковскому сектору, за что получают проценты. Естественно, что проценты по кредитам превышают проценты по депозитам. Разница составляет так называемую процентную маржу, которая и формирует общий доход коммерческого банка. Маржа используется на покрытие расходов, связанных с осуществлением банковской деятельности, а полученный остаток образует прибыль (убыток) банка.

Предоставление кредитов производится с учетом следующих основополагающих **принципов кредитования**: срочности, возвратности, платности, обеспеченности предоставляемых средств, их целевого назначения и дифференцированного подхода к заемщикам.

Принцип возвратности означает необходимость возмещения заемщиком полученных средств в полном объеме. Это, в свою очередь, предполагает, что, предоставляя кредит, банк должен быть уверен в платежеспособности заемщика на момент возвращения кредита, что, как правило, подтверждается соответствующими расчетами. Для выполнения этого принципа кредиты выдаются, как правило, под эффективные (прибыльные) проекты, или же заемщикам, платежеспособность которых не вызывает сомнения. Как известно, невозвращенные кредиты являются одной из основных причин, вызывающих банкротство банков.

Принцип срочности означает, что кредит должен быть не просто возвращен, а возвращен к строго заданному сроку. При несоблюдении этих сроков к нарушителям предъявляются специальные санкции (повышенные проценты, пени и т.п.).

Принцип платности означает, что за ссуженные денежные средства взимается процент. Уровень кредитного процента, зависит от степени риска невозврата выданных средств, их размера и срока кредита. На ставку процента влияние оказывает также общая ситуация на денежном рынке: средневзвешенные ставки по кредитам и депозитам, учетная ставка центрального банка, ставка процента на рынке межбанковских кредитов. Ставка процента определяется также соотношением заемных и собственных средств коммерческого банка (при преобладании собственных средств ставка процента будет ниже в силу отсутствия необходимости платить за них банковский процент).

Принцип обеспеченности означает, что банк должен быть подстрахован от возможного невозврата кредита путем привлечения к выполнению обязательств по кредиту третьих лиц или залога имущества заемщика. В качестве обеспечения кредита выступают обычно: поручительство, гарантия, залог, страхование. Поручительство применяется при предоставлении кредита физическим лицам: в этом случае поручитель (юридическое или физическое лицо) обязуется взять на себя выполнение обязательств по возврату средств за заемщика в случае его неплатежеспособности. Гарантия используется при предоставлении кредита юридическим лицам, а в качестве гаранта в этом случае выступает другое юридическое лицо, платежеспособность которого не вызывает сомнения. Залог предусматривает предоставление банку заемщиком товарно-материальных ценностей или недвижимости (в случае твердого залога) или документов на них (в случае мягкого залога), собственность на которые будет передана банку в случае невозврата кредита. Наконец, договор страхования предусматривает ответственность страховой компании за невозвращение кредита или процентов по нему в означенный срок.

Принцип целевого назначения реализуется в предоставлении крупных кредитов на строго определенные цели, вероятность достижения которых может быть заранее просчитана банком. Это позволяет существенно снизить риск потери денег. В этой связи банк осуществляет строгий контроль за использованием средств и в случае нарушения их целевого использования может приостановить дальнейшее финансирование проекта.

Наконец, **принцип дифференцированного подхода** предполагает расчет определенных коэффициентов, в соответствии с которыми заемщик относится к той или иной группе «риска», на основании чего банк решает вопрос о предоставлении или непредоставлении кредита и условиях кредитования.

По форме собственности банки могут быть государственными (или с государственным участием) и частными.

Совокупность типичных процедур, работ, выполняемых коммерческими банками, называют их операциями. Операции коммерческих банков делятся на две большие группы: пассивные и активные.

Пассивные операции направлены на мобилизацию, привлечение банком денежных средств со стороны, от других организаций и населения. По этим операциям банк сам выплачивает проценты.

Активные операции заключаются в размещении имеющихся у банка денежных средств, вложении их в дело, предоставлении другим организациям или физическим лицам. По этим операциям банк получает процент. К основным пассивным операциям банка относятся: привлечение вкладов юридических и физических лиц, получение кредитов от других банков и эмиссия собственных ценных бумаг. Если

собственный капитал коммерческого банка (уставный, акционерный) является лишь небольшой частью его действующего капитала, то заемные средства, получаемые в результате пассивных операций, являются основой деятельности банка. Доля заемных средств коммерческих банков в настоящее время составляет около 75% всего капитала для большинства банков. Результаты пассивных операций банков отражаются в их бухгалтерском балансе в разделе «ПАССИВ», который отражает средства уставного и резервного фонда, счета банков-корреспондентов, расчетные счета организаций и депозиты частных лиц, кредиты, полученные от других банков, прибыль банка, являющаяся источником выплат дивидендов акционерам и т.п. К основным видам активных операций относятся предоставление кредитов реальному сектору экономики, а также покупка ценных бумаг. Результаты этих операций отражаются в их балансе в разделе «АКТИВ», который включает: кассовые остатки, средства, хранящиеся в Банке России на корреспондентском счете и в резервном фонде, суммы выданных кредитов предприятиям и организациям, а также другим банкам, стоимость акций и облигаций и некоторые другие статьи.

15.2. Инструменты кредитно-денежной политики

Банк России регулирует денежное предложение путем воздействия на денежную базу. Денежная база в широком определении включает в себя: наличные деньги в обращении и кассах кредитных организаций, обязательные резервы и средства на корреспондентских счетах кредитных организаций в Банке России, депозиты кредитных организаций, размещенные в Банке России и облигации Банка России у кредитных организаций. Указанные средства составляют значительную сумму. Так, на 1.01.2000 г. размер денежной базы России оценивался в 425,8 млрд.руб. (величина денежной массы (денежный агрегат M2) на ту же дату составляла 704,4 млрд.руб.). Воздействие на денежную базу включает мультипликационные механизмы, посредством которых происходит кредитная эмиссия в рамках деятельности коммерческих банков.

Основными инструментами, с помощью которых Банк России воздействует на денежную базу, а через нее и на все денежное предложение являются:

- а) изменение нормы обязательных резервов;
- б) изменение учетной ставки (ставки рефинансирования);
- в) операции на открытом рынке.

Изменение нормы обязательных резервов напрямую определяет величину банковского мультипликатора. Как известно, $m = 1/r_r$, где r_r - норма резервирования, т.е. коэффициент (или процент), показывающий,

какую долю своих депозитов коммерческие банки должны хранить в виде беспроцентных вкладов в Банке России.

Нормы обязательных резервов могут различаться по величине в зависимости от видов вкладов. В этой связи проявляется следующая закономерность: чем больше срок вклада - тем ниже норма обязательного резервирования по нему. Это объясняется тем, что чем короче срок, на который получены банками средства вкладчиков - тем выше возможность полного изъятия средств всеми вкладчиками одновременно, следовательно, тем больше резервных средств должен иметь банк на такой случай. Чем больше срок вкладов - тем большие потери несут вкладчики при их досрочном изъятии - тем следовательно, ниже вероятность того, что они захотят забрать свои средства из банка. Например, в 1995 году норма резервирования составляла:

- по счетам до востребования и депозитам на срок до 30 дней - 20%;
- по депозитам на срок от 30 до 90 дней - 14%;
- по депозитам на срок свыше 90 дней - 10%.

Кроме того, нормы резервирования могут различаться по вкладам юридических и физических лиц. Так, например, в июне 1999 году Банк России установил следующие нормативы обязательных резервов: по привлеченным рублевым средствам юридических лиц, а также юридических и физических лиц в иностранной валюте составляла 8,5%, а по рублевым вкладам физических лиц - 5,5%. Максимальная норма резервирования определена в размере 20% от величины пассивов коммерческих банков.

Чем выше устанавливает Центральный Банк норму обязательных резервов - тем меньшая доля средств может быть использована коммерческими банками для активных операций. Увеличение нормы резервов (rr) уменьшает денежный мультипликатор и ведет к сокращению денежной массы. Таким образом, изменяя норму обязательных резервов, Центральный Банк оказывает воздействие на динамику денежного предложения.

Допустим, банк привлек депозит на сумму 100 тысяч рублей. При норме резервирования, равной 10% величина мультипликатора составит $1/0,1 = 10$. Соответственно, денежное предложение увеличится в 10 раз и составит $100 \times 10 = 1000$ (тыс.руб). Если же норма резервирования составит 50%, то мультипликатор будет равен $1/0,5 = 2$, то есть произойдет лишь двукратное увеличение первоначальной суммы и рост денежного предложения составит 200 тыс.руб.

Другим инструментом кредитно-денежного регулирования является **изменение учетной ставки (или ставки рефинансирования)**, по которой Центральный Банк выдает кредиты коммерческим банкам. Если учетная ставка повышается, то объем заимствований у Центрального Банка сокращается, а следовательно, уменьшаются и операции коммерческих банков по предоставлению ссуд. К тому же, получая более дорогой кредит, коммерческие банки повышают и свои

ставки по ссудам. Волна кредитного сжатия и удорожания денег прокатывается по всей системе. Предложение денег в экономике снижается. Снижение учетной ставки действует в обратном направлении.

Ставка рефинансирования Банка России в 2001 году являлась стабильной и составляла 25%. Эта ставка является ориентиром для других кредиторов: от нее зависят ставки межбанковских кредитов и кредитов, предоставляемых небанковскому сектору.

Так, в ноябре 2001 г. средневзвешенные процентные ставки по рублевым кредитам по всем срокам составляли:

банкам - 13,3%;

предприятиям и организациям - 17,1%;

физическим лицам - 22,3%.

В долларах США:

банкам - 2,1%;

предприятиям и организациям - 11,1%;

физическим лицам - 13,3%.

Следует заметить, что объем кредитов, получаемых коммерческими банками у Банка России, составляет лишь незначительную часть привлекаемых ими средств. Изменение учетной ставки центрального банка стоит рассматривать скорее как индикатор общеэкономической ситуации в стране: оно информирует экономических агентов о направлении изменения инфляционной ситуации, воздействуя таким образом на инфляционные ожидания и через них - на величину номинальной процентной ставки в соответствии с уравнением Фишера:

$$i = r + \pi,$$

где i - номинальная процентная ставка;

r - реальная процентная ставка;

π - уровень ожидаемой инфляции.

Ставка рефинансирования является, таким образом, своего рода верхней границей процентных ставок на денежном рынке, оказывая косвенное влияние на их динамику.

Кредиты Банка России коммерческим банкам в основном являются краткосрочными (внутридневные кредиты, кредиты «овернайт», ломбардные кредиты, предоставляемые под залог ценных бумаг). Среднесрочные и долгосрочные ссуды Банка России, предоставлявшиеся ранее для повышения финансовой устойчивости банков и поддержания их ликвидности, с июня 1999 г. по решению Совета директоров Банка России более не выдаются.

В отличие от межбанковского кредита ссуды Центрального Банка, попадая на резервные счета коммерческих банков, увеличивают суммарные резервы банковской системы, расширяют денежную базу и образуют основу мультипликативного изменения предложения денег.

Операции на открытом рынке — третий способ контроля за денежной массой. Этот инструмент денежного регулирования предполагает куплю-продажу центральным банком государственных ценных бумаг (обычно на вторичном рынке, так как деятельность центрального банка на первичных рынках во многих странах запрещена или ограничена законом). Чаще всего это бывают краткосрочные государственные облигации.

Когда центральный банк покупает ценные бумаги у коммерческого банка, он увеличивает сумму на резервном счете этого банка (иногда на специальном счете коммерческого банка в центральном банке для подобных операций), соответственно в банковскую систему поступают дополнительные "деньги повышенной мощности" и начинается процесс мультипликативного расширения денежной массы. Масштабы расширения будут зависеть от пропорции, в которой прирост денежной массы распределяется на наличность и депозиты: чем больше средств уходит в наличность - тем меньше масштаб кредитной эмиссии. Если центральный банк продает ценные бумаги, он «связывает» тем самым деньги других экономических агентов и объем денежного предложения сжимается, соответственно, процентные ставки в условиях неизменного спроса на деньги увеличиваются.

Таким образом, воздействуя на денежную базу через операции на открытом рынке, центральный банк регулирует размер денежной массы в экономике. Иногда подобные операции осуществляются центральным банком в форме соглашений об обратном выкупе (РЕПО). В этом случае банк, например, продает ценные бумаги с обязательством выкупить их по определенной (более высокой) цене через некоторый срок. Платой за предоставленные взамен ценных бумаг денежные средства служит разница между ценой продажи и ценой обратного выкупа. Соглашения об обратном выкупе широко распространены в деятельности коммерческих банков и фирм. В отношении Банка России, однако, подобные сделки широкого распространения не получили.

В 2001 г. Банк России операций с государственными облигациями практически не проводил в связи с отсутствием в его портфеле ценных бумаг, пользующихся спросом со стороны других участников рынка. Вместе с тем, Банк России проводил операции по выпуску собственных ценных бумаг - Облигаций Банка России (ОБР). Это краткосрочные облигации (они размещались банком России на 2 и 3 недели с невысоким уровнем доходности (соответственно 9,7% и 10,3% годовых), привлекательность которых для покупателей обуславливается прежде всего их надежностью, отсутствием риска, а также возможностью их реализации на вторичном рынке ценных бумаг.

К операциям на открытом рынке тесно примыкают депозитные операции Банка России, позволяющие «связывать» излишние денежные средства коммерческих банков и тем самым способствующие ограничению денежного предложения и сдерживанию инфляции.

Средства коммерческих банков размещаются в Банке России на краткосрочной основе посредством проведения депозитных аукционов. Средневзвешенная процентная ставка по депозитам в Банке России составляла в 2001 г. 8,9%. Она является ориентиром при формировании процентных ставок, начисляемых по депозитам небанковского сектора экономики. Так, в ноябре 2001 г. средневзвешенные процентные ставки по рублевым депозитам по всем срокам привлечения составили:

банков - 12,5%;

предприятий и организаций - 8,2%;

физических лиц - 5,7%.

В долларах США:

предприятий и организаций - 1,6%;

физических лиц - 3,1%.

С помощью названных инструментов Центральный Банк реализует цели кредитно-денежной политики: поддержание на определенном уровне денежной массы (жесткая монетарная политика) или ставки процента (гибкая монетарная политика). Варианты денежной политики по-разному интерпретируются на графике денежного рынка. Жесткая политика поддержания денежной массы соответствует вертикальной кривой предложения денег на уровне целевого показателя денежной массы. Проведение такой политики целесообразно в условиях роста инфляции. Гибкая монетарная политика может быть представлена горизонтальной кривой предложения денег на уровне целевого значения процентной ставки. Проведение такой политики обычно связано с необходимостью стимулирования инвестиционной активности предприятий. Промежуточный вариант соответствует наклонной кривой предложения денег.

В зависимости от угла наклона кривой L^S изменение спроса на деньги (например, его рост) будет в большей степени сказываться либо на величине денежной массы (рис.15.1), либо на ставке процента (рис.15.2). Например, для поддержания относительно устойчивой ставки при увеличении спроса на деньги банк должен пойти на расширение предложения денег в экономике. Это отразится сдвигом кривой L^S вправо и перемещением точки равновесия из точки А в точку В. В этом случае величина денежной массы в экономике возрастет, а ставка процента не изменится.

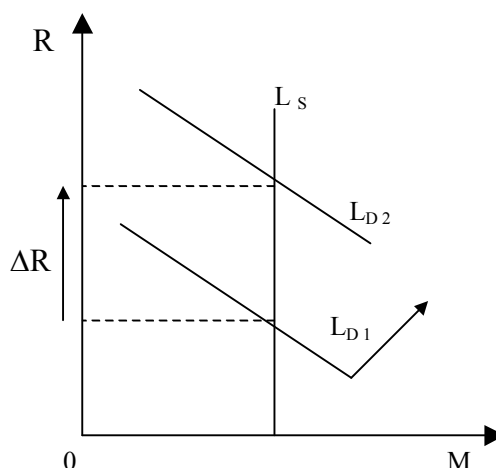


Рис.15.1. Жесткая денежная политика

Соответственно, в случае проведения жесткой монетарной политики рост спроса на деньги приведет только к росту процентной ставки (который может быть весьма значительным), а величина денежной массы останется неизменной.

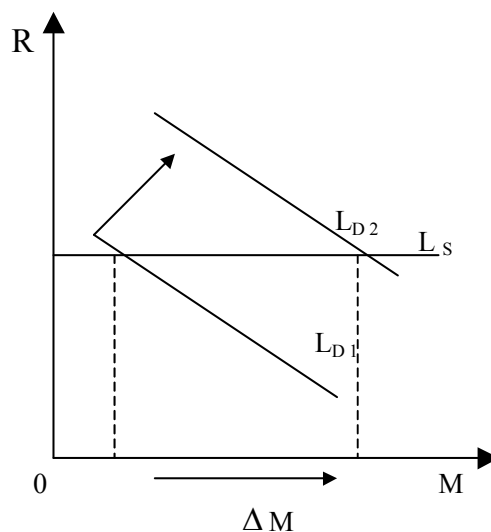


Рис.15.2. Гибкая денежная политика

Следует заметить, однако, что центральный банк в этом случае не может полностью контролировать предложение денег. Так, рост процентной ставки на денежном рынке может побудить население хранить относительно больше средств на депозитах и меньше в наличности, что отразится на снижении коэффициента депонирования

$$cr = C/D,$$

где C - наличность в обращении;

D сумма банковских депозитов.

В результате увеличится денежный мультипликатор и, соответственно, предложение денег.

15.3. Передаточный механизм кредитно-денежной политики

Монетарная политика имеет довольно значительный внешний лаг, связанный с действием так называемого передаточного механизма. Этот механизм означает, что от принятия решений о регулировании денежного предложения до конечного результата такого решения, выражающегося, обычно, в темпах экономического роста, должна произойти целая цепочка событий, которая включает следующие звенья:

1) изменение величины предложения денег приводит к изменению процента на денежном рынке; величина этого изменения зависит от чувствительности спроса на деньги к уровню процентной ставки (крутизны кривой спроса); если кривая спроса является неэластичной (крутой), то даже небольшое снижение денежного предложения приведет к существенному росту процентной ставки и наоборот: небольшое увеличение предложения денег существенно снизит уровень процентной ставки (рис.15.3).

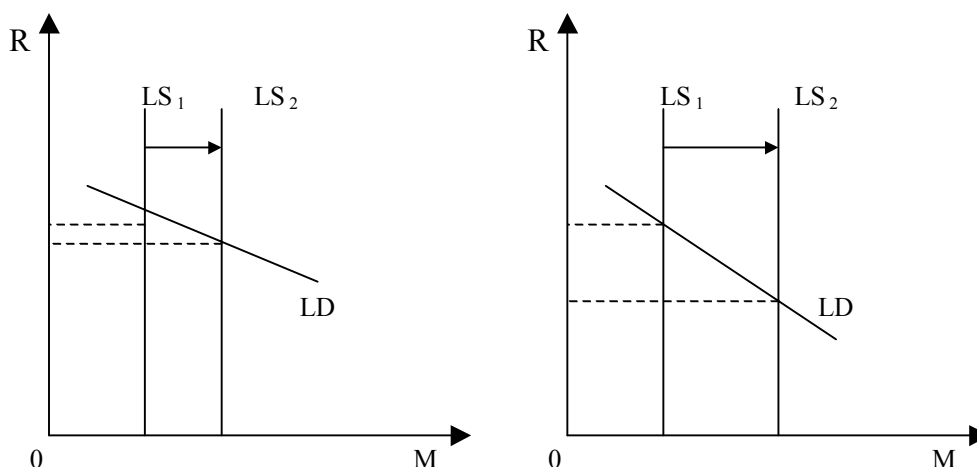


Рис. 15.3

2) изменение ставки процента приведет к изменению величины инвестиций в экономику: при росте ставки процента инвестиционные расходы сокращаются, при снижении - растут. Величина изменения этих расходов зависит от чувствительности инвестиций к динамике ставки процента: если кривая инвестиций является полой (то есть чувствительность инвестиций к ставке процента высокой), то даже незначительное изменение процентной ставки окажет серьезное влияние на объем инвестиций и наоборот (рис.15.4).

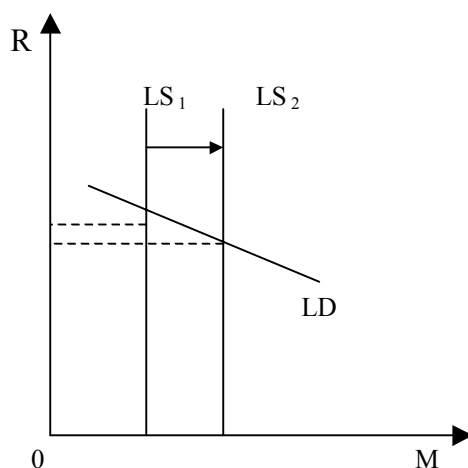


Рис.15.4.

3) изменение объема инвестиций приведет, в соответствии с теорией Кейнса, к изменению объема ВВП, и величина этого изменения будет зависеть от значения простого мультипликатора Кейнса: чем больше мультипликатор - тем большее влияние окажет изменение инвестиционных расходов на величину ВВП. И наоборот.

Очевидно, что нарушения в любом звене передаточного механизма могут привести к снижению или даже отсутствию каких-либо результатов кредитно-денежной политики. Например, незначительная реакция ставки процента на изменение денежного предложения или отсутствие реакции инвестиционных расходов на динамику ставки процента (на размеры инвестиций помимо ставки процента влияют и другие факторы - социально-политическая обстановка в стране, инфляционные ожидания, цены на ресурсы и т.п.) разрывают связь между колебаниями денежной массы и объемом выпуска. Кроме того, даже в случае успешного срабатывания всех звеньев передаточного механизма, его полная реализация требует значительного времени, обычно не менее 1-2 лет. За этот период могут проявиться «встречные» механизмы, которые ослабят эффективность кредитно-денежной политики. Так, например, если центральный банк ставит задачу удержания ставки процента на определенном уровне для стабилизации инвестиций, то он при этом наращивает денежное предложение. Однако, если по каким-то причинам (например, вследствие роста государственных расходов) в экономике начинается подъем и ВВП растет, то это увеличивает транзакционный спрос на деньги (согласно уравнению обмена Фишера, реальный ВВП является одним из параметров этого спроса). В этом случае кривая спроса на деньги смещается вправо-вверх, что приводит к росту ставки процента. Для того, чтобы удержать ее на прежнем уровне центробанк должен еще более увеличить денежное предложение, что не может не вызвать инфляцию.

Следует учитывать также возможные побочные эффекты при проведении кредитно-денежной политики. Например, если центральный банк проводит стимулирующую кредитно-денежную политику, расширяя объем предложения денег, то деньги становятся дешевле: ставка процента снижается. Это может побудить население перевести часть средств из депозитов в наличность. Тогда коэффициент депонирования увеличится, денежный мультипликатор уменьшится, что может частично нейтрализовать исходную тенденцию к расширению денежной массы.

Следует также учитывать, что кредитно-денежная политика не проводится изолированно: она испытывает воздействие бюджетно-налоговой и внешнеэкономической политикой. Так, например, на предложение денег влияние оказывают операции по купле-продаже иностранной валюты центральным банком: при покупке валюты предложение денег в экономике увеличивается, а при продаже - уменьшается. Если в экономике наблюдается бюджетный дефицит, финансирование которого осуществляется долговым способом, то есть через выпуск облигаций, то часть денежной массы будет «связана», что вызовет рост процентной ставки. Если же центральный банк одновременно проводит политику поддержания процентной ставки, он вынужден будет расширить предложение денег, провоцируя инфляцию.

ГЛАВА 16. Инфляция и безработица

16.1. Понятие инфляции

В современных условиях во многих странах большое значение приобрело явление инфляции. **Инфляция** (от латинского inflation – вздутие) – это процесс обесценивания денег, проявляющийся во всеобщем повышении цен. Возникновение инфляции связывают с появлением еще в древности неполноценных денег - порченных монет, снижение покупательной способности которых нередко приводило к бунтам. В XVII веке в Европе произошло обесценение золотых денег, получившее название «революции цен». Оно было вызвано хлынувшим в Европу из Нового Света потоком драгоценных металлов. В последующие периоды инфляционному обесценению подвергались бумажные деньги. С середины 60-х годов XX века инфляция становится одной из центральных макроэкономических проблем для многих стран мира, как развивающихся, так и экономически развитых.

Количественную оценку инфляционных процессов можно дать при помощи нескольких показателей.

Уровень инфляции выражает процентное изменение цен и определяется по формуле:

$$\pi = \frac{\text{Индекс цен текущего периода} - \text{индекс цен прошлого периода}}{\text{индекс цен прошлого периода}}$$

Индексы цен – это относительные показатели, характеризующие изменение среднего уровня цен за определенный период. Можно подсчитать индексы цен на отдельные товары. В качестве показателя стоимости жизни рассматривают *индекс розничных цен*. Он отражает изменение цен на набор потребительских товаров в расчете на среднюю семью. Подсчитываются также индексы цен на товары производственного назначения, на некоторые наиболее важные виды сырья или продукции (например, цены на нефть). Важное место среди индексов цен занимает *дефлятор*, используемый для измерения динамики валового продукта общества, выявления его реального объема.

Косвенными показателями инфляции, которые могут служить индикаторами ее появления, выступают высокий прирост денежной массы в процентах, рост номинальной ставки процента, наличие и размеры золотых и валютных резервов, соотношение валютных резервов и денежной массы.

Процесс, противоположный инфляции, проявляющийся в общем падении цен, называют **дефляцией** (от лат. deflatio – сдувание). Под дезинфляцией понимают замедление темпов роста цен.

Причины инфляции весьма разнообразны. Самым общим основанием инфляции является несоответствие денежной и товарной массы. Инфляция может быть вызвана как внешними, так и внутренними причинами.

К **внутренним причинам** относятся:

- деформация структуры экономики, проявляющаяся в существенном отставании отраслей, производящих потребительские товары;
- дефицит госбюджета;
- рост государственного долга, подрывающий покупательную способность национальной валюты, обостряющий дефицит госбюджета;
- необоснованная денежная эмиссия;
- опережающий рост заработной платы по сравнению с производительностью труда;
- диспропорции в экономике, имеющие место в ходе экономического цикла;
- повышение налогов, процентных ставок, что уменьшает стимулы к инвестициям;
- монопольное положение на рынке крупных производителей, устанавливающих монопольно-высокие цены;
- повышение цен в целях компенсации ожидаемых убытков;
- инфляционные ожидания.

К **внешним причинам** инфляции можно отнести:

- колебания цен на мировом рынке: рост мировых цен на импортируемые товары «импортирует» инфляцию, снижение мировых цен на предметы экспорта уменьшает поступления от внешней торговли;
- ухудшение условий международной торговли (торговая дискриминация);
- сокращение поступлений от внешней торговли;
- отрицательное сальдо платежного и внешнеторгового баланса.

Различают разнообразные **формы и виды инфляции**.

В зависимости от **степени государственного регулирования цен** различают **открытую и скрытую инфляцию**.

Открытая инфляция имеет место в условиях свободных цен, которые формируются под влиянием рыночных факторов. Она характеризуется постоянным повышением цен.

Подавленная или скрытая инфляция возникает в условиях жесткого регулирования государством цен и доходов. Она проявляется не в повышении цен, а в появлении и обострении товарного дефицита, сопровождающегося снижением качества продукции, скрытым повышением цен и спекуляцией, увеличением производства дорогих товаров в ущерб дешевым товарам повседневного спроса. Измеряется скрытая инфляция соотношением государственных цен с ценами рынка (легального и теневого), объемом вынужденных сбережений (отложенным спросом) и пр.

В зависимости от факторов, **вызывающих инфляцию**, различают **инфляцию спроса** и **инфляцию издержек**.

Инфляция спроса вызывается превышением совокупного спроса над предложением товаров, что вызывает повышение цен. (Рис. 16.1)

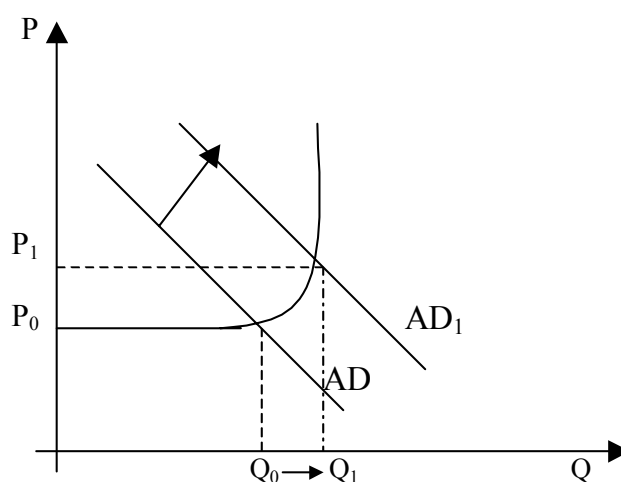


Рис.16.1. Инфляция спроса

Инфляция издержек — это инфляция со стороны предложения. (Рис.16.2) Она возникает в результате увеличения средних издержек на единицу продукции. Рост издержек может быть вызван разными причинами:

- удорожанием сырья и топлива;
- повышением заработной платы;
- увеличением косвенных налогов, акцизов.

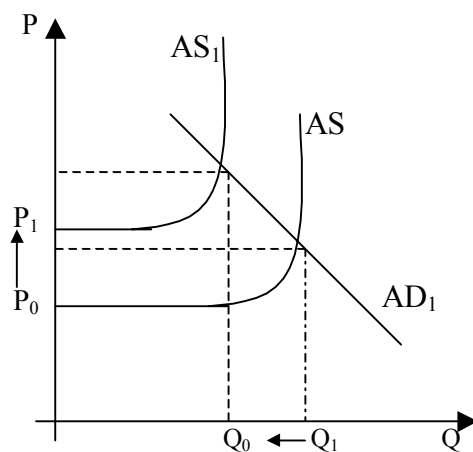


Рис. 16.2. Инфляция издержек

Хозяйствующие субъекты пытаются предвидеть изменение основных макроэкономических показателей, в частности, динамику цен. Предполагаемые уровни инфляции, основываясь на которых производители и потребители строят свою денежную и ценовую политику, называют **инфляционными ожиданиями**. В зависимости от точности инфляционных ожиданий выделяют **ожидаемую (прогнозируемую) и непредвиденную (непрогнозируемую) инфляцию**. Инфляционные ожидания являются важным фактором развития инфляции и могут сами вызвать или затормозить ее рост.

Сочетание инфляции спроса, инфляции издержек и инфляционных ожиданий порождает **инфляционную спираль**. Раскручивание инфляционной спирали показано на рис. 16.3. Допустим, что экономика находится в равновесии в точке E_0 в условиях полной занятости. Стимулирование экономики со стороны государства (при помощи кредитно-денежных или бюджетных методов) вызовет смещение кривой совокупного спроса вправо в положение AD_2 и установление равновесия в точке E_1 . Повышение уровня цен вызывает инфляционные ожидания, в соответствии с которыми хозяйствующие субъекты строят свое экономическое поведение. Увеличение ставок заработной платы по требованию наемных работников вызывает увеличение средних издержек. Кривая AS сдвинется вверх, а новое равновесие установится в точке E_2 . Этот процесс может продолжаться далее, все увеличивая инфляцию.

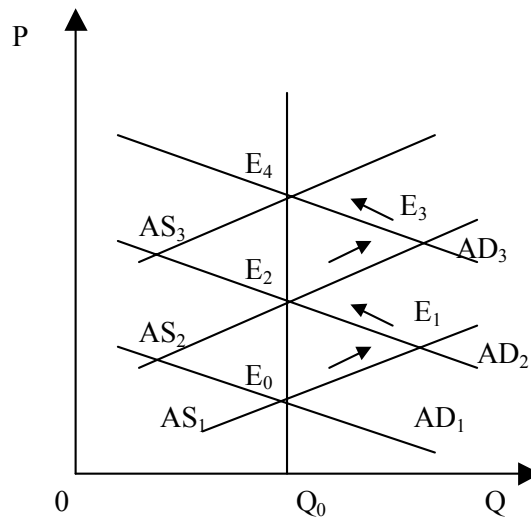


Рис.16.3. Инфляционная спираль

В зависимости от темпов различают следующие виды инфляции:

Умеренная (ползучая) инфляция означает повышение цен не более 10% в год. Такая инфляция не сопровождается кризисными явлениями. Считается, что она стимулирует производство, является предсказуемой и контролируемой. Вместе с тем, цены обычно растут быстрее, чем заработная плата.

При галопирующей инфляции среднегодовой рост цен составляет от 10 до 100% или несколько выше. Она свидетельствует о серьезных диспропорциях в экономике страны, нарушении денежного обращения, неадекватной денежно-кредитной политике.

Наиболее опасной и даже разрушительной считается **гиперинфляция**, при которой темпы роста цен выше 50% в месяц, а в среднегодовом выражении достигают четырехзначных цифр. Она может возникнуть в результате серьезных социально-экономических потрясений, длительных войн. Опасность гиперинфляции заключается в том, что она становится неуправляемой, выходит из-под контроля, действуя разрушительно на экономику. Гиперинфляция подрывает доверие к деньгам, вызывает частичный возврат к натуральному обмену, оказывает сильное влияние на перераспределение богатства.

16.2. Социально-экономические последствия инфляции

Социально-экономические последствия инфляции разнообразны и противоречивы. В значительной мере они зависят от вида инфляции и от способности хозяйственных субъектов прогнозировать инфляцию.

Главное последствие инфляции – это **перераспределение доходов**. Даже ожидаемая инфляция означает значительное перераспределение богатства. Она порождает так называемый **«инфляционный налог»**, не санкционированный законодательно, но

навязанный государством частному сектору. Его автоматически уплачивают все держатели реальных денежных остатков. Он является регрессивным: с большей тяжестью он ложится на более бедных людей.

Под влиянием инфляции фактически меняются **ставки налогообложения**. Рост цен обычно сопровождается увеличением номинальных доходов индивидов. При прогрессивной системе налогообложения они вынуждены уплачивать налоги по более высоким ставкам. В то же время, поскольку существует временной лаг между начислением и уплатой налогов, **реальная величина налоговых поступлений снижается**, уменьшая реальные доходы государственного бюджета и возможность осуществления государством экономической и социальной политики.

Обесцениваются **амортизационные отчисления**, основанные на первоначальной стоимости. В результате растет налоговое бремя фирм, и уменьшаются их инвестиционные возможности.

Перераспределение доходов в пользу государства осуществляется также путем **государственной эмиссии денег**. Доход от эмиссии денег называется **сеньеранжем**. Он равен разнице между суммой номиналов дополнительно выпущенных бумажных денег и затратами на их печатание.

Стремясь защититься от «инфляционного налога» и ожидая дальнейшего повышения цен, население стремится скорее потратить деньги на приобретение товаров длительного пользования, вложить их в необесцениваемые активы. В результате растут реальные издержки.

Цены и ставки заработной платы изменяются в различной степени, что означает изменение **относительных цен и перераспределение доходов** между различными группами населения.

Значительно повышаются так называемые **«издержки меню»** - расходы фирм на смену ценников, прейскурантов, каталогов, перенастройку счетчиков, торговых и телефонных автоматов.

В конечном итоге, понижается **эффективность экономики в целом**. У производителей снижаются стимулы к инвестированию в результате роста ссудного процента. Уменьшается заинтересованность в выпуске товаров высокого качества, растет выпуск низкокачественных товаров. Вместе с тем сокращается производство относительно дешевых товаров. У работников снижаются стимулы к труду в результате постоянного обесценения заработной платы.

В реальной действительности население не в состоянии осуществлять точные прогнозы инфляции. Она часто бывает неравномерной. Наблюдаются частые и существенные колебания цен. Инфляция становится непредвиденной. **Непредвиденная инфляция усиливает перераспределительные процессы в экономике.**

Перераспределяется доход и богатство между различными слоями населения, что обусловлено различиями в активах и пассивах, которыми они владеют. Идет перераспределение доходов от кредиторов

к заемщикам, потому что долг отдается обесценившимися деньгами. Это касается как частного сектора, так и государства. При низких процентных ставках и высокой инфляции правительство может сократить реальный размер неоплаченной части государственного долга, так как фактически реальные ставки выплачиваемого процента становятся отрицательными. В роли кредиторов и держателей номинальных активов чаще выступают пожилые люди. В результате происходит перераспределение доходов от старших к более молодым группам общества.

Происходит снижение реальных доходов населения, особенно тех его слоев, которые получают фиксированные доходы (получатели пенсий, стипендий, пособий, работники бюджетной сферы). В то же время могут увеличить свой реальный доход получатели нефиксированных доходов – прибыли, дивидендов. Выигрывают продавцы товаров и услуг, занимающие монопольное положение на рынке.

Обесцениваются сбережения населения хранящиеся на руках населения, а также и на счетах в банках, поскольку проценты по вкладам обычно меньше темпов роста цен и не возмещают уменьшение реальных размеров сбережений.

Происходит снижение эффективности государственных социальных программ, поскольку ***снижаются реальные размеры социальных выплат*** бедным слоям населения.

Следствием **подавленной инфляции** является появление черного рынка, двойных цен на одни и те же товары, гигантских очередей и спекуляции. Исчезает равнодоступность товаров для различных слоев населения при одинаковых размерах дохода. В целом ухудшается социально-психологическая атмосфера в обществе.

Высокая инфляция порождает не только экономические, но и социальные проблемы. Возрастает социальная напряженность, подрывается политическая стабильность общества. Весьма характерно, что многие восстания и революции XIX – XX веков произошли в моменты чрезвычайного роста цен.

16.3. Взаимосвязь инфляции и безработицы

Экономисты отмечали **связь темпов инфляции с уровнем безработицы**. Эта зависимость наглядно описана в модели профессора Лондонской школы экономики А.Филлипса (1914-1975). Он исследовал статистические данные по Великобритании за период с 1861 по 1957 гг. и пришел к выводу, что когда безработица превышала 3%-ный уровень, темпы роста цен и заработной платы начинали снижаться. Графическое изображение этой зависимости получило название **«кривой Филлипса»**. Позднее в его модели П.Самуэльсон и Р.Солоу заменили темп прироста заработной платы на показатель инфляции. «Кривая

Филлипса» показывает обратную зависимость инфляции и безработицы в краткосрочном периоде и возможность выбора, «компромисса» (по выражению П.Самуэльсона) между ними. В краткосрочном периоде инфляционное повышение цен и заработной платы стимулирует предложение труда и расширение производства. Подавление инфляции сопровождается ростом безработицы. Условия компромисса определяются наклоном кривой Филлипса.

В ходе глубокого экономического кризиса 1974-75 гг. сложилась ситуация, получившая название **стагфляции**, когда высокие темпы инфляции существовали одновременно с высоким уровнем безработицы. В 80-е годы безработица и инфляция одновременно снижались, т.е. они находились не в обратной, а в прямой зависимости (стагфляция может быть изображена смещением кривой Филлипса вправо). Это подорвало доверие к теории Филлипса и экономической политике, проводимой на ее основе.

Анализ кривой Филлипса в новых условиях дали Э.Фелпс и М.Фридмен на основе теории **естественного уровня безработицы**. Согласно этой теории в долгосрочном периоде кривая Филлипса **вертикальна**. Если фактический уровень безработицы равен естественному, то рынок труда приходит к равновесному состоянию, и фактический уровень инфляции равен ожидаемому. (Рис.16.4.)

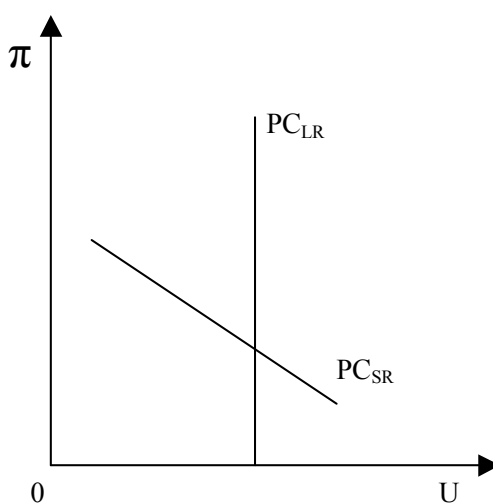


Рис.16.4. Кривая Филлипса в краткосрочном и долгосрочном периоде

При обосновании долгосрочной кривой Филлипса используются различные подходы с точки зрения инфляционных ожиданий – **теория адаптивных ожиданий** и **теория рациональных ожиданий**. Обе теории показывают, как в условиях полной занятости (или естественного уровня безработицы) срабатывают инфляционные ожидания экономических субъектов в процессе их приспособления к изменению государственной экономической политики.

Адаптивные ожидания – это прогнозы инфляции, основанные на ее фактическом уровне. Они не совпадают с фактической инфляцией и периодически пересматриваются. **Рациональные ожидания** означают, что экономические агенты в своих прогнозах учитывают всю имеющуюся информацию о будущих ценах и в среднем не ошибаются в своих расчетах.

Долгосрочная кривая Филлипса в теории адаптивных ожиданий представлена на рис.16.5. Фактический темп инфляции в последующем периоде каждый раз превышает ожидаемый уровень инфляции. Пока у экономических агентов сохраняется заниженная оценка инфляции, стимулирующая политика государства срабатывает, приводя в краткосрочном периоде к увеличению реального выпуска продукции и снижению уровня безработицы. Со временем экономические агенты обнаруживают, что рост цен и заработной платы был чисто инфляционным. Они корректируют свою оценку инфляции и начинают адаптироваться к ее новому, более высокому уровню. Снизившаяся на время безработица возвращается к прежней отметке. Если государственная политика продолжается, то весь процесс повторяется, но уже при более высоком уровне инфляции. В долгосрочном периоде экономика будет перемещаться из точки A_1 в точку A_2 , A_3 и т.д., т.е. кривая Филлипса будет вертикальной.

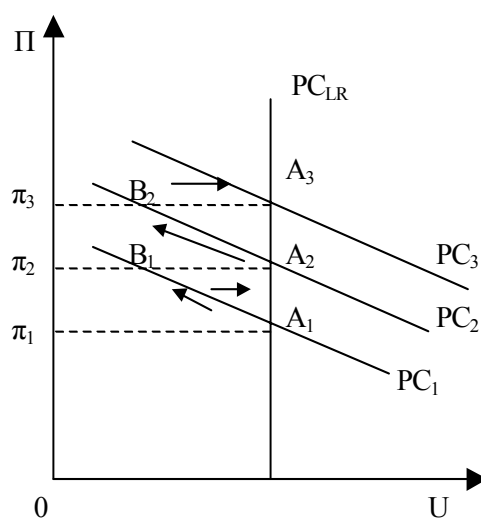


Рис. 16.5. Кривая Филлипса в теории адаптивных ожиданий

Согласно теории рациональных ожиданий, инфляционные ожидания экономических агентов совпадают с фактической инфляцией в будущем (рис.16.6). Если правительство пытается применить стимулирующую политику, предприниматели понимают, что увеличился общий уровень цен в стране. Стимулируемый правительством совокупный спрос не вызывает роста совокупного предложения даже в краткосрочном периоде. Экономическая система

сразу перемещается из точки A_1 в точку A_2 и т.д., попытки правительства снизить уровень безработицы не имеют успеха, но сопровождаются ростом цен.

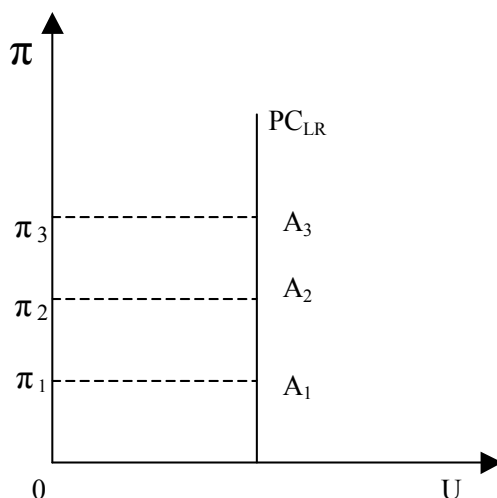


Рис. 16.6. Кривая Филипса в теории рациональных ожиданий

Исследование долгосрочной кривой Филипса в рамках теории адаптивных и рациональных ожиданий показывает, что попытки правительства добиться расширения производства в условиях полной занятости путем стимулирования совокупного спроса приводят к усилению инфляции. Для управления инфляцией необходимо использовать широкий комплекс мер: автоматическую денежную политику (денежное правило), меры по стабилизации и стимулированию производства, совершенствованию налоговой системы.

ГЛАВА 17. Политика благосостояния населения

17.1. Доходы населения и их виды

Одним из важнейших направлений деятельности государства в современных условиях является **социальная политика**. Ее суть заключается в регулировании социально-экономических условий жизни населения, в обеспечении благосостояния и достойного уровня существования всех граждан.

Социальная политика осуществляется по двум важнейшим направлениям: обеспечение всем трудоспособным условий для получения максимально возможного дохода при помощи любой законной деятельности, а также гарантированное обеспечение социальной защиты и определенных стандартов благосостояния для всех членов общества.

Основной характеристикой достигнутого обществом уровня благосостояния являются **размеры доходов населения и степень их дифференциации у различных социальных групп**.

Доходы населения – это все материальные средства, которые домохозяйства получают как результат экономической деятельности или как трансферты. Доходы поступают населению в **денежной и натуральной** формах. Натуральная форма доходов включает продукцию, произведенную домохозяйствами для собственного потребления, натуральные трансферты (продукты питания, одежду).

Уровень доходов населения отражается при помощи следующих показателей.

Среднедушевые денежные доходы, которые исчисляются путем деления общей суммы денежного дохода на наличное население.

Номинальные денежные доходы населения характеризуют общее количество денег, которое получено (или начислено) за определенный период времени.

Располагаемые денежные доходы – это доходы, которые могут быть использованы на личное потребление и сбережения. Они равны номинальным доходам за минусом налогов, обязательных платежей и добровольных взносов населения.

На доходы население значительное влияние оказывает рост цен. Показателем, отражающим это влияние, является **индекс потребительских цен (ИПЦ)** – индекс цен, рассчитанный для группы товаров и услуг, входящих в потребительскую корзину среднего городского жителя. ИПЦ рассчитывается по формуле:

$$\text{ИПЦ} = \frac{\text{Потребительская корзина в текущих ценах}}{\text{Потребительская корзина в базовых ценах}} \times 100$$

Для его расчета необходима информация об изменении цен, которую получают путем **регистрации цен и тарифов** на потребительском рынке. В России ценовая информация собирается на предприятиях торговли и услуг всех форм собственности, а также на рынках и ярмарках на всей территории Российской Федерации: в столицах республик, центрах краев, областей, автономных округов и выборочно - в районных центрах.

Кроме того, необходимы данные о структуре потребительских расходов населения, так называемой **потребительской корзине**. Она представляет собой выборку товаров и услуг, наиболее часто потребляемых населением.

Реальные денежные доходы отражают покупательную способность денежного дохода. Это номинальные денежные доходы текущего периода, скорректированные на индекс потребительских цен.

Реальные располагаемые денежные доходы определяются исходя из скорректированных на индекс цен денежных доходов текущего периода, за минусом обязательных платежей и взносов.

Основными источниками доходов населения являются:

- **факторные доходы** (доходы от основных факторов производства, которыми владеют домохозяйства): заработная плата, доходы от собственности (арендная плата, проценты, дивиденды), доходы от предпринимательской деятельности (прибыль);
- **трансфертные платежи:** пенсии, пособия, стипендии и т.д.
- **другие поступления:** страховые возмещения, доходы от продажи иностранной валюты и пр.

В различных экономических системах существуют разные принципы **распределения доходов**. Обычно выделяют четыре основных принципа:

- уравнительный;
- рыночный (в соответствии с владением тем или иным фактором производства);
- по накопленному имуществу;
- привилегированное (перераспределение богатства в пользу определенных слоев общества).

В реальной действительности эти принципы сочетаются, обуславливая характерную для данного общества **дифференциацию распределения доходов**. Можно назвать следующие причины неравенства доходов в современном обществе:

- различия в факторах производства, которыми владеют домохозяйства, в размерах накопленного имущества;
- различия в оплате труда, которые, в свою очередь, связаны с различиями в интеллектуальных и физических способностях,

уровне образования и профессиональной подготовки, а также трудовой мотивации (желании много и продуктивно трудиться);

- различия в демографических характеристиках домохозяйств: размере семьи, соотношении работающих и иждивенцев, состоянии здоровья, а также в географических и климатических условиях проживания;
- такие факторы, приводящие к снижению доходов, как стихийные бедствия, болезни, потеря кормильца, безработица, дискриминация по полу, возрасту, национальности или социальному положению.

Степень неравенства доходов в обществе отражается при помощи ряда показателей.

Коэффициенты дифференциации доходов населения устанавливают размер превышения денежных доходов высокодоходных групп по сравнению с низкодоходными группами населения. Различают **коэффициент фондов** – соотношение между средними значениями доходов внутри сравниваемых групп или их долями в общем объеме доходов. **Децильный коэффициент** – соотношение между средними доходами 10% самых обеспеченных граждан и 10% самых бедных.

Особо наглядно отображает степень неравенства доходов **кривая Лоренца**. Рис.17.1. Биссектриса угла осей координат отображает теоретическую возможность полного равенства доходов в обществе (10% всех семей владеют 10 % доходов, 20 % семей – 20 процентами доходов и т.д.). Кривая Лоренца показывает, сколько процентов от общих доходов фактически приходится на каждую процентную группу семей. Чем больше разрыв между линией абсолютного равенства и кривой Лоренца, тем больше степень неравенства в стране.

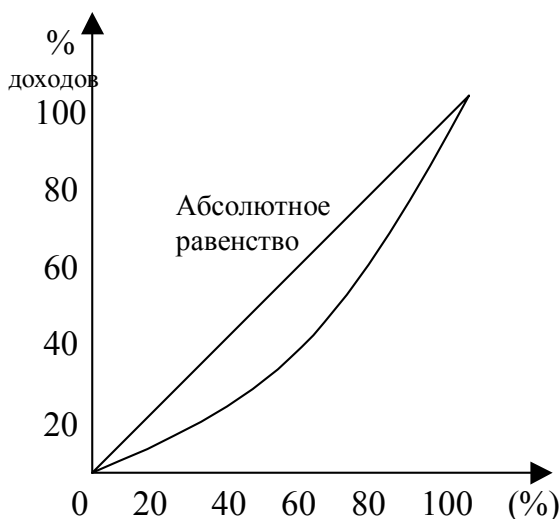


Рис.17.1. Кривая Лоренца

Степень отклонения фактического объема распределения доходов населения от линии их равномерного распределения отражается при помощи *коэффициента концентрации доходов (индекса Джини)*, который может изменяться от нуля (полного равенства) до единицы (полного неравенства).

Нужно отметить, что чем выше уровень социально-экономического развития страны, тем ниже показатели дифференциации доходов.

Денежные расходы населения направляются на уплату налогов, отчисления на социальное страхование, приобретение продуктов питания, одежды и обуви, квартплату и коммунальные услуги, транспорт, оплату бытовых услуг, покупку товаров длительного пользования, образование, досуг, развлечения, путешествия, прочие расходы и, наконец, сбережения.

Преобладание в структуре расходов семьи затрат на питание свидетельствует о бедности. В то же время, согласно закономерности, обнаруженной еще в прошлом веке немецким ученым Э.Энгелем, по мере роста благосостояния семьи удельный рост расходов на питание снижается, доля расходов на одежду, жилище, коммунальные услуги меняется незначительно, а доля расходов на удовлетворение культурных и других нематериальных потребностей (досуг, спорт, путешествия) заметно возрастает. Растут по мере увеличения доходов и сбережения, что нашло свое теоретическое обоснование в «основном психологическом законе» (склонности людей к сбережению).

17.2. Государственное регулирование доходов

Значительное неравенство в распределении доходов является социально опасным. В экономически развитых странах признается право людей на определенный стандарт благосостояния. Средством преодоления неравенства и бедности выступает **государственная политика доходов**. Она осуществляется по двум основным направлениям:

1. Регулирование доходов населения;
2. Перераспределение доходов через государственный бюджет.

Практика регулирования доходов предполагает:

- **установление гарантированного минимума (или ставки) заработной платы**, который имеет важное значение для таких категорий населения, как малоквалифицированные рабочие, молодежь, женщины, иностранные рабочие, а также часто используется как исходная база для определения оплаты труда более высоких категорий работников, различных премий и доплат;

- **регулирование в ряде случаев верхнего предела** увеличения номинальной заработной платы в целях снижения издержек производства и на этой основе сдерживания инфляции, роста инвестиций и повышения конкурентоспособности национальной продукции;
- **защиту денежных доходов населения от инфляционного обесценения путем индексации**, т.е. увеличения номинальных доходов в зависимости от роста цен. Индексация может осуществляться как на уровне государства, так и на уровне фирм, будучи включена в коллективный договор, а также производиться дифференцированно в зависимости от величины доходов.

Политика перераспределения доходов включает:

- **аккумуляцию денежных средств** в руках государства для проведения социальной политики путем взимания с населения прямых и косвенных налогов;
- предоставление населению **социальных гарантий** путем **финансирования** систем образования, медицинского обслуживания, учреждений культуры, искусства и пр.
- финансирование системы **социальной защиты**, включающей:
 - а) систему социального страхования;
 - б) систему государственной помощи лицам, не способным обеспечить себе доход.

Социальная защита населения предполагает выплату государством **трансфертных, т.е. безвозвратных платежей**. Социальные трансферты – это бюджетные средства для финансирования обязательных выплат населению: пенсий, стипендий, пособий, компенсаций. Они могут осуществляться в натуральной и денежной формах.

Вмешательство государства в перераспределительные процессы должно осуществляться в оптимальных размерах. Выравнивание доходов, признанное для современного общества необходимым в силу целого ряда причин, может привести к сокращению эффективности экономики в результате чрезмерного роста налогов и, как следствие, подрыву стимулов к предпринимательству, инвестициям, а также снижению стимулов к труду у самих получателей трансфертных выплат. Проведение этой политики требует значительных средств на содержание бюрократического аппарата.

Проводя социальную политику, государство использует такие инструменты, как социальные стандарты, потребительские бюджеты, другие пороговые социальные ограничители. **Социальные стандарты** являются средством обеспечения прав граждан в области социальных гарантий. **Минимальные государственные социальные стандарты** – это государственные услуги, предоставление которых гражданам на определенном минимально допустимом уровне гарантируется

государством на безвозмездной и безвозвратной основах за счет бюджетов всех уровней на всей территории страны. Они используются для определения финансовых нормативов, необходимых для формирования бюджетов и внебюджетных фондов. На основе социальных стандартов (пороговых показателей) по науке, образованию, культуре, здравоохранению устанавливаются объемы их финансирования.

17.3. Уровень жизни населения

Помимо минимальных социальных стандартов индикатором в социальной политике государства служат показатели **прожиточного минимума**. В социальном законодательстве развитых стран при помощи этого показателя измеряется **бедность**: население, имеющее доходы ниже прожиточного минимума признается бедным и имеет право на поддержку со стороны государства. К прожиточному минимуму привязываются многие социальные гарантии: минимальная заработная плата, минимальная пенсия, стипендии учащихся, некоторые пособия. В России он пока не выполняет такой функции, однако в новом Трудовом Кодексе записано положение о том, что минимальная заработная плата должна обеспечивать прожиточный минимум.

Рассчитывается несколько показателей прожиточного минимума в зависимости от размеров и предназначения потребительской корзины.

Физиологический минимум (минимальная потребительская корзина) включает в себя затраты на продукты, необходимые для удовлетворения главных физиологических потребностей. Это стоимостная оценка натурального набора продуктов питания, учитывающего диетологические ограничения и обеспечивающего минимально необходимое количество калорий. В России минимальная потребительская корзина с ноября 1993 года включает 25 видов продуктов питания.

Социальный минимум представляет собой минимум товаров и услуг, которые общество признает необходимыми для поддержания приемлемого уровня жизни. Помимо удовлетворения минимальных физиологических потребностей, он включает затраты на минимальные материальные и духовные запросы: расходы на непродовольственные товары и услуги, налоги и обязательные платежи, исходя из доли затрат на эти цели в бюджетах низкодоходных домашних хозяйств.

Отдельно рассчитываются показатели прожиточного минимума для работоспособных мужчин и женщин, детей, пенсионеров.

Прожиточный минимум и его динамика являются важными, но не единственными показателями, применяемыми при оценке **уровня жизни населения**.

Уровень жизни – это уровень благосостояния населения, потребления благ и услуг, совокупность условий и показателей,

характеризующих меру удовлетворения основных жизненных потребностей людей. Основными показателями (индикаторами) уровня жизни являются:

- **доходы населения** (среднедушевые номинальные и реальные доходы, показатели дифференциации доходов, номинальная и реальная начисленная средняя заработная плата, средний и реальный размер назначенной пенсии, величина прожиточного минимума и доля населения с доходами ниже прожиточного уровня, минимальные размеры заработной платы и пенсии и пр.);
- **жилище** (общая площадь занимаемого жилья на одного жителя);
- **здравоохранение** (число больничных коек на 1000 жителей);
- **образование** (число вузов и средних специальных учебных заведений, удельная доля студентов в численности населения);
- **культура** (издание книг, брошюр, журналов);
- **отдых и туризм**;
- **недвижимость и наличие товаров длительного пользования**;
- **питание** (калорийность, состав продуктов);
- **демографические тенденции** (показатели ожидаемой продолжительности жизни, рождаемости, смертности, брачности, разводимости);
- **безопасность** (число зарегистрированных преступлений).

Иногда наряду с категорией уровня жизни используется более широкое понятие **качества жизни**. Это обобщающая социально-экономическая категория, включающая в себя не только показатели уровня жизни, но и степень удовлетворения духовных потребностей, условия среды, окружающей человека, состояние морально-психологического климата, душевного комфорта. Не все из перечисленных показателей поддаются статистическому измерению, что осложняет оценку качества жизни в стране.

С 1990 г. ООН подсчитывает агрегированный показатель, по которому в определенной мере можно оценить качество жизни в различных странах, дать его сравнение. Этот показатель первоначально получил название «**индекса развития человека**». В настоящее время он называется «**индексом развития человеческого потенциала**». Он рассчитывается как средневзвешанная из трех показателей: национальный доход на душу населения, образовательного уровня взрослого населения, ожидаемой продолжительности жизни. На протяжении ряда лет лидирующие позиции по этому показателю занимали Канада, США, Япония. На середину 2001 года на первое место вышла Норвегия, на второе – Австралия, на третье Канада. Россия занимала 52 место среди 174 стран, которые участвуют в рейтинге.

ГЛАВА 18. Социальная защита населения

Рынок не обеспечивает своим участникам **гарантированного уровня благосостояния**. Как уже было показано выше, доходы различных групп населения зависят от того, какими факторами производства они владеют, как складываются отношения спроса и предложения на эти факторы. В этом заключается «справедливость рынка». Между тем большое число людей не обладает значительным имуществом, у людей разные способности, уровни здоровья, имеются неполные семьи, дети-сироты, одинокие больные старики. При анализе типов экономических систем было показано, что в условиях «чистого капитализма» XVIII-XIX веков не существовало механизма социальной защиты граждан в случаях безработицы, разорения, болезни, старости. Больные и бедные могли рассчитывать лишь на помощь церкви и благотворительность, которую христианская религия провозглашает одной из обязанностей состоятельных людей. Таким образом, «рыночная справедливость» отличается от «социальной справедливости», предполагающей, прежде всего, **равенство возможностей и достойный уровень существования для различных людей**.

В экономически развитых странах со смешанной экономикой признается **право людей на определенный стандарт благосостояния, и государство берет на себя обязанность проведения широких социальных мероприятий, гарантирующих это право**.

Таким образом, необходимость активной социальной политики в современной смешанной рыночной экономике вытекает:

1) *из стремления государства обеспечить социальную стабильность* путем защиты населения от негативных сторон рынка - отсутствия гарантий полной занятости и стабильного уровня цен; неустойчивого, циклического характера развития экономики; отсутствия стимулов для производства товаров и услуг общественного пользования;

2) *из потребностей самой современной рыночной экономики*: современному производству требуются квалифицированные, образованные, здоровые работники, а также широкий рынок сбыта для все более разнообразной, высокотехнической и качественной продукции;

3) *из потребностей общества в воспроизводстве здорового населения*, недопущения депопуляции (снижения численности населения страны).

Социальная защита населения - это одно из важнейших направлений социальной политики государства, заключающееся **в установлении и поддержании общественно необходимого материального и социального положения всех членов общества**. Иногда доходов для тех слоев социальную защиту трактуют более узко: как обеспечение определенного уровня населения, которые в силу тех или иных причин не могут

самостоятельно обеспечить свое существование: *безработных, инвалидов, больных, сирот, стариков, одиноких матерей, многодетных семей.*

Основные принципы социальной защиты:

- гуманность;
- адресность;
- комплексность;
- обеспечение прав и свобод личности.

Система социальной защиты - это комплекс законодательных актов, мероприятий, а также учреждений, обеспечивающих реализацию мер социальной защиты населения, поддержки социально уязвимых слоев населения. Она включает в себя:

1. Социальное обеспечение - возникло в России в 20-е годы и означало создание государственной системы материального обеспечения и обслуживания пожилых и нетрудоспособных граждан, а также семей с детьми за счет так называемых общественных фондов потребления. Эта категория по сути идентична категории **социальной защиты**, однако последняя применяется по отношению к рыночной экономике.

Помимо пенсий (по старости, инвалидности и пр.) к социальному обеспечению относились пособия по временной нетрудоспособности и родам, по уходу за ребенком в возрасте до года, помощь семьям в содержании и воспитании детей - бесплатные или на льготных условиях ясли, детские сады, интернаты, пионерские лагеря и пр., семейные пособия, содержание нетрудоспособных в специальных учреждениях (домах престарелых и пр.), бесплатная или на льготных условиях протезная помощь, предоставление инвалидам средств передвижения, профессиональное обучение инвалидов, различные льготы семьям инвалидов. При переходе к рынку система социального обеспечения в значительной мере перестала выполнять свои функции, однако часть ее элементов вошла в современную систему социальной защиты населения.

2. Социальные гарантии - предоставление социальных благ и услуг гражданам без учета трудового вклада и проверки нуждаемости на основе принципа распределений по потребностям имеющихся общественных ресурсов этих благ; **социальные льготы** - это система общественных гарантий, предоставляемых на основе упомянутых принципов отдельным группам населения (инвалидам, ветеранам труда).

В нашей стране к социальным гарантиям относят:

- гарантированное бесплатное медицинское обслуживание;
- общедоступность и бесплатность образования;
- минимальный размер оплаты труда и пенсии; социальная пенсия;
- пособия при рождении ребенка, на период по уходу за ребенком до достижения им возраста 1,5 лет, до 16 лет;
- ритуальное пособие на погребение и др.

3. Социальное страхование - защита экономически активного населения от социальных рисков на основе коллективной солидарности при возмещении ущерба. Основными социальными **рисками**, связанными с потерей трудоспособности, работы и соответственно, дохода, являются болезнь, старость, безработица, материнство, несчастный случай, производственная травма, профессиональное заболевание, смерть кормильца. Финансируется система социального страхования из специальных внебюджетных фондов, формируемых за счет взносов работодателей и работников, а также субсидий государства. Существует две формы социального страхования - **обязательное** (при поддержке государством его фондов) и **добровольное** (при отсутствии государственной помощи). Поддержка граждан осуществляется прежде всего путем денежных выплат (пенсий и пособий по болезни, старости, безработице, потери кормильца и пр.), а также при помощи финансирования услуг учреждений здравоохранения, профессионального обучения и пр., связанных с восстановлением трудоспособности.

4. Социальная поддержка (помощь) - предоставляется социально-уязвимым группам населения, не способным в силу тех или иных причин обеспечить себе доход. Помощь осуществляется как путем денежных, так и натуральных выплат (бесплатные обеды, одежда) и финансируется за счет общих налоговых поступлений.

Для получения социальной помощи обычно необходима проверка на нуждаемость. Помощь предоставляется тем людям, чьи доходы ниже минимальных жизненных стандартов, и выступает важнейшим элементом политики борьбы с бедностью, обеспечения минимального гарантированного дохода, как реализации права на жизнь.

Социальная поддержка не ограничивается только материальной помощью. Она включает также меры в виде содействия и услуг, оказываемых отдельным лицам или группам населения социальными службами для преодоления жизненных трудностей, поддержания социального статуса, адаптации в обществе.

Такая работа, направленная на оказание помощи, поддержки и защиты людей, и прежде всего, социально слабых слоев общества, называется **социальной работой**.

Объектом социальной работы являются люди, нуждающиеся в посторонней помощи: старики, пенсионеры, инвалиды, тяжелобольные, дети; люди, попавшие в тяжелую жизненную ситуацию: безработные, наркоманы, подростки, попавшие в дурную компанию, неполные семьи, осужденные и отбывшие наказание, беженцы и переселенцы и пр.

Субъекты социальной работы – те организации и люди, которые ведут эту работу. Это государство в целом, осуществляющее социальную политику через государственные органы социальной защиты. Это общественные организации: Российская ассоциация социальных служб, Ассоциация социальных педагогов и социальных

работников и др. Это благотворительные организации и общества милосердия типа Красного Креста и Красного Полумесяца. **Главным субъектом социальной работы являются люди**, занимающиеся ей профессионально или на общественных началах. **Профессиональных** социальных работников (т.е. людей, имеющих соответствующее образование и диплом) около полумиллиона во всем мире (в России несколько десятков тысяч). Основную часть социальной работы выполняют непрофессионалы либо в результате сложившихся обстоятельств, либо в силу убеждений и чувства долга.

Общество заинтересовано в повышении **эффективности социальной** работы. Однако определить ее и измерить достаточно сложно. Под эффективностью понимается соотношение результатов деятельности и затрат, необходимых для достижения этого результата. **Эффективность в социальной сфере** – это сложная категория, которая складывается из целей, результатов, затрат и условий социальной деятельности. **Результат** – это конечный итог какой-либо деятельности в соотношении с ее целью. Он может быть положительным или отрицательным. **В социальной работе результатом является удовлетворение потребностей ее объектов, клиентов социальных служб**, и на этой основе общее улучшение социальной обстановки в обществе. **Критериями эффективности социальной работы на макроуровне** могут служить показатели материального положения семьи (человека), ожидаемая продолжительность жизни, уровень и структура заболеваемости, бездомности, наркомании, преступности и пр.

С критерием **эффективности тесно связана проблема пределов социальной помощи гражданам**. Как и при осуществлении политики доходов, необходимо учитывать возможные негативные последствия массовой социальной поддержки: появление иждивенчества, пассивности, нежелания самому принимать решения и решать свои проблемы. Могут возникнуть негативные явления в социальной сфере (например, активная поддержка одиноких матерей может иметь своим следствием снижение уровня брачности и, в конечном итоге, рождаемости).

ГЛАВА 19. Мировое хозяйство и международные экономические отношения

19.1. Мировое хозяйство: сущность и возникновение

Экономические отношения между странами возникли еще в древности, однако длительное время они носили ограниченный и нерегулярный характер. В XV-XVI веках в связи с началом Великих географических открытий стал формироваться **мировой рынок**. Он активно развивался в XVII-XVIII веках в ходе первоначального накопления капитала и промышленной революции. К концу XIX века мирохозяйственные отношения перешли на качественно иной уровень: возникло **мировое хозяйство**.

Мировая экономика – это совокупность национальных экономик, тесно связанных между собой и выступающих как целостная система.

В основе международного обмена лежит *международное разделение труда (МРТ), под которым понимается устойчивое производство определенных товаров и услуг сверх внутренних потребностей в расчете на международный рынок.*

Факторами, стимулирующими МРТ, являются:

- технико-экономические – уровень развития производительных сил;
- социально-географические – географическое положение, размер территории, численность и структура населения, национальные особенности и традиции;
- природно-климатические – климатические условия, обеспеченность и плодородие пахотных земель, полезные ископаемые и пр.

Основными формами проявления МРТ **выступают международная специализация производства и международное кооперирование.**

Международная специализация производства представляет собой концентрацию производства какой-либо продукции в тех странах, где производство ее наиболее эффективно.

Международная кооперация – это основанный на МРТ устойчивый обмен между странами продукцией, производимой ими с наибольшей эффективностью.

Выделяют три формы международного разделения труда:

- общее (с ним связано деление стран на аграрные, сырьевые, индустриальные);

- частное – производство на экспорт определенных видов продукции и услуг;
- единичное – специализация на производстве отдельных узлов и деталей на предприятиях, принадлежащих транснациональным корпорациям.

Важнейшими показателями участия стран в международном разделении труда являются:

- доля экспортируемой продукции в общем объеме производства;
- объем внешней торговли в отношении к валовому продукту;
- удельный вес страны в международной торговле (в т.ч. отдельными товарами).

Мировое хозяйство прошло в своем развитии несколько этапов:

1. С начала XX века до второй мировой войны. Для этого этапа характерны кризисные явления в ходе развития мировой экономической системы: первая мировая война, революция в России, «великая депрессия» 1929-33 годов.
2. После второй мировой войны очень серьезное значение для мировой экономики имело возникновение мировой системы социализма, крушение колониальной системы, а также начало современной научно-технической революции, возникновение транснациональных корпораций (носителей единичного разделения труда), постепенно ставших важнейшим фактором мирового экономического развития.
3. Новейшим периодом развития мирового хозяйства считают три последних десятилетия XX века. Для этого периода характерно усиление взаимосвязей между странами и регионами, формирование единого мирового пространства, планетарных производительных сил. ***В рамках современного мирового хозяйства происходит воспроизводство валового общественного продукта на нашей планете.*** Вместе с тем сохраняется и даже усиливается социально-экономическая неоднородность мировой хозяйственной системы, включающей страны с высочайшим уровнем экономического и социального развития и развивающиеся страны с низким уровнем развития.

В зависимости от степени участия в международном разделении труда и обмене выделяют страны с **открытой экономикой и с замкнутым хозяйством**. В реальной действительности в экономике различных стран сочетаются как открытость, так и замкнутость, при общей тенденции увеличения открытости. ***В настоящее время ни одна страна не может не учитывать влияния мирохозяйственных связей***

на свою экономику: на экономический рост, ценообразование, занятость, структуру экономики и пр.

19.2. Международные экономические отношения

Основными формами международных экономических отношений являются:

- международная торговля товарами и услугами;
- международная миграция капитала и международный кредит;
- международные валютные отношения;
- международная миграция рабочей силы;
- международные научно-технические связи.

Исторически первоначальным и важнейшим видом международных экономических отношений является **мировая торговля**. По современной классификации внешнеторговую деятельность подразделяют на торговлю готовой продукцией, машинами и оборудованием; сырьем; услугами.

Становление мирового рынка сопровождалось развитием теорий международной торговли. А.Смит сформулировал положения **теории абсолютных преимуществ**. Согласно этой теории следует импортировать товары из той страны, где издержки производства какого-либо товара ниже, а экспортировать те товары, издержки которых ниже у экспортеров.

Д.Рикардо обосновал **теорию сравнительных преимуществ**, до сих пор занимающую центральное место в исследованиях внешнеэкономического взаимодействия. Согласно этой теории необходимой предпосылкой внешней торговли является выпуск одного и того же товара с различными сравнительными издержками в разных странах. Каждая страна специализируется на выпуске тех товаров, по которым ее издержки относительно ниже, хотя абсолютные издержки могут быть и выше, чем за рубежом. Рикардо проиллюстрировал свою теорию следующим примером: допустим, что в Англии на производство 25 м сукна требуется труд 100 рабочих в течение года. На данное количество сукна Англия может приобрести в Португалии 50 л вина, собственное производство которого потребовало бы труда 120 рабочих в течение года. Португалия на производство тех же количеств сукна и вина затрачивает соответственно 90 и 80 человек в год. Если рассчитать сравнительные издержки по сукну и по вину для Англии и Испании, то получится, что Англии выгодно ввозить вино в обмен на сукно, а Португалии – сукно в обмен на вино.

Теория Д.Рикардо была развита и дополнена современными экономистами. Американский экономист Э. Хаберлер выдвинул **теорию альтернативных издержек**, в которой для определения сравнительных преимуществ при производстве аналогичных товаров в разных странах

за основу берется объем производства одного товара, который приходится сокращать для производства другого (при условии использования всех ресурсов и наилучшей технологии).

В 30-х годах XX века была создана новая теория международной торговли, получившая название по именам ее создателей – шведских ученых Эли Хекшера и Бертеля Олина. Эту теорию развил и математически уточнил Поль Самуэльсон. Поэтому она часто называется теорией Хекшера – Олина – Самуэльсона. Данная модель рассматривает **соотношение факторов производства**. Страны по-разному наделены трудовыми ресурсами, капиталом, землей. Если страна с избытком наделена трудом (с низкой заработной платой), то трудоемкие товары будут обходиться более дешево, и она будет их экспортировать. В странах с избытком капитала более дешевыми будут капиталоемкие товары. Их она и будет вывозить.

Теорию Хекшера-Олина-Самуэльсона развил В.Леонтьев, обнаруживший несоответствие этой теории реальной ситуации в США, в экспорте которых преобладали трудоемкие, а в импорте капиталоемкие товары. Этот факт получил название «парадокс Леонтьева». В.Леонтьев доказал, что это противоречие может быть разрешено, если при анализе будет учитывать более двух факторов производства.

Особое место в исследованиях международной торговли в последние десятилетия занимают теории, отражающие влияние научно-технического прогресса, например, **модель технологического разрыва** М.Познера. Эта модель рассматривает в качестве причины международной торговли технологические изменения, возникающие в отдельных странах, которые в результате приобретают **сравнительные преимущества** и получают добавочную прибыль, экспортируя новый товар.

С древнейших времен государство активно вмешивается в международные торговые отношения, регулирует их с целью получения наибольших выгод для национальной экономики. Торговая политика – это вариант бюджетно-налоговой политики государства. Исторически сложились два типа государственной политики во внешней торговле: **протекционизм и политика свободной торговли**.

Протекционизм (от латинского – защита) – это политика защиты национального производителя от иностранных конкурентов. Ее суть заключается в ограничении ввоза товаров из-за рубежа и стимулировании вывоза отечественных товаров. Эта политика сложилась в эпоху первоначального накопления капитала, когда шло становление национального производства в различных странах.

Важнейшими инструментами такой политики являются налоги на экспорт и импорт – **тарифы, таможенные пошлины, нетарифные барьеры**, а также поддержка экспорта.

Таможенные пошлины – это налоги, взимаемые государственными органами (таможенными службами) с провозимых через государственную границу товаров по таможенным тарифам. **Таможенный тариф** – перечень товаров, с которых взимаются пошлины, с указанием ставок таможенного налога на единицу товара.

Нетарифные ограничения включают в себя импортные квоты, лицензирование импорта, прямой запрет на ввоз определенных товаров, использование жестких стандартов и норм качества, санитарных и ветеринарных требований по отношению к нежелательным товарам.

Поддержка экспорта представляет собой систему государственного содействия продвижению товаров на мировые рынки, включающую налоговые льготы, дешевые кредиты, политическую и юридическую поддержку.

К мерам внешнеторговой политики завоевания рынков относится также **демпинг** – продажа товаров по искусственно заниженным ценам.

Политика свободной торговли или фритредерство означает свободное движение товаров и услуг между странами без торговых барьеров. Впервые такая форма внешнеторговой политики возникла в Англии, которая в результате промышленной революции превратилась в первую мировую державу и перестала бояться конкуренции со стороны других, менее развитых в тот период стран.

Участие стран во внешнеторговых отношениях видоизменяет структуру валового продукта общества. В закрытой экономике он вычисляется по формуле $GNP = C + I + G$. В открытой экономике при его подсчете надо учитывать **чистый экспорт – разницу между экспортом и импортом** $GNP = C + I + G + EX$. Указанное соотношение называют также **торговым балансом**. Он отражает соотношения между денежными поступлениями и платежами по товарным операциям.

Это соотношение может быть **пассивным, когда импорт превышает экспорт**. В этой ситуации страна становится должником мирового хозяйства, размеры валового продукта общества уменьшаются на величину дефицита торгового баланса. Торговый баланс может быть **активным, если экспорт превышает импорт**, а также **равновесным, когда экспорт равен импорту**.

Чистый экспорт, как и другие составляющие совокупных расходов, оказывает мультиплицирующее воздействие на национальный доход и валовой продукт. Внешнеторговый мультипликатор можно рассчитать по формуле:

$$M_{ex} = \frac{1}{(MPS + MPM)\Delta X}$$

где M_{ex} - внешнеторговый мультипликатор;
 MPS – предельная склонность к сбережению;
 MPM – предельная склонность к импорту;

ΔX – изменение экспорта.

Графическое изображение действия мультипликатора внешней торговли изображено на рис. 19.1. Положительный чистый экспорт (NX_1) сдвигает кривую совокупных расходов вверх. Равновесие устанавливается в точке E_1 , соответствующей более высокому уровню национального производства. Отрицательный чистый экспорт действует с противоположным эффектом.

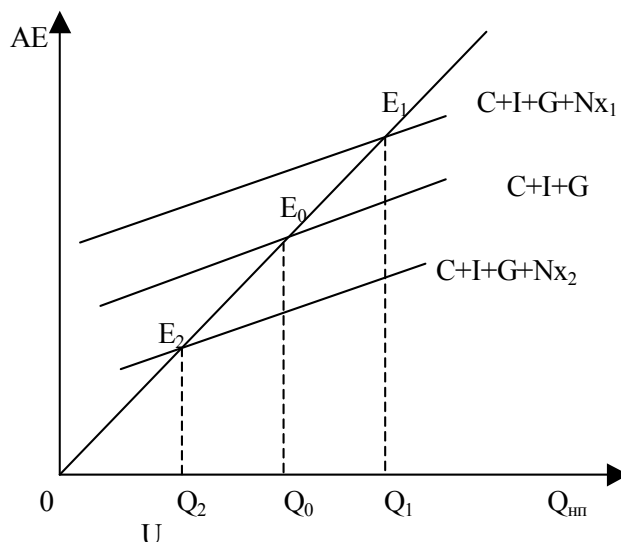


Рис.19.1. Действие мультипликатора внешней торговли

Пассивный торговый баланс не всегда означает отток денежно-валютных резервов из страны. Более полно отразить участие страны в международных экономических отношениях позволяет **платежный баланс**, характеризующий соотношение сумм платежей, произведенных страной за границей в течение определенного времени, и сумм, поступивших в страну в течение того же периода. Платежный баланс охватывает следующие виды платежей и поступлений:

- денежные платежи и поступления по **товарным операциям**;
- платежи и поступления по **услугам**: фрахтование судов, обслуживание их в портах, почтовые, страховые, инженерные и пр. услуги);
- денежные потоки, связанные с **движением капиталов и кредитов**: инвестиции, платежи и поступления по кредитам, вклады, прибыль и пр.;
- **расчеты** по содержанию дипломатических служб, денежным переводам, пенсиям, иностранному туризму и т.д.

Полная схема платежного баланса, согласно рекомендациям МВФ, содержит 112 статей. В укрупненной схеме эти статьи объединены в 7 групп, которые в свою очередь можно свести в три основные:

- счет текущих операций;
- счет движения капитала;
- изменение официальных резервов.

Сальдо платежного баланса (разность между заграничными доходами и расходами) может быть активным (доходы превышают расходы) и пассивным (расходы превышают доходы). Отрицательное сальдо торгового баланса может компенсироваться положительным сальдо по прочим платежам и поступлениям, входящим в платежный баланс страны.

Важной формой международных экономических отношений является **международный кредит** – предоставление странами друг другу денежных или товарных ресурсов на основе платности, возвратности и срочности. Кредиторами и заемщиками могут выступать государства (в лице правительств и учреждений), банки, фирмы, другие юридические и физические лица, а также международные организации (МВФ, Всемирный банк).

Международный кредит имеет важное макроэкономическое значение. Он **содействует** росту международной торговли, облегчает международные расчеты, означает появление дополнительных финансовых источников для решения национальных проблем (используется для покрытия дефицита госбюджета), позволяет регулировать платежный баланс, способствует поддержке национальной валюты и борьбе с инфляцией. Вместе с тем получение страной слишком больших кредитов может **превратить ее в несостоятельного должника**, подорвать ее социально экономическое развитие, сделать зависимой от кредиторов.

Огромное значение в современной мировой экономике имеет **международное движение капитала** – перемещение его из одной страны в другую. **Причинами вывоза капитала** выступают: низкая их доходность в собственной стране и более благоприятные условия вложения за рубежом; объединение капиталов фирм из разных стран для реализации крупных проектов. **Стимулами ввоза капитала** являются: возможность получения дополнительных кредитов, расширение производства за счет иностранных инвестиций, а следовательно, получение новых рабочих мест, доступ к современным научно-техническим достижениям.

Выделяют **виды вывоза капитала**: частный, государственный, международный. Формы вывозимого капитала: **ссудный** и **предпринимательский**, который, в свою очередь, вывозится в **портфельной форме** (вложения в акции, облигации и другие ценные бумаги зарубежных предприятий), а также в виде **прямых инвестиций** в производство принимающих стран.

В с вывозом капитала связано появление **транснациональных корпораций (ТНК)**, крупных международных компаний,

осуществляющих свои операции в нескольких странах, где они имеют сеть филиалов и предприятий. Именно ТНК в значительной мере осуществляют интернационализацию хозяйственной жизни, хотя их деятельность может иметь и отрицательные последствия: монополизацию рынков, перераспределение доходов и пр.

Международные экономические связи сопровождаются движением денег, которое получило название международных валютных отношений. **Валюта** (от итальянского *valuta* – стоимость) денежная единица страны, используемая в международном обороте. Валюты подразделяют на различные типы. **По представительству** различают национальные, иностранные и коллективные валюты. По **обратимости** выделяют обратимые, частично обратимые и необратимые валюты. **Обратимость конвертируемость) валюты** – это способность ее быть обмененной на валюту других стран.

Валютный курс – это цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежных единицах других стран.

Номинальный валютный курс – это цена одной валюты в единицах другой.

Реальный валютный курс – это пропорции обмена товаров в двух странах. Измеряется по формуле:

$$\text{где } E_R = E_N \cdot P_d / P_f$$

где E_R – реальный валютный курс;

E_N – номинальный валютный курс;

P_d – индекс (уровень) внутренних цен в национальной валюте;

P_f – индекс (уровень) цен за рубежом в иностранной валюте.

Исходя из этого соотношения, можно оценить влияние изменения курса валюты на внешнюю торговлю и внутреннее потребление.

Высокий реальный курс национальной валюты делает относительно дешевыми импортные товары и относительно дорогими – национальные. Потребители предпочитают иностранные товары, экспорт национальных товаров затруднен.

Низкий реальный курс национальной валюты стимулирует экспорт из страны, вызывает рост цен на импортные товары. Население предпочитает отечественные товары.

В зависимости от **режима валютного регулирования** выделяют следующие виды валютных курсов: фиксированный (по золотому паритету или по покупательной способности); свободно плавающий; управляемо плавающий; курс целевой зоны (валютный коридор); смешанный курс.

Государственное регулирование валютных курсов осуществляется путем **валютных интервенций** (вмешательства государства в торги на валютном рынке); **контроля над внешней торговлей** (регулирование экспорта и импорта); **валютного контроля** (например, обязанность фирм-экспортеров продавать часть своей

валютной выручки): **внутреннего макроэкономического регулирования** при помощи кредитно-денежной и бюджетно-налоговой политики.

19.3. Краткосрочная модель открытой экономики

В целях оценки результатов экономической политики в открытой экономике используется модель Манделла-Флеминга. Это модификация модели IS-LM в краткосрочном периоде в малой (т.е. в небольшой стране, не оказывающей влияния на мировую ставку процента) открытой экономике при фиксированных и плавающих обменных курсах.

Модель Манделла-Флеминга включает три уравнения:

1. $Y = C(Y - T) + I(r) + G + NX(e)$ - IS – уравнение товарного рынка;
2. $M/P = L(r, Y)$ - LM - уравнение денежного рынка;
3. $r = r^*$ - внутренняя процентная ставка определяется уровнем мировой процентной ставки.

Модель содержит три экзогенных переменных: Y , r , e .

Модель $Y - r$ представлена на графике 19.2. Кривая IS направлена вниз, - вверх LM. Горизонтальная линия изображает мировую процентную ставку. Положение кривой IS обусловлено уровнем обменного курса. Повышение обменного курса сдвигает кривую влево. Все три кривые пересекаются в одной точке.

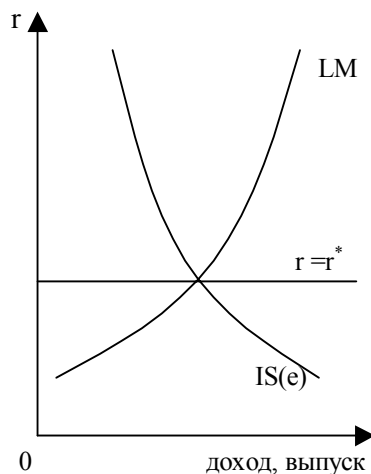


Рис.19.2. Модель Манделла-Флеминга $Y - r$

Можно предположить, что кривые не пересекутся в одной точке. В этом случае возможны два варианта, отраженных на рисунках 19.3 и 19.4.

1. Если обменный курс низок, то кривые IS и LM пересекутся выше уровня мировой процентной ставки, что стимулирует иностранных инвесторов к вложению капиталов в данную страну. Это вызовет рост курса ее валюты и смещение кривой IS вниз.

2. Кривые IS и LM пересекаются в точке, где внутренняя процентная ставка ниже мировой. В этом случае национальные инвесторы заинтересованы вывезти капитал за границу. Обменный курс валюты понизится, кривая IS поднимется вверх.

В обоих случаях равновесие установится в точке пересечения кривой LM с горизонтальной линией.

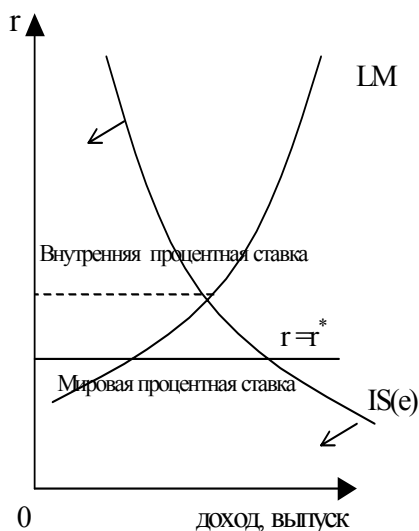


Рис. 19.3

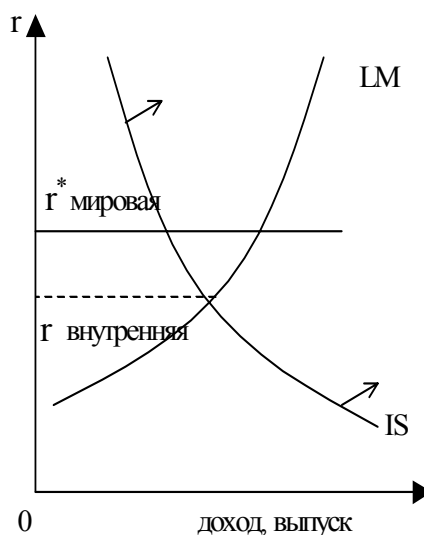


Рис.19.4

Модель Манделла-Флеминга $Y - e$ представлена на графиках 20.5 и 20.6, 20.7.

На первом рисунке отражены уравнения товарного и денежного рынков. Равновесие экономики возникает в точке пересечения кривых IS и LM. Точка их пересечения отражает уровни обменного курса и дохода.

Когда мировая процентная ставка задана, то уравнение LM фиксирует совокупный доход безотносительно к уровню обменного курса.

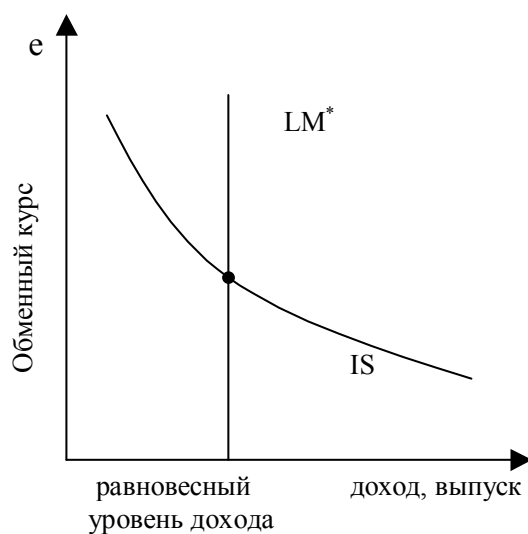


Рис. 19.5 Модель Манделла-Флеминга $Y - e$

На рис. 19.6 показана кривая дохода LM при мировой процентной ставке r^* , обозначенной горизонтальной линией. Эти кривые определяют уровень дохода вне зависимости от обменного курса. На рис. 19.7 кривая LM принимает форму вертикальной прямой. Оба рисунка показывают, как уровень обменного курса сказывается на изменении в экономической политике.

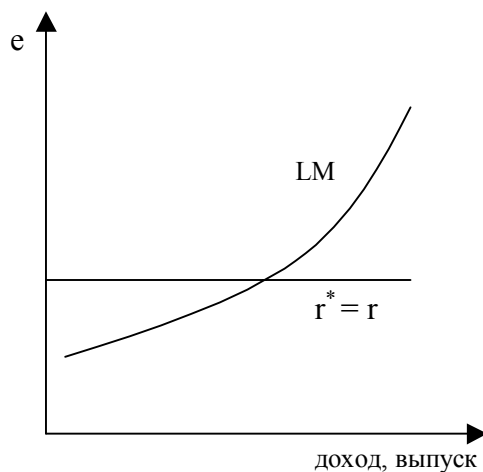


Рис. 19.6

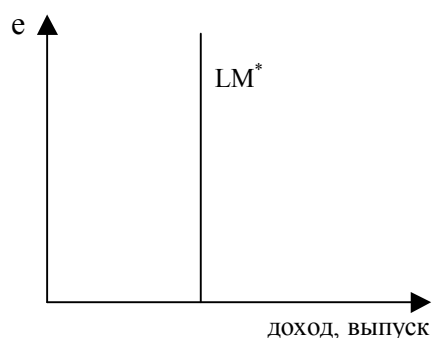


Рис.19.7

Анализ этой модели позволяет сделать вывод, что результаты любой экономической политики государства в малой открытой экономике обусловлены фиксированным или плавающим обменными курсами. При плавающем валютном курсе на доход оказывает воздействие только кредитно-денежная политика (а результаты бюджетно-налоговой политики сводятся к нулю в результате повышения курса валюты). Напротив, при фиксированном валютном курсе на доход воздействует только бюджетно-налоговая политика (т.к. меры кредитно-денежной политики нацелены на поддержании обменного курса на заданном уровне).

19.4. Глобальные проблемы человечества

Страны мира, составляющие мировое хозяйство, отличаются друг от друга по степени экономического и социального развития. Среди них выделяют **развитые страны**, с высоким уровнем экономического развития и жизни населения. К этим странам стремительно приближаются так называемые «**новые индустриальные страны**». Особое место занимают страны с **переходной (или постсоциалистической) экономикой**. Наконец, значительное число стран относятся к **развивающимся** - с низким социально-экономическим уровнем развития. У каждой из этих групп стран есть собственные трудности и проблемы. Вместе с тем выделяют **глобальные проблемы, которые затрагивают интересы всех народов и могут быть решены только сообща**.

Глобальные проблемы разделяют на:

- **экологические проблемы**, связанные с изменением природной среды обитания человека (потепление климата, сокращение биологических ресурсов планеты, истощение озонового слоя, загрязнение воды, воздуха, почвы, проблема мусора, кислотные дожди и пр.)

- **социально-экономические проблемы** (энергетический голод, проблема ресурсов, продовольственная проблема, неравномерность социально-экономического развития стран, ядерная угроза, международный терроризм, демографическая проблема, рост отдельных заболеваний, СПИД и гепатит и др.)
- **культурно нравственные проблемы** (отчуждение молодежи, отрицание традиционных ценностей, рост преступности и наркомании, неграмотность, кризис семьи и пр.)

Литература

Основная литература

1. Агапова Т.А., Серегина СФ. Макроэкономика: Учебник - 2 изд., перераб. и доп. - М.: Дело и Сервис, 1999.
2. Гальперин В.М., Гребенников П. И., Леусский А.М., Тарасевич А.С. Макроэкономика: Учебник. СПб.: Изд-во С.-Пб. ГУЭиФ, 1999.
3. Долан Э., Линдсей Д. Макроэкономика. Пер. с англ. - СПб.: АОЗТ Литера, плюс, 1994.
4. Дорнбуш Р., Фишер С. Макроэкономика /Пер. с англ. - М.: 1997.
5. Ивашковский С.Н. Макроэкономика: Учебник. - М., Дело, 2000.
6. Сажина М.А., Чибриков Г.Г. Экономическая теория. Учебник М.: НОРМА - ИНФРА-М, 1999.
7. Экономическая статистика. Учебник /Под ред. Ю.И.Иванова. М., 2000.

Дополнительная литература

1. Бункина М.К. и др. Макроэкономика. Учебник М.: Дело и сервис, 2000
2. Вальрас Л. Элементы чистой политэкономии или теория общественного богатства: Пер. с фр. - М., Экономика, 2000.
3. Кавицкая И.Л., Шараев Ю.В. Макроэкономика – 2: курс лекций в 4-х частях. – М.: ГУ ВШЭ, 1999.
4. Курс социально-экономической статистики /Под ред. Назарова М.Г., - М.: ЮНИТИ, 2000.
5. Мэнькью Н.Г. Принципы экономикс: Пер. с англ. -2-е изд., сокр. - СПб., 2000.
6. Сакс Дж. Ларрен Ф. Макроэкономика. Глобальный подход: Пер. с англ. - М.: Дело, 1996.
7. Финансовая статистика /Под ред. Салина В.Н. М.: Финансы и статистика, 2000.
8. Харрод Р.О. К теории экономической динамики: новые выводы экономической теории и их применение в экономической политике: Пер. с англ. - М.: Гелиос, 1999
9. Юрьева Т.В. Социальная экономика. Учебник для вузов. – М.: ДРОФА, 2001.